

<<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

图书基本信息

书名：<<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

13位ISBN编号：9787509707210

10位ISBN编号：7509707218

出版时间：2009-4

出版时间：社会科学文献出版社

作者：杨文兰

页数：255

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

### 内容概要

半个世纪以来俄欧之间经历了制度对抗、制度对接和制度融合，俄欧经贸关系发展也从“囚徒困境”，有限发展到全面合作。

综观俄欧之间关系的发展，关系复杂，政治领域里双方存在对抗，经济领域双方为一种互补关系，而经贸关系又是双方关系最重要的方面。

本书试图从博弈视角，运用博弈论模型，分三个阶段对俄罗斯与欧盟之间的贸易和投资进行分析，探讨其经贸关系发展过程中的利益博弈。

另外，在俄欧经贸关系发展中，体系外因素对俄欧之间经贸关系的发展也产生了重要影响，对此，本书进行了简要的分析。

最后本书得出了博弈论是适合分析俄欧经贸关系的一种方法、博弈贯穿俄欧经贸关系发展的始终、博弈渗透到了俄欧经贸关系发展的各个方面等基本结论。

## <<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

### 作者简介

杨文兰，女，1969年生于河北省阜平县。

分别于河北经贸大学（1994年）、财政部财政科学研究所（2002年）、辽宁大学（2008年）取得了经济学学士、管理学硕士和经济学博士学位。

现为内蒙古财经学院国际经济与贸易系教师、副教授，主要研究方向是国际贸易理论与政策。

公开发表了中国对外贸易潜在“悲惨增长”问题的探讨、反倾销——中国出口企业长期面临的问题、基于博弈论视角的俄欧贸易关系、俄罗斯入世与大国博弈、俄欧能源贸易中的合作与双赢、俄欧经贸关系的博弈论解释、中欧之间——顺差、摩擦与利益博弈等近20篇学术论文。

## <<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

### 书籍目录

绪论第一章 俄欧经贸关系分析方法与理论基础 第一节 不同理论视角下两国或地区间的经贸关系  
第二节 博弈论在国际经贸关系中的应用 第三节 博弈论对分析俄欧经贸关系的适用性第二章 俄  
欧经贸关系溯源 第一节 冷战时期的俄欧经贸关系 第二节 20世纪90年代俄欧经贸关系 第三节  
2000年以来的俄欧经贸关系第三章 俄欧经贸关系博弈分析 第一节 博弈分析说明 第二节 冷  
战时期俄欧经贸博弈关系分析 第三节 20世纪90年代俄欧经贸博弈分析 第四节 2000年以来俄欧  
经贸博弈分析第四章 俄欧经贸博弈绩效 第一节 欧盟对俄罗斯的贸易限制 第二节 俄欧美在俄罗  
斯人世中的博弈 第三节 欧盟东扩中俄欧之间的利益博弈 第四节 俄欧能源贸易中利益博弈 第五节  
俄欧相互投资中的利益博弈 第六节 俄罗斯贸易战略实施中与欧盟的利益博弈第五章 俄欧经贸  
关系发展前景 第一节 影响俄欧经贸关系发展前景的有利因素 第二节 影响俄欧经贸关系发展前  
景的制约因素 第三节 务实的利益博弈将推动俄欧经贸 关系继续发展第六章 影响俄欧经贸关系发  
展的几个关键因素 第一节 美国因素 第二节 能源因素(石油和天然气) 第三节 地缘政治因素结  
束语参考文献后记

## <<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

### 章节摘录

**第一章 俄欧经贸关系分析方法与理论基础** 20世纪90年代,在欧洲大陆上发生了深刻的变化,苏联解体、经互会解散、欧盟和北约双东扩,引发了俄罗斯与欧美的矛盾和竞争。近年来,随着俄罗斯经济的恢复和发展,基于各自利益的考虑,俄罗斯与欧盟的经贸关系发展迅速,引起了许多人的关注,本章将从经贸关系的一般理论入手,探究适合解释俄欧经贸关系的理论与方法。

**第一节 不同理论视角下两国或地区间的经贸关系** 两国或地区间的经贸关系是一个十分复杂的问题,它不仅反映了双方经济方面的联系,也体现出了双方政治关系发展的一种态势。不仅关系国家整体利益,也关系国内不同利益集团的利益,因此对双方经贸关系的解释需要寻找合适的方法。

## <<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

### 编辑推荐

半个世纪的俄欧经贸关系的曲折发展历程中，利益博弈是其主要特征，只是不同的时期，其博弈的重点不同。

基于此，《俄罗斯与欧盟的经贸关系：基于博弈论视角》站在博弈的视角来对俄欧经贸关系进行研究和分析，以期达到以下目标：在对传统贸易理论进行评析的基础上论证博弈论对俄欧经贸关系分析的适用性；运用博弈模型对过去俄欧经贸关系发展历程进行解释并对未来俄欧经贸关系发展进行预测；对俄欧经贸博弈的绩效进行评价，以期为它国经贸关系的发展提供借鉴。

<<俄罗斯与欧盟的经贸关系>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>