

图书基本信息

书名：<<TOP 巅峰-挑战自我的222成功路线图>>

13位ISBN编号：9787508834795

10位ISBN编号：7508834798

出版时间：2012-4

出版单位：龙门书局

作者：温大浩

页数：227

译者：千太阳

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

扔掉旧意识，转换新格局 大学毕业后步入社会，我毫不犹豫地选择挑战记者这个职业。因为成为一名记者是我从小的梦想，另外我也想让人们认识 and 了解“温”这个少见的姓氏。记者的工作充满了乐趣，所以我投入了全部的热情。

因和朋友约好碰面而未到，不知被骂了多少次。

不知是因为我工作够努力，还是我运气比别人好，在相对较短的时间内便担任了编辑一职。

记者主要是跑现场，编辑的主要工作内容则是对后辈采访获得的材料进行筛选，审查内容决定上不上报，制定企划的方向。

这样一来自然而然远离了第一手资料。

37岁时，我因个人原因从报社出来，开始发行名为《波波族》的奢侈品杂志以及名为《car》的汽车销售杂志。

“温前辈在做奢侈品杂志啊！”

“后辈记者们也为我能做自己的事业替我感到骄傲。”

“杂志热销，读者的反应不错。”

“谁都会这样设想，我也不例外，现实却与我的想象相悖。”

后辈记者虽然羡慕不已，但只有我自己知道其中的苦楚。

我本打算聘用收费的专业模特为汽车拍摄广告，各大汽车厂商却不愿意在我的杂志上发布广告。

他们认为有能力买车的消费者是不会看汽车杂志的。

就这样，我月损失1亿韩元却还在坚持。

面对当时的困境，我真的觉得还不如死了好，甚至曾多次萌生自杀的想法。

记者是一群特殊的人，他们在工作中从来都没有权利去发表自己的观点，更不能在新闻中掺杂自己的任何感情，只能客观地进行报道。

长期在这种环境下工作之后，记者们觉得自己的身上已经看不到了“主见”，因此觉得自己不适合去打拼事业。

甚至在圈内，记者们会用一句“做过记者的下辈子才能成为商人”来自嘲。

当然，起初我也是这么认为的。

思来想去，还是不能脱离新闻，觉得“奢侈品杂志社的老板”这个称呼挺适合我。

可是，这一切都是空想而已，理想和现实的距离是遥远的，想要名利双收，那更是不可能的。

我的人生一直以“汽车”为突破口。

作为加拿大特派员时，我取得了赛车比赛资格证，从1998年开始担任汽车赛事解说员。

之后，一直提携我的前辈推荐我担任了CAR—TV的CEO。

本书是关于一位40岁的月薪族CEO，挑战从未接触过的保险金融业理财顾问职位的故事，书中讲述了我为了进行“自我革新”而努力的过程。

“革新”的“革”字在汉语中是皮革的革，“新”字在汉语中是全新的新。

就是说，如果不能忍受蜕掉旧皮、长出新皮的过程，就不会品尝到成功的果实。

老鹰是天上的王者，是野生鸟类中最长寿的一种动物，寿命最长可达70年。

但是要想长寿就必须在40岁左右经历一番痛苦。

因为岁月的磨砺使得爪子不再像以前那样锋利，喙也变长磨损，如果这样下去就不能再狩猎了；羽毛也会变得越来越厚重，而无法继续在天空翱翔。

这时老鹰必须果断地做出决定：是等着死亡，还是脱胎换骨重生？

选择重生的老鹰首先要把自己的巢穴搬到山顶，为了重生，它的蜕变过程也是拼死一搏。

它们得先把喙磕碎，等待新的长出来，然后用新长出来的喙拔掉爪子，再一根根拔掉羽毛。

经过大约半年锥心刺骨的痛苦和饥饿的煎熬，长出新羽毛的老鹰会变得更加强大。

得到重生的老鹰翱翔于蓝天，迎来生命的第二春，这样还能再活30年。

击碎世间的偏见是相当不容易的事情。

戒烟的人也是如此。

有人出于健康考虑，试图减少吸烟量。

其实谁都知道，完全戒掉抽烟习惯才能更有效、更彻底地杜绝吸烟的危害。

当我投入保险金融业才两天时，就对自己的职业做出了完整的规划。

有人会说，这也未免太匆忙、太草率了吧！

但我并不这么认为。

对我而言，只有两个选择：一个是终日惶惶不安，另一个就是下定决心、直面挑战。

我认为如果是经过深思熟虑的思考，可以毫不犹豫地做出选择：与之相比，更重要的是要为了成功进行全面的自我革新。

作为口头禅，我常常说：“我的对手是金妍儿。

”才十几岁的金妍儿就已经站在世界顶峰，她可以说是比任何人都出色的全球营销专家。

不是每个学花样滑冰的人都能成为金妍儿，但是每个领域都有能成为像金妍儿那样出色的全球营销专家。

如今的金妍儿不是通过一朝一夕的努力登上高位的，而是经历了一万次摔倒在冰面上、一万零一次重新站起来的努力，在冰面上旋转、跳跃。

这样坚持不懈地努力，练就了她的成功气质，让她成为如今的“花样滑冰女王”。

她把自己当成人生的主人公，肩负了全部的责任。

我做任何事时，都会把自己当成每件事的主体和掌控者。

只要不断尝试改变和挑战，完全有可能取得比现在更大的成功。

各位尊敬的读者，如果您以前只会天天想着获得成功的果实，那么我希望从现在开始，您多想想自己应该如何行动。

因为奔向成功之路是靠具体的行动，而不是抽象的想法。

虽然我曾多次想放弃写这本书，但是妻子的不断鼓励给了我很大的勇气。

她一直在我身后不断用耐心和坚韧，引导我完成这次不太寻常的任务，再次对我的妻子和家人表示最深切的感激。

还有那些激励我的Da Shan Life的前辈们，以及现在正为了自己的梦想不断努力的理财顾问们，我在此以温大浩和APEC的名义向大家表示感谢。

还想借此平台授予我的爱车兰博基尼“大奖赛冠军奖杯”称号，因为它可以说是我成功的标志。

今后我也会和这些人一起出战“成功奥运会”，并会为取得金牌，不懈努力。

温大浩

内容概要

温大浩所著的《TOP巅峰(挑战自我的222成功路线图)》详述了作者在四十多岁时成功转型，成为韩国保险金融业顶尖人物的故事。

作者通过自己的经历，总结出“222成功路线图”——用2天做出决定，用2个月实现自我革新、设定目标，用2年疯狂工作，助在路上摸索的人们一臂之力。

《TOP巅峰

(挑战自我的222成功路线图)》中他以自己的亲身经历告诉大家，只要不断尝试改变和挑战，有迎接新生活的勇气和信心，完全有可能取得比现在更大的成功。

作者简介

作者:(韩)温大浩

书籍目录

第一章 你认为什么是成功的象征

可以坐一下吗
用一百万换取梦想标志
发动机给我的启示
没有主持人，独自转播的解说员
对一个推销员来说，最重要的是与客户之间的共同话题
我的品牌——温大浩股份公司

第二章 普通人取得成功的方法

一分耕耘，一分收获
您对现在的生活满意吗
48小时，掌握自己的内心
你疯了吗
与精英共事，学习更快
抛开自我，才能重新充实自我
从头到脚以“崭新的我”重获新生
开始自我管理，狠下心来瘦身
天崩地裂也要有3W

第三章 到达顶峰，只需努力拼搏两年

感动顾客大作战
努力工作，还需要“幸运”相助
变得越精干，就要越谦虚
得高人相助的秘诀
假如你死了，我会资助1 000万
动人心弦的第一千首歌
你拼命努力过吗
仅有3W是远远不够的
假如休息一周
下一个冠军就是我们

第四章 拼搏到无能为力为止

让我成长的ma ru a qi精神
激励人们开拓人生
续写选拔神话
温大浩，他到底是谁啊
向大众传播“222成功路线图”
把握心灵的沟通
先吃早饭吧
绝对不会抛弃你

你的热情达到什么程度

第五章 龟兔赛跑的秘密

经验太少了
我的使命书
德黑兰计划
分店长就不用进行人才选拔了吗
我既不是德将、勇将，也不是智将，只是个福将
助你发挥出全部的才华

帮助他人进行资产管理的高收入专家
守护我和家人的最佳方法
你真正热爱生活吗
结尾 仅存在行动上的微小之差

章节摘录

可以坐一下吗 “这是个什么样的人，过去是什么样子，喜欢什么？”

我每见一个人都会对他产生很多好奇。

作为一名理财顾问，每天最重要的事情就是不断接触和认识一些人。

我常把合同的事情放在一边，以朋友的姿态对待对方。

这时，话题可能从喜欢的领带颜色这类琐事开始，一直说到与资产管理相关的专业领域。

有时候说得投机，话匣子一开，会彼此敞开心扉，谈到近期的烦恼以及对未来的担忧。

我步入社会，就把“与人为善”作为自己待人接物的行为准则。

可能有些人会对我这样的行事风格产生负担感。

但是，我可不是为了攀高枝。

不管对方身世背景如何，散发着怎样的气质，对于我来说，能“不断接触人”本身就是一件让我高兴的事情。

不去想他是否有可能成为我的顾客，而是想着，我们的萍水相逢有可能会因为某种机缘，演变成更深层次的缘分。

很多时候，仅仅一次相遇，就会彻底改变一个人的人生。

人们在生活中会遇见很多人，我也是如此。

其中，有些人给我带来很深的伤害和很大的挫折，甚至达到无法入睡的程度。

同样，也有人慷慨地给予我恩惠，只是简单的谢谢已无法表达我的感激之情，只怕这辈子都无法报答。

不管是给我造成痛苦还是带来快乐的人，他们会让我哭，让我笑，让我成长，他们每个人都在我内心深处画上了无法磨灭的痕迹。

在这些人中，我觉得有些人跟我特别有缘。

我一直把汽车当做我的成功标志，这些人在我心目中的地位就和汽车一样，都是引导我的人生方向、让我无限感激的人，其中不乏只见过一次却始终保持联系的挚友。

我从小就喜欢汽车。

一听到村子里谁买了新车，就算我正在吃饭也会扔下饭勺，跑出去看人家的新车。

如今汽车已经很普及了，每个家庭都有一两辆，可以说，汽车已经成为生活必需品，但在那时候买一辆汽车可是件相当了不起的事情。

20世纪80年代中期，那时我正在读大学。

有一天，为了兼职，我走到狎鸥亭洞的一家咖啡店，眼前的情景不禁让我对自己的眼睛产生怀疑。

我站着一动不动，睁大眼睛看了很久。

“我是在做梦吗？”

我究竟看到什么了？

“只能在照片上看到的“她”，竟然出现在距我不到一米的地方。

我目瞪口呆地靠近了一点，确实是“她”，光彩照人，纹丝不动。

我每靠近一点，心情就会越发澎湃，激动得几乎无法呼吸。

“天啊！”

竟然能在今天、在这里相见！

“保时捷911！”

做梦时都会梦到的车竟然出现在我面前。

有这样难得的机会，我当然不能傻呵呵地站在那儿远观，于是走到近前，前后左右仔细欣赏起来，眼睛一刻也不想离开，口中不断发出赞叹，连心脏也干劲十足，怦怦直跳。

什么叫世界上没有完美的东西？

她就是完美的！

完美到看上一眼就终生难忘。

我就像在街头遇见了世上最漂亮的公主，完全忘记了时间的流逝。

她散发的魅力深深地吸引着我，我丢了魂儿似的，不想离开这辆保时捷半步。

这时，咖啡店的门打开了，一位中年男子向我所在的方向走来。

那个人瞥了我一眼，并没有太吃惊，好像对这种情况司空见惯了。

就在他打开车门的刹那，我也不知道大脑是哪根筋和谁搭上了，突然开口说：“可以坐一下吗？”

虽说21岁天不怕地不怕，可是说出这句话的勇气我真不知道是从哪里冒出来的。

对初次见面、没有任何交集的陌生人提出这样的要求，这没皮没脸的程度堪比现在的狗仔队了。

而且连一句自我介绍都没有，就是眼巴巴地望着人家的车。

当时我也没时间考虑自己说过的话有什么不妥，或者丢不丢人，就是望着那位先生，等着他的答复。

虽说自己的爱车被围观的场面对于他来说是家常便饭，但是像这样的请求他显然还是第一次听到，因此也是一副十分震惊的表情。

他好像正在琢磨着该如何应对，开着车门一时间没说一句话。

那瞬间，时间真的可以说是凝固的！

P13-15

编辑推荐

温大浩所著的《TOP巅峰(挑战自我的222成功路线图)》是关于一位40岁的月薪族CEO，挑战从未接触过的保险金融业理财顾问职位的故事，书中讲述了我为了进行“自我革新”而努力的过程。

“革新”的“革”字在汉语中是皮革的革，“新”字在汉语中是全新的新。

就是说，如果不能忍受蜕掉旧皮、长出新皮的过程，就不会品尝到成功的果实。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>