

<<外贸业务英语开口就会说>>

图书基本信息

书名：<<外贸业务英语开口就会说>>

13位ISBN编号：9787510028489

10位ISBN编号：7510028485

出版时间：2011-2

出版时间：世界图书出版公司

作者：盛小利 主编

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<外贸业务英语开口就会说>>

### 内容概要

本书分为商务交际、产品展销会、市场营销、贸易业务4章29个主题。从机场迎接到展会期间的业务洽谈，从新产品发布到详细的市场调研，从价格谈判到贸易纷争的处理.....这本书为商务从业人员以及事业小有成功的“小老板”绘制了各种与老外打交道的场景处理蓝图，就算你已经带着随行的翻译人员，但是，自己可以听得懂、说得出定会带来更多商机！

<<外贸业务英语开口就会说>>

作者简介

盛丹丹

从事语言教学、编著多年，积累了丰富的经验，出版多部图书，深受读者喜爱。

<<外贸业务英语开口就会说>>

书籍目录

- Chapter 1 商务交际
  - Unit 1 机场迎接
  - Unit 2 拜访客户
  - Unit 3 参观工厂
  - Unit 4 双方会晤
  - Unit 5 合作方式
- Chapter 2 产品展销会
  - Unit 6 展会邀请
  - Unit 7 申请展位
  - Unit 8 布置展位
  - Unit 9 业务介绍
  - Unit 10 展示样品
  - Unit 11 赠送资料
  - Unit 12 客户回访
- Chapter 3 市场营销
  - Unit 13 新品发布
  - Unit 14 市场调研
  - Unit 15 广告营销
  - Unit 16 建立联系
  - Unit 17 推销产品
- Chapter 4 贸易业务
  - Unit 18 招标投标
  - Unit 19 询盘报盘
  - Unit 20 磋商价格
  - Unit 21 代理问题
  - Unit 22 订货接单
  - Unit 23 付款方式
  - Unit 24 包装细节
  - Unit 25 装船出货
  - Unit 26 保险事宜
  - Unit 27 签订合同
  - Unit 28 商品检验
  - Unit 29 索赔理赔

<<外贸业务英语口语就会说>>

章节摘录

A：我们政府希望能得到一个公平的股份，比方说石油收入的60%吧。  
因为资源是我们的，我希望伊朗人民得到更多的利益。

B：请你注意一个事实。  
如果没有我们的技术和技能，你们的资源将会被永远埋在地下了。  
很明显，对你们来说，得到较小的利润是公平合理的。  
而我方应该得到较大的利润。

A：是。  
我们是要靠别人的技术和设备，但我要提醒你的一件事就是，由于石油危机。  
石油资源变得越来越稀缺。  
这就意味着这段时间。  
原有的价格会一直往上涨。

B：我很清楚我们双方都能从这项工程中获得很大收益，但我们相信，利润应当公平地分配。

A：但我们不能把我们的资源以如此低的价格贱卖呀，别人会怀疑我们政府收受贿赂。  
但考虑你方付出的成本，我可以少要5%的股份。

B：唉！  
这个报盘距离我方的预期还很远呢。

<<外贸业务英语开口就会说>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>