

<<逆思维心理学>>

图书基本信息

书名：<<逆思维心理学>>

13位ISBN编号：9787510703737

10位ISBN编号：7510703735

出版时间：2012-5

出版时间：中央长安出版社

作者：宋可力

页数：273

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<逆思维心理学>>

前言

有一家大型书店，每年都会丢失很多图书，这让老板很是苦恼。他把丢失的图书名称及数量都记好，归纳成一个表格，悬挂在书店里，提醒员工要特别注意。某天，一个出版社的负责人来到了这家书店，他驻足于那张表格下，猛然一道灵光闪过，顿时兴奋不已。

后来，在一次世界性的书展上，这家出版社打出了不一样的宣传牌：展示了一份“被偷窃次数最多的十大书籍”名单。

这份名单马上抓住了书商们的眼球，被偷窃得越多，不正说明这本书越火热吗？

他们纷纷订了大量的货，无疑，这家出版社成了书展上的大赢家。

生活中我们总是存在许多盲点，很多问题正向思维难以解决，逆思维则更容易找到出路。

上例中的出版社负责人正是运用了逆思维取得了更多的订单。

什么是逆思维呢？

逆思维也叫求异思维，它是思维心理学中重要的一部分。

由于思维定势的存在，我们的思维往往是惯性的，容易走直线。

逆思维则与一般思维方向相反，对事物进行对立、颠倒、反面、逆转等多角度思考，打破原有的思维方式，把事物的状态和特性推到反面或极限，以寻找事物中的新视点，“反其道而思之”，这样就可使思维呈现多面化，有利于高效解决问题。

曾看过这样一道趣味题：有四个相同的瓶子，怎样摆放才能使其中任意两个瓶口的距离都相等呢？

可能我们琢磨了很久也难以找到答案。

什么方法可以解决这个难题呢？

原来，把三个瓶子分别放在正三角形的三个顶点，将第四个瓶子倒过来放在三角形的中心位置，答案就出来了。

把第四个瓶子“倒过来”，多么形象的逆思维啊！

有些事物的本质往往与其表象相反，即使表里如一，为求兵行诡道、出人意料或创新，也需要从相反方向思考或寻求方法。

在有心人眼里，逆思维可以构成核心竞争力。

马云有句口头禅：“倒立看世界一切皆有可能。”

在牛根生看来，“不管螺丝怎么设计，正向拧不开的时候，反向必定拧得开。

山重水复，此路不通的时候，换换位，换换心，换换向，往往豁然开朗，柳暗花明。

而知名公司惠普对其员工强调的职业理念便是：“做一条反方向游的鱼。”

“我们想要成功，只盯住某一个方向前进是不行的，有时不妨回头看看，换一个角度，兴许也能化劣势为优势，那么，离成功也就不远了。

当然，人生的成功不只是事业上的成功。

人生的成功需要在方方面面都有幸福的体验，哪方面出现问题都会让人生有挫败感。

逆思维虽不是万能钥匙，但却时常能带给我们惊喜，善用它的人，处处都会有异于常人的领悟：当我们困于传统，囿于常识的时候，换个方向就会有不一样的结论。

当我们遇到挫折，情绪低落的时候，换个角度就会有不一样的感受。

当我们与人交往，沟通不畅的时候，挨十位置就会有不一样的体会。

当我们职场奋斗，力求晋升的时候，挨十方式就会有不一样的收获。

当我们销售失败，烦恼不已的时候，挨十思路就会有不一样的效果。

当我们婚恋受挫，痛苦迷惑的时候，挨十想法就会有不一样的幸福。

《道德经》中有云：“反者道之动。”

“万事万物的规律都是反向运动的，逆向寻找，更易找到答案。”

亲爱的朋友们，相信我，只须一点改变，你的人生将就此大不相同！

<<逆思维心理学>>

内容概要

牛根生说：“不管螺丝怎么设计，正向拧不开的时候，反向必定拧得开。
山重水复，此路不通的时候，换换位，换换心，换换向，往往豁然开朗，柳暗花明。”

本书是第一本全面讲述逆向思维运用的心理励志类图书。切入点独特，从观念、心态、人际关系、职场、经营、销售、婚姻等多个方面对逆思维的实践方法和应用进行了全面细致的剖析，从而培养人们自觉运用逆思维的能力。书中事例有趣又贴近生活，理论易懂又不失深意，可以说是激发灵感、开拓思路、提高逆思维思考力的佳作！相信它能带给读者全新的阅读体验！

<<逆思维心理学>>

作者简介

宋可力

心理学、成功学研究者。

其语言犀利，视角独特，对事物有较强的感知力，出版过《心理揣摩术》、《人际交往中的心理策略》、《好员工靠激励》等多部畅销书。

2011年7月出版的《气场心理学：自我暗示的力量》深受读者好评，在各大销售排行榜都居于前列，特别在全国各地机场书店，颇有些影响力。

<<逆思维心理学>>

书籍目录

第一章 逆思倒想，突破思维的盲点——改变传统观念

我们大多数人都习惯于正向思考，仅按事物发展的客观顺序去推理分析，很少站在事情的对立面，一反常规地求异逆想，唯恐被视为异类“叛逆者”，结果徘徊在一道看不见的陈旧观念、僵化思维的“鬼打墙”面前，虽百思而仍不得其解。

其实，成功是一扇门，它并不在乎你用什么方式去打开它，懂得调整思维方向，让大脑和心理来个180度大转弯以后，说不定那扇门就开了。

我们正在“不思维”中走向平庸

答案就在“对立面”

颠覆“熟知”，不做常识分子

缺点也是成功的阶梯

多角度思考问题，结论就会发生变化

规则不仅用来遵守，也要用来打破

“深度”倒过来就是“高度”

错误的剩余价值

没有问题=问题

不要相信“最危险的地方最安全”

有因必有果，有果必有因

颠倒顺序，则逆转了结局

越是希望这么做，越去禁止这么做

自伤有时可避免他伤

.....

第五章 ■ 创造X+1个商机——财富非常道

很多人都在讲：资金、经验的不足，产品的同质化，项目的无差异化，跟风严重，竞争太激烈等问题让生意越来越难做。

真的难做吗？

的确难做，在别人都难的时候，如何让自己生意好做，关键在于我们的思维方式。

若是做反向的生意，结果会怎样？

别忘了，做生意，就是拼智慧！

当别人都朝一个方向去想事情的时候，你却从相反的方向思考出了新的办法。

这样，你和别人就形成了鲜明的对比，也有效地减少了竞争，达到良好的效果。

别人干什么，你想想不干行不行

别人恐慌你冷静，大家恐惧你贪婪

当你有100%的把握时往往会失败

缺陷是商机，不是“伤”机

没有“异想”，哪来“天开”

“微利”是图，用小钱办大“市”

变废为宝，收益不小

用“换”想，不花钱也能消费和赚钱

对抗不如对话，竞争不如竞合

章节摘录

版权页：俗话说，初恋中的女子是最美的，果不虚传！

当马湘兰在“幽兰馆”偶然遇见长洲秀才王稚登时，她为其展示了自己最美的姿态。

两人不仅言谈投机，还彼此被对方的才貌深深吸引。

他们在馆内，一边赏兰，一边语话诗词畅谈理，人生此刻好不惬意！

而遇见心爱的人，让一直在红尘中喧嚣，在喧嚣中掩饰寂寞的马湘兰，嗅到了另一股新鲜的气息，那是爱恋的香味啊！

像一丛夜来香般在她周遭散发着浓郁迷人，有别于兰花身居幽寂暗自空灵的香气！

在这股恋爱香气的殷殷包围下，她的面颊飞上了两片红霞，如花的笑靥在心仪的男子面前再也无法伪装出一颗平静的心，她甚至惊讶地发现自己身上竟然还潜藏着如此一份撩拨人的情怀！

从小才学禀赋便显露异常的王稚登，遇见马湘兰更是对其赞叹有加，两个有情人大有相见恨晚之感。

从此以后，两人便时常在“幽兰馆”煮酒论诗，畅言心胸，只道是“只羨鸳鸯不羨仙”！

马湘兰很想知道王稚登有无娶她之意，借着一日王稚登向她求画，遂挥毫用自己独创的画兰法，给其画了一幅自己最拿手的一叶兰，并在画中题了首七绝：“一叶幽兰一箭花，孤单谁惜在天涯？

自从写入银笺里，不怕风寒雨又斜。

“借兰倾诉了自己的心思顾虑，并在诗中婉转表达了自己以身相许的情意，为了让王稚登明白自己的心思，她做完一叶兰图后，又接着兴致，做了一幅“断崖倒垂兰”的画，在画中题诗表明自己与烟花女子的不同，表明自己对爱情的决绝，王稚登如此聪明怎能不明晓她的一番心意呢？

然而，王稚登想到自身的处境——三十七岁的年纪，无官无职，终日落魄潦倒，这样的自己怎么能给湘兰幸福呢？

出于这点顾虑，他假装不解画中情，随意就收起了画卷，敏感的马湘兰误以为他不愿意接受自己的这份爱情，便只好作罢，暗自在心底默默流泪。

马湘兰和王稚登一直维持着好友的关系，一直到大学士赵志皋举荐王稚登参加编修国史工作，就要乘船北上，王稚登感觉自己这次仕途之路有望，于是满怀期望与渴盼地前来告诉马湘兰自己对她的一番真实情意，还题诗嘱咐马湘兰等待他荣归故里，带给她幸福！

这样的消息无疑让马湘兰坠入了巨大的幸福中！

在王稚登走后的日子里，她谢绝了所有来客，守着一身孤寂，一心等待王稚登北归。

然而世事并非如人所愿，王稚登在京都并未参加编修工作，而是被派遣干些打杂的零碎活计，忍无可忍的他熬到岁末，铩羽而归。

就这么回到江南，他实在无颜面对痴心一片的马湘兰，王稚登把家搬到了姑苏，想以此断绝与马湘兰携手一生的美好愿望。

编辑推荐

《中国最美的情诗》是一本走进灵魂，涤荡浮躁，让你思念成河、静思如梦的书；这里有历史上最打动人心的绝美情诗，内心深处最柔软最无奈的心灵悸动；这是每个现代人解开爱情神秘面纱的神奇道具；这是值得你细细品鉴，一辈子收藏的忧伤情怀！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>