

<<人脉投资课>>

图书基本信息

书名：<<人脉投资课>>

13位ISBN编号：9787510403712

10位ISBN编号：7510403715

出版时间：2009-6

出版时间：新世界

作者：余世伟

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉投资课>>

内容概要

《人脉投资学》从根本上扭转你穷命的10堂人脉投资课！

人脉投资是世界上威力最猛和回报最大的投资！

有钱人是怎么赚钱的？

很简单：投资！

谈到投资，人们往往首先想到钱财上的投资，但有一种投资，跟钱财关系不大，却是世界上最厉害的投资，它所产生的效果是所有投资威力的总和。

它就是本书要传授给你的“人脉投资”！

只要你掌握了人脉投资的本领，就能在同行中遥遥领先、鹤立鸡群，迅速跻身富有者的行列！

打开本书，用心琢磨，你将轻松学到一套“如何投资人脉，打造亿万身价”的成功秘学。

即使你没有富爸爸阔妈妈，没有娶到富家女嫁给贵公子，你也还有第三个扭转命运的机会——掌握一套“人脉投资”的绝学。

<<人脉投资课>>

书籍目录

目录第一章 投资界口号：“投人、投人、投人” 3人脉投资是世界上威力最猛的投资，它所产生的效果是所有投资的总和。

只要你学会了投人之道，就会在同行中遥遥领先、鹤立鸡群，直接进入成功者的行列。

所以，请记住这句口号：投人、投人、投人！

一个倒夜壶的小差，如何翻身成为红顶商人 3要想知道你今天究竟值多少钱，就找出你身边最要好的3个朋友 4与谁交往决定你成为何种人——没有富爸爸你一样能改变命运 5有时候，一通电话或一席良言抵得过十份研究报告 7现在开始整理你手边的名片，绝不会太迟 830以前靠专业赚钱，30以后靠人脉赚钱 9假如你决心成为拔尖人物，千万不要忽视人脉的力量 10第二章 自己走百步，不如贵人扶你走一步 12有一位绝顶聪明的钓者，他就是姜太公。

姜太公深知钓鱼莫钓小鱼、要钓就钓大鲸鱼的道理，果真他如愿钓到了周文王这条“大鲸鱼”。

在周文王的器重下，姜太公才得以飞黄腾达，其美名才得以传唱到今天。

钓“大鲸鱼”可以吃一年，钓“小鱼”你得天天钓 12把朋友分等级绝不是什么可耻的事 13就是要“攀龙附凤”——跟背后社会关系总量大的人交往 14主动推销自己，让识货贵人一眼就看中你 15增加自己曝光的渠道，让更多的贵人认识你 17出手快、狠、准，将一个大人物收为自己人脉中的一员 18结交“贵人”的4个注意事项 19哪怕再忙，也得腾出时间将这十种贵人纳入囊中 20第三章 人脉修炼术——人脉就像肌肉，越练越发达 22“老江湖”上班从没有动笔的习惯，没事就翻弄着这两沓名片煲电话粥。比他资历高的，他就汇报工作；平级的同辈的，则东拉西扯瞎侃一气；他属下的就鼓励安慰一番。

他的人脉，就是这样在东拉西扯瞎侃中锻造出来了！

“老江湖”煲电话粥 23递名片的行为就像是农民在播种 24帮人即是助己，所以请不要吝啬帮助别人 25不要自己“用餐”，要把利益放到桌子上，大家都伸手拿 26绝不过度承诺——树立自己守信用的形象 27保持好奇心，不放过任何一个交朋友的机会 28请多些创意，多些细心——处处留心皆人脉 30第四章 人脉滚雪球：一生二二生三三生万物的倍增效应 31在现有的关系中找到关系，这便是转介绍机制。

这是一种事半功倍的人脉资源扩展方法。

一个人，要想在短时间内开发出大量的人脉资源，就只有利用这种机制，才能产生一生二，二生三，三生万物的几何指数的倍增效应。

不要害羞，那是阻挡你成功的绊脚石 31建立人脉最重要的东西就是——主动出击 33利用转介绍机制，产生一生二，二生三，三生万物的倍增效应 34让网络成为你打通人脉的八脚章鱼 35走出自我封闭的小圈子，在社团里呼朋唤友 37在沟通和赞美中找到“有情”人 38大数法则——发展人脉的出发点就是先“跑量”再从中精选可重点发展的对象 39随心随性——结识一个陌生人就是连接一个圈子 41第五章 少数人才懂的智慧：四两拨千斤的“情感投资” 42人脉投资其实就像狗熊掰棒，如果你能把每一个棒子都归入囊中，一个都不丢弃，那么不久你就囊中满满、收获颇丰。

相反，你掰一个棒子，看看不行，就随手丢掉。

看到一个棒子其大无比，就拼命的奔上前去，置其他棒子于不顾。

那么，你就很难形成稳固的人脉，你结交到的人脉也会因为你的“门缝里看人”，对你渐生厌恶，离你远去。

学会在感到口渴前挖井 42投资除了看“消息面”，更要会看“基本面” 44关注人脉投资的成长性，千万不要有“近视症” 46平时留下人情债，求人办事口好开 47你应该在别人还没开口之前，就自发性地给予帮助 48人情做足才有“杀伤力” 49顺利时，乐于助人；逆境时，才有人助 50投资者的荣耀是希望雪中送炭，而不是锦上添花 51有“礼”走遍天下，送礼的大学问 53少数人才懂的“投资”智慧——投其所好 54不管如何主动探望，看看是否需要帮助的地方 55第六章 如鱼得水的人脉心法——人际关系心理学 56世上最聪明的钓者，往往不是用鱼钩，而是用“心钩”。

“你要想钓鱼，就要像鱼那样思考”——鱼的心理，你尽揽无余；鱼的目的，你无不深知；鱼的需要，你无不满足；鱼的弱点，你紧紧把握……如此这般，你还怕鱼儿不上钩吗？

不要显示你比人家聪明，否则你将是世界上最愚蠢的人 57善用同理心——要想钓到鱼，就要像鱼那样思考 58首因效应：第一次见面就给人以耳目一新的好感觉 59委婉地说“NO”，让被拒绝的人有台阶

<<人脉投资课>>

下61只需要静静地倾听，便可折服对方61别人希望你怎样对待他们，你就怎样对待他们63“水至清则无鱼”——千万不要苛求完美64做人和插秧一样，要为自己和别人留空间65第七章 人际交往中常被忽略的8大法则66生活中有两种人：一种人当他处在人群中时，听到的声音只有他人的附和和沉默，他是当之无愧的主角。

然而，他只是独角戏的主角。

另一种人，他是自己所处的人群的核心，背景是热闹的争论或者讨论，他总是在导演一幕幕其乐融融的欢乐剧。

拒做讲话琐碎又言不及义的无聊者67不要像审问犯人一样与人交谈68吹嘘不宜太过火，过火了，容易引火烧身69别唱独角戏，一人独乐与众人皆欢相距甚远70交浅不言深，话说三分留七分72不要试图在一些不适合的场合里发表社论性的言论73别以为认识了就是朋友，很可能什么都不是74贪图免费的午餐，小心让你“吃不了兜着走”75第八章 人脉的真相：只有优秀的人才拥有真正的人脉76这个世界不相信眼泪，只相信实力！

如果你不能努力让自己变得优秀起来，未来的你就注定了被抛弃和被淘汰！

人的发展最终可依靠的就是能力，一个人最终能不能混有出息，关键还是要靠实力说话的。

如果你没有实力，就算认识天皇老子也是白搭！

没有实力，就算认识天皇老子也白搭76如果你是一个要饭的，就算有机会碰到总经理级别的人，别人也不睬你78做不到“公平交换”，“友谊”就会慢慢无疾而终79不要让自己沦为“索取者”，否则永世不得翻身81资源多的人更喜欢与另一个资源同样多的人进行交换82把自己打造成一个人优秀的人，比什么都重要83如果你是一个优秀的人，就会有更多优秀的人为你提供帮助84第九章 打造自己就等于打造人脉86这是一个强者的世界，没有人会可怜一个弱者。

弱者将只能永远做配角！

每个人都想结识叱咤风云的成功人物，而担心被乞丐缠身。

这就是现实的世俗之处。

每个人无法免俗，因为包括你自己都是这样的人！

为什么不提高自己，让自己成为一个有着强大能量和实力的人？

这样当你跟别人交往的时候，就不会有任何人敢小瞧你。

他们会在背后指着你说：看呵，这是一个成功人物！

积极创造自己被“利用”的价值86只有少数人是大多数人都想结交的朋友，请成为这些少数人87学会独善其身，以不给他人制造麻烦为美德89专心做提升自己的事情，使自己成为一个值得交往的人90为了强化中期人脉，要不断地推销自己擅长的领域91当你成为某个领域的专家，你会惊喜有价值的人脉居然破门而入92第十章 人脉是长期投资，并不适合急欲一步登天者94不是不报，而是时机未到。

等待合适的机会，人脉会将你投资的一切连本带利返还给你！

在人脉投资中，我们一定要让自己充满耐心，先不要急着拿投资回报率来计算你跟朋友之间的友情，更不可带有功利心去帮朋友。

否则这样的话，人家宁愿拒绝你的帮助，也不愿意欠你的人情！

别急着拿投资回报率来计算你的付出94先“蹲”后“跳”，赢来人脉成功95真正的聪明人眼光长远，从不会轻忽小人物97成功人物大都是拥有“人脉存折”之后，才有“成就存折”98你的人脉档次越高，钱就来得越快、越多99经营人脉存折的六大原则100重视人脉“保鲜”功夫，经常写封“嗨！

我是xx，好久不见啦”101

<<人脉投资课>>

章节摘录

<<人脉投资课>>

媒体关注与评论

富人和穷人，就差这一点！

人一生中最重要的投资：人脉投资！

每个有钱人必做的功课：投资于人！

人脉，是一个人进入财富和成功大门的入场券。

——卡耐基训练大中华区负责人 黑幼龙 一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系

。

——美国斯坦福研究中心 一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。

——好莱坞流行语 投资于人的回报，特别是在安全上的回报，远高于一般的投资或者存银行

。

——万通集团董事局主席 冯仑

<<人脉投资课>>

编辑推荐

《人脉投资学》人一生中最重要的投资：人脉投资！

每个有钱人必做的功课：投资于人！

人脉，是一个人进入财富和成功大门的入场券。

——卡耐基训练大中华区负责人 黑幼龙一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。

——美国斯坦福研究中心一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。

——好莱坞流行语 投资于人的回报，特别是在安全上的回报，远高于一般的投资或者存银行。

——万通集团董事局主席 冯仑

<<人脉投资课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>