

<<细说狼道>>

图书基本信息

书名：<<细说狼道>>

13位ISBN编号：9787510704697

10位ISBN编号：7510704693

出版时间：2012-1

出版时间：中国长安出版社

作者：银浦

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;细说狼道&gt;&gt;

## 前言

自然界是在竞争与淘汰中不断发展变化的。  
狼作为地球生态系统中一支强悍智慧的种群。  
深林、草原、荒漠、雪地……都曾它们的领地。  
无论环境如何恶劣，竞争怎样激烈，它们都勇敢面对，攻必克、战必胜。  
它们逃过了无数次劫难，并顽强地生存下来。

达尔文说：“物竞天择，适者生存。”

那么，是什么能让狼族在残酷的自然界中强势生存下来呢？

事实上，狼之所以能够生存并成为兽族中最优秀的种族，就是奉行了狼的至高生存法则——狼道法则：  
狼子野心——狼的野心更是非比寻常，表现为有极强的、目标明确的攻击性，为了能吃饱肚子，狼把不断寻找新的猎物作为自己一生的目标；  
狼勇无敌——只有为战斗而生的狼，没有因惧怕战斗而生的狼，即使死也要死在战场上；  
狼傲天下——狼不会为了嗟来之食而不顾尊严地寻求主人或摇头摆尾地向人乞食。

因为狼知道，绝不可有傲气，但不可无傲骨，所以狼有时也会独自哼哼自由歌；  
狼性坚韧——狼的字典中从来没有“失败”，它们以一种常人难有的坚韧意识，并在此种意识的支持下，使得自我在这个竞争激烈的环境中生存下来，并成为自然界的强者；  
狼性忠信——在狼的词典里没有“背叛”二字，狼行成双，不离不弃，即使被捕，也宁死不屈；  
狼猎有术——草原上有无数的猎物，然而我们却从来看不到在原地慵懒地休息着、等待猎物找上门来的狼，因为狼的字典从来都没有“等待”；  
狼智无双——狼族具有天才般的智商！

狼面对强劲的对手，不是避而远之，而是招呼来伙伴，运用围而攻之的战术，或是集中优势兵力打伏击，少有失利，如此智慧。

顽强及团队精神，让它世代传承，生存了五百万年；正如英国动物学家绍·艾利斯所说：“在所有哺乳动物中，最有情感者，莫过于狼；最具韧性者，莫过于狼；最有成就者，还是莫过于狼。”

狼的生存法则即强者生活哲学。

强者生活哲学不仅仅是号召大家做一个生活的强者，还告诉大家如何做一个生活的强者，以及成为生活的强者之后如何保持强者的地位。

狼代表了一种生存精神，代表了一种处世哲学，代表了一种竞争意识。

从古自今，凡有超凡成就者，无不谙于狼道法则，具有一种“狼性”。

如：在我国古代的蒙古高原上，诞生了一位建立起历史上最大帝国的英雄——成吉思汗，他采用狼的战术，几乎让整个世界向他臣服。

再如秦始皇之勇狠、唐太宗之隐忍、朱太祖之决断等等，无一不是能忍能狠、谋勇无双，与狼的生存法则有异曲同工之妙。

而今，面对来势汹汹的市场竞争，成功者以及成功的企业，也深知狼道法则的重要，将狼性法则作为企业强势管理与实战营销的誓师号令，为企业竞争决胜和强劲发展注入了震撼的动力。

华为率先将狼性塑造为企业文化的核心，认为狼是企业学习的榜样，要向狼学习“狼性”。

“胜则举杯相庆，败则拼死相救”是华为人狼性的体现。

华为总裁任正非说：“我永远都不知道谁是优秀员工，就像我不知道在茫茫荒原上到底谁是领头狼一样。

企业就是要发展一批狼。

狼有三大特征：一是敏锐的嗅觉，二是不屈不挠、奋不顾身的进攻精神，三是群体奋斗。

企业要扩张，必须要有这三要素。

联想集团总裁杨元庆则说：“要战胜比自己强大的竞争对手，我们的自身条件将会更残酷，如果我们每一个细胞、每一个个体都不具有竞争力，那这个企业会有竞争力去抗争吗？

……我们要有打仗的感觉，要如狼似虎，并且还是饥饿的狼、饥饿的虎，让人望而生畏……要么成为狼，要么被狼吃掉！

海尔集团总裁张瑞敏、联想控股公司总裁柳传志、蒙牛乳业董事长牛根生等著名企业人士对狼性

## <<细说狼道>>

精神都推崇备至，在企业实战中大力推行狼性法则，推动着企业不断强劲发展。

可以这样说，狼道法则是个人生存、团队竞争、企业做强的智慧精华，是适者生存与强者为王的完美诠释。

当今世界，竞争始终是常态，谁也无法回避，只能置身其中，无论是个人还是团队。

我们只有“与狼共舞”，精于狼道法则：强化竞争意识，懂得变通之道，才能在风云变幻的征途中应对自如，才能真正成为时代骄子。

曾几何时，社会上兴起了一股学习狼道法则的热潮。

为了满足广大读者持续高涨的学习热情，我们推出了这本《狼道法则全集》。

在书中，我们对狼的精神做了深度剖析，并结合大量案例，深入浅出地把狼道法则展现在您面前。

本书既是一本个人生存的智慧之书，又是一本关于团队管理之书，更是一本企业发展应奉行的准则之书。

总之，你在各方面都可以从中找到最需要的精神爆发力！

## <<细说狼道>>

### 内容概要

银浦编著的这本《细说狼道(跟狼学习做强者)》是一本关于个人生存的智慧之书。

从狼的身上，我们能找到个人在世界上生存、发展所需要的各种素质，坚韧、顽强、耐心、战斗、牺牲.....

《细说狼道(跟狼学习做强者)》是一本关于团队管理的创赢之书。

通过对狼群的了解，我们能学到团队竞争所需要的全部智慧，合作、分工、策略、沟通、危机意识、消化能力.....

这是一本好书，值得我们每个人去读，去认真地读，因为书中的确有我们所最需要的。

## &lt;&lt;细说狼道&gt;&gt;

## 书籍目录

细说狼道一 狼子野心：想成大事，靠的是万丈雄心 野心愈大，离成功愈近 野心无限，方能财富无穷 生当做“头狼”，死亦为鬼雄 生在狗群里，也要有“狼性”行动，把野心点石成金 野心不足，难成大事

细说狼道二 狼勇无敌：无畏无惧是狼性本色 我是狼，我怕谁！  
有所为，无所畏 两强相遇勇者胜 勇敢去做你想做的事 生来不走寻常路 危急时刻方显勇者霸气

细说狼道三 狼傲天下：铁骨铮铮，生生不息的强者风范 傲骨铮铮，狼的优秀品质 用自信锤炼坚强的意志 狼的世界里没有“不可能” 上帝不会饿死瞎眼的狼 要求自己每天进步一点点 狼有“自知之明”

细说狼道四 狼性坚韧：逆境不败，狼的生存哲学是战斗 屡败屡战，狼的意识里没有“放弃” 逆境更需要狼一样的顽强意志 坚持不懈就能捕到猎物 战胜挫折，你就是生活的强者 狼不会两次掉进相同的陷阱 失败了，不妨再来几次

细说狼道五 狼性忠信：狼群纵横捭阖的不二法门 忠诚，往往比能力更重要 投入忠诚，回报无价 像狼一样信任同伴、忠于团队 鞠躬尽瘁，狼至高的责任感 世界上没有无缘无故的忠诚 播种欺骗，只能收获失败

细说狼道六 狼猎有术：主动出击，狼的字典里没有等待 糕羊绝不会主动送到狼嘴边 消极等待的人永无出头之日 守株待不了羊，主动才不会饿死 被动，得到的只能是残羹剩饭 积极寻找适合自己的机遇

细说狼道七 狼智无双：智慧和谋略是成功的捷径 欲擒故纵，让猎物自己上钩 以退为进，变被动为主动 顺势而为，让贵人助你一臂之力 避其锋芒，不做无畏的牺牲 擒贼擒王，“挟天子以令诸侯”

细说狼道八 狼机不失：享受孤独，时机适宜方出手 准备充分便会有“天兵突降” 审时度势，寻找机会 主动出击，创造机遇 像狼一样耐住寂寞，等待最佳良机

细说狼道九 狼快制敌：先者易强，以速度决定胜负 速度制敌 最快判断，果敢行动 效率至上，瞎忙不是忙 把精力放在关键问题上

细说狼道十 狼性铁律：没有规矩何以成方圆 用制度造就群狼 没有纪律，便没有一切 纪律重在自觉自律 主动执行，没有任何借口 有效执行，提高团队竞争力

细说狼道十一 众狼一心：铸就战无不胜的铁血营伍 狼群围猎秘诀：群起而攻之 单打独斗难成大事 强者属于最具团队精神的人 在合作中竞争，竞争中生存 尊重差异，奏响狼群整体的和谐 不做受排挤的“孤独之狼”

细说狼道十二 狼子心态：用非凡态度诠释狼族魅力 用热忱点燃理想的火焰 冷静达观的强者心态 始终以积极的心态面对一切 拒绝抱怨，点亮生命的灿烂火焰 宽容，带来真正的双赢 别让昨天的错影响今天的你

细说狼道十三 头狼之道：铁血领袖，舍我其谁 头狼不是天生的 成功在于不断超越 做头狼，就要“横”一点 向比自己强的对手挑战 优秀的头狼总能“狼尽其用” 最大的失败莫过于自乱阵脚

## &lt;&lt;细说狼道&gt;&gt;

## 章节摘录

野心无限，方能财富无穷 野心，是一种对财富的欲望，是追求财富的动力，那些腰缠万贯的“阔先生们”无不是野心勃勃；要想财富无限，就要做一匹“野心十足”的狼。

在大家的印象里，狼是天生的野心家的代名词。

野心，在我们传统的文化里也是贬义的、贪婪的，但同时也不可否认的是：有野心者，往往也是财富的聚集者。

野心，是一种对财富的欲望，是追求财富的动力。

培根曾说过：“野心如同人体中的胆汁，是一种促人奋发行为的体液。

”尤其是在现代职场，要想财富无限，就要做一匹野心十足的“狼”。

拿破仑说：“不想当将军的士兵，不是好士兵。

”如果，你安于现状，对“两亩地，一头牛，老婆孩子热炕头”的生活很知足，那么恭喜你！

知足者也会常乐的。

但如果，你要是认为“贫贱夫妻百事哀”的话，而且你目前还不够富有，或者还是个穷人，只能眼睁睁地看着别人日进斗金，那么，就让你沉睡的“野心”苏醒过来吧！

因为，身为穷人的你，目前的思维还是一个“穷人的思维”。

德国曾有一个非常吸引眼球的电视节目，叫做《谁是未来的百万富翁》。

为什么要叫“百万富翁呢？”

”这就是这档节目的特色，因为只要选手答对了所提问的题目，就会得到相应的奖金，答对所有题目的话，累计奖金可达百万元之多！

其规则就是，如果选手放弃了下次答题的机会，就拿着所得的奖金走人；但要是想冲刺百万奖金，继续答题的话，只要错了一次，就得退出比赛，之前所得到的奖金也全都得泡汤。

正是因为这样的原因，很多人在得到一定的奖金之后，都是见好就收，拿着“天上掉下的馅饼”欢欢喜喜地放弃了答题，谁不怕“煮熟的鸭子”飞了啊？

所以，真正的“百万富翁”也一直都没产生。

这种现象持续了很久，直到一个名叫克拉马的小伙子的出现，才打破了这一僵局。

一时间，“百万富翁”的神话传遍大街小巷。

人人都想知道，这个名叫克拉马的小伙子，到底是何方神圣？

其间，种种传说，随风而起。

而当克拉马真正曝光在大家面前时，给大家带来的，却是意外的震撼。

因为成就他“百万富翁”神话的，并不是因为他天纵奇才、智慧过人，过人的，只是他的野心。

其实，参赛的选手中，不乏高手，而最终却只能与“百万富翁”擦肩而过，原因就是“见好就收”的穷人思维在“作怪”，让他们失去了成为“百万富翁”的野心。

因为“血淋淋”的事实就是，在50万元奖金之后的每道题目都很简单，只要略加思考就能答得出来。

那些害怕“煮熟的鸭子飞了”的人，这时才明白：从他们手里飞了的才是“‘鸭子”，他们得到的不过是“麻雀”。

穷人看眼前，富人思来年。

用“穷人的思维”很难发财，因为这种思维是单纯的、平静的，就像一池清水一样，掀不起任何的波澜。

他缺少的，是一种迎风破浪和力挽狂澜的力量，而这种力量就叫做“‘野心”，像狼一样的“野心”。

这种野心象征的是一种精神，一种争取和不满足的精神。

就好像当你只有一块面包的时候，你就要想着用这块面包去赚取一百块面包、一千块面包，甚至是一万块面包一样。

因为只有这样，你才不会将一块面包掰成两块吃，才不会担心吃了上顿没下顿。

卡耐基常说：“我想赢，我一定能赢，结果我又赢了。

”想攫取财富的人很多，但事实却是，多数人只能死守着少数的财富，而多数的财富都掌握在少数人

<<细说狼道>>

的手里。

李嘉诚和比尔·盖茨的致富也绝不是偶然，所谓“君子爱财，取之有道”。

在现代的职场上，这种“道”就是野心，你对财富的欲望越大，你才能走得越远。

野心，是一种“道”，也是一种精神。

有了这种“道”，可以防止你在职场中浑浑噩噩、死气沉沉；有了这种“精神”，你才可能创造和革新。

它绝不是一种缺点，尤其在职场中，甚至可以说是优点。

拥有它以后，别人能做到的，你也可能做到。

P7-9

## <<细说狼道>>

### 编辑推荐

自然界是在竞争与淘汰中不断发展变化的。

狼作为地球生态系统中一支强悍智慧的种群。

深林、草原、荒漠、雪地……都曾是他们的领地。

无论环境如何恶劣，竞争怎样激烈，他们都勇敢面对，攻必克战必胜。

他们逃过了无数次劫难，并顽强地生存下来。

银浦编著的这本《细说狼道(跟狼学习做强者)》既是一本个人生存的智慧之书，又是一本关于团队管理之书，更是一本企业发展应奉行的准则之书，总之，你在各方面都可以从中找到最需要的精神爆发力！

<<细说狼道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>