

<<马云商道真经>>

图书基本信息

书名：<<马云商道真经>>

13位ISBN编号：9787510402029

10位ISBN编号：7510402026

出版时间：2009-8

出版时间：新世界出版社

作者：李问渠

页数：304

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<马云商道真经>>

前言

下一个比尔·盖茨会是他吗？

他，其貌不扬，瘦小枯干，甚至因为自己的形象“太差”联系工作遭拒。

他，才华横溢，卓尔不群，创造了互联网历史上的一个个传奇。

他，狂放不羁，善吐狂言，放言“我就是戴上望远镜也看不到对手！”

他，胸怀博大，用心良苦，志在“做一个为社会创造价值的企业家。”

他，高考三次，方人大学，却因出色的表现在大学时荣任双“主席”。

他，教师出身，任教六年，爱学生如子，直言“没有弱智的学生，只有无能的老师！”

他，意外“触网”，因祸得福，由此踏上了互联网之路。

他，屡遭失败，多次被骗，却始终“不放弃自己第一天的梦想。”

他，不落窠臼，锐意创新，当别人都在模仿美国时，他坚决“不跟美国走”，要走出自己的一条金光大道。

他，全心全意，服务客户，为了更好地满足客户需求，坚决“把麻烦留给自己，不要留给用户。”

他，尊重下属，关怀员工，发自内心地说“我们需要雷锋，但不能让雷锋穿补丁的衣服上街去。”

他，高瞻远瞩，志存高远，宣言“我们要进入世界500强，我们要做102年的企业。”

他，大名鼎鼎，无人不晓，他是中国大陆第一个登上《福布斯》杂志的本土企业家。

他，就是中国人的骄傲、大家公推的“下一个比尔·盖茨”——马云。

他到底有什么了不起的地方？

他为何会如此大红大紫，受人关注？

他有着怎样的传奇经历？

他又是怎样一步步建立起了今天的阿里巴巴“商业帝国”？

他真的能够如别人所预言的那样。

成为下一个比尔·盖茨吗？

……本书将结合马云本人的马云如是说向您全面解读一个真实的马云，并对其进行精彩的诠释和点评，以期您能够“拷贝”马云的胸怀；“吞并”马云的智慧。

<<马云商道真经>>

内容概要

有人说，对于马云，最好的解读就是不解读，他原生态的声音就是最大的逆势经营精髓。

从一个平凡的穷小子到世界电子商务巨头，马云无疑是这个时代的草根英雄和创业偶像。而马云艰苦创业积聚的睿智思维和商道经验，无疑是一笔巨大财富。

那么，马云，究竟是疯人狂言，还是大智若愚？
是口若悬河，还是出言谨慎？
是傲然俯瞰业界，还是追求无止境？

成功的背后往往会隐藏着许多不为人知的动人故事，那么，在马云的传奇背后，是怎样的人生呢？
到底是什么，让如此平凡的马云闪耀出了不平凡的逼人光彩？

本书从马云对人生的认识、以及他超出常人的“狂妄”，创业精神、团队合作、经营理念、企业管理、竞争战略、成功之道等多个角度出发，收集了马云从创业以来众多的精彩语录，原汁原味地呈现给大家。

一个人能走多远，要看他与谁同行；一个人能有多大的成就，要看有谁指点；一个人能有多么优秀，要看他身边有些什么样的朋友。

本书就是你从商路上最好的朋友。
细细品味马云的独特魅力，从中吸取宝贵经验，有马云一路同行，成功离我们还会远吗？

<<马云商道真经>>

书籍目录

序言

第一章 人不可貌相——马云论人生

男人的胸怀是委屈撑大的
一个男人的才华往往与容貌成反比
为了学习，不在乎别人说什么
世界上没人能完全影响你
我不希望大家都喜欢我
大学期间荣当双“主席”
上台一开口收都收不住
哪怕24个人全反对我也要干
泪别北京，慷慨南下
我不再是井底之蛙

第二章 谁有我狂——马云论狂妄

没有弱智的学生，只有无能的老师！

我的风头会盖过李阳

If not now, when?

If not me, who?

我有一副天生的好口才

十年内拿三个世界十大网站

能够说清楚阿里巴巴是什么的人，我绝不把他当对手

我就是戴上望远镜也看不到对手！

阿里巴巴将是贸易的同义词！

全世界马云就一个

我出手时让人想都想不到

阿里巴巴上市一定会超过百度！

爱迪生的话是在误导我们

我们雅虎会打败Google

中国的电子商务一定会超越美国

任何投资者都是我的助手！

第三章 永不言败——马云论创业精神

像兔子一样快，像乌龟一样耐跑

当时真受不了，但还是扛下来了

打碎了牙咽到肚子里

创业者就是要面对困难

我是中国互联网十年历史第一人

在京何其苦，率队再回杭

我不是不能赚钱，而是不急于赚钱！

不是“海归”，却不输于“海归”

<<马云商道真经>>

黑暗之中一起摸索
只要不把我打死，还会再来过
苦难是我们最大的财富
任何打击我都扛得住
不放弃第一天的梦想
唯一不变的是变化！

放弃等于失败，坚持才能成功
我们不要起个大早赶个晚集
你要学会左手温暖你的右手
第四章 成功是团队带来的——马云论团队合作
天下没人能挖走我的团队！

最希望我的同事、学生能够超越我
不会在失败时放弃，只会在成功时离开
给大家做梦的机会
觉得自己有道理，就一定要坚持到底
我是光说不练的人
只要是人才我们都要
平凡的人在一起做不平凡的事
外行是可以领导内行的
只要这帮人在，做什么都能成功！

员工是公司最好的财富
我是接力赛第一棒选手
不能让雷锋穿补丁衣服上街
不靠高薪留人，靠的是相互信赖
谁违背价值观就开掉谁
把钱投在人身上是最赚的
要的是业绩好，价值观也好的员工
一个公司跑几年下来，不可能没人掉队
让大家团结在一个共同的目标下
与众不同的上市：不造首富造群富
第五章 大舍与大得——马云论经营理念
让天下没有难做的生意
听说过捕龙虾致富的，没听说过捕鲸致富的
使命、价值观、目标，缺一不可
你想傲，你一定要有实力
要做一个创造价值的企业家
技术应该是傻瓜式服务
把麻烦留给自己，不要留给用户
我要帮中小企业赚钱！

创造价值比赚钱更重要
从“Meet at Alibaba”到“Work at Alibaba”
我们中国人是用人来保证公司理念
别人发财，我们才能发财

<<马云商道真经>>

从“网民”“网友”到“网商”

让诚信的商人先富起来

这个世界永远有人不同意你

我们的竞争对手是自己是明天

三流的点子加一流的执行

进军世界500强，做102年企业

第六章 价值观不能谈判——马云论企业管理

用最远的眼光看，用最大的胸怀去包容

爸爸、妈妈、贝贝本就是一家

花钱时认真，决策时平等

从“独孤九剑”到“六脉神剑”

如果我不会用就扔掉

下面的人超过你，你才是领导

用智慧、胸怀、眼光来领导企业

压力是自己的，不应传染给员工

办一个由中国人创办的公司191

客户不满意，就是你不成功

我们只会因为客户改变而改变

无论是否愿意，都必须为诚信埋单

解决掉今天，准备好明天

我们在敞开胸怀等待着缘分

“招财进宝”惹风波

花投资人的钱要小心

我们需要的是策略投资者

有钱的时候多拿一点投资不是坏事

“高盛”的阿里巴巴之旅是愉快的

投资者给你钱时，记住一定要还他

不是为了上市而上市

第七章 倒立者赢——马云论竞争战略

竞争是一种游戏

竞争者是你的磨刀石

电子商务企业的成功是产业的春天

真正的威胁来自于我们自己

中国的企业家需要信息

办一个市场就是办一个舞会

简单模仿可能是南辕北辙

美国是美国，亚洲是亚洲

让不懂技术的人喜欢在网上做生意

阿里巴巴几路大军合出击

突破发展瓶颈，挺进物流行业

“马”不停蹄“招”伙伴

商场上是对手不是敌人！

对客户实行“271”战略

用客户喜欢的方式对待客户

最好最成功的往往是最简单的

不跟美国走，也不纯粹本土化

<<马云商道真经>>

竞争者是最好的老师

“农村”包围“城市”

我是长江里的一条鳄鱼

Web2.0的核心是互动

我看外面看不到，对手是在心里的

第八章 自己是最大的对手——马云论成功之道

想赚钱必须把钱看轻

经常问自己该做什么

永远要相信你的直觉

有梦想，有智慧，有勇气，走正道，你就有机会！

全力以赴地去实践自己的理想

看不出的赚钱模式才好

就算失败，也是一种学习

600个人集中在一个区域打仗

成为最伟大的公司还有很长的路

机会太多，只能抓一个

我们永远不会谈我们是成功的

不在乎别人怎么看我，在乎自己怎么看这个世界

奇怪的成功三要素

一个错误的决定或许比没有决定更好

什么都做，往往什么都做不好

重要的是要创造价值

不把自己当英雄的英雄

<<马云商道真经>>

章节摘录

男人的胸怀是委屈撑大的马云如是说：“男人的胸怀是委屈撑大的，受的委屈越多，胸怀越大。

”精彩解读在别人眼中幼年的马云和许多同龄的男孩一样，都是那种典型的差生形象：顽皮淘气、叛逆、倔强、爱打架……幼年的马云十分酷爱武侠小说，他对书中的大侠形象很是崇拜，也从里面读到了很多行侠仗义、为朋友两肋插刀的故事。

受到小说的影响，马云也想在生活中成为这样一个“侠士”，于是马云小时候成了老师、家长和邻居眼中爱打架的孩子。

“我小时候很瘦小，但是很会打架。

”这是马云对自己儿时性格的一种描述。

马云打架从来不哭，也从从不向家人告状，赢就是赢，输就是输。

因为打架，马云受过多次处分。

最严重的一次打架，年幼的马云受伤被送进医院，缝了许多针。

至今算来，从小学到中学，因为帮朋友打架，替人出气打架，马云身上竟缝了13针之多。

也因为打架，受过多次处分的马云被迫转学，进了杭州八中。

对于这一段童年的回忆，马云特别指出，当时的他只是常打架，但绝不是爱打架。

马云说他从不欺负别人，但因为他的个子小，别人会欺负他。

然而马云很少为自己而打架，几乎都是为了朋友而打架，因为儿时的马云就已经很看重朋友间的友谊了。

幼时的马云不但常为了友谊而跟人打架，而且那时候的他很敏感，这与他的家庭出身有着直接的关系。

马云的爷爷是国民党的保长，身为“黑五类子女”的马云自小在同伴的欺负与轻视中成长起来。

那时的马云就有忍气吞声的英雄海量，因为他不想惹是生非，不想让家人失望。

但由于被欺太甚，这个除了帮朋友出头而很少为别的事和人争吵的孩子也会忍无可忍，即使后果是吃父亲的“一顿板子”。

一次，还是由于马云爷爷的缘故，当马云闹事，警察来到家里时，很多同学趴在窗户上看热闹。

警察用当时经常说的一句话大声呵斥马云：“只许你老老实实，不许你乱说乱动。

”当时的这句话让马云记忆犹新、终身难忘。

语文课本里也有这句话。

当老师讲到那节课时，马云只好硬着头皮听课，老师念到那句话时，一个孩子扭过头，用讥嘲的眼光看了马云一眼。

“哗”的一下，马云的课本就砸过去了。

那孩子更猛，把整个书包猛掷过来。

马云躲闪不及，书包里的铁文具盒角刚好撞在额头，顿时血流如注。

然而马云内心的痛比额头的痛更厉害。

马云后来有这样一句话：“男人的胸怀是委屈撑大的，受的委屈越多，胸怀越大。

”这句话中，不仅有愤怒、委屈和自我解嘲，而且饱含宽容。

智慧小语：一个能够承受苦难和委屈的人必然拥有博大的胸怀。

我们在生活中常常能够见到某些人因为一些鸡毛蒜皮的小事与朋友或同事斤斤计较，他们从不允许让自己受一点委屈。

如果受了委屈就会耿耿于怀，念念不忘。

这样的人是很难成就什么大事业的，因为他的胸怀里装的都是那些琐碎的事情，这样的人很习惯于“因小失大”。

我们可以肯定的是一个人有多大的胸怀就决定了他做多大的事情。

一个男人的才华往往与容貌成反比马云如是说：“一个男人的才华往往与容貌成反比。

”精彩解读马云自从上小学开始，各门功课中最让他感到头疼的是数学。

他的数学成绩简直糟糕得一塌糊涂。

<<马云商道真经>>

初中毕业那年，颇有自知之明的他想考个退而求其次的二流高中。

结果，连考两次都名落孙山，最大的原因就是数学太差。

马云自嘲说，这其中的原因，也许与脑袋太小有些关系。

从小马云就以这样一种形象而广为周围人所知：小脑袋，小身子，小眼睛。

脑袋小的人，大多给人以一种不够聪明的感觉，而他自己似乎也心知肚明，“我大愚若智，其实很笨，脑子这么小，只能一个一个想问题，你连提三个问题，我就消化不了。”

18岁那年，他第一次参加高考，结果，那一年他的数学考了1分。

落榜后的马云觉得自己根本不是上大学的料，便准备去做个临时工以贴补家用。

在一位表弟的引领下，他先去西湖边一家宾馆应聘，想做个端盘子、洗碗的服务生。

结果，陪他一块去的表弟被顺利录用了，而他自己却遭无情拒绝。

宾馆老板的理由令人啼笑皆非：那位表弟长得又高又帅，而马云长得又矮、又瘦、又难看。

马云只能暗叹：长得不好，也是我的错。

极富意味的是，至今马云这位表弟还在一家饭店的洗衣班里，做一名普通的洗衣工。

于是，若干年后已经大红大紫的马云便有了那句脍炙人口的“马氏语录”：一个男人的才华往往与容貌成反比。

的确，马云没有魁梧的身材，没有英俊的外表，他甚至被《福布斯》杂志描述为“深凹的颧骨。

扭曲的头发，淘气的露齿笑，5英尺高、100磅重的顽童模样”。

他是中国大陆第一个登上《福布斯》杂志的本土企业家。

为了这一天的到来，中国等待了整整50年。

马云上榜之后，曾在中国内地引起一阵“福布斯风波”：有人说，是《福布斯》的记者被他制造的假象迷惑了；有人说，他是花重金买来的虚名……谣言在令人赞叹的事实面前不攻自破。

那一期的《福布斯》杂志，除了破天荒地把马云这个中国土生土长的企业家搬上封面以外，还从全球25类1000多家电子交易市场中选出做得最好的B2B企业，而马云的阿里巴巴被评为综合类B2B网站的第一名。

此后。

阿里巴巴连续7次被这家老牌财经媒体评为全球最佳：B2B站点。

而这个被形容为“颧骨深凹”、“头发扭曲”、“长相怪异”、“顽童模样”的中国企业家马云，是在香港的大街闲逛时，无意中从地摊上发现自己上了杂志封面。

之后，他“如梦初醒”地说：“直到看了这期《福布斯》，我才知道自己原来有那么丑。”

马云的“一个男人的才华往往与容貌成反比”这句话真可谓是语出惊人。

以至于后来在《对话》栏目中主持人在与马云交流时，调侃地说：“当时这句话一说出来。

我看到很多人马上低下了头我在猜他们肯定在埋怨，自己父母亲怎么把自己生得那么英俊。

马云并不“客气”，说：“对，现在已经不太有人说自己长得帅了。

我这次在欧洲也刚回来，在欧洲有人好像也看见这个东西，然后所有人都说你觉得我长得丑不丑。

当主持人请马云在《对话》现场来恰如其分地评价一下自己的才华，自己的容貌时，马云说：“好，好，交流，交流，反正我一直觉得我自己给很多人有很多信心，长得丑没关系，你不断地去完善自己、不断地去学习。

然后，一般说长得漂亮的人本钱多了，不愿意做学习上的投资。

所以像我们这样的人没办法，只能多努力一点。

智慧小语：有道是：人不可貌相，海水不可斗量。

一个人是否有才华，是否成功与其相貌是没有必然联系的。

每个人的相貌自降生之日起就已经不可改变。

我们可以改变的是我们的思想和学识。

从马云的“硬件”来看，他“又矮、又瘦、又难看”，但这丝毫不妨碍他做成令世人瞩目的伟大成就，因为他有着相当厉害的“软件”——永不放弃的精神，卓而不群的才华……

<<马云商道真经>>

编辑推荐

天下没有难做的生意。

马云教你如何创业。

《马云商道真经》将结合马云本人的马云如是说向您全面解读一个真实的马云，并对其进行精彩的诠释和点评，以期您能够“拷贝”马云的胸怀；“吞并”马云的智慧。

<<马云商道真经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>