# <<怎样把销售额提高一倍>>

#### 图书基本信息

书名: <<怎样把销售额提高一倍>>

13位ISBN编号:9787509208533

10位ISBN编号:750920853X

出版时间:2012-3

出版时间:中国市场

作者:布鲁克·金

页数:233

字数:192000

译者:张猛

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<怎样把销售额提高一倍>>

### 内容概要

《怎样把销售额提高一倍:把任何东西卖给任何人的超级大师课》提出了"销售不是把你做的东西强加给别人,而是你为了别人的需要而做事"的观点,而《怎样把销售额提高一倍:把任何东西卖给任何人的超级大师课》提出的研修课程会把你训练成为最好的销售者。

## <<怎样把销售额提高一倍>>

#### 书籍目录

前言

序

如何使用本书

第1课

训练大脑赢得游戏

这个游戏就是:销售倍增——迅速倍增!

第2课

时间管理

将销售时间加倍,为什么人们会购买

第3课

开拓新业务

陌生拜访电话获得约见:专家之道

第4课

开拓新业务

一传十,十传百

第5课

销售人员需要掌握的NLP技术

让别人愿意从你这里买东西的沟通技能

第6课

销售人员需要掌握的NLP技术

让人愿意从那你里购买更多的高级沟通技能

第7课

终极销售系统

由你控制销售过程

第8课

双赢谈判(计价还价)

成功谈判的16条黄金法则

第9课

处理反对

化反对为机会

第10课

成交

10大最佳成交技术

结束语

# <<怎样把销售额提高一倍>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com