第一图书网, tushu007.com

<<财务风险防范>>

图书基本信息

书名：<<财务风险防范>>

13位ISBN编号：9787508631622

10位ISBN编号：7508631625

出版时间：2012-5

出版时间：中信

作者：宋常 编

页数：398

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《中国总会计师培训系列教材：财务风险防范》秉持“感性、理性、悟性”相联系，“定境、定慧、定用”相统一，“知识、理论、实际”相结合的撰述原则，较深入阐述了财务风险防范的理念、思路、方法及技术，较生动透析了财务风险防范的成败、得失、经验及教训，以利于读者认知与感悟财务风险及其防范，理解和把握财务风险防范的原理和方法，便于其从事财务风险防范的理论探讨与实践探索，同时利于财会人员在务实精神、创新思维、职业敏感及判断能力等方面的自我培养，可促进其专业知识、理论素养及实际水平的有序转化和依次升级。
另外，也有助于企业科学有效地预防和控制财务风险。
全书共有七章：第一章，概括阐述了财务风险的基本知识和财务风险防范的基本内容及基本程序；第二至六章，分别阐述了筹资、投资、营运、并购、跨国经营等风险及其防范；第七章，重点阐述了财务预警与财务预警系统。
此外，各章均安排了适量的案例，并附有小结。
《中国总会计师培训系列教材：财务风险防范　　》该书具有全面性、系统性、及时性、动态性、实用性及可操作性等特点，适用于包括总会计师在内的广大财会人员和社会各类在职人员更新或充实有关知识，提高和拓展相关技能，提升与丰富专业素养，培养及增强职业敏感，也适用于高等院校会计、财务管理、金融及相关专业人员的教学、自学、研习及参考。

作者简介

宋常，中共党员，经济学博士，中国人民大学商学院教授、博士生导师、博士后合作导师。兼任国家科学技术奖励评审委员会委员，全国学位与研究生教育评估专家组成员，教育部重大攻关课题项目评审委员会委员，科技部计划预算评审专家组成员，商务部境外专家工作组成员，审计署专业技术资格考试专家审定委员会委员，中国教育审计学会副会长，中国审计学会常务理事，中国内部审计协会理事，中国会计学会财务管理专业委员会委员，北京大学、清华大学等多所高等院校兼职教授，多家大型企业集团、金融机构及上市公司董事、监事或顾问，《审计研究》等专业核心期刊编委，《中国社会科学》等人文社科类顶尖期刊特约审稿人等。

<<财务风险防范>>

书籍目录

第一章 风险防范概论第一节 风险基本知识一、风险的含义与特征二、风险的分类第二节 财务风险基本知识一、财务风险的含义与特征二、财务风险的分类三、财务风险的成因第三节 财务风险防范的作用与原则一、财务风险防范的作用二、财务风险防范的原则第四节 财务风险防范基本程序一、确定财务风险防范目标二、财务风险分析三、财务风险控制案例中航油（新加坡）折戟风险防范一、案例资料二、案例分析小结第二章 筹资风险防范第一节 债务筹资风险防范一、债务筹资风险识别二、债务筹资风险评估三、债务筹资风险控制第二节 股权筹资风险防范一、股权筹资风险识别二、股权筹资风险控制第三节 租赁筹资及其他筹资风险防范一、租赁筹资风险防范二、其他筹资风险防范案例一重视风险——上海机场成功发行可转换债券一、案例资料二、案例分析案例二韩国大宇——因忽视风险而导致神话破灭一、案例资料二、案例分析案例三南方航空公司融资租赁的风险防范一、案例资料二、案例分析小结第三章 投资风险防范第一节 项目投资风险防范一、项目投资风险识别二、项目投资风险评估三、项目投资风险控制……第四章 营运资金风险防范第五章 并购风险防范第六章 跨国经营风险防范第七章 财务预警与财务预警系统主要参考文献

章节摘录

对账过程中发现差错应及时处理，防止发生呆账、坏账。
财务部门对应收账款的核算遵循谨慎性原则，建立坏账准备金制度，对坏账损失的可能性预先进行估计，按期末应收账款一定比例提取坏账准备金，对无法收回的坏账进行核销。
3.执行合理的清对和催收办法，做好事后控制　　应收账款发生后，业务部门要采取各种措施，争取按期收回款项。
企业可建立以营销业务人员为主、财务监察人员为辅的催收欠款责任中心，将收回远期款和控制坏账作为绩效考核标准，纳入销售人员与有关管理人员的业绩考核之中；对远期、近期应收账款清理回收缓慢或清收老账未动的客户，限制发货或拒绝发货，并大力催债；对一些有偿债能力的客户，当其人为有意赖账，不履行偿债义务时，采取法律手段，付诸仲裁或诉讼；对于欠款方确无支付能力的情况，可以采取物资抵款，也可以要求客户开等值的商业承兑汇票，以抵消应收账款，早日变现；对于在经营中由于质量、数量等牵涉到自身因素而导致客户拖欠货款的，应主动采取措施，给予折让或其他补偿形式，以尽快收回资金。
4.其他相关策略　　（1）有效开展应收账款保理业务　　应收账款的保理业务是指企业把由于赊销而形成的应收账款有条件地转让给保理商，保理商可以根据卖方的资金需求，收到转让的应收账款后，立刻对卖方提供融资，协助卖方解决流动资金短缺问题。
保理商可以根据卖方的要求，定期向卖方提供应收账款的回收情况、逾期账款情况、账龄分析等，发送各类对账单，协助卖方进行销售管理。
保理商有专业人士从事追收，他们会根据应收账款逾期的时间采取有理、有力、有节的手段，协助卖方安全回收账款。
保理商可以根据卖方的需求为买方核定信用额度，对于卖方在信用额度内发货所产生的应收账款，保理商提供100%的坏账担保。
……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com