

<<网上开店必备技巧>>

图书基本信息

书名：<<网上开店必备技巧>>

13位ISBN编号：9787508838830

10位ISBN编号：7508838831

出版时间：2012-10

出版单位：龙门书局

作者：前沿文化

页数：238

字数：389000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<网上开店必备技巧>>

内容概要

《网上开店必备技巧(附光盘淘宝开店必读)》(作者前沿文化)以技巧罗列方式,向您介绍了淘宝开店的各种技巧,它更偏向于字典类阅读方式,需要参考什么内容,就查阅相关的部分技巧,让你轻松、快速开店,实实在在赚钱。

《网上开店必备技巧(附光盘淘宝开店必读)》内容包括网上开店的准备技巧、网店申请与设置技巧、网店货源的进货技巧、商品照片的拍摄与修饰技巧、淘宝旺铺装修必备技巧、网店推广与营销必备技巧、宝贝买卖交易技巧、网店财务管理必备技巧、商品包装与发货技巧、网店信誉提升技巧、网店安全维护技巧等。

<<网上开店必备技巧>>

作者简介

淘宝开店资深培训讲师，成功包装了多家店铺，策划了多起营销案例，实践经验十分丰富

<<网上开店必备技巧>>

书籍目录

- 第1章 网上开店的准备技巧
- 第2章 网店申请与设置技巧
- 第3章 网店资源的进货技巧
- 第4章 商品照片的拍摄与修饰技巧
- 第5章 网店宝贝发布与展示宣传技巧
- 第6章 淘宝旺铺装修必备技巧
- 第7章 网店推广与营销必备技巧
- 第8章 宝贝买卖交易技巧
- 第9章 网店账务管理必备技巧
- 第10章 商品包装与发货技巧
- 第11章 网店信誉提升技巧
- 第12章 网店安全维护技巧

<<网上开店必备技巧>>

章节摘录

版权页：插图：另外，拍卖过程中如果我们的起拍价设置得很低，而参与竞拍的买家也没有出到较高价格时，卖家就有可能赔本销售，为了不至于赔本太多，我们可以邀请自己的朋友或亲人来参与竞拍以提高拍卖价格，当提高到我们的心理价位后，就可以退出竞拍，让其他买家竞拍并购得，这样即使赔本拍卖，也不至于赔太多。

例3如何通过邮费赚利润 现象说明：多数顾客在购物网站中选择商品时，通常都会按照商品价格来筛选不同买家的商品，从而减弱对于邮费价格的关注。

解决办法：网上购物的商品总价，是商品售价与运费之和，在商品总价不变的情况下，我们可以提高运费，而降低商品价格，这样当买家按照价格从低到高的顺序搜索商品时，我们的商品自然会往前排一点，增加了被买家看到的机会。

虽然多数买家在购买商品时会关注商品的运费，但只要我们设置的运费不是太高，一般不会影响买家的购买意向。

以快递公司运费为例，目前淘宝网中各卖家的快递运费范围大致为8~15元，也就是如果我们的运费是8元，那么可以将商品价格降低2~7元，而将运费调整为10~15元。

要知道商品价格如果降低7元，其在商品列表中的排序就会大幅度向前，甚至可能由原来的第100页，前移到前面几页或十几页，买家搜索商品时，自然就会优先看到了。

通过运费来中和商品价格，是灵活调整价格的一个方面。

另一个方面，就是我们与快递公司实际谈的价格，往往比淘宝网中列出的运费低很多，同样以快递公司为例，淘宝网指导价为10元左右，但很多快递公司的运费是可以讲价的，我们在选择快递公司并谈价格后，可能只要6元就够了，而在网店中依旧标示10元的运费，这样销售商品后，不但商品本身能赚取一定的利润，而且快递运费也能让卖家赚一点。

<<网上开店必备技巧>>

编辑推荐

《网上开店必备技巧》编辑推荐：一些淘宝新手在日常开店经营过程中，难免会遇到各式各样的问题。而如何行之有效地快速找到并解决当前问题，避免时间的浪费，就是《网上开店必备技巧》（作者前沿文化）编写的初衷。编者相信不同读者有不同需求，对于那些不喜欢墨守成规从零开始的朋友，可以通过这本书了解一些知识。

<<网上开店必备技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>