第一图书网, tushu007.com

<<肯定的力量>>

图书基本信息

书名：<<肯定的力量>>

13位ISBN编号：9787510017889

10位ISBN编号：7510017882

出版时间：2010-1

出版时间：世界图书出版公司

作者：尹锡金

页数：214

译者：马佳

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

儿时，家里经济不宽裕，我的梦想是大米饭可以想吃多少就有多少。
在那个贫困的年代，四代务农的家里虽然也有一点儿田地，但只靠父母的两双手，要养活我们兄弟九人还是时常捉襟见肘。
上中学时，我的梦想是成为银行员工。
那是中学二年级的时候，我第一次去首尔，在从清凉里到首尔站的路上看到了几位穿着白衬衫的银行员工，他们看起来特别精神，我心里便悄然萌生了做一名银行员工的想法。
20多岁时，我在不列颠百科全书公司韩国分公司工作，我的梦想是成为最优秀的推销员，能够得到客户的信任，创造出高水平的业绩。
30多岁进入出版行业后，我又有了新的梦想，那就是要将我的出版社办成业界首屈一指的大型出版社。
当然，在当时，这只是梦想而已，还不能成为目标。
如果说大型出版社是一艘巨型轮船的话，我们不过是跟在它后边的一叶小舟，这样的目标遥不可及。
然而，梦想这种东西真是十分神奇，它在你的脑海中一遍遍不断地盘旋，忽然有一天就真的成了现实。
1980年刚起步时，我的出版社规模很小，几乎没人知道，7名员工也只是负责送书和收账的业务，连个像样的编辑部都没有。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

这本书记录了一个心怀梦想的人，在资金、产品、人力等条件样样匮乏的情况下，为了实现梦想努力奋斗的创业过程。
它记载的虽然是一个经营者的经验和企业的成长过程，但作者认为，这同样适用于每个人的生活。
企业像人一样有生命，像人一样会成长，也像人一样会经历喜怒哀乐。
我是在经营企业的过程中确立起自己的人生观的，我想把这些经验同更多的年轻人分享，因此写下了这本书。
　想要未来比现在更好，就要怀有梦想。
梦想有多大，人生就有多大。
虽然梦想在脑海里的时候仅仅是梦想而已，但每天反复思考反复琢磨，梦想就会变成意志。
有了意志，再有积极实践的热情，梦想就会成为眼前的现实！

作者简介

尹锡金　韩国熊津集团创始人及现任董事长
　尹锡金20几岁时进入美国不列颠百科全书公司韩国分公司做推销员。
获美国总公司授予54个国家中业绩最佳推销员的“本领奖”。
在推销员生涯中。
他学到了肯定性的思考和积极的态度，而这已成为今天的熊津集团和他本人的座右铭。

　1980年。
35岁的尹锡金同7名员工一起创建了熊津Think Big。
在驰骋商海的30年中，他凭借独到的市场开拓能力。
奇迹般地从经济缝隙中不断发展出新的产业。
不仅带领公司渡过了韩国经济濒临崩溃的亚洲金融危机。
而且还取得了稳步的发展。
熊津集团现有熊津豪威、熊津食品、熊津化妆品等14个子公司。
规模在韩国企业界名列前茅。

　尹锡金创造了从身无分文的推销员成长为大企业家的创业神话。
被誉为白手起家的“创业CEO领头羊”、“逆向思维魔法师”和“敢于挑战的勇士”。

　尹锡金也是当今韩国最受欢迎的企业管理培训讲师之一。
经常被邀请到政府机关、企业、商学院进行演讲。

<<肯定的力量>>

书籍目录

第1章　以创始者的心态去挑战　从推销员开始的人生挑战　自信是成功的一半　相信自己行，才会“我能行”　20岁无所畏惧的热情　胜在为人所不为　挑战昨天的自己第2章　变化是未来的另一个名字　灵活的思考能开启变化之门　要警惕不冷不热的温度　革新是创造希望的过程　提高自身素质才能跳得更高　把企业办成员工成长的学校　向一切先进的事物学习第3章　创造性思考铸就成功之路　市场需要用创新理念去开拓　反复思考，提高创意思维能力　有创意就会有未来　找准方向，奋勇前进　求异思维，创造与众不同的结果　差异来自于细微之处　激发女员工的潜能第4章　精气神让你活力四射　精气神是上天赐予人类最好的礼物　精神气场创造奇迹　成功从自信开始　从小事做起，做最好的自己　调动精气神的具体方法　巧用赞美，激发员工积极性第5章　肯定性思考助你走向成功　对待困难的态度就是对待人生的态度　心态决定成败　用积极的态度敲开成功之门　肯定性思考和积极的态度令你能量倍增　有梦想的人永远不言放弃　敢于竞争也是一种能力　精神的力量是无穷的第6章　对人对事，真诚就是力量　以诚相待，矛盾自然化解　企业的希望在于人才　个人竞争力就是企业竞争力　激励员工在挑战中前行　做员工信服的领导　发现自己内心的珍宝　透明经营造就健康企业　健康的企业将在危机中屹立不倒第7章　保护环境就是保护未来　与社会共同分享梦想　拯救人类生命之水　在贫瘠的土地上建水井献爱心　追求发展，不忘环保结语　“我能行”的信念改变世界附录　职场金科玉律尹锡金语录精选　值得学习的好榜样众人眼中的尹锡金

章节摘录

刚刚步入社会的时候，我做小生意失败了，每天无所事事，只靠下围棋度日，变得有些灰心丧气，这样的日子一直持续到我获得在不列颠百科全书公司做推销员的工作机会。
这份工作，使我的生活发生了翻天覆地的变化。
做推销员获得的人生经验，为我今天事业的成功打下了坚实的基础。
1971年7月，27岁的我正在找工作。
一天，我来到了位于釜山光复洞农协大厦的不列颠百科全书公司韩国分公司。
当时的不列颠百科全书公司以“用最优秀的推销员来推销最有名的百科辞典”而闻名。
一进大厦的门，我就开始惴惴不安。
这个世界著名的大型企业会录用我吗？
即使真的被录取了，毫无推销经验的我又能做好这份工作吗？
我一进办公室，就受到经理的热情接待。
他用两个多小时的时间，向我介绍了不列颠百科全书公司的一些情况，还为我勾勒出了一幅美好的前景图。
经理的话我至今仍记得清清楚楚：“无论你将来是做生意还是做别的事情，想要成为领导者，都有必要尝试一下推销工作。
推销就是要说服别人接受自己，它会使你具备强大的精神力量。
如果你有做大事的抱负，做推销的经验会成为你的重要资本。
”虽然我对推销工作的重要性与经理有着强烈的共识，可对自己能否胜任这份工作，我依然心存疑虑，心情很复杂。
面谈结束后，经理让我去另一个办公室稍作等候。
我一进到另一个房间，就看到里边有个很帅气的年轻人正在用流利的英语打电话。
我坐在椅子上看着他，心想：这个人的英语说得真好啊！
而且长得这么英俊，还那么聪明……不一会儿，那位年轻人结束通话坐到我旁边来。
我按捺不住好奇心，试探着问：“您在这儿上班吗？
”“是的。
”他点头回答。
“有多久了？
”“半个月了。
”“不好意思，我能问一下这段时间您一共卖出几套百科词典吗？
”那个年轻人犹豫了一下，尴尬地笑着说：“一套也没卖出去。
”失望之情表露无遗。
他英语说得这么好，形象又不错，可半个月却一套书也没卖出去。
我是个地地道道的土包子，英语又差，更没什么希望了……想到这里，’我完全失去了信心。
我连个招呼都没跟经理打，就回家了。
当时我认为，对于完全不可能胜任的玉作，没有必要强求。
可是真的什么都不做，就这样靠下围棋混日子，心里又觉得很不舒服。
必须赶紧找个工作来做。
我很彷徨，在什么都做不成的失败意识和一切都要重新开始的挑战意识之间，有些不知所措。
最终，在极度的苦闷之后，我还是决定再试一次。
第二天，我又来到了不列颠百科全书公司办公室。
我跟经理解释说昨天有点急事，没能打招呼就走了，请求他的原谅。
幸运的是经理也没追问就让我坐下了。
我刚坐下来，就见一个男人拎着提包步履沉重地走进办公室。
“今天只卖出去了两套。
”那个男人闷闷不乐地把几张纸递给经理。

我一下子来了精神，简直不敢相信自己的耳朵。
只卖出去两套？
当时一套不列颠百科全书的价格高达27万韩元（约合人民币1500元）。
由于价格高，推销员卖出去一套所得的提成，就够买一套昂贵的西服了。
要知道，一个普通员工要攒几个月的钱才能买一套西服呢。
但是那个男人只用一天的工夫就能买两套了。
我努力按捺住心中的激动，问道：“ 抱歉，迄今为止您一共卖出去多少套？
”他似乎觉得没什么大不了的，很自然地说道：“ 卖了17套，这个月的计划是30套。
”我大吃一惊，仅仅是提成就够买30套西服了。
这个貌不惊人的男人的话，让我重新燃起了希望。
那一瞬间，我脑海里诸如“ 推销工作十分困难 ”的偏见和“ 只有非同一般的人才能做推销员 ”的固有观念开始动摇了。
“ 他能做到，我就能做到，我没有理由做不到啊。
现在我的目标就是成为卖出最多不列颠百科全书的人。
”于是，在他走了以后，我用坚定的语气向经理表示了自己的决心。
虽然没什么推销经验和知识储备，但我告诉自己，只要用心，就一定能做好。
就这样，我这个曾经百无聊赖的失业人员，仅仅因为一个简单的动力和貌似不切实际的目标，正式开始了在不列颠百科全书公司的推销生涯。

媒体关注与评论

尹锡金是一个真正热爱工作、享受挑战和变化的人，他至今仍以20岁的热情在不断学习。
——金信倍 韩国SKG&C副总裁希望这本书能够把力量和信心传递给更多生活在这个不确定的环境和激烈竞争中的人们，帮助大家取得更多的成功。
——南镛 韩国LG电子副总裁

<<肯定的力量>>

编辑推荐

《肯定的力量:从街头推销员到顶级CEO》：韩国经管励志书销售榜首这是一部充满挑战、创意、激情的成功故事。
本系列图书由世图北京熊津合作办公室策划，是一套讲述经济、管理、营销等方面知识和技能的大众图书。
系列图书内容实用，讲述方式妙趣横生，让您在轻松愉悦的氛围中，轻松获取经管、营销等技能，并能将其运用到实际生活和工作中，实现人生质的飞跃。
送给致力于企业成长和自我发展的每一个人从小型企业到年销售量300多亿的跨国巨头熊津集团董事长尹锡金分享三十年成功秘诀这是一部充满挑战、创意、激情的成功故事!肯定性思考把坏的事情变好否定性思考把好的事情变坏我相信我的能力，我能够战胜所有的困难。
我要时刻打造值得自豪的自我，始终以学习的心态成为更强的人。
我始终以创始者的心态、新的面貌认真做事。
我是一个有毅力的人，绝不放弃任何事情，要一直坚持到成功。
我要成为充满活力的人，始终保持明朗的言行和表情。
我是积极上进、心态健康的人，不讨厌、不嫉妒别人。
不管我的年龄有多大，我将永远保持20岁的青春。
来到这个世界，我一定要成为某个领域的专家，为国家做出贡献。
我要站在对方的立场思考问题，爱所有我认识的人们。
我要净化我的心灵和身体，成为时刻改正错误的人。
我会每天反复默念我的信条，将它付诸于实践。
——“ 我的信条 ”(摘自正文)

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com