

<<口才+心计>>

图书基本信息

书名：<<口才+心计>>

13位ISBN编号：9787510430787

10位ISBN编号：751043078X

出版时间：2012-7

出版时间：新世界出版社

作者：张焕彬

页数：209

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;口才+心计&gt;&gt;

## 前言

口舌伶俐者，到处有人追捧，时时呼风唤雨。

拥有好口才让你人见人爱，魅力四射，事业进步！每个人都想获得成功的人生，好口才则是指引你走向成功之路、成就精彩人生的那盏明灯。

做人处事有心计，成事就不难。

心计不是阴谋诡计，不是为达到目的而使用的不光明的手段，而是做事时所需的技巧。

心计是一种智慧，是一种谋略，是古今成大事业者的不二法门，是助你通往成功之路的向导。

纪晓岚是清代有名的大才子，他学识渊博，出口成章，虽然在宦海沉浮，却可保命全身，这全得益于他的口才和心计。

盛夏时节，纪晓岚和几位同僚一起，在书馆里校阅书稿。

纪晓岚经不起炎热酷暑，于是就脱掉了上衣，赤着膀子，把辫子也盘到了头顶上。

不巧，这时，乾隆皇帝走进馆来。

当纪晓岚发觉时，已经来不及穿衣服了，于是他赶紧把脖子一缩，钻到了书桌下面。

其实，乾隆早就看见纪晓岚的动作了，但他佯作不知，就在馆里故意与其他官员闲聊，迟迟没有离去的意思。

后来，他又静坐在书桌旁，摆手示意其他的官员不要做声。

暑伏酷热，纪晓岚在桌子下面大汗淋漓，实在熬不住了，又听见外面静悄悄的，自以为乾隆已经走了，于是便伸出头来向外窥探，问同僚们：“老头子走了吗？”

他话音刚落，就发现皇上正坐在自己的身旁呢！

乾隆听了不觉好笑，同僚们亦忍俊不禁。

乾隆佯怒道：“纪晓岚，你好无礼，怎么能讲出这般轻薄随便的话！”

为何叫我‘老头子’？

如果你解释得体，就饶恕你，否则就砍了你的脑袋！

众同僚都为纪晓岚捏了一把汗。

纪晓岚真不愧是机智敏捷，他从容地回答道：“皇上万寿无疆，这难道不叫‘老’吗？”

您顶天立地，至高无上，这难道不是‘头’吗？”

天与地是皇上的父母，您难道不是‘子’吗？”

这些合起来不就是‘老头子’吗？”

乾隆听了他的解释，立即转怒为喜，不但没有责罚，反而奖赏了他。

在封建王朝至高无上的皇权面前，不接驾是极大的失礼行为，而“老头子”一词明显带有“不敬”之意。

好在纪晓岚能言善辩，巧妙应对，最终让乾隆龙颜大悦。

能说会道的口才、左右逢源的心计，不仅是人际交往的技巧，还是一种立足社会的能力，能够使你在生活中处处顺利，在紧要关头化险为夷；能够使你在职场上受到上司的重视，得到同辈的尊敬，赢得下属的拥戴，让你从平庸中迅速脱颖而出。

一个善于交际之人，可能在谈笑间就办成梦寐以求的好事；在为人处世、事业和人生的经营上，都能达到无往不利的高超境界。

## <<口才+心计>>

### 内容概要

《口才+心计(最实用的办事技巧实用精华版)》由张焕彬编著：拥有好口才让你人见人爱，魅力四射，事业进步！

每个人都想获得成功的人生，好口才则是指引你走向成功之路、助你成就精彩人生的那盏明灯。

做人处事有心计，成事就不难。

心计不是阴谋诡计，不是为达到目的而使用的不光明的手段，而是做事时所需的技巧。

“心计”是一种智慧，是一种谋略，是古今成大事业者的不二法门，是助你通往成功之路的向导。

《口才+心计(最实用的办事技巧实用精华版)》适合大众阅读。

<<口才+心计>>

作者简介

北京师范大学新闻传媒兼修中文毕业。  
现担任北京宏图文化图书有限公司策划部主任，曾参与多本畅销书的策划与编著。

## <<口才+心计>>

### 书籍目录

#### 第一章 成功口才：点石成金，金字招牌好口才

事业成功离不开良好的口才  
好口才助你创造人生奇迹  
语言是征服人心的神秘力量  
能说会道的本事是练出来的  
说话也要用点心理学  
能言善辩不是强词夺理  
说话必须掌握方法和艺术  
察言观色是直击人心的关键  
怎样说话会让你受到欢迎  
好口才才能为你赢得好人缘

#### 第二章 交际口才：魅力语言，从容自若有技巧

说话要言行一致  
说话一定要让人听得懂  
与陌生人交谈的成功秘诀  
要把握好与人开玩笑的分寸  
宁可得罪君子，也不得罪小人  
良药未必苦口，忠言可以顺耳  
多想少说，言多语必失  
八面玲珑，能说会道巧应酬  
幽默为你锦上添花  
当众说话前尽量做好心理准备

#### 第三章 职场口才：游刃有余，平步青云好人缘

把握公私分明的原则  
善于观察，得体称赞  
背地莫论他人是非  
学会适时适当说些奉承话  
学会远离职场上无谓的争论  
提问有技巧，答话有妙招  
再好的关系也要亲密有间  
在语言中体现尊重和谦逊  
保持谦虚作风，少谈自己的得意事  
山不转水转，不要得罪未来的上司

#### 第四章 谈判口才：攻防奇招，随机应变显智谋

顶尖高手必修的谈判秘籍  
着眼于利益，而不是立场  
信息最多者得天下  
学会给足对方面子  
善谈，更要善听  
商务谈判：一语能值万“金”  
设定目标和底线，时刻不忘自己的目标  
点石成金的“厚黑”谈判术  
“厚黑”谈判术的商场运用  
成功的谈判、失败的谈判以及双赢的谈判

#### 第五章 说服口才：逻辑严谨，招招制敌摄人心

## <<口才+心计>>

口才展现出你的智慧和魅力

清晰地表述你的观点

勿揭人短处，勿戳人痛处

步步为营，说服口才服人心

机巧灵敏，培养迅捷的应变口才

说服自己才能说服别人

要巧妙把握说服的时机

一语中的，话多不如话巧

说服他人的语言艺术

见好就收，适时结束

### 第六章 处世心计：世事洞明，人情练达活应变

好口才才是为人处世的重要资本

说话要分清场合

话中有话，旁敲侧击

含糊其辞藏智慧

慷慨地把功劳让给上级

背后赞美更显真诚

不要忘记与暂不得势的人交往

花花轿子：“抬”人坐

为人且说三分话

会说不如会听

### 第七章 管理心计：张弛有度，能屈能伸易做事

广听意见，多谋善断

赏罚分明聚人心

让批评变得悦耳，直言有分寸，委婉效果好

远离流言，保护自己

心术是藏而不露的城府

修身是形圆志方的涵养

以平常心面对得与失

多一分算计，多一分胜算

良言一句三冬暖

把握好说话的“度”

### 第八章 社交心计：灵活做人，八面玲珑巧说话

要坚守为人处世的原则

情字当头，投资有道

最好从双方投机的话题谈起

懂得经营，才能收获好人缘

主动去结识比自己优秀的人

万事以和为贵

施小礼，得大利

到什么山唱什么歌

说话一定要有修养

避免误解，把话说到点子上

### 第九章 变通心计：随势而变，与时俱进方能赢

车到山前必有路

不要一条道走到黑

世上没有永远的敌人

<<口才+心计>>

聪明外露，不如智慧深藏  
内坚外韧是办事的好方法  
大着肚皮容物，立定脚跟做人  
做事有心计：该争则争，该让则让  
兼顾分内分外，关键在于分寸  
低头做事抬头看路，把握好干与看的分寸  
办事会变通，人生处处有春风

第十章 商场心计：圆融中庸左右逢源有远谋

找出大家的共同利益  
学会低头和弯腰  
简洁明了，一语破天机  
未战先算，多算取胜  
设身处地为对方着想  
如阿在高度竞争的商战中谈出佳绩  
成交的本质：舍得才能获得  
应酬有道，才能左右逢源  
移花接木，壮大自己的声威  
决策之前一定要权衡利弊

## 章节摘录

事业成功离不开良好的口才。说话和事业有很大的关系，你如出言不慎，你如跟别人争辩，那么，你将不可能获得别人的同情、别人的合作、别人的助力。

——富兰克林 语言的力量能征服世界上最复杂的东西——人的心灵，通过成功的沟通，不熟识的人可以熟识起来，长期形成的隔阂可以消失，甚至组织之间、国家之间的矛盾有时也可以得到圆满的解决。

事业的成功和失败，常会在一次谈话中就被决定。

西方有位哲人说过：“世间有一种成就就可以使人很快完成伟业，并领受世人的赏识，那就是讲话令人喜悦的能力。

”所以，你想获得事业上的成功，就必须具有能够应付一切场面的口才。

良好的沟通能力能使人受人爱戴，它使一个人的才学得到充分展示。

一位西方记者曾在采访时间问周总理：“请问总理先生，你们中国人口众多，你知道你们中国有多少个厕所吗？”

”这是一个刁难性问题，总理是管理国家大事的，怎么可能去调查全国有多少个厕所呢？”

大家都在瞪大眼睛等着周总理的回答。

周总理不假思索地说：“两个。”

”这位西方记者有点纳闷：“你们中国人口稠密，只有两个厕所怎么行呢？”

”周总理说：“我们中国只有两种人，一种是男人，一种是女人。”

所以我们的厕所只需要两个，一个男厕所一个女厕所，这就已经足够了。

”周总理就是这样轻描淡写地把这位西方记者打发了。

我圈古代有“一言可以兴邦，一言可以误国”之说，可见“舌头”具有举足轻重的地位。

有无数关于雄辩家的著名例子：春秋战国时代，君主崇尚口才，天下学者俊士更是趋之若鹜，蔚然成风。

以在秦国推行连横策略而著称的游说家张仪，就颇懂得“舌头”的珍贵。

他初到楚国当说客时，住在相国家一天，碰巧相国家丢失了玉璧，主人咬定他是窃贼，将其严刑拷打后逐出家门。

回家后，妻子叹着气说：“你若不读书游说的话，怎么会遭到这样的奇耻大辱呢？”

”谁知张仪并无愠怒之色，却答非所问地道：“你看看我的舌头还在吗？”

”张仪听说舌头还在，舒了一口气说“够了”，因为他懂得：舌头在，就有飞黄腾达之望。

后来，他真的扶摇直上，当上了“一人之下，万人之上”的泰国的相国。

无数事实证明：会说话的人，才是这个时代最受欢迎的人，事业也比较容易成功。

不管你生性多么聪颖、接受过多么高深的教育、拥有多么雄厚的资产，如果你无法恰当地表达自己的思想，你仍然无法塑造出自己真正的影响力。

“一人之辩，重于九鼎之宝；三寸之舌，强于百万之师”，战国时苏秦游说六国，身佩六国相印；三国时孔明力排众议，舌战群儒；战国时毛遂自荐，救赵于危；春秋时晏子使楚，不辱使命……这一切都要通过口才来实现。

口才是一个人综合素质的体现，有口才的人必然也有良好的素质、睿智的思想、聪慧的思维，它是敏锐的观察力、丰富的想象力、深邃的思考力的综合运用和体现。

这些素质和能力正是未来强者必备的，有了好口才就有好未来。

语言是人们交流不可或缺的工具。

如果我们总是无法很好地将自己的观点表达出来，就很难得到别人的拥护和支持，一个“孤家寡人”又怎么能够成就一番事业呢？

所以说，口才的好与坏，直接决定人生事业的成败。

实用口才 口才就是竞争力，要创造出个美好的未来，必先练好口才。

努力练就一副好口才吧，你将会在社会交往中如虎添翼，大显神通，发挥出更大的能量来。



## <<口才+心计>>

### 编辑推荐

生活是一个解决问题的过程，问题不可怕，你要有缜密的心计去发现、去预防、去解决。要用智慧灵巧的口才去应变、去说服、去化解。

《口才+心计(最实用的办事技巧实用精华版)》由张焕彬编，从成功口才、交际口才、职场口才、谈判口才、说服口才、处世心计、管理心计、社交心计、变通心计、商场心计，这10个方面全面介绍了生活中的口才和心计，是现代人最实用的办事技巧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>