

<<初入社会必知的88个潜规则>>

图书基本信息

书名：<<初入社会必知的88个潜规则>>

13位ISBN编号：9787510405785

10位ISBN编号：7510405785

出版时间：2009-10

出版时间：新世界出版社

作者：辛月

页数：310

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<初入社会必知的88个潜规则>>

内容概要

所谓的“潜规则”，便是“隐藏在正式规则之下、却在实际上支配着中国社会运行的规矩”。对于初入社会的人来说在应对潜规则上首先要认识那些必须要知道的“潜规则”。因为这些都是可能是帮助你增加创业成功胜算的法宝。即使是在日常的工作中，这些潜规则中所饱含的道理也可以使你受益匪浅。

<<初入社会必知的88个潜规则>>

书籍目录

前言第一章 成功潜规则——辉煌人生的第一课1. 成功评判员只衡量生命的宽度2. 郁郁寡欢的人是成功的排斥对象3. 有个性的人在任何舞台上都是亮点4. 信念的感召力不亚于权威5. 回馈潜规则, 赚得人心的极好方法6. 风雨兼程, 你会邂逅最美丽的风景7. 给贪婪划界, 不要把灵魂出卖给它8. 放弃是种智慧, 错过好的还有更好的等着你9. 变革法则, 创新要由内而外地进行第二章 职场潜规则——最实用的事业哲学10. 职场人脉。表面“风平浪静”, 实则“危机四伏”11. 会议法则。说自己该说的话12. 晋升潜规则。让老板看见你在做事13. 编织同事网, 职场与工作不是等价的14. 鸡尾酒会法则, 应酬是初入职场的必修课15. 时间, 初学者最应投入的资本16. 称呼潜规则, 储存每一张名片的内容17. 靠山法则, 给自己找个落脚的地儿18. 用80%的时间思考。20%的时间做事第三章 求人潜规则——屡试不爽的攻心计19. 铺开人际网, 最大限度地利用可用资源20. 关系要去攀才会有21. 有“礼”走遍天下, 空手多吃闭门羹22. 人人都爱赞美话, 颐指气使求人难23. 时机潜规则, 在对方同情心泛起之时插针24. 礼多人不怪, 伸手不打笑脸人25. 亮出你的实力, 富人爱买潜力股26. 央求不行, 放点儿狠话试试第四章 人性潜规则——所向披靡的制胜策27. 先声夺人, 才能反客为主28. 买不起面子, 就买厚脸皮29. 每个人都有弱点, 要善于给对方制造精神恐慌30. 谈判潜规则, 步步紧逼, 当仁不让31. 利用恐惧心理, 杀鸡儆猴32. 利用人性感性面, 做个“弱者”赚取同情33. 浑水不摸鱼, 旁观者自清34. 生存法则, 守好隐私, 不要轻易吐露心声35. 宁可得罪君子不可得罪小人第五章 股市潜规则——叱咤风云的必杀技36. 摆脱懵懂局面。做好赢的准备37. 五种错误的选股方法38. 见好就收, 别让贪心吸光你的财产39. 擦亮眼睛, 严防黑心股40. 摒弃跟风心态。寻找适合自己的交易风格41. 谨慎下注, 为交易做计划, 按计划做交易42. 读懂变幻莫测的股市经。做能屈能伸的交易人43. 与股神巴菲特的对话第六章 人脉潜规则——编织最具价值的关系网44. 世界上最脆弱的也许是人脉45. 保持警惕, 伸出的不都是援手46. 真诚待人, 人脉或许会更糟47. 弄清求助的代价, 世上没有免费的午餐48. “无能之人”往往是最受欢迎的49. 即使是乞丐。也不能轻易得罪50. 积极参加培训的大多是为了扩大“人脉圈”51. 是友是敌往往取决于利52. 不要伤心, 你不是第一个被挚友出卖的人第七章 营销潜规则——谋时谋势的商品战53. 探秘消费规则。获得一双必胜的战略眼54. 切准脉搏, 收缴“战利品”55. 推销守则, 准确诊断, 对症下药56. 在战略指引下构建战术系统57. 抢占最优地盘, 创造机会模式58. 全面法则, 撒粗网, 细捞鱼59. 谋势总原则: 想顾客之所想, 及对手之难及60. 发展规则, 站稳脚跟后立即更新换代61. 速战速决, 别给顾客留下思考余地第八章 创业潜规则——将自己的企业做大做强62. 做好心理准备。下定决心吃苦三十年63. 挫折是创业者的家常便饭64. 生存规则, 小公司的战略就是要活下来65. 胆量规则, 破釜沉舟是创业者的必备素质66. 团队规则, 凝聚力就是竞争力67. 激发组织激情比个人能干更重要68. 向行业老大敬礼, 警惕被大鱼吃掉69. 警惕合作陷阱, 输掉什么都不能输了控制权70. 没有创意, 只能永远做小企业第九章 商道潜规则——尔虞我诈的竞技场71. 人性素描, 无利不图, 无商不奸72. 商界只有伙伴, 没有朋友73. 守住信誉资本, 咸鱼终会翻身74. 统筹兼顾, 商业巨无霸都是千手观音……第十章 恋爱潜规则——不可不读的情感诗

<<初入社会必知的88个潜规则>>

章节摘录

第一章 成功潜规则——辉煌人生的第一颗 1.成功评判员只衡量生命的宽度 古时候，一位深受大马士革的苏丹疼爱的青年来到他的宫殿。

年轻人情绪异常激动：“大人，请您把城里最快的骏马借给我骑。我需要立刻飞往巴格达。”

苏丹问他：“去巴格达是为了什么？”

“大人，刚才我路过宫廷花园，死神正好伫立其中。他看见我便伸出手来，似乎是有意威胁我。我不该再浪费时间，必须赶紧逃走，躲避他。”

年轻人得到了苏丹的准许，骑着骏马飞奔而去。他离开之后，苏丹愤愤地走出宫殿，发现死神仍然站立在花园中央：“你为什么威胁我疼爱的俊才？”

死神一头雾水：“我可以向您保证，我并非有意威胁他。我只是见他还在这里，不禁吃了一惊，举起手来……因为上天安排我们今晚要在巴格达相见。”

一个命中注定的故事，这就像裴多菲说的：“生命的长短要用时间来计算。”

生命的长度是有限的，即使秦始皇倾尽全国之力也无法找到可以长生不老的灵丹妙药去延长自己的生命，哪怕只是一天。

一位得了绝症的人在得知自己的病情后，全身心地投入到关心他人的公益事业中，他曾经这样说：“我不能决定生命的长度，却可以决定生命的宽度。”

毫无疑问，生命是有长度的，这一点任何人都无法改变，无法决定生命的长度。但我们可以做的是将自己的生命宽度不断延展，进而提高自己生命的品质，增加自己生命的内涵，提升自己生命的价值！

是呀，生命是有限的，这是不争的事实。不过，不能因为生命的有限就悲观叹息，古往今来，凡是被历史铭记的、纪念的、景仰的、赞叹的、歌颂的、学习的人，都不是因为他们活得好，而是因为他们活得好。说的就是生命的宽度，也可以叫做高度。

有的人具有很高品质的生命质量，实现了自我；有的人却一辈子浑浑噩噩，稀里糊涂。明确地说，所谓生命的长度就是每个人活着的年龄，大多数是以年度为计算标准的。生命的宽度就是人们所说的人生价值，或者就是追求一种精神上的最大满足，包括幸福感、快乐感、满足感……生命的长度我们是无法延长的，但值得庆幸的是我们可以拓展生命的宽度。

<<初入社会必知的88个潜规则>>

编辑推荐

如何提高自己的能力？

如何能够快速地晋升？

一本给年轻人看的有关成长、进步的励志书。

人活一世为的是什麼？

当然是成功了，那就要知道成功的潜规则，它会告诉你以怎样的精神状态、怎样的前进道路向成功进发。

潜规则对于一个初入社会的人来说是一个系统的知识体系，需要耐心、用心、细心的学习，而《初入社会必知的88个潜规则》可以帮助你尽快掌握那神秘的潜规则。

<<初入社会必知的88个潜规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>