

<<这样赞美恰到好处>>

图书基本信息

书名：<<这样赞美恰到好处>>

13位ISBN编号：9787509200322

10位ISBN编号：7509200326

出版时间：2006-9

出版时间：中国市场

作者：石晓娜

页数：237

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<这样赞美恰到好处>>

### 内容概要

“良言一句三冬暖。

” 赞美是一种伟大的艺术，具有一种不可思议的力量。

本书是一本非常实际、可操作性强的实用手册，书中剖析了赞美的激励作用，介绍了许多赞美别人的基本原则和实战技巧，描述了在生活 and 工作中如何利用赞美进行人际交流和沟通的经典案例。

阅读此书，必将最大限度地帮助你：如何把赞美和庸俗的阿谀奉承区分开；如何大方、真诚地赞美别人；如何发现别人的长处；如何发挥语言的最大功效，促使对方与你合作；最终成为一个真正优秀的社会人，与那些志同道合的朋友们共赴辉煌。

## <<这样赞美恰到好处>>

### 书籍目录

第一章 赞美是送给别人最好的礼物 人人都需要赞美 如同人人都需要吃饭一样 赞美能赋予人积极向上的力量 赞美别人 让自己和别人都成功 把肯定和敬仰献给别人 要做到这一点并不容易 坦然地欣赏别人的优点 才能真正学会赞美别人 赞美是一种给予 需要赞美者有宽广的胸怀 赞美是一把万能钥匙 用处多多 只有具备好的口才 才能充分发挥赞美的效力 赞美不仅要符合眼前的实际 而且要经得起时间的考验 赞美别人会使你从中领悟到人生的深蕴 肯定别人的时候 也是在展示自己的才华 接受别人的赞美也需要有好的口才

第二章 赞美别人的方法和技巧 抓住人的心理 赞到人的心里 真诚的赞美最容易被别人接受 只有驾驭好角色关系 你才能如鱼得水 了解对方的弱点 做到“对症下药” 善于变换角度 赞别人所未赞 耐心地倾听会让对方觉得你很尊重他 与其赞美他人的相貌 不如称赞其才华 称赞对方引以为豪的地方 和风细雨地指出别人的缺点和错误 用赞美代替批评会收到更好的效果 给对方一个总结性的良好评价 借他人之口赞美一个人会起到更好的效果 注意观察以现 随时捕获赞美的机会 赞美他人的兴趣 借此拉近彼此的距离 不要等别人干了大事之后才去赞美他 真正聪明的人善于从小事上赞美别人 记住别人的名字也是一种赞美 关注他人的变化 迅速作出表扬或赞美.....

第三章 在工作中，这样赞美恰到好处

第四章 在生活中，这样赞美恰到好处

第五章 在交际中，这样赞美恰到好处

## &lt;&lt;这样赞美恰到好处&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘赞美是一把万能钥匙用处多多人与人相处，发生争吵在所难免，这时最好使用调侃、幽默的言语，浇灭对方的怒气，达到释疑解纷的效果。

赞美不但是人际间的润滑剂，还是生活中的解毒散，许多尴尬之事，都可用它来化解。

当然也要注意“到什么山上唱什么歌”，开什么锁用什么钥匙。

年轻女子在生活与工作中与男性接触越来越多，有时难免会令一些男人心动神移，生非分之想。

在这时，我们不妨先恭维对方，给其一个响亮的称呼，从而使对方于盛名之下难以胡作非为。

小楠相貌出众，在一家公司负责产品销售策划。

一次在跟某公司经理谈判之后，经理悄悄主动邀请她：“小姐，晚上陪我吃夜宵好吗？”

她不得不按时赴约。

见面后，经理喜出望外，情意绵绵。

两人边吃边谈。

小楠竭力向经理劝酒，滔滔不绝地向他介绍公司的发展计划，并不时赞扬这位经理，称他是一位有修养、有气质、讲信用、受人尊敬的现代企业家。

经理颇为得意，故作谦虚：“你过奖了。”

最后两人共舞一曲而告终。

有时，说错话之后，通过恭维对方可以达到自我解脱困境的目的。

一个高高瘦瘦的小姑娘新买了一件掐腰的短上衣，兴冲冲地邀女友品评。

女友见她穿了新衣越发状如衣板，不禁脱口说道：“这件衣服并不适合你。”

对方顿时晴转多云。

女友见状忙自责，转而笑吟吟地说道：“像你这样苗条又修长的身材，如果穿上那种宽松肥大长至膝下的衣服，就会越发显得神采飘逸、潇洒大方了。

而那些矮胖的人就穿不出这种效果来。

小姑娘听罢顿时转怒为喜。

女友的话既巧妙地暗示了这件衣服不适合其身材，又诚恳地说出了自己的择衣标准。

一句看似恭维的话，实则蕴含了无限的玄机，因而便显得委婉含蓄，巧妙地为自己解了围。

人与人相处，发生争吵在所难免，这时最好使用调侃、幽默的言语，浇灭对方的怒气，达到释疑解纷的效果。

有一妻子虚荣心重，当夫妻商量出席友人婚礼时，她缠着丈夫要买一种昂贵的花帽。

此时正值家庭中闹经济危机，丈夫自然不肯答应花这笔钱。

争吵中，妻子赌气地说：“人家小喜和小金的爱人多大方，早就给自己的夫人买了这种花帽，哪像你，小气鬼！”

丈夫不愿争论，只是故意夸张地说：“可是，她俩有你这样漂亮吗？”

我敢说，她们要是像你这样美，根本就不用买帽子装饰了，是吗？”

妻子一听幽默的赞语，不觉转怒为笑，一场争吵也随之平息了。

高傲者多看重自我形象，感觉良好，与他们打交道不妨采取投其所好的方式。

有位处长，生性高傲，他那生硬冷漠的面孔常使人望而却步。

有位外地来的办事员听说了他的脾气，一见面就微笑着递给他一支烟说：“处长，我一进门就有人告诉我，您是个爽快人，办事认真，富有同情心，特别是对外地人格外关照。

我一听，高兴极了。

我就爱和这样的领导共事，痛快！”

处长的脸上立刻露出一丝笑容，接下去谈正事，果然大见成效。

这位办事员的成功便得益于开头的那几句赞语。

这样，对方就不好意思对一个尊敬自己的人面露难看之色了，自然会在维护自我形象的心理支配下变得和蔼可亲起来。

只要运用巧妙，有时候赞美还能起到指责的作用。

## <<这样赞美恰到好处>>

某百货公司的时装专柜，有一段时间，客人纷纷投诉指责售货员服务态度不佳。专柜主任没有指责那些售货员反而大肆赞扬，他对那些被客人指名的售货员说：“有客人称赞你服务亲切，希望今后继续努力。”

”“有客人说你很有礼貌。”

”这样一来，她们的待客态度果然大为改进，笑脸迎向任何客人，业务也蒸蒸日上。这正是巧妙地掌握了女性心理的教育方法。

一般来讲，对女性稍加称赞，她们便神采飞扬，变得非常积极。

所以，不直接指出其缺点而称赞她的优点，这非常重要。

如此一来，她们既发挥了优点，同时也改掉了缺点。

总之，赞美是一把万能钥匙，用处多多，灵验无比。

P17-19

## <<这样赞美恰到好处>>

### 编辑推荐

赞美是一种现代社会谋生的技巧，它能打破人脉的僵局，制造出新的人际局面，让你左右逢源。人性中最强烈的欲望是成为举足轻重的人，人性中最根深蒂固的本性是想得到赞赏。慷慨地赞美他人吧，因为赞美，让我们发现了生活中更值得我们感激的东西；因为赞美，让我们感觉生活中的快乐无处不在。

<<这样赞美恰到好处>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>