

<<领导干部要读点博弈论>>

图书基本信息

书名：<<领导干部要读点博弈论>>

13位ISBN编号：9787510434761

10位ISBN编号：7510434769

出版时间：2012-11

出版时间：新世界出版社

作者：刘黎明

页数：264

字数：260000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;领导干部要读点博弈论&gt;&gt;

## 前言

博弈是常识，平和对待之必须承认，我对博弈论还没有入门。

但世界上大多高深的学问实质都是简单的常识，博弈论大概也如此。

参与的策略选择就是博弈，有学问的人把其中的各种可能和技巧总结出来谓之“论”。

博弈论，我想主要在两个方面展开：一是判断参与到人群中去的这个活动，即互动特点分析；二是需要面对若干方案做出更优化的决策，即最终策略选择。

因为博弈人人皆自觉和不自觉地经历过，博弈无处不在，所以即使在没有博弈论这门新兴的学科前，博弈就已然存在数千年。

只是，国人没有引入博弈这个词，就简单理解为聪明和智慧。

关于博弈，最为国人津津乐道的应该是诸葛亮的系列故事。

诸葛亮一堆的锦囊妙计，在我往往是存几分质疑的。

我相信他的策略选择的能力，但不在活动现场的他，每每对瞬息万变的事态，如身临其境，并了如指掌，未免夸张；而且，给出的方案（不要说策划书和执行案）不过是一个蜡封的小纸条。

难怪鲁迅说，“孔明多智近于妖”。

文人的妙笔生花夸大了少数英雄人物的博弈能力，反而使得普通人认为力不能及甚至学也无功。

理性看待博弈，科学认识博弈论。

今世的中国人还受到一个人的严重误导，这个人就是毛主席。

当然，我没有资格否定毛主席的博弈能力，也不是说他当初就意在愚弄国人，但是我们的政治色彩过于浓厚，神化后的毛泽东其博弈能力变得不可高攀，不可触及。

从井冈山突围到四渡赤水，以及后来的放弃延安到三大战役，一切都被伟大；科学的分析少了，能够积聚成为民族智慧和博弈论案例的机会被放弃了。

被神化的个人和案例，反而使得凡夫俗子对于博弈论踟躇不前。

以愚之见，国人学习博弈论还存在一个文化层面的困惑，中国人论人论事的逻辑是“成者王侯败者贼”，最终失败了的人即使有极为成功的案例我们也不屑于讨论，笑到最后的人即使有过若干的失败也会圆其说而粉饰之。

这样，对于民族智慧的积累是非常不利的，对于吸收一切所长为我所用是十分有害的。

心平气静，以科学的态度学习博弈论，借助古今中外一切可汲取的智慧去博弈，才是一直在接近文明的民族应该采取的态度。

遵出版人朱新月嘱，借常识解博弈论。

是为序。

汪中求龙年九月十七于抚顺前言博弈论是一个年轻的学科，从诞生至今不过几十年；博弈论也是一种古老的思维方式，自古以来就有运用博弈策略的故事。

那么，到底什么是博弈论？

领导干部又该如何学习博弈论呢？

其实，博弈论并不复杂，通俗地讲，博弈就是指在有其他人参与的游戏或事件中，我们选择的策略，也就是在考虑其他人的策略的前提下，来决定自己的选择。

不管在生活还是在工作中，我们都能遇到博弈的情况。

因为只要涉及人群的互动，只要涉及策略的选择，就会产生博弈。

比如晚饭后，一家人当中，有的想看足球，有的想看电视剧，但电视只有一台，于是矛盾产生了，博弈也就产生了。

即便没有其他人，只是面对你自己，博弈依然存在。

比如你在公交车站等车，当等了半个小时车还没有来时，你有可能想放弃而选择其他的办法，但是往往又会转念一想：反正都已经等了这么久，那就再等一下吧——最终车还是来了，但是晚了整整一个小时，你也因此而错过了一些重要的事情。

但是，如果掌握了博弈论，我们就能更清晰地思考，如何在这些工作与生活中的博弈中做出正确的选择。

## <<领导干部要读点博弈论>>

就上面提到的等车情景为例，已经花费的半个小时在博弈论中被称为沉没成本，不管后面你将采取什么样的策略，都不能挽回这半小时的损失。

所以，你的策略选择不能受这半小时的影响，而应从实际的到达时间考虑，看看是否需要打车以免迟到。

工作就是一个充满博弈的场合：与上级有博弈，与下级有博弈，与其他同级别同事也有博弈。

我们需要考虑如何与他人竞争、如何与他人合作。

人生也是一个不断博弈的过程：与你的过去博弈，与你的未来博弈，与你的好的或坏的观念、习惯博弈。

我们需要考虑如何使自己在关键时刻做出正确的选择。

然而，由于领导干部工作有其特殊性，在博弈论的应用上，领导干部与其他大众有所区别。

领导干部作为特殊的社会群体，其工作性质，决定了其有着大量与社会、群众接触的机会，而这些机会都充满了博弈，是对领导干部博弈思维的考验。

本书行文深入浅出，语言通俗易懂，案例简明精炼，使读者能够快速掌握现代博弈论的基本理论知识，以及面对典型事件时的分析方法和处理原则。

当然，博弈论不是什么武林秘籍或者标准答案，而是一种思维方式和决策理论。

作为非理论研究人员，我们应当活学活用，以博弈论的知识建立思维模型，改善思考习惯，在遇事时，能够想出更多样的对策，并能从中发现更佳的方法。

领导干部是智慧集中型的人群，需要面对复杂而且繁多的博弈情况，希望本书能够给领导干部提供参考，帮助其减轻工作压力的同时，也使其增长知识和经验。

## <<领导干部要读点博弈论>>

### 内容概要

本书是一本管理类书籍，分为九章以及附录部分，前九章深入浅出地介绍了九种博弈方法，并辅之以易于接受的案例，使读者能够快速掌握博弈论的知识，并能以此建立思维模型，改善思考习惯。附录部分则给出了经典的博弈故事，给读者以趣味性和知识性。本书语言精粹，知识丰富，案例精彩，具有很强的实践指导意义，阅读价值较高。

<<领导干部要读点博弈论>>

作者简介

刘黎明

工商管理学硕士

区域文化史在读博士

曾在某大型企业担任过销售主管和团委书记等职，涉猎广博，以读写为乐，现主要从事诸子文化与管理的研究。

## <<领导干部要读点博弈论>>

### 书籍目录

#### 第一章 决胜千里一招鲜——领导干部常用的决策博弈

1. 为什么决策需要博弈论
2. 帕累托最优的启示
3. 风险与优势的判定
4. 从选数游戏看参与者决策
5. 理性与疯狂的旋转门
6. 小心“亡命徒”策略
7. 认识行为的临界点
8. 这山望那山高背后

#### 第二章 狭路相逢智者胜——领导干部必学的竞争博弈

1. 负和博弈：鹬蚌相争无赢家
2. 零和博弈：非此即彼的游戏
3. 正和博弈：可能共赢的局面
4. 心理博弈：隔空对唱空城计
5. 先发优势：比别人快跑一步
6. 后发策略：蓄势伺机出奇兵
7. 马太效应：强者的制胜逻辑
8. 枪手博弈：弱者的生存之道
9. 博傻理论：没有谁傻到最后

#### 第三章 合作共赢有玄机——领导干部必学的合作博弈

1. 囚徒困境：是背叛还是合作
2. 重复囚徒困境：追求有效契约
3. 纳什均衡：大家好才是真的好
4. 猎鹿博弈：追求双赢的格局
5. 智猪博弈：主动出击还是“搭便车”

#### 第四章 见微知著观社会——领导干部必学的群体博弈

1. 脏脸博弈：可怕的“共同认识”
2. 集体行动困境：“谁去给猫系个铃铛”
3. 酒吧博弈：不可预知及少数派行为
4. 哈定悲剧：个人理性与集体理性的冲突
5. 蝴蝶效应：无法预测的“重大影响”
6. 民主的矛盾：阿罗的不可能定理
7. 混沌临界点：公平vs效率vs民意
8. 羊群效应：“大多数人”不一定正确

#### 第五章 左右逢源喜自来——领导干部必学的交际博弈

1. 以退为进，以笑迎人
2. 借力行事，顺势而为
3. 低调做人，高调处世
4. 难得糊涂是智慧
5. 不与他人争功劳

#### 第六章 一语中的定乾坤——领导干部必学的谈判博弈

1. 协和谬误：困境中的关键选择
2. 选择困境：霍布森与布里丹的对比
3. 面子效应：放弃自以为是的尊严

## <<领导干部要读点博弈论>>

4. 择优先行：降低机会成本
5. 沉没成本：莫为洒落的牛奶伤心
6. 弃卒保车：有舍方有得

### 第七章 聆音察理识繁简——领导干部必学的信息博弈

1. 如何提取及甄别信息
2. 信息不对称的利与弊
3. 逆向选择的机会与风险
4. 关键信息的获得与传递

### 第八章 市场变幻有先兆——领导干部必学的经济博弈

1. 收益矩阵：情侣矛盾的启示
2. 次品市场：“柠檬市场”下的机制
3. 价格歧视：透视市场的定价策略
4. 散户警示：为什么受伤的总是我

### 第九章 指挥若定失萧曹——领导干部必学的管理博弈

1. 你的管理需要建立预期
2. 厘清上下级之间的博弈关系
3. 赏与罚反映的博弈原理
4. 建立优良的内部竞争机制

### 附录 领导干部必读的经典博弈案例

1. 中国历史上的君臣博弈故事
2. 世界商战中经典对手博弈故事

## <<领导干部要读点博弈论>>

### 章节摘录

在日常生活和工作中，领导干部尤其需要深谋远虑，学会反其道而行之。

当其他人都争先恐后地选择所谓的热门时，我们要在冷门处寻找机会，进而成为成功的少数派。

因为酒吧博弈告诉我们，大多数人同时选择的策略由于竞争激烈、资源有限，往往变成劣势策略。

所以，当大家都疯狂地涌向一些热门领域时，我们不妨做个冷静的旁观者，选择一些冷门的策略。

以高校开设的专业为例，畜牧兽医、动物科学等专业曾经被认为是冷门专业，但近年来，由于市场环境的变化，这些专业的毕业生需求大幅增加。

可见，所谓的冷门或热门并非绝对，今天的冷门或许会成为明天的热门，而今天的热门，说不定明天就无人问津。

酒吧博弈的原理正是如此，因为资源是有限的，当大多数人都选择了同一个策略时，我们大可避开它，选择一些冷门，做笑到最后的少数派。



## <<领导干部要读点博弈论>>

### 编辑推荐

《领导干部要读点博弈论》编辑推荐：一个国家的高端人群和各界精英如果掌握了更多的博弈知识，掌握了博弈方法论，就会表现出令人难以置信的经济成就。

也许在某一时期，他们参与世界博弈的混战，世界经济也会为此颤抖。

《领导干部要读点博弈论》精选了领导干部在纷繁复杂的工作中经常用到的九种博弈方法，以期帮助领导干部建立科学的博弈模型，利用人才、知识、科技、创新等一切优势，推进国家的繁荣和富强。

<<领导干部要读点博弈论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>