

<<胡雪岩的做事之道>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩的做事之道>>

13位ISBN编号：9787510700804

10位ISBN编号：7510700809

出版时间：2009-10

出版时间：中国长安出版社

作者：司马志

页数：239

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<胡雪岩的做事之道>>

内容概要

胡雪岩出身贫寒，却在短短十几年的时间迅速发迹，成为当时中国最有钱的巨商富贾；胡雪岩替清朝政府向外国银行贷款，帮助左宗棠备军饷，收复新疆，慈禧太后赐他黄袍马褂，被人称为“红顶商人”；胡雪岩奉母命建起一座胡庆馀堂，真不二价，童叟无欺，瘟疫流行时还向百姓舍药舍粥，被人们称为“胡大善人”。

胡雪岩是中国晚清第一大富商，也是中国历史上第一个与外国银行做金融业务的人。并获得清廷特赐二品顶戴、赏黄马褂、准紫禁城骑马的特荣。

鲁迅评价胡雪岩是“中国最后一位商人”。

本书总结了胡雪岩一生的成败得失，希望读者从中得到有益的启示。

<<胡雪岩的做事之道>>

书籍目录

第一章 做事圆融之法 红顶商人圆融有道 为人要“圆”一点 “饶人一条路，伤人一堵墙” 低调做事，不自招嫉妒 “拿了会烫手的钱”，坚决不能沾 化干戈为玉帛，变敌人为朋友 真诚而恰到好处地赞美他人 “你做初一，我做十五” 第二章 做事变通之法 看准市场，随机应变 眼光要看得准，看得远 把握时事大局是头等大事 机会转瞬即逝，要善于发现和把握 机遇不但可遇、可求，而且可以创造 懂得变通，不要一条道走到黑 既要有“胆”，还要有“识” 时时注意给自己留下退路 第三章 做事关系之法 结交贵人，打通关系 学会寻找合适的靠山 帮别人等于帮自己 善于猜察人心，投其所好 以情义结交朋友、贵人 “拍马屁”要不露痕迹 舍得投资对自己有用的贵人 第四章 做事借力之法 善于借助别人，拱卫自己 有了东风就能更好行船 拿别人的钱，做自己的事 借助官场靠山的力量 借助众人的口碑 与其待时，不如乘势 善于利用团结的力量 第五章 做事谋划之法 谋划在先，行动在后 凡事要做好长远的规划 要想取之必先予之 不把鸡蛋放在一个篮子里 舍小利趋大利，放长线钓大鱼 善于使用“连环计” 忍一时之气，可以成就一世 第六章 做事用人之法 用合适的人，做合适的事 要有识人的慧眼 知人还要善任 用人之道，不拘一格 用人不疑，放开自己紧握的手 用可靠之人，不纵容小人 要有肯用人的好名声 要让别人心服口服地为你出力 第七章 做事诚信之法 诚信戒欺，先义后利 诚信是一笔巨大的无形资产 做事要说一句算一句 要有一种社会责任感 要做名气，信誉应该放在第一位 “信”是“利”的前提 第八章 做事宽心之法 完美地处理危机 千万要沉住气 刀头上的血也要去舔 赢得起，更要输得起 不要将得失看得太重 冷静地收拾残局 附录一：胡雪岩个人档案 附录二：胡雪岩精辟见解

<<胡雪岩的做事之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>