

<<医学答辩技巧>>

图书基本信息

书名：<<医学答辩技巧>>

13位ISBN编号：9787509157930

10位ISBN编号：7509157935

出版时间：2012-6

出版时间：人民军医出版社

作者：霍仲厚 编

页数：230

字数：157000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<医学答辩技巧>>

内容概要

本书分总论和各论两部分。

总论部分系统阐述了医学答辩的概念、要素、原则和15种答辩方法。

各论部分归纳总结了医学学位论文答辩，医学科研课题立项答辩，医学科技成果答辩，医学专业技术职称晋升答辩，医疗事件鉴定答辩，执业医师考试答辩的程序、方法与技巧，并列举了大量的实例。

本书内容丰富，观点新颖，集理论性、科学性及实用性为一体，充分反映了国内医学答辩领域研究的最新态势，适用于临床各级医务人员、医学教育工作者、医学管理人员、科研人员及医学生阅读参考。

<<医学答辩技巧>>

作者简介

霍仲厚，毕业于解放军第二军医大学，医学硕士、法学学士。
从事医学科研管理、医院管理、医学教育50余年，曾任解放军总后勤部卫生部科技训练局局长、医疗管理局副局长，驻京部队医疗机构医疗事故技术鉴定委员会主任委员；国务院学位办医学专业学位指导委员会委员，全国医学科研管理委员会副主任委员，国家标准化委员会个体防护专业委员会顾问；全军技术人员职称考试中心委员，全军继续医学教育指导委员会委员兼办公室副主任，解放军总后勤部学位委员会办公室副主任。

主编出版《病历示范》、《医师心理学》、《临床接诊学》、《临床教学管理办法与技巧》等著作30余部，1200余万字。

<<医学答辩技巧>>

书籍目录

总论

第1章 医学答辩概念

第一节 医学答辩的范围

第二节 医学答辩的理论

第三节 医学答辩的意义

第2章 医学答辩要素

第一节 仪容仪表

第二节 语言艺术

第三节 心理状态

第四节 资料准备

第五节 环境条件

第3章 医学答辩原则

第一节 科学性原则

第二节 理论联系实际原则

第三节 鼓励创造原则

第四节 实事求是原则

第五节 控制时间原则

第4章 医学答辩方法

第一节 按部就班法

.....

<<医学答辩技巧>>

章节摘录

第一节仪容仪表 答辩者的仪表、风度对评审委员们产生深刻的影响。这种仪表、风度是以体语的方式表达的。

体语，是以身体动作表示意义的信息系统，身体运动的姿势都属之。

它对言语表达有补充、配合、阐明和演化作用，传输特定的信息，润色语言，强调语言，表露感情，加强语言的感染力。

答辩者为准确地传递信息，提高答辩效果，可以根据不同情况采用不同体语。

一、体语的一般意义 姿态就像一台监测装置，通过它可以了解一个人的表情、行为、姿势的含义。

许多科学家的研究表明，非语言的姿态比语言更具有真实性。

因此，为了做好答辩工作，医务人员应当熟知体语的一般含义。

1.面部表情的含义面部表情最能表现人的内心世界。

有位心理学家在介绍推销员如何观察顾客的心理时写道，“如果一个顾客眼睛向下看，脸转向一边，表示你被拒绝了；如果他的嘴唇是放松的，没有机械的笑容，他可能会考虑你的建议；假如他注视你的眼睛几秒钟，嘴角乃至鼻子的部位带着微微的笑意，而且看起来很热心，买卖便做成了。

” 面部表情可以表现心中的喜、怒、哀、乐。

如果眉毛闪动，即先向上扬，随后几分之一秒内下降，表示欢迎；眉毛上扬，表示嫉妒或不信任；皱眉，必是不愉快或迷惑；绷紧下颚的肌肉和斜眼瞪视，表示敌意或敌对；抿嘴微笑，表示羞怯；上唇咬住下唇，意味着觉得自己在某方面不如别人；不露牙齿的微笑是会心的笑。

2.走路姿态的含义人们因为身体条件的不同，走路的姿态也不尽相同，甚至差别很大。走路时候步伐的大小、速度和姿势，常由性格和精神状态所决定，并随情绪的变化而变化。走路轻快的人，常常很健壮、很自信。

自满而傲慢的人，走路时下巴常常抬起，步履缓慢持重，有意加深别人对自己的印象。

人在沮丧时，往往双手插入口袋，很少抬头注意自己向何处去。

心事重重的人，走路时常低垂着头，双手紧紧交握在背后，显出沉重的心情。

3.表示坦率的姿态坦率意味着心底坦白，言语、行为没有顾忌。

如果摊开双手、耸肩，表示真诚与公开；解开外衣纽扣，表示坦然和友善，这只在熟人之间才会这样。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>