

<<发展中国家参与区域经济一体化>>

图书基本信息

书名：<<发展中国家参与区域经济一体化>>

13位ISBN编号：9787509203057

10位ISBN编号：7509203058

出版时间：2008-2

出版时间：中国市场出版社

作者：李玉举

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<发展中国家参与区域经济一体化>>

内容概要

《发展中国家参与区域经济一体化》沿着“一般到特殊”的研究思路，分成上篇和下篇两个部分对发展中国家参与区域经济一体化的问题进行了论述。

上篇分析现有区域经济一体化理论以及这些理论对发展中国家的适用性。

结合发展中国家参与区域经济一体化的一些特殊利益需求，探索发展中国家参与区域经济一体化的理论基础。

下篇侧重于实证分析。

首先，从一般意义上分析区域经济一体化实践能够取得成功的主要影响因素，研究发展中国家是否具备这些条件；其次，选择三种类型的发展中国家进行实证分析；最后，研究分析中国参与区域经济一体化的现状、存在的困难挑战和未来的战略选择。

该书可供从事相关工作的人员作为参考用书使用。

<<发展中国家参与区域经济一体化>>

作者简介

李玉举，男，1979年生，山东临沂人。

2003年毕业于东北财经大学，获经济学硕士学位；2006年毕业于中国社会科学院财贸所，获经济学博士学位。

现在国家发展和改革委员会政策研究室工作。

研究领域为国际贸易、区域贸易安排等。

在《财贸经济》、《国际贸易》、《财经研究》、《宏观经济管理》、《经济参考报》等报刊发表文章60余篇，多篇文章被中国人民大学书报资料中心全文转载；4次获得中国外经贸发展与改革论文一、二、三等奖；2005年获商务部“十一五”规划论文二等奖；2007年获国家发展改革委中青年经济研讨会优秀论文奖。

<<发展中国家参与区域经济一体化>>

书籍目录

导论 研究背景与意义 研究内容与创新点 写作框架图上篇 理论分析 第一章 区域经济一体化研究综述 第二章 发展中国家参与区域经济一体化的理论基础 第三章 发展中国家参与区域经济一体化的利益取向下篇 实证分析 第四章 区域经济一体化与伙伴国的选择 第五章 区域经济一体化与贸易结构的选择 第六章 发展中国家参与区域经济一体化的实证分析 第七章 中国参与区域经济一体化的实证分析与战略选择 参考文献附录后记

<<发展中国家参与区域经济一体化>>

章节摘录

第二章 发展中国家参与区域经济一体化的理论基础：第二节 发展中国家参与区域经济一体化的理论分析：发展中国家参与区域经济一体化理论分析框架大致有两种：（1）按照区域经济一体化的形式确立理论体系，包括自由贸易区理论、关税同盟理论、共同市场理论、经济同盟理论和完全的经济一体化理论。

由于传统贸易理论是建立在严格的前提假设基础上的，其前提之一便是生产要素在各成员体内自由流动，而不能在各成员体之间相互流动，因此传统贸易理论框架下的区域经济一体化研究视角不可能超出“关税同盟理论”（共同市场需要生产要素在各成员体之间自由流动）。

新贸易理论提出以后，前提条件逐渐放松，共同市场理论等逐渐建立起来。

这种架构方法体现了传统的一体化理论形成的历史路线。

（2）按照经济一体化的内在逻辑构建区域经济一体化的理论体系。

陈岩（2001）认为区域一体化经济学的理论体系包括贸易一体化理论、一体化的对外直接投资理论、一体化的金融货币理论和一体化的政治经济学四大支柱理论。

其中贸易一体化理论由完全竞争和不完全竞争的一体化贸易理论组成；一体化的对外直接投资理论由引入外国厂商的关税同盟福利理论、一体化条件下的Dunning国际生产折中理论和一体化条件下的对外直接投资撤退理论等构成；一体化的金融货币理论由不完全货币联盟的汇率理论和完全货币联盟的金融货币理论构成；一体化的政治经济学则主要由贸易一体化的公共选择博弈论分析和对货币一体化中权力分配的分析构成。

这种理论体系的优点是体现了从政治经济学、制度经济学、博弈论等不同角度对经济一体化现象的研究，也突出了国际经济一体化的一些前沿性研究主题和成果。

对区域经济一体化两次浪潮的理论解释可以分成经济贸易理论、非经济方面的理论。

第一次浪潮里，一方面，国际经济学者研究关税同盟理论、自由贸易区理论对发展中国家的适用性；另一方面，更多的发展中国家经济学者从政治利益、国际关系角度出发建立了多种发展中国家区域经济一体化理论，包括拉美经济委员会提出的一体化理论等。

<<发展中国家参与区域经济一体化>>

编辑推荐

《发展中国家参与区域经济一体化》由中国市场出版社出版。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>