

<<企业并购的法律风险及防范>>

图书基本信息

书名：<<企业并购的法律风险及防范>>

13位ISBN编号：9787509300091

10位ISBN编号：7509300096

出版时间：2007-7

出版时间：中国法制

作者：陈戈

页数：306

字数：237000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<企业并购的法律风险及防范>>

### 内容概要

在知识经济时代，企业在经营过程中可能会面临哪些挑战？需要注意哪些法律问题，该书从企业管理的实际需要出发，以具体案例阐释了中国企业在并购的经营运作过程中所面临的法律风险防范及危机应对技巧，通过对书中典型法律风险问题的深度分析，将相关的法律问题串联在一起，以利企业管理者触类旁通。

## &lt;&lt;企业并购的法律风险及防范&gt;&gt;

## 书籍目录

企业并购风险概述 一、企业并购的含义和类型 二、企业并购的动机和目的 三、企业并购的风险

第一章 目标公司价值评估的风险 风险提示 一、超额支付风险给并购方造成的不利影响 二、产生超额支付风险的原因 三、超额支付风险的防范 四、建立并完善目标企业价值评估体系 关联案例分析 本章避险方案第二章 企业并购的融资风险 风险提示 一、内部融资及其财务风险 二、外部融资及其财务风险 三、企业非金融性资产融资 四、并购企业的选择 关联案例分析 本章避险方案第三章 企业并购的产权风险 风险提示 一、公司并购中的产权概念 二、公司并购中的产权缺陷 三、国有产权流动：公司并购的必然选择 关联案例分析 本章避险方案第四章 企业并购的税收风险 风险提示 一、公司并购的动因与税收策划 二、公司并购中税收策划方案的设计 三、并购后新旧企业纳税方案的衔接 关联案例分析 本章避险方案第五章 企业并购的合同风险 风险提示 一、合同的内涵 二、并购合同的主要内容 三、企业并购合同风险的防范 关联案例分析 本章避险方案第六章 企业并购的程序风险 风险提示 一、一般企业并购程序 二、并购程序风险防范策略 关联案例分析 本章避险方案第七章 企业并购的审计风险 风险提示 一、企业并购审计风险概要 二、企业并购过程中的审计风险领域 三、与并购环境相关的审计风险 四、与并购优劣势分析相关的审计风险 五、与并购成本收益分析相关的审计风险 六、与并购换股比例确定相关的审计风险 关联案例分析 本章避险方案第八章 企业并购的诉讼风险 风险提示 一、诉讼风险概述 二、诉讼风险产生的原因 关联案例分析 本章避险方案第九章 外资并购面临的风险 风险提示 一、外资并购的基本涵义分析 二、外资并购的现状 三、外资并购带来的垄断问题 四、外资企业收购国有企业产权的法律程序 五、对外资并购中的垄断行为的法律规制 关联案例分析 本章避险方案第十章 企业并购的信息风险 风险提示 一、信息风险概述 二、信息风险的防范与救济 关联案例分析 本章避险方案第十一章 要约收购的风险 风险提示 一、要约收购概述 二、要约收购的程序 关联案例分析 本章避险方案第十二章 协议收购的风险 风险提示 一、什么是协议收购 二、协议收购在我国是主要的收购方式的原因 三、协议收购的不足 四、关于协议收购信息公开披露的问题 五、上市公司协议收购人的义务 六、在协议收购中保护中小股东利益 关联案例分析 本章避险方案第十三章 上市公司并购中股东面临的风险 风险提示 一、上市公司并购中的股东面临的风险 二、股东面临风险的防范 关联案例分析 本章避险方案第十四章 杠杆收购的风险 风险提示 一、杠杆收购的含义 二、杠杆收购程序 三、杠杆收购的方式 四、杠杆收购的可能性 五、杠杆收购在我国现实意义 关联案例分析 本章避险方案第十五章 敌意收购的风险 风险提示 一、什么是敌意收购 二、敌意收购的一般程序 三、对敌意收购的反收购策略 关联案例分析 本章避险方案第十六章 企业并购的财务风险 风险提示 一、财务陷阱的成因 二、财务陷阱对公司并购的经济后果 三、防范财务陷阱的对策 关联案例分析 本章避险方案第十七章 企业并购的证券法律风险 风险提示 一、证券及证券法律的界定 二、要约收购的证券法律风险 三、协议收购的证券法律风险 四、上市公司并购证券法律风险的防范 关联案例分析 本章避险方案附录： 中华人民共和国公司法（2005年10月27日） 中华人民共和国证券法（2005年10月27日） 上市公司收购管理办法（2006年7月31日）

## <<企业并购的法律风险及防范>>

### 章节摘录

第一章 目标公司价值评估的风险： 一、超额支付风险给并购方造成的不利影响 所谓超额支付风险是指并购公司支付的价格超过了目标公司的价值，这将降低并购完成后公司的每股盈余（EPS）与公司价值。

在这里，并购价格包括支付给目标公司股东的金额（含现金和以股换股）、承担目标公司的负债及必须再投入的营运资金。

对于上市公司，一般来说，投资者很在意并购后公司EPS在次年的变化，如果预期EPS会下跌，则将对股价造成负面影响，使得投资者会对公司是否有能力在未来一段合理的期间内赚取所丧失的EPS表示怀疑。

因此，并购公司通常会拒绝一个严重稀释次年EPS的并购方案，而把重点放在不会造成EPS稀释或仅小幅下跌的交易上。

我们相信，并购公司的决策层完全可以理解这一点，但在实际运作中，把握起来却不甚容易。

事实上，有不少并购事件让目标公司的股东获益匪浅而并购公司的股东却未能受惠，甚至遭受损失。

究其原因，就在于EPS和支付给股东的股利均受到并购价格及融资行为的影响。

目标公司的股东当然希望得到较高的并购价格，但从并购公司的角度看，一项支付价格过高的并购交易，将会使公司承担较多的负债、增加过多的流通股数或降低公司可运用的现金流量，这对公司未来的：EPS和股价是很不利的，尽管并购会对公司的获利有所贡献。

这样的并购就存在超额支付风险。

二、产生超额支付风险的原因 根据以上分析，我们判断产生超额支付风险的第一个原因就是  
对目标公司价值估计过高。

.....

<<企业并购的法律风险及防范>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>