

<<FBI特工攻心术>>

图书基本信息

书名：<<FBI特工攻心术>>

13位ISBN编号：9787510811524

10位ISBN编号：751081152X

出版时间：2011-12

出版时间：九州

作者：李强

页数：219

字数：128000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<FBI特工攻心术>>

内容概要

在社会中生存的人们。

在与他人交往的过程中，不能揣摩到对方内心的变化情况将会给自身带来诸多不利。不管是在职场还是在商场，如果不能分析出他人心理，就不能驰骋于职场或商场中。FBI认为人们不但可以将自己心里的感觉、念头、情绪以肢体语言的形式传递出来。而且也可以通过破译他人的肢体语言信息来了解其所想传达的心理信息。

《FBI特工读心术》由李强编著。

《FBI特工读心术》从心理学角度出发，从人的非言语信息、内在性格等方面进行分析与研究，通过FBI多年来总结出的读心术，帮助读者获得有价值的信息，轻松学到一些读心术的方法和技巧。

<<FBI特工攻心术>>

书籍目录

- 第一章 FBI必修的攻心课：联邦警察教你破解身体语言
 - 通过表情揣摩对方内心的变化
 - 眼睛蕴含着丰富的心理真相
 - 眉目传情，要及时跟进
 - 鼻子会说话，FBI从不忽视鼻子的重要性
 - 从嘴部的动作寻找心迹的波痕
 - 手臂、手掌和手指的小动作体现了内心真实的变化
 - 腿和脚如实地表达了一个人的感觉和意图
 - 从面部表情捕捉有价值的信号
 - 坐姿能反映出一个人的性格特征及对交谈对象所持的心理态度6s
 - FBI苦练从服饰观察内在信号的本领
- 第二章 FBI倾听攻心术：听是说的前提，听能了解人心
 - 学会“听话”，才能了解人心
 - 从言语中把握对方的心理变化
 - 在交谈中少说为妙，
 - 要想掌握主动权就让对方多说
- 第三章 FBI诱导攻心术：主动控制场面，诱导开启人心
 - 旁敲侧击引导对方进入自己的逻辑圈里
 - 采用循循善诱的方式打破对方的心理平衡
 - 一语穿透对方的心理防线
 - FBI教你剥茧抽丝的诱导攻心术
 - 预测对方想说什么再准备好自己的对策
 - 透露自己的小秘密，诱导对方说出真心话
- 第四章 FBI压力攻心术：增强说话气势，有力撼动人心
 - 言辞有力才能震慑对方心灵
 - 站着说话是威慑对方的好方法
 - 想要营造强势派头，说话时就尽量不要笑
 - 声调能传递更多的信息
 - 恰到好处的沉默比语言更有力量
- 第五章 FBI劝说攻心术：做足功课，劝说就会深入人心
 - 先服其心，再服其力
 - 入情入理的话才能打动人
 - 多为对方着想，以此打动对方
 - 抓住要害，解其心中疑问
- 第六章 FBI赞美攻心术：懂得赞美艺术，美言满足人心
 - 夸人夸到点子上
 - 真诚的赞美最让人舒服
 - 赞美要恰到好处
 - 让赞美的话自然一些
- 第七章 FBI说服攻心术：掌握对话主动权，妙语说服人心
 - 采用“连珠炮式的提问”掌控话语权
 - 让对方放下戒心再说服
 - 提问是最管用的“杀手锏”
 - 软硬兼施，催破坚冰

<<FBI特工攻心术>>

编辑推荐

美国著名心理学家艾伯特·赫拉伯恩曾提出过一个公式：信息交流的结果=7%的语言+38%的语调语速+55%的表情和动作？

人们在人际交往中，多达93%的信息是通过非语言方式传递。

李强编著的《FBI特工读心术》领略FBI的神奇，洞悉生活中的奥秘，揭秘全球最著名的特工组织，提供最专业的心理分析术，提炼最实用的心理洞察术，引入特工真实的工作案例，总结其最有效的读心法则，让你能够更好地读懂人心，掌控生活。

<<FBI特工攻心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>