

<<农民老板>>

图书基本信息

书名：<<农民老板>>

13位ISBN编号：9787508731254

10位ISBN编号：7508731255

出版时间：2010-4

出版时间：中国社会出版社

作者：尹志超

页数：179

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<农民老板>>

前言

胡锦涛总书记指出：“中国过去30年的快速发展，靠的是改革开放。

中国未来的发展，也必须靠改革开放。

改革开放是决定当代中国命运的关键抉择，也是13亿中国人民的共同抉择。

”也正是在此种意义上，这30年，是中国摆脱羁绊、创新求变的30年，是解放思想、实事求是的30年，是中国经济高速增长、人民生活水准不断提高的30年，是面向世界、融入全球的30年，更是在全世界的瞩目下，中华民族实现伟大复兴的30年。

1978年，党的十一届三中全会召开，以农村包产到户为标志的改革率先拉开了我国改革开放的序幕。

弹指一挥间，改革开放已30年，回眸这30年，可谓历尽时代风云和历史沿革，发生了翻天覆地的变化，取得了令人瞩目的成就。

农业是国民经济的基础，伴随着30年改革开放的春风，中央始终对农村、农业、农民的问题高度重视

。30年的改革开放使我国农村面貌发生了翻天覆地的变化，农村经济社会实现了前所未有的大突破、大跨越和大发展。

中国农村改革走过的这30年历程，取得了举世瞩目的成就。

<<农民老板>>

内容概要

30年的历史向我们昭示，我们这个时代是变革的时代，是一个需要巨人而且产生了巨人的时代。中国的改革造就了新一代的企业家。

中国农村的改革，产生了一大批农民企业家。

本书将以讲故事的方式向大家介绍农民企业家的事迹。

本书所选的10个模范代表，他们当中有的现在是名副其实的企业家——虽然已经不再拥有农民的身份，但是又确是地道的来自农村、出身农民，例如著名的民营企业家邱继宝、鲁冠球等；有的则是我们社会主义新农村的模范当家人，例如吴仁宝、王乐义等。

无论是企业家还是农村当家人，有一点是相同的，那就是他们都是在30年改革开放实践中从广大农村走出的佼佼者——第一批敢于吃螃蟹的人!我们也可以称他们为“农民老板”。

<<农民老板>>

书籍目录

第一章 走出自己的路 ——江苏省江阴市华西村原党委书记吴仁宝 第一节 吴仁宝：“一个普通农民的本色” 第二节 华西村创业之路：农村改革的先锋 第三节 实事求是走自己的路 第二章 从铁匠到老总 ——浙江省万向集团董事长鲁冠球 第一节 “铁匠”：鲁冠球 第二节 四十年风雨兼程“万向”名冠全球 第三节 改革，造就农民企业家 第三章 “冬暖式大棚蔬菜之父” ——山东省寿光市三元朱村党支部书记王乐义 第一节 王乐义：癌症病人撑起农民的一片天 第二节 浓浓绿色情拳拳富民心 第三节 科技意识与诚信为本，造就“乐义”品牌常青 第四章 “乡村都市”的带头人 ——河南省刘庄原党委书记史来贺 第一节 史来贺：毕生奉献给刘庄的老支书 第二节 看刘庄近60年辉煌与30年改革开放的飞跃 第三节 观刘庄红旗越飘越艳看农民史来贺成功真经 第五章 胶东半岛一枝独秀 ——山东省龙口市南山集团董事长、南山村党委书记宋作文 第一节 宋作文与他的南山村 第二节 贫穷前宋村成长为胶东半岛的耀眼“星斗” 第三节 立足南山放眼未来 第六章 从修鞋匠到缝纫机大王 ——浙江省飞跃集团董事长邱继宝 第一节 从贫苦小修鞋匠到十六大代表：邱继宝 第二节 从小作坊到缝纫机“航母”看“飞跃”二十年飞跃发展 第三节 创新、质量与人才，是“飞跃”成功的所在 第七章 卖鞋郎变成“中国鞋王” ——福建省安踏集团董事长丁志忠 第一节 草根英雄：丁志忠 第二节 爱拼才会赢，立志打天下 第三节 扎根草根演绎不凡 第八章 “中国第一商贩” ——安徽省芜湖市“傻子瓜子”创始人年广九 第一节 “中国第一商贩”：年广九 第二节 细说“傻子”的故事，看三十年改革开放 第三节 看年广九的经营之道：“傻子”的“傻招” 第九章 “中国鸡王”的创业之路 ——辽宁省大连韩伟企业集团董事长韩伟 第一节 韩伟：富商的儿子农民的出身 第二节 二十七年风雨路“咯咯哒”鸡蛋创品牌 第三节 专心、执著与感恩，成就“中国鸡王” 第十章 农村“桃花源”的建设者 ——河北徐水县大午集团创始人孙大午 第一节 跳出“郎五庄”的战士：孙大午 第二节 从茅草地到世外桃源从养鸡户到亿万富豪 第三节 从创新、实干、爱农看孙大午的“儒商”精神 结束语参考文献

<<农民老板>>

章节摘录

一是追求卓越建树的精神。

在改革开放的社会环境中，一个企业面临着多方面的挑战，而最大的挑战是激烈的竞争。

要想在竞争中谋求成功，企业家就要有远大的目光，有应战的勇气，有过硬的功夫。

早在1980年，当时的机械工业部对全国56家生产万向节的厂子进行验收，通过验收选择几家好的厂子作为机械工业部的定点生产厂。

当时全国生产万向节的乡镇企业只有鲁冠球一家。

一个乡镇企业要不要同其他大厂家竞争，鲁冠球当时考虑，如果光顾眼前利益，这是很危险的。

于是，他主动地按照大企业的六条标准来整顿。

但是，他们当时连六条标准是什么都不清楚，只有想尽一切办法把整顿国营企业的条例弄到手，按照对国营大厂的要求来整顿乡镇企业。

他们首先从管理着手抓质量，按图纸组织生产，按标准检查质量，一丝不苟，不合格的不出厂。

对已经发往用户的产品，他们组织了30个人到各地去访问，不合格的背回来，一下子就背回来3万余套。

他们把这3万余套不合格的产品当废品卖掉，一下损失43万元。

这43万元的代价是昂贵的，但它换回来的是质量第一的思想，是产品的信誉。

当年全国同行业检查结果，鲁冠球得了99.4分，中了状元，被定为中国汽车工业总公司三家定点厂之一。

一个乡镇企业在同行业竞争中稳住了脚跟，跻身于先进行列。

二是不断创新的精神。

对于企业家来说，没有创新能力，这是一个致命的问题。

创新能力包括两个方面：一是创造新思想，构思好主意的能力。

<<农民老板>>

编辑推荐

《农民老板:第一批敢于吃螃蟹的农村人》是新时期新型农民自我教育丛书之一。

<<农民老板>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>