<<马云的创业逻辑>>

图书基本信息

书名:<<马云的创业逻辑>>

13位ISBN编号: 9787508631493

10位ISBN编号: 7508631498

出版时间:2012-2

出版时间:中信出版社

作者:金错刀

页数:243

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<马云的创业逻辑>>

前言

自 序 把马云拉下神坛——从马云的爱和怕,发现创业逻辑的原点 马云的确没有那么神。 他一样有爱,更有怕。

特别是在2011年这个阿里巴巴的本命年,从阿里巴巴诚信门、"杀"卫哲,到支付宝事件,再到" 淘宝伤城"事件,马云遭遇连环劫。

这显然会对马云光芒万丈的个人品牌造成不利影响,一度,他在某个方面已经被神化。

虽然,马云也怕被神化,他曾在内部说过:"有时候人们把你给神化了,但是神一定会从台子上被扒下来的。

" 这一次,马云被扒得稍有点惨。

他甚至写了一条马云版狂人日记:"黑黢黢的不知是日是夜。

赵家的狗又叫起来了。

"内心的天人交战一览无余。

尽管,他早就预测说阿里巴巴在本命年肯定会有一次危机,没想到一语成谶。

创业教主马云也有青涩的一面?

也有怕的东西?

马云"从台子上被扒下来",在早期是经常的事情,除了被骂骗子、疯子、狂人外,有一次做节目,有人说马云"这个人一看就是坏人"。

但对创业者而言,这次马云的"本命年"之痛反倒不失一种亲切,接地气。

马云也在重拾这种感觉:平常心乃平凡正常之心,欣喜时犹如顽童,愤怒时大声骂"靠"。

面对个人创业史上最生死攸关的一次考验,最凶险的"本命年"危机,马云的应对思路是:不装,做自己。

不装,做自己!

听起来不难,却是终生的修炼。

马云创业之初就靠这种"不装精神"杀出重围,12年后遇到大危机时,马云仍要从中吸取能量。 感觉很像金庸笔下的《九阴真经》。

3年前,我写过一本叫做《马云管理日志》的书,并没有作大尺度的推广,却大卖了超过10万册,是该系列"管理日志"中卖得最火的,让我也有点惊讶。

当时,我的写书方针是:原生态,最好的解读就是不解读。

书的主线是马云的"先知力"—是不是有点"造神"的意味?

3年后,这本《马云的创业逻辑》,我确定的基本方针是:从马云的爱和怕,发现创业的原点。 书的主线则是"把马云拉下神坛"。

马云喜欢一句话: "知人者智,自知者明。

"我希望,从马云的爱和怕,特别是马云的创业之怕,让你真正发现创业逻辑的原点。

更关键的是,为了搞定这些创业之怕,马云很擅长寻找解决方案。

看看马云的创业之怕: 在创业初期,马云怕的是夭折。

1999年2月阿里巴巴创立,1999年6月马云已经没钱了。

马云有个著名的自我提醒:"明天很残酷,后天很美好,但你一般活不到后天!

"他的解决方案是:贩卖梦想,在内部贩卖,在外部满世界跑着贩卖。

用马云的话说,"这是1999年以前我们生存的一大原因,今天我们活得好的原因是:我们永远相信自己"。

在创业中期,马云怕的是重蹈梁山一百零八好汉那种失败。

马云的解决方案是从毛泽东思想那里吸取能量,比如"整风运动"、"政委体系"、"抗日军政大学"等。

马云遇到大事时,喜欢到影响毛泽东重要命运的地方去找气场,比如,他专门去过古田会议举办地,

<<马云的创业逻辑>>

去了以后他觉得太牛了。

什么牛?

- "思想建党,政治建军"的这种理念牛。
- "红军是一个完成政治任务的组织,它不是纯粹为了打仗,军事主义就是KPI(关键绩效指标)导向,就是业绩导向。
- 业绩和政治思想本来是对立起来的,但是毛泽东把它们结合起来了。
- " 在今天,马云怕的是价值观出问题。
- 马云的解决方案是做好守门员,把公司的使命感、价值观当做自己第一坚守的东西。
- "这件事谁也别碰,其他事都可以讨论。
- " 这些爱和怕,是否也让你心有戚戚焉?
 - 《马云的创业逻辑》这本书,希望从马云的角度,给出一个更给力、不装的解决思路。
 - 最后,以我印象比较深的马云的一段话做这篇序的结尾。
- 这是马云在2000年年底的一个"普鲁斯特问卷"—这一年,马云在当年毛泽东住过的西湖宾馆召开了"遵义会议",展开了"延安整风运动"。

亮点请自己找: 我的2000年:生活还是一如既往的艰难; 最快乐的事:看到同事脸上自信的微笑; 认识的最重要的人:180名新雇员; 最难忘的一件事:代表中国企业家在圣加仑大学演讲; 最大的改变:我的心越来越坚韧; 实现的愿望:没有; 没实现的愿望:太多了; 最大的失望或失败:沟通; 最大的成就:做了很多错事; 遭遇的事件及感受:没有时间回头看而且也不想回头看; 可分享的心得:Never never never give up(永远永远永远不要放弃)!

<<马云的创业逻辑>>

内容概要

无疑,马云已经当之无愧地成为当今中国的"创业教主",但抛去浮躁的光环,"创业教主"的创业逻辑和密码究竟在何处?

通过12年的追踪和记录,作者绘出了一幅"马云创业全景图",抓取出马云创业的7个最重要的关键点,从空间维度分析马云的创业密码,从时间维度验证他的创业逻辑是否一以贯通,随着现实的推进和经验的累积,又有怎样的修正。

<<马云的创业逻辑>>

作者简介

金错刀,知名商业观察员、财经作家。 擅长多维度观察商业,曾著有《马云管理日志》、《微革命》、《快品牌》、《鱼向反方向游》等。

<<马云的创业逻辑>>

书籍目录

自序 把马云拉下神坛——从马云的爱和怕,发现创业逻辑的原点

I 价值观:小公司才更需要

001 一个狠决定:"杀"卫哲 002 狠决定背后:"不忽悠"

003 史上艰难决定:不装,做自己004梁山好汉为何成不了大气候?

005 一开始就要有大公司意识

006 气场比规模更重要

007 租单元楼创业是王道

008 很傻很天真,很猛很持久

009 不选流氓做对手

010 不要老是想着和政府搞好关系

011 要批官僚主义

012 价值观修炼第三重

013 永不放弃

014 第一天的创业梦想最美丽

015 我相信"我相信"

016 马云创业秘籍:我看懂了人性

Ⅱ逆商:黑暗中走路靠什么?

017 我便从头直冷到脚跟

018 黑暗日子的重要一课:做创业"小强"

019 企业家天天想的就是危机在哪里

020 马云的原点:艰辛中,还是喜欢把事情做好

021 像兔子一样快,像乌龟一样耐心

022 失败不是脑子发热,就是脑子发冷

023 最大的悲剧是自己把自己当英雄

024 黑暗中要保持唯一的清醒

025 明天很残酷,后天很美好,但你一般活不到后天!

026 艰难时期要整风

027 实力是靠失败堆积起来的

028 经历打击的团队才厉害

029 和团队一起克服黑暗

030 少听成功学,多听失败学

III 梦想:必须很奇特

031 笑傲江湖:菜鸟如何成为大侠

032 我相信

033 抓住转瞬即逝的偶然

034不管怎样,干了!

035 梦想:必须很拉风

036 第一次梦想破灭

037 梦想不能当饭吃:没钱了

<<马云的创业逻辑>>

- 038 永远相信自己
- 039 验证梦想:第一个100万
- 040 可怕的不是距离,而是不知道有距离
- 041 用梦想淘汰投机者
- 042 梦想必须是奇特的
- 043 只完成了5%的梦想
- 044 傻走精神:永不放弃
- IV 搞定客户:史上最独的"云秘籍"
 - 045 创业初期的致命难题
 - 046 极限案例: 搞定农民
 - 047 只听客户的
 - 048 客户大部分时间是错的
 - 049 一块布的故事
 - 050 美国是美国,中国是中国
 - 051 公关秘诀:永远讲真话
 - 052 零费用找客户
 - 053 让一部分人先富起来
 - 054 秘密武器: "使命感"
 - 055 大多数公司只是把"客户第一"放在嘴上
 - 056必修课:忘掉推销
 - 057 靠回扣拉客户是一种坏方法
 - 058 "以客户为中心"的最高真相
- V 唐僧团队:如何炼成
 - 059 谈谈KPI吧
 - 060 干部是永远让CEO最头痛的问题
 - 061 唐僧团队最凶猛
 - 062不做公司的英雄
 - 063 如何做老大
 - 064 吵架也是美丽的
 - 065 杀掉 "野狗"和"小白兔"
 - 066 强调艰苦还是强调效率?
 - 067 创业不要请最好的人
 - 068来一次"整风运动"
 - 069 不要统一人的思想,而是统一人的目标
 - 070 用人的最高境界是"养"人
 - 071 不是很聪明的人笑到最后
 - 072 团队文化的本质
- VI 商业模式:必须免费?
 - 073 我只能抓一只兔子
 - 074 好的赢利模式必须要有三个"S"
 - 075 做生意就像办舞会:先有"人场",再有"钱场"
 - 076 免费是最贵的模式
 - 077 免费的目的不是"杀"对手
 - 078 易趣认为我们很"愚蠢"
 - 079 淘宝PK易趣:经典之战

<<马云的创业逻辑>>

- 080 上市之前商业模式绝不能说
- 081 互联网归根到底就三大模式
- 082 最难的设计:诚信竞争力
- 083 融资的最高境界是"我不要钱"
- 084 如何赢得投资人的心
- 085 花每一分钱都很小心
- 086 投资者只能当"舅舅"
- 087 品牌秘诀:口碑才是王道
- VII 创新:是被逼出来的
- 088 创新是被"逼"出来的
- 089 创业初期如何打破常规
- 090 首先要忘记条框
- 091 野蛮生长靠"倒立"思维
- 092 擅长在兵荒马乱中寻找机会
- 093 最可惜的失败:在变化中放弃
- 094 不在乎技术好不好
- 095 实用比酷更重要
- 096 创新就是做出自己的特色
- 097 创新一定是少数派
- 098 就怕别人夸我好
- 099 创新永远在公司之外
- 100 你必须与众不同
- 101 创新的真正秘密

<<马云的创业逻辑>>

章节摘录

版权页:马云的确没有那么神。

他一样有爱,更有怕。

特别是在2011年这个阿里巴巴的本命年,从阿里巴巴诚信门、"杀"卫哲,到支付宝事件,再到"淘宝伤城"事件,马云遭遇连环劫。

这显然会对马云光芒万丈的个人品牌造成不利影响,一度,他在某个方面已经被神化。

虽然,马云也怕被神化,他曾在内部说过:"有时候人们把你给神化了,但是神一定会从台子上被扒下来的。

"这一次,马云被扒得稍有点惨。

他甚至写了一条马云版狂人日记:"黑黢黢的不知是日是夜。

赵家的狗又叫起来了。

"内心的天人交战一览无余。

尽管,他早就预测说阿里巴巴在本命年肯定会有一次危机,没想到一语成谶。

这让人想起王石,被冯仑称为"接近完美"的王石,在2008年因"捐款门"引发个人品牌危机,王石事后反思自己"还很青涩"。

创业教主马云也有青涩的一面?

也有怕的东西?

马云"从台子上被扒下来",在早期是经常的事情,除了被骂骗子、疯子、狂人外,有一次做节目,有人说马云"这个人一看就是坏人"。

但对创业者而言,这次马云的"本命年"之痛反倒不失一种亲切,接地气。

马云也在重拾这种感觉:平常心乃平凡正常之心,欣喜时犹如顽童,愤怒时大声骂"靠"。

面对个人创业史上最生死攸关的一次考验,最凶险的"本命年"危机,马云的应对思路是:不装,做自己。

不装,做自己!

听起来不难,却是终生的修炼。

马云创业之初就靠这种"不装精神"杀出重围,12年后遇到大危机时,马云仍要从中吸取能量。 感觉很像金庸笔下的《九阴真经》。

<<马云的创业逻辑>>

编辑推荐

《马云的创业逻辑:跟踪马云12年》编辑推荐:热销3年、销量过100000册,《马云管理日志》作者金错刀,从头梳理马云的12年创业真经,马云的爱与怕,创业不得不看!

一开始就要有大公司意识,少听成功学,多听失败学,可怕的不是距离,而是不知道有距离,不要统一人的思想,而是统一的目标,你必须与众不同。

租单元楼创业是王道,梦想:必须很拉风,客户大部分时间是错的,杀掉"野狗"和"小白兔",做生意就像办舞会:先有"人场",再有"钱场"。

<<马云的创业逻辑>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com