

<<社交>>

图书基本信息

书名：<<社交>>

13位ISBN编号：9787510428890

10位ISBN编号：7510428890

出版时间：2012-8

出版时间：新世界出版社

作者：李津

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<社交>>

前言

时光如梭，岁月飞逝。

人生总是如此匆匆而短暂，而我们每一个人却总是那么强烈地渴望事业的成功与辉煌、生活的美满与幸福。

然而，同为大千世界的其中一员，有的人能轻松地步入成功的殿堂，有的人却总是与成功擦肩而过，以致终生默默无闻。

这是为什么呢？

那些成功者都是天才吗？

美国成功学大师拿破仑·希尔说：“人与人之间只有很小的差异，但是这种很小的差异却造成了巨大的差异，这种很小的差异就是你所具备的心态是积极的还是消极的，巨大的差异就是成功和失败的差异！

”如果你正孜孜不倦地奋斗在通往成功的路上，那么你知道成功和失败的差异吗？

你知道阻碍你成功的最大障碍吗？

你知道成功的捷径吗？

我们特此为你编写了这套丛书，以期指点你的迷津，为你的成功助一臂之力。

我们这套丛书博采百家之众长，援引中外古今之学者名家的心得体会，力求精益求精，是那些渴望成功的人们人手必备的励志手册。

这套丛书分为八本，每本为一个独立的主题，在从心态、性格、弱点等不同角度一一分析了阻碍我们成功的诸多要素的同时，也向我们介绍了一些如何挑战挫折、战胜自我弱点的方法和妙方。

总之，此书是你的良师益友，常读此书你将获益匪浅。

有什么样的心态，就有什么样的人生。

《心态》一书告诉你如何调整自己的心态，让自己远离消极的心态，从而以积极的心态面对、把握人生。

性格决定一个人的命运。

《性格》一书告诉我们如何发现并剔除自己性格中的一些不良因素，如何战胜自我，超越挫折和失败，从而走向成功。

知道自己的弱点吗？

《弱点》一书让你再一次看到自己人性的弱点，并为你提供了战胜它的一些行之有效的方法和走向成功的诸多捷径。

小人生，大智慧。

《感悟》一书告诉你怎样从平凡的生活中汲取人生的大智慧，怎样挖掘自己的潜能，运用智慧和知识丰富自己的人生，使之多姿多彩。

每一个人都有自己的成功资本，只不过有时我们常常忽略它们。

《资本》一书告诉你如何珍惜、利用自己的优势，去开拓自己富足和成功的人生。

成功者大都有很多良好的生活习惯。

《习惯》一书告诉你成大事者有哪些良好的生活习惯，你应该如何培养良好的生活习惯，为自己的成功打下坚实的基础。

管理好自己的舌头，才能管理好自己。

《口才》一书将告诉你如何运用好语言这门艺术，令自己能在公众场合侃侃而谈，折服听众，从而更有信心、勇气、魅力地去面对人生的各种风雨。

社交是一门艺术，也是决定人生成败的一个关键。

《社交》一书告诉你如何与他人相处，如何运用人际关系这笔财富，来成功地打造自己事业的辉煌。

在这套丛书的编写过程中，我们参考了有关学者的相关资料，在此一并感谢。

同时在编写过程中，尽管我们力求精准，但由于水平有限，难免有所疏漏，请广大读者朋友不吝指正。愿与你共勉。

<<社交>>

<<社交>>

内容概要

社交之道看似千头万绪，归纳起来却也简单： 1 锁定目标人群； 2 分析目标人群的习惯和喜好； 3 根据他们的习惯和喜好制定计划和做好相应准备； 4 抓住时机，大胆行动。

世界上没有天生的社交高手，每个社交高手都在自觉或不自觉地按照以上步骤行事。

《3分钟励志小丛书·社交：构筑强悍人脉圈的4大处方》将具体引导你一步步实现以上步骤，帮助你在最短时间内成为社交高手。

<<社交>>

作者简介

李津，自由撰稿人。

<<社交>>

书籍目录

1 提升自我：掌握人际交往的超级技巧 赞赏之辞如同沙漠之泉 学会宽容 不要逼别人认错 如何指出别人的错误 指出别人错误的三种暗示 如何让别人做对双方都有利的事 如何打动别人的心 善用别人的优点 怎样与陌生人交朋友 怎样让别人立刻喜欢你 怎样做到措词得体 如何塑造外形 怎样用间接法交际 怎样真诚地夸奖他人 学会“感情输入” 怎样向他人求得合作 偏见是人际交往的大敌 拥有良好人际关系的秘诀 如何使自己的意见被他人接受 2 展示自我：让自己与众不同的法宝 品格决定一个人的交际能力 认清自己 注重自我形象 忘掉自己 建立信心 如何推销自己 君子坦荡荡 艺多不压身 永远真诚 被他人接受的诀窍 微笑是家庭的粘合剂 微笑是工作的驱动力 法里成功的秘诀 名字的神奇作用 针对对方的喜好 请求别人的帮助 要有罗文一样的敬业精神 适时地表现出自己的专长 言谈是交际的钥匙 知名度在人际关系中的威力 学习其他行业的知识充实自己 了解是改善人际关系的关键 准确预测他人感受 沟通能够赢得胜机 3 完善自我：让人处处喜欢你 诚恳认错，引他答“是” 设身处地为他人着想 激发对方的崇高感 领导者的语言艺术 如何处理难题 示弱——抵消嫉妒的妙方 幽默就是力量 喜欢别人的人最受别人喜欢 要对别人感兴趣 切勿睚眦必报 优雅的举止能够改善人际关系 人际关系的致命伤 个人感染力的差异 好脾气和坏脾气 怎样让别人喜欢你 4 炫出自我：在人际交往中如鱼得水 不要拆掉“关系”之桥 做一个善解人意的人 站在对方的立场上看问题 沉默的力量 与人交往不图回报 处理交际难题的技巧 如何与朋友、下属相处 坚持走自己的路 学会合作的秘诀 真正的朋友是一笔财富 注意商业社会中的“友谊” 圈套 夫妻相处的艺术 影响人际关系的八种心理 如何开口让人做事 能与同事“牵手” 5 人际能力测试 你有涵养吗？ 你是随和的人吗？ 人际问题处理能力测验

<<社交>>

章节摘录

版权页：在柯立芝总统执政期间，卡耐基的一位朋友接受邀请，到白宫去度周末。他偶然走进总统的私人办公室，听见柯立芝对他的一位秘书说：“你今天早上穿的这件衣服很漂亮，你真是一位迷人的姑娘。”

”这可能是沉默寡言的柯立芝总统一生当中对一位秘书的最佳赞赏了。

这有点太不寻常，太让人出乎意料了，因此那位女孩子满脸通红，不知所措。

接着，柯立芝又说：“现在，不要太高兴了。”

我这么说，只是为了让你觉得舒服一点。

从现在起，我希望你对标点符号能稍加留心一些。

”他的方法可能有点太过明显，但其谈话策略则很高明。

通常，在我们听到别人对我们的某些长处加以赞扬之后，再去听一些比较令人不痛快的事，总是好受得多。

如果还不明白，你可以从高先生的经历中更好地理解这一点。

高先生是一名普通市民，他是卡耐基在费城授课时的一名学员。

在某次上课之前的演讲会上，他讲述了下面这样一则故事。

华克公司承包了一项建筑工程，预定于一个特定日期之前，在费城建立一幢庞大的办公大厦。

一切都照原定计划进行得很顺利。

就在大厦接近完成阶段，突然，负责供应大厦内部装饰用的铜器的承包商宣称，他无法如期交货。

什么？

如果真这样，整幢大厦就都耽搁了！

巨额罚金！

重大损失！

全因为一个人。

长途电话、争执、不愉快的会谈全都没效果。

于是高先生奉命前往纽约，与这个人打交道。

“你知道吗？

在布鲁克林区，有你这个姓的，只有你一个人。

”高先生走进那家公司董事长的办公室之后，立刻就这么说。

董事长很吃惊：“不，我并不知道这一点。”

”“哦，”高先生说，“今天早上，我下了火车之后，就查阅电话簿找你的地址，在布鲁克林的电话簿上，有你这个姓的，只有你一个人。”

”“我一直不知道。”

”董事长说。

接着他很有兴趣地查阅电话簿。

“嗯，这是一个很不平常的姓，”他骄傲地说，“我这个家族从荷兰移居纽约，几乎有200年了。”

”一连好几分钟，他不断地说着他的家族及祖先。

当他说完之后，高先生就恭维他拥有一家很大的工厂，高先生说他也拜访过许多同一性质的工厂，但跟他这家工厂比起来就差得太远了。

“我从未见过这么干净整洁的铜器工厂。”

”高先生如此说。

“我花了一生的心血建立这家工厂，”董事长说，“我对它十分骄傲。”

你愿不愿意到工厂各处去参观一下？

”在参观过程中，高先生恭维他的组织制度健全，并告诉他为什么他的工厂看起来比其他的竞争者高级，以及好处在什么地方。

高先生还对一些不寻常的机器表示赞赏，这位董事长就宣称是他发明的。

他花了不少时间，向高先生说明那些机器如何操作，以及它们的工作效率多么良好。

编辑推荐

《3分钟励志小丛书:社交》编辑推荐：如果你正孜孜不倦地奋斗在通往成功的路上，那么你知道成功
和失败的差异吗？

你知道阻碍你成功的最大障碍吗？

你知道成功的捷径吗？

我们特此为你编写了《3分钟励志小丛书:社交》，以期指点你的迷津，为你的成功助一臂之力。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>