

<<反贪侦查百问百答>>

图书基本信息

书名：<<反贪侦查百问百答>>

13位ISBN编号：9787510203176

10位ISBN编号：7510203171

出版时间：2010-12

出版时间：中国检察

作者：张亮

页数：280

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<反贪侦查百问百答>>

内容概要

《反贪侦查百问百答丛书·反贪侦查百问百答：讯问篇、证据篇》其中主要的内容是来自作者的长期实践认识、体会和总结，有一些概念、观点或提法有其独到的见解，同时也汲取了一些同人的认识、智慧和经验，特别是参考了一些领域专家学者的“智力成果”。

<<反贪侦查百问百答>>

作者简介

张亮，上海市人，硕士，上海市人民检察院三级高级检察官，上海市高级专家信息库入选者，专业技术拔尖人才，上海市中共党史学会副会长。

从事反贪侦查工作二十余年，曾经在上海市虹口区、上海市杨浦区检察院任反贪局长十余年，在反贪侦查领域直接破获和指挥侦破各类贪污贿赂案件近千件，其中有影响、有震动的大案要案逾百件，创造全国和上海市记录十余项。

荣获上海市检察机关首届优秀侦查员、反贪局长办案先进个人，数十次立功受奖。

现被最高人民检察院反贪总局选拔为全国反贪侦查业务教员候选人，任国家检察官学院上海分院兼职教员，任交通大学、同济大学、华东师范大学、华东政法大学、上海师范大学兼职教授，2010年起在华东政法大学开设全国政法院校首门“职务犯罪侦查实务”课程。

2006年参与最高人民检察院反贪总局业务教材的撰写，自2006年起独立出版职务犯罪侦查业务专著和预防职务犯罪书籍十余本，其中有关侦查专业书籍被最高人民检察院反贪总局《反贪工作指导》长期连载。

<<反贪侦查百问百答>>

书籍目录

序 前言 反贪侦查百问百答——讯问篇 一、讯问概述 1.什么是反贪侦查讯问 2.反贪侦查讯问的特点是什么 3.反贪侦查讯问的任务是什么 4.《刑事诉讼法》关于讯问的法律规定有哪些 5.《刑事诉讼法》与讯问有关的其他规定有哪些 二、讯问人员 6.讯问人员要具备哪些基础条件 7.讯问人员应具备哪些心理素质 8.讯问人员应具备哪些思想品质 9.讯问人员应具备哪些主观能力 10.讯问人员的侦查意识主要体现在哪里 11.讯问人员的思维观察力主要体现在哪里 三、讯问常识 12.常用的讯问方法有哪些 13.常用的讯问途径有哪些 14.讯问前要做哪些准备 15.如何做好讯问前的背景情况掌握 16.讯问中要特别注意哪些问题 17.讯问中要把握好哪几个阶段 18.讯问中的特别提示有哪些 19.讯问忌讳主要有哪几项 四、讯问规范 20.如何进行讯问的组织指挥 21.如何组合讯问的人员结构 22.如何制订讯问方案 23.如何依法规范讯问 24.如何做好讯问中的安全防范 25.如何保障犯罪嫌疑人的诉讼权利 26.如何正确对待犯罪嫌疑人的供述和辩解 27.如何让犯罪嫌疑人书写亲笔供词 28.如何让犯罪嫌疑人阅读确认讯问笔录 29.怎样制作讯问笔录 30.当前讯问中存在哪些容易疏忽的问题 五、讯问心理 31.讯问中要掌握人的哪些一般性性格特征 32.讯问中要掌握人的哪些典型性性格特征 33.讯问中要掌握人的哪些倾向性性格特征 34.讯问中要掌握人的心理性格有哪些 35.讯问中要掌握人的心理气质有哪些 36.如何从外观透视犯罪嫌疑人的性格稳定程度 37.如何通过观察了解犯罪嫌疑人的心理表现 38.对讯问产生影响的主要因素有哪些 39.犯罪嫌疑人拒供心理因素有哪些 40.犯罪嫌疑人的供认动机有哪些 41.如何在讯问中运用“囚犯困境”原理 六、讯问策略 42.什么是讯问中的教育攻心策略 43.什么是讯问中的利用矛盾策略 44.什么是讯问中的迂回包抄策略 45.什么是讯问中的重点突破策略 46.什么是讯问中的制造错觉策略 47.什么是讯问中的人格力量策略 48.什么是讯问中的求同存异策略 49.什么是讯问中的含而不露策略 50.什么是讯问中的情感影响策略 51.什么是讯问中的启发疏导策略 52.什么是讯问中的证据威慑策略 53.什么是讯问中的心理攻击策略 七、讯问技巧 54.如何在讯问中运用情感技巧 55.如何在讯问中运用语言技巧 56.如何在讯问中运用错觉的技巧 57.如何在讯问中运用威慑的技巧 58.如何在讯问中运用诡道的技巧 59.如何在讯问中运用逻辑技巧 60.如何把握讯问中的发问 61.如何应对不开口的犯罪嫌疑人 62.如何讯问翻供的犯罪嫌疑人 63.如何在讯问中使用证据材料 64.如何做好讯问的结束工作 65.首次讯问不能在规定时间内结束怎么办 八、讯问对象 66.如何讯问年轻的犯罪嫌疑人 67.如何讯问中年犯罪嫌疑人 68.如何讯问年长的犯罪嫌疑人 反贪侦查百问百答——证据篇 后记

<<反贪侦查百问百答>>

章节摘录

版权页：不同的犯罪嫌疑人或处在不同的阶段，要讲究用不同的语言，也可能根据案情发展的具体情况，交替使用不同的语言，针对性越强，效果越好。

56.如何在讯问中运用错觉的技巧 职务犯罪的犯罪嫌疑人对自己实施的犯罪始终有一种担心、恐惧，怕一招不慎导致东窗事发的心理。

侦查人员一有动作，其马上会联想到自己哪里露出了破绽，哪个关系人出事了。

因此，在讯问中适时、准确运用错觉会起到意想不到的效果。

（1）审讯目的的错觉 讯问人员的目的是要问甲问题，开口谈的却是乙的问题；讯问人员目的是要了解他人的问题，开口问的却是“你”的问题。

（2）证据材料的错觉 讯问人员仅有少量表面的证据，却以厚厚的卷宗材料、几句证据表面的信息的话语，造成已掌握了大量确凿的证据的错觉。

（3）同案关系的错觉 讯问人员可以有意无意透露“好像和他人讲的不符嘛”，“别人的态度可比你好多了，聪明多了”，“你不讲，有人会讲”，“人家能牺牲自己的利益来死保你，不太可能吧，更何况你今非昔比了”。

（4）视觉声音的错觉 讯问人员可以把案件重要当事人通知、传唤到位，故意让特定对象看到；肯定、赞赏案件重要关系人的话，故意让特定对象听到，如“你讲得不错”，“你态度好，我们会考虑从轻处理”，“你可同他们不一样”（其实这种都是可以从不同角度理解的两面话）。

也可把讯问案件重要当事人的录像片段去掉声音放给特定对象看，一些低头、沉思、侃侃而谈的镜头也会使其产生错觉。

（5）场所人员的错觉 把犯罪嫌疑人不安排在一般谈话室、询问室，专门安排在讯问室、重特大案件侦讯室（标牌可以临时制作），安排资深的、知名的、高职位的侦查人员主持讯问，可造成犯罪嫌疑人产生事情败露、性质严重的错觉。

（6）欲擒故纵的错觉 对一时证据未到位，又不能久留的对象故意轻描淡写地作简单的问话，然后让其回去。

使其感到问题没暴露，检察机关没掌握证据，从而加紧串供、变证、毁证，使侦查人员易于掌握再生证据。

57.如何在讯问中运用威慑的技巧 威慑是讯问人员依靠刑事法律的强制性、侦查机关的特殊地位，对犯罪嫌疑人进行心理打击，致其产生心理波动，造成畏惧、失去平衡、难以自控的一种高压手段。

<<反贪侦查百问百答>>

编辑推荐

《反贪侦查百问百答:讯问篇、证据篇》每篇大约在8万字至12万字左右,其中附有相当数量的案件实例,重点突出实践性、实战性、实用性;浓缩归纳、简单明了、易读易懂;一看就懂、一点就通、一学就会。

<<反贪侦查百问百答>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>