

<<中华儒商智慧全集>>

图书基本信息

书名：<<中华儒商智慧全集>>

13位ISBN编号：9787510404832

10位ISBN编号：7510404835

出版时间：2009-9

出版时间：王来兴 新世界出版社 (2009-09出版)

作者：王来兴

页数：383

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中华儒商智慧全集>>

前言

从古到今，商人在人们的思想观念中，一直有一个不确切的定位——“无商不奸”。

然而在社会和经济发展过程中，商不可不为，利不能不取。

于是，随着一批又一批深受中华传统文明影响的知识分子跨入经商之行列，儒商越来越受人们的崇尚和尊敬。

之所以在“商”字之前加一个“儒”字，意在说明这类商人的精神特质和观念是与众不同的。

真正的儒商不是奉行“苍蝇也是肉”信条的小商人，也不是只注重茴香豆的“茴”字有几种写法的腐儒，而是儒与商的有机结合，是智慧与道德的交融，是将做人之道与经商之道完美统一的化身，即具有中华传统美德和非凡管理意识的商人。

在他们身上更为突出的是作为商人的社会责任感和使命感。

大凡被称为儒商的人，理所当然是一个睿智的人。

在他们身上，既有优秀传统文化的烙印，又有与时代发展相适应或超前的道德水平和文化素质。

他们懂得经济的运行规则，有驾驭市场变化的能力，同时恪守做人第一、经商第二的经营准则。

商人的务实和精明，加之厚重的历史使命感和责任感，使得他们身上处处体现着儒家理想人格的魅力。

总之，儒商的称号属于有知识、有道德、有谋略、会赚钱的人。

<<中华儒商智慧全集>>

内容概要

儒商并非一般的职业称谓，内儒外商，是商人最高层次的价值定位，是传统与现代文化的链接，既表现传统人文精神的张扬力，又能体现现代经营理念的开放性。

中国需要儒商，需要重塑新一代中国商人的的人文形象与精神风采。

在今天瞬息万变的商海中，商业竞争的根本是商业智慧的竞争。

要想把握未来，首先必须请教从古至今的成功儒商，借鉴他们的经验和教训，领悟他们的智慧。

《中华儒商智慧全集》是一部纪实性很强的书，它以平实的文字记述了主人公非常的人生经历。书中收集了从古到今优秀儒商的经典事迹，既涉及了古代儒商的智慧，也论述有新生代儒商的独特经营理念。

本朽从发生在成功儒商身上的具体事例入手，通过对其创业精神、创业品质和创业智慧等方面的展示和剖析，总结出了各位成功儒商的经营理念。

希望在《中华儒商智慧全集》的陪伴下，大家能借鉴成功儒商的经营理念，领会他们的创业精神，濡染他们的胆识，获得坚定的自信，从而走向成功。

<<中华儒商智慧全集>>

书籍目录

第一章 千秋商祖——范蠡第二章 儒商鼻祖——子贡第三章 商业祖师——白圭第四章 经国世贾——吕不韦第五章 明初世富——沈万三第六章 中国最早的世界首富——伍秉鉴第七章 票号始祖——雷履泰第八章 晋商翘楚——乔致庸第九章 红顶商人——胡雪岩第十章 一代钱王——王炽第十一章 首善之商——叶澄衷第十二章 中国商父——盛宣怀第十三章 鲁商奇才——孟洛川第十四章 状元实业家——张謇第十五章 台湾经营之神——王永庆第十六章 世界船王——包玉刚第十七章 文艺致富第一人——金庸第十八章 聚财之神——蔡万霖第十九章 珠宝大王——郑裕彤第二十章 华人首富——李嘉诚第二十一章 通路大亨——高清愿第二十二章 领带大王——曾宪梓第二十三章 中华紫檀皇后——陈丽华第二十四章 中国IT英雄——柳传志第二十五章 商界常青树——鲁冠球第二十六章 中国的韦尔奇——张瑞敏第二十七章 北大荒走出的亿万富翁——李晓华第二十八章 速冻饺子大王——叶惠德第二十九章 民营大亨——刘永好第三十章 一代枭雄——史玉柱第三十一章 保健品大王——朱保国第三十二章 家电大鳄——张近东第三十三章 知识英雄——马云第三十四章 传媒领域的传奇——杨澜第三十五章 网易玩主——丁磊

章节摘录

范蠡出身贫寒，少年时代就失去了父亲，同兄嫂一起过着贫苦的生活。

他聪敏睿智、胸藏韬略，年轻时，就学富五车，上晓天文、下识地理，满腹经纶，文韬武略，无所不精。

然纵有圣人之资，在当时贵胄专权、政治紊乱的楚国，范蠡却不为世人所识。

范蠡曾经拜计然为师，研习治国安军的方策，博学多才，“有圣贤之明”，但是怀才不遇。

因而“倜傥负俗”，行为怪异，被视为狂人。

直到遇见具有识才之明的文种，范蠡的生活才发生突然转变。

文种当时是楚国宛陵的地方官，早就听说当地有贤者，但未能见到。

范蠡的怪异行为引起了文种的注意。

文种派手下官吏去见范蠡。

官吏回报说，范蠡患有癫痫病，是一个狂人。

文种不以为然地一笑，说：“吾闻士有贤俊之姿，必有佯狂之讥；内怀独见之明，外有不智之毁。

此固非二三子所知也。

”就是说大智若愚、具有独特才能的人才往往被人讥笑，诋毁为狂妄无知，一般人难以认识他的真实面目。

于是决定亲自驱车拜访。

范蠡避而不见。

文种不因碰壁而灰心，再三前去拜访。

范蠡看到文种确是诚心，料定文种必然再来，就对他的兄嫂说：今天有客人来，请借给衣帽一用。

过了一会，文种果然来了。

二人一见如故，终日促膝而语，疾陈霸王之道，志同道合。

此后交往日益加深。

当时已出逃吴国的伍子胥派人邀文种去吴国，文种与范蠡商量何去何从。

范蠡分析楚、吴、越三国形势，认为当时正处于吴越争雄之时，吴越之间矛盾日益激化，楚越之间存在着联兵伐吴的关系。

“霸业创立，非吴即越”。

他还认为，“君子逢时，不入雠邦”，犯不着为伍子胥报杀父之仇而失战国之亲”。

因此，他建议去越国，并表示愿意和文种一起去。

于是，二人先后离楚入越，受到越王允常重用，被任命为大夫。

范蠡从此登上政治、军事舞台。

公元前496年，越王允常病故，他的儿子勾践继位。

范蠡和文种继续得到重用，主持越国军政。

范蠡事越王勾践二十余年，苦身戮力，卒于灭吴，成就越王霸业，被尊为上将军。

在“吴王亡身余杭山，越王摆宴姑苏台”的举国欢庆之时，范蠡却选择隐退，遂与西施隐姓埋名、泛舟五湖。

后来，他辗转来到齐国，变姓名为鸱夷子皮，带领儿子和门徒在海边结庐而居，戮力垦荒耕作，兼营副业并经商，没有几年，就积累了数千万家产。

范蠡的贤明能干被齐人赏识，齐王把他请进国都临淄，拜为相国，主持政务。

他喟然感叹：“居官至于卿相，治家能致千金；对于一个白手起家的布衣来讲，已经到了极点。

久受尊名，恐怕不是吉祥的征兆。

”于是，才三年，他再次急流勇退，向齐王归还了相印，散尽家财给知交和老乡。

一身布衣，范蠡第三次迁徙至陶（今山东定陶西北），在这个居于“天下之中”的最佳经商之地，操计然之术（根据时节、气候、民情、风俗等，人弃我取、人取我与，顺其自然、待机而动。

）以治产，没出几年，经商积资又成巨富，遂自号“陶朱公”。

当地民众皆尊陶朱公为财神，是我国以道德经商的始祖。

<<中华儒商智慧全集>>

公元前496年，长江下游的吴国和越国因小怨而爆发了一场战争。

战争在今浙江嘉兴的冲积平原上进行。

战争的统帅同是两国的国王，吴国的军队曾是《三十六计》的用兵大师孙子所训练出来的精锐之师；而越军不仅人数少，且稚嫩年轻。

年轻的越王勾践以范蠡为军师，使吴军大败，年老的吴王也因伤重而亡。

在吴国首席大臣伍子胥的扶助下，年轻的夫差登上了王位。

他发誓消灭越国。

公元前494年，勾践得知吴加紧练兵，准备伐越，决定先发制人，出兵攻吴。

范蠡认为越国实力不充足，准备不充分，时机不成熟，劝勾践改变决定。

勾践不听，坚持出兵，以舟师进攻吴国的震泽（今江苏太湖）。

吴军迎战越于夫椒（今太湖夫山、椒山）。

结果，越军大败。

勾践率残余越军退守会稽山，被吴军团团包围。

这时，勾践方才悔悟，对范蠡说：“当初不听你的话，致遭如此失败。

现在该怎么办？”

范蠡对勾践说：“为了避免亡军亡国的结局，唯一的办法是求和图存，等待时机，另谋兴复。

勾践采纳了范蠡的方策，派文种到吴国求和。

文种买通善于离间的吴国大臣伯嚭，伯嚭与夫差极力周旋，终于让夫差动了怀仁之心，不灭越国，越国才得以保存。

勾践率王后与范蠡入吴为奴。

<<中华儒商智慧全集>>

编辑推荐

《中华儒商智慧全集》：儒商是有知识、有道德、有谋略、会赚钱的人。
诚实地劳动、正确地进取、正当地追求，能让你在人生竞争中获得最大的成功，获取最多的财富和最长久的发展！
诚信为本，以义为利。
才能取信于民。
信誉往往比利润更加可贵。
捕捉商机，信息先行。
才能抓住商机。
机遇总是偏爱有准备的人。
借力生财，白手起家。
依靠借钱经商，无资本也可以成就大买卖。
择人认势，用人以诚。
学会以才揽财。
方能实现人与事最佳结合。

<<中华儒商智慧全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>