

<<哈佛成功课>>

图书基本信息

书名：<<哈佛成功课>>

13位ISBN编号：9787508829326

10位ISBN编号：7508829328

出版时间：2011-6

出版时间：龙门书局

作者：陈檀

页数：252

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<哈佛成功课>>

前言

哈佛大学是美国历史最悠久的一流学府。

它秉承“为增长知识和智慧而进来，为服务国家和同胞而出去”的理念，培养出了众多政治家、科学家、企业家、作家、学者，因而享誉世界。

百年名校哈佛英才辈出，在300多年的历史中，先后培养出富兰克林·罗斯福、约翰·肯尼迪等7位总统，乔治·明诺特、爱德华·珀西尔等30多位诺贝尔奖获得者，比尔·盖茨、路易斯·郭士纳等几十位商业领袖。

可以说，百年哈佛为美国商界、政界、学术界及科学界贡献了无数成功人士和时代巨子。

毋庸置疑，无数哈佛学生的成功，正是哈佛人生哲学教育的硕果，素质教育的结晶。

哈佛教育的一大核心理念，就是让每个学生都学会创造自己的卓越人生。

那么哈佛又是靠什么打造了这些成功人士和时代巨子呢？

它的教育中有什么深藏未露的秘密？

哈佛成功人士身上又有什么共同特征呢？

感恩。

常怀一颗感恩的心，我们会更忠诚敬业。

当一个人懂得感恩时，便会将感恩化作一种充满爱意的行动，实践于工作中。

这样在工作中就会尽心尽力、积极进取，个人的职业生涯就会变得更加饱满，事业就会变得更有成就感。

人品。

人品是一个人事业成功的基石。

一个人取得的成就永远与人格和品德密不可分。

正因为能坚持原则，你才能享有最后登上事业巅峰的快乐。

态度。

一个人的工作态度折射着人生态度，而人生态度决定一个人一生的成就。

工作态度完全取决于我们自己，我们应当处处以主动、努力的精神去工作，投入满腔的热忱，这样才能在平凡的工作岗位上做出不平凡的事。

敬业。

事业的成功是人们的普遍追求，但成功是没有捷径的，只有那些在敬业的阶梯上不畏艰辛勇于攀登的人，才有希望到达光辉的顶点。

敬业是我们获得成功的动力。

方法。

好的工作方法可以让我们以最少的时间高效率地做一件事，从而避免瞎忙。

凡是优秀卓越的员工必是善于找出方法、善于变化视角、具备创新思维能力的人，好的方法是他们通向职业成功的敲门砖。

细节。

细节决定成败。

在这个微利化市场竞争的时代，杰出企业对于细节超乎寻常的重视成为他们不可复制的竞争优势，而培养注重细节、严谨负责的职业品格，用百分之百的热情追求每一件工作的尽善尽美，同样是职场人士应对日趋激烈的人才竞争的取胜之道。

执著。

那些有事业心的人，因为对事业成功的渴求，会百般努力，不断追求，由此形成执著。

这种执著又会继续强化对事业的渴求，进入下一轮的努力、追逐、执著。

由此，他们取得了常人没有取得的成就。

合作。

一个人的力量有限，只有懂得与人合作才能更好地发展和生存。

成功的人大多数都有与人合作的精神，因为他们知道只有依靠大家的智慧和力量才可能办成大事。

<<哈佛成功课>>

合作可以使自己的力量变得强大。

人脉。

人脉的竞争力在一个人的成就里扮演着重要的角色。

在好莱坞，流行一句话：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。

”一个人脉竞争力强的人，人脉资源可以让他比别人更快地获取有用的信息，进而转换为升迁机会或者财富。

沟通。

沟通对事业尤为重要，没有沟通，组织中就不会有凝聚力和向心力；没有沟通，就不会有合作，没有合作，就不会有团队，没有团队，就不会有发展，没有发展，就没有市场，没有市场，就不会成功。

沟通能力是一个人事业成功的重要条件。

拥有良好的沟通能力，将使我们在工作中游刃有余。

无论是涉世之初的年轻人，还是经历过世事风雨的中年人，《哈佛成功课》中的某一个故事或者某一句话都有可能改变你的人生，让你站在巨人的肩上，看得更高、更远；更好地发掘你的潜能，提升你的境界，教你学会把握生命轨迹，正确对待挫折和机遇，养成优秀的习惯，拨正人生的航向，从而使你由平庸变得非凡，一步步走向人生的成功。

<<哈佛成功课>>

内容概要

百年名校哈佛英才辈出，在300多年的历史中，先后培养出富兰克林·罗斯福、约翰·肯尼迪等7位总统，乔治·明诺特、爱德华·珀西尔等30多位诺贝尔奖获得者，比尔·盖茨、路易斯·郭士纳等几十位商业领袖。

可以说，百年哈佛为美国商界、政界、学术界等贡献了无数成功人士和时代巨子。

那么，哈佛又是靠什么打造了这些成功人士和时代巨子呢？

它的教育中有什么深藏未露的秘密？

哈佛成功人士身上又有什么共同特征呢？

本书将为你一一揭晓。

无论是涉世之初的年轻人，还是经历过世事风雨的中年人，本书中的某一个故事或者某一句话都有可能改变你的人生，让你站在巨人的肩上，看得更高、更远；更好地发掘你的潜能，提升你的境界，教你学会把握生命轨迹，正确对待挫折和机遇，养成优秀的习惯，拨正人生的航向，从而使你由平庸变得非凡，一步步走向人生的成功。

<<哈佛成功课>>

书籍目录

前言

第1课 感恩：成功者应具备的素质

公司都青睐懂得感恩的人

带着感恩的心情去工作

懂得感恩才能自动自发

感恩是根治抱怨的良药

会感恩的人，才能享受工作

心怀感恩，比别人多做一点

感谢对手成就了您

怀着一颗感恩的心生活

第2课 人品：要做事，先做人

人品胜于能力

成功的境界取决于人品的高度

莫犯聪明反被聪明误的错误

诚信是成功之本

别让贪婪害了你

节制欲望，防止私欲膨胀

分享是聪明的生存之道

第3课 态度：工作可以平凡，态度不能平庸

工作态度决定了人生高度

工作无卑微之分，态度有卑微之别

要么不做，做就做到最好

主动承担责任让你出类拔萃

对眼前的工作要倍加珍惜

认真的力量让你取得成功

一丝不苟，脚踏实地

赶走消极情绪，拒绝抱怨

第4课 敬业：敬业才能立业

敬业就是永远超出别人的期待

永远不要糊弄工作

敬业的人更容易取得成功

用心做好每件小事就是敬业

追求完美，工作上不留遗憾

勇敢地负责才能成就自己

加强学习，为自己的发展投资

永不满足，永远进取

第5课 方法：找对方法才能做对事

方法比勤奋更重要

蛮干不如苦干，苦干不如巧干

突破思维定式，另辟蹊径

最简单的方法往往是最好的方法

转动思维，捕捉机遇

做个用脑子办事的人

捕捉信息是做好事情的关键

善于计划和总结，才能不断进步

<<哈佛成功课>>

第6课 细节：于细微处见不凡

别让细节毁了你
小事不做，大事难成
让细节成就你的梦想
注重细节，铸就成功
细节决定成败
第一次就把事情做好
机遇藏于细节中
工作中无小事

第7课 执著：成就梦想的阶梯

好脑袋PK笨功夫
困难是机遇的代名词
培养永不放弃的精神
勇敢地尝试
执著于梦想，才能美梦成真
坚持下去总会有转机
成功属于时刻准备着的人
用激情战胜一切

第8课 合作：一朵鲜花装扮不出春天

不懂双赢，难成大器
懂得借力而行
向大雁学习团队合作
聪明的人一定在团队中
懂得合作才能成功
利己得先利人
合作才会有力量
吃小亏占大便宜

第9课 人脉：人脉就是命脉，决定人的成败

事业的成功在于人脉
储蓄你的人情账户
用人脉撬开“机遇”之门
成功不在于你会做什么，而在于你认识谁
与人为善，重视小人物的作用
感情投资宜长线
做人脉要主动出击
巧用人脉好办事

第10课 沟通：会沟通是人生最大的资本

用赞美达成你的追求
做一个善于倾听的人
让别人微笑着接受批评
想好再说，察言观色
巧用幽默好处多
懂得尊重沟通才有效
用激励代替批评

<<哈佛成功课>>

章节摘录

版权页：在哈佛，教授们经常向学生们灌输这样一种成功的理念：任何一个人想要走向事业的辉煌、取得人生的成功，都需要高度自觉、自动自发的精神。

“古来事业由人做”，成功的果实哪怕掉得满地都是，也得靠你自己主动地弯腰去捡，而不能一味地等、靠、要或怨天尤人。

而只有具备感恩心态的人，才能在工作中充分发挥主观能动性，充分展示自己的聪明才智，充分挖掘自己的潜能，进而在工作中做出成绩，也使企业获得发展。

王宝强从一个普通的农民成长为家喻户晓的著名影星，这和他感恩工作、自动自发严格要求自己是分不开的。

据说，他成名前有这样一些细节：在一次当群众演员的经历中，他扮演一个逃荒的难民。

情境是：带着箩筐家什的农民被军官一脚狠狠踹倒在地，连人带筐翻到沟里。

本以为踹的时候只是装个样子，不会真用力，但为了表现得真实，饰演军官的人用大头皮鞋狠狠踹了他一脚，王宝强当时疼得蜷缩成一团，整个人像个虾米一样，致使后面要翻到沟里的动作没有完成。

换了别人，恐怕就不愿演了，毕竟不过是个群众演员，挣不了几块钱，何必受这样的罪。

但王宝强一点也没介意，而是主动要求导演再来一次。

然而，当他忍痛又做了一遍动作后，导演却并不满意，嫌他反应慢，副导演甚至冲上前说：“这人谁找来的？”

你们找个傻子做什么？”

”本来被踹就很疼了，还要被人指着鼻子羞辱一番，还不如干脆走人算了。

但王宝强依然坚持拍下去，直到最后导演都看不下去了，觉得他被踹得太惨，再这样下去会出大事的，但是王宝强不放弃，说既然有这样一个机会，即使是群众演员也要做到最好，果然，节目出来，王宝强被狠狠踢一脚的镜头很多人都认为演技不像是群众演员，太逼真生动了。

王宝强为什么能够成功？

最关键的一点，他具备了感恩的精神，才有了主动对工作精益求精的态度，要做就做得最好，在工作中有了自我主动约束，有了主动的精神，还有什么事情做不成呢？

而这种主动多来源于对机会的感恩。

1973年，美国经济大萧条，联邦快递公司也出现了严重的危机，公司亏损了2930万美元，随时都有破产的危险。

但就在这个关键时刻，联邦快递公司的员工选择了留下。

在困境中，他们同老板弗雷德·史密斯一样，带着不屈不挠的精神，对公司的前途充满信心。

他们心甘情愿地把自己的前途和利益交给公司，与之同舟共济，共度难关。

他们抵押自己的手表来购买汽油；当执法官来查扣鹰式飞机时，又把飞机藏了起来……如果没有员工这种积极主动、自我牺牲的精神，美国联邦快递公司早就在那场经济危机中垮台了，自然也不会有今天辉煌的一切。

那么，是什么使得美国联邦快递公司的员工们拥有如此高度自觉的精神呢？

答案其实很简单，是感恩。

美国联邦快递公司的创始人兼总裁弗雷德·史密斯大学毕业后应征入伍，成为美国海军陆战队的一员。

。

参军期间，他有两次远赴越南的军旅生活。

越战的经历磨炼了他面对失败的顽强精神，而且让他懂得了如何站在员工的角度考虑问题。

在企业的管理工作中，他一方面借鉴军队的管理模式，提出了“调查一回馈一行动”以及保持“公平对待”的理念，促进了员工与公司的紧密联系。

另一方面信奉“员工一服务一利润”的经营哲学，关心员工生活，解除他们的一切后顾之忧，并让他们分享公司成长的每一分收益。

公司的高级主管每星期会跟员工举行一次座谈会，每个月随机抽选8位员工与自己共进早餐或午餐。

在这里，员工感觉自己是一分子，尊严和利益都得到了高度维护，自然满怀感激之情，视公司

<<哈佛成功课>>

为自己的家，自动自发、尽心尽力地为公司服务。

哪怕是在联邦快递公司创业初期困难得连工资都发不出来的时候，员工们依然忠诚于公司，全心全意、毫无怨言地为公司工作着。

在美国铁路联运工人大罢工期间，联邦快递公司一度挤满了80万件额外的包装件，而数千名雇员自愿在午夜之前来到仓库为公司清理货物。

正是美国联邦快递公司创始人兼总裁弗雷德·史密斯懂得感恩，懂得站到员工的角度考虑问题，当公司遇到危机的时候，员工们才会视公司为自己的家，自动自发、尽心尽力地为公司服务，他们之间这种感恩与自觉的精神是可以相互传递的：老板对员工心怀感恩，所以主动关心员工的工作环境和待遇问题，员工对企业心怀感恩，所以自动自发地做好本职工作，尽心尽力地服务顾客；顾客对企业心怀感恩，所以更好地宣传品牌，订购产品……就这样，关爱和感恩也随着工作流传开来。

<<哈佛成功课>>

编辑推荐

《哈佛成功课》：无论是涉世之初的年轻人，还是经历过世事风雨的中年人，《哈佛成功课》中的某一个故事或者某一句话都有可能改变你的人生，让你站在巨人的肩上，看得更高、更远；更好地发掘你的潜能，提升你的境界，教你学会把握生命轨迹，正确对待挫折和机遇，养成优秀的习惯，拨正人生的航向，从而使你由平庸变得非凡，一步步走向人生的成功。

《哈佛成功课》由陈檀编著。

感恩：成功者应具备的素质，态度：工作可以平凡，态度不能平庸，方法：找对方法才能做对事，执著：成就梦想的阶梯，人脉：人脉就是命脉，决定人的成败，人品：要做事，先做人，敬业：敬业才能立业，细节：于细微处见不凡，合作：一朵鲜花装扮不出春天，沟通：会沟通是人生最大的资本。

<<哈佛成功课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>