

<<低调做人的哲学>>

图书基本信息

书名：<<低调做人的哲学>>

13位ISBN编号：9787511218476

10位ISBN编号：7511218474

出版时间：2012-1

出版时间：光明日报出版社

作者：问道

页数：222

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<低调做人的哲学>>

内容概要

在崇尚个性、张扬自我的时代，似乎只有风风光光做人、轰轰烈烈做事，才能展示自己的才能和魅力，获得他人的关注，赢得良好的口碑。

自我推销固然重要，但如果过于炫耀卖弄、招摇过市，高调行事，非但不能如愿以偿，反而惹人嫉恨，遭到诋毁和攻击，使自己的人生和事业蒙受挫折和损失。

而低调做人，平和行事，不仅能获得他人的钦佩和赞赏，而且能避免一些无谓的纷争，更利于立身处世。

低调做人是行走社会的生存哲学，是成就事业的坚固基石。

问道编著的《低调做人的哲学》指出了高调行事的不良影响及其危害，探讨了低调做人的哲学基础和现实意义，详尽提供了说话、做人、办事、交际、职场等方面低调做人的方法和诀窍，帮助广大读者掌握低调做人这门实用的处世哲学，在人生实践中加以灵活运用，低姿态做人，高标准行事，在复杂诡异的人际环境中进退自如，绕开弯路，开创广阔的发展空间，成就一份辉煌的事业，收获丰盈美满的人生。

<<低调做人的哲学>>

书籍目录

上篇 为什么要低调做人第一章 地低成海，人低成王1.低基调做人并非低标准处世低调是外“抑”内“扬”的处世哲学低调做人是一种积极主动的进取态度2.低调做人是以低就高的强者攻略低是高的铺垫，高是低的目标先潜下心来，才能伸出手去3.低调做人是立足社会的必然要求从低微处起步更益于立身放低心态才能走稳脚下路4.低调做人是发展事业的基本姿态深藏不露可避免无益争斗低调处世有益于养精蓄锐第二章 低俯一生，尊荣一世1.低调做人是尊严立世的根本方式低调做人即是不卑不亢做人谋大者无形，音大者希声2.低调做人是广聚人气的王者风范平易近人者人皆近之得人心者得人助求贤者，谦恭大度得良才3.低调做人才能在顺逆境中安然进退低调做人能缓解人际压力低调做人者能进退自如第三章 直木遭伐，井干水枯1.低调做人是安身立命的天然屏障显眼的花草易招摧折爬得越高则可能跌得越重2.低调做人是化解人际风波的最佳策略逞强好胜之人四处树敌卖弄张扬的人惹是生非第四章 水满则溢，月盈则亏1.骄傲自满是搬起石头砸自己的脚水满则溢，过犹不及狂躁者徒有大志2.成熟的果实是下坠的一桶水不晃，半桶水响叮当真龙总是潜于水3.放低姿态才能继续进步放低姿态始见自身不足持盈若亏方能不断自勉中篇 怎样低调做人第五章 贵而不显，华而不炫1.春风得意时要慎防枪打“出头鸟”才高不自诩，艺高不自傲居庙堂之高，常反躬自省2.抬高自己就是孤立自己做人别太拿自己当回事不要把人比下去降低姿态与他人交往3.降低姿态可以平和众人心态才高莫要目中无人位高不必耀武扬威财高无须声大气粗第六章 防微杜渐，稳中求胜1.见微知著：谨慎才能驶得万年船言顾行，行顾言走一步，看三步见小利，思大害2.人在江湖：时刻看清脚下的路不要轻言承诺与人相交要掌握分寸说话办事，要给人留有余地3.祸从口出：一定要把好嘴上这道门闲来莫论他人非抱怨之辞切勿乱发第七章 鹰立如睡，虎行似病1.示人以弱乃低调做人的大智慧示短制长，扮弱胜强欲扬先抑，欲擒故纵2.攻人以谋不以利，用兵斗智不斗勇君子不喜诈谋，亦不可不识诈之为谋诈亦非易也，术不精则败3.低调做人者以匍匐谋求长远胜利匍匐，以求出其不意攻其不备以静制动，静以察真以逸待劳，以不变应万变4.匍匐，把握时机是关键匍匐，识机而待，择机而动藏锋要静若处子，出头要动如脱兔第八章 忍小谋大，以忍图强1.低调做人者必须锤炼忍耐精神忍一时之气，免百日之忧忍辱方能负重小不忍则乱大谋2.低调者要磨练自制自律的习惯克制自己的不利情绪行事不可放纵学会约束自己的欲望3.人生在忍耐中不断前行以忍图强，在磨难中铸就摧枯拉朽的才干退让是“会忍”以屈求伸，退中求进下篇 低调做人的同时也要高标处世第九章 低处修心，高处成事1.于低调中修炼成功心法非淡泊无以明志，非宁静无以致远志高以求是，心平以守节2.修身立德，道路将越走越宽诚信是安身立命之本精诚所至，金石为开坚守原则，正直坦荡3.积水成渊，潜心钻研者终成大器大才减少旁枝，才能集中力量进取厚积薄发，根深方能叶茂4.大化无形，达观之人遨游人生励精图治，成败自然笑对毁誉，宠辱不惊乐天知命，知足常乐第十章 低调对人，高标对己1.言辞上温婉的同时要修炼口才到什么山头唱什么歌把赞美的话送进人家心里拒绝有方，不要开罪于人2.姿态上谦和的同时要保持独立的人格比中而立，不偏不倚以和为贵，和而不流3.行为上宽容的同时要坚持原则水至清则无鱼，人至察则无徒尽量宽容和理解别人宽容有度，该出手时就出手第十一章 低调做人，高标做事1.稳扎稳打：走出自立自强的道路不要降价处理自己不断挖掘自身宝藏2.行胜于言：行动比口号更有说服力永葆锐意进取的势头及时行动，摒弃拖拉懒散的恶习全力以赴，将行动进行到底3.严谨务实：脚踏实地便能步步为营做事从大处着眼，小处着手细致入微，绝不忽视每一个细节

<<低调做人的哲学>>

章节摘录

低调做人是发展事业的基本姿态 深藏不露可避免无益争斗 低调策略不是纯粹的为人处世手段，它具有普遍的制胜意义。

无论在商业上、军事上，还是政治上，采取低调策略都往往能收到意想不到的理想效果。

“卡西欧”和“精工”是日本电子信息产业的两家死对头。

精工以生产瑞士风格的手表著称，它曾在很短的时间内使其经营业绩超越了卡西欧。

当年，卡西欧已是风靡全日本的名牌。

在手表行业，排名的前与后将会造成产品档次和营销量很大的差别。

在精工超越卡西欧的时候，后者岂有坐以待毙之理？

于是，卡西欧痛定思痛，决定封锁消息，韬晦图强。

在表面上，卡西欧公司装出很低调、一副甘拜下风的样子，并在适当的时候放出消息，说由于竞争的激烈，公司准备改行。

但实际上，他们却把目光盯住了以石英晶体为振荡器的显示技术新领域，并告诫全体员工不得对外透露。

经过多次的秘密试验，卡西欧终于开发出了精确度更高，而造价却比原来同档次手表成本低的石英电子表。

而后，卡西欧又趁热打铁地开发了一系列电子新产品，除了电子表，还有收录机、电子钟、文字处理机、计时器和电视机等。

在产品投放市场的时候，卡西欧才突然进行大肆宣传，让精工措手不及，想再迎头赶上已是望尘莫及。

后来，卡西欧又用同样的方法研制生产出以液晶电视机为主的系列新产品，成了本行业的排头兵。

卡西欧知道，如果让精工公司事先知道自己要研制这些产品，他们将会有所准备，要么会尽快研制出同类产品，要么会研制敌对产品。

那样将造成两败俱伤的局，至少会让自己的市场份额减少一半。

现代竞争必须要有深谋远虑的策略，有时要虚张声势、大张旗鼓；有时却要偃旗息鼓、卧薪尝胆，等待时机一鼓作气。

所谓韬光养晦、养精蓄锐、出奇制胜，说的就是这个道理。

萨达特是1952年埃及“七·二三”革命的组织和发起者之一。

革命成功后，他不图大权，恬淡自若，对于大权在握的纳赛尔的命令，也总是唯唯诺诺。

纳赛尔为此称萨达特为“毕克巴希萨萨”，即“是，是，上校”，甚至不满意地讲：“只要萨达特不老说‘是’，而用别的话来表示他的赞成意见，我就会觉得舒服些。”

在日常工作中，萨达特不露声色，表现得平平常常。

对于内政问题和外交大事，他从不拿出主见，自己的公开态度偶尔稍有出格，他就会立刻纠正，与纳赛尔的信念保持一致。

1967年第3次中东战争后，纳赛尔考虑隐退，将扎克里亚·毛希西提名为继任者。

但3年之后，经再三权衡，考虑到顺从性强及危险性小等理由，纳赛尔出人意料地选了萨达特为继任者。

出于对萨达特易于控制和为人温和的考虑，埃及军方也支持萨达特。

1970年9月纳赛尔去世后，埃及开始了一场激烈的权力之争。

争夺者们既有潜在势力，又都大权在握，他们互不相让。

但后来由于政治妥协，平日不起眼的萨达特倒被捧上了总统宝座。

但是他们没有想到，这位看来不起眼的萨达特，继任总统后，竟一反平日之态，大刀阔斧，雷厉风行，迅速掌握了政府权力。

萨达特就是这样隐藏锋芒、故意显示出弱小，最终出人意料地获得实权，实现了自己的政治野心的。

<<低调做人的哲学>>

有人喜欢在办公室里大谈人生理想，这显然很滑稽--打工就安心打工，雄心壮志回去和家人、朋友说。

在公司里，要是你没事整天念叨“我要当老板，自己置办产业”，很容易被老板当成敌人，或被同事看做异己。

如果你说“在公司我的水平至少够副总”或者“35岁时我必须干到部门经理”，那你很容易把自己放在同事的对立面上。

因为野心人人都有，但是位子有限。

你公开自己的进取心，就等于公开向公司里的同僚挑战。

僧多粥少，树大招风，何苦被人处处提防、被同事或上司看成威胁呢？做人要低姿态一点儿，这是自我保护的好方法。

你的价值体现在做多少事上，在该表现时表现，不该表现时就算韬晦一点儿也没什么不好。

能人能在做大事上，而不是能在大话上。

低调处世有益于养精蓄锐 毋庸置疑，这个社会上没有哪个人是天生就自甘平庸的，谁都希望自己能够“举世瞩目”、“光彩照人”。

然而，要想充分展示自我，受人认可，没有足够的资本是不可能“梦想成真”的。

人们常说“要想人前显贵，须得人后受罪”，“台上一分钟，台下十年功”，没有“背后”和“台下”的低调历练，又哪来的“一飞冲天”、“一鸣惊人”呢？

京城有一家非常有名的中外合资公司，前往求职的人如过江之鲫，但由于其用人条件极为苛刻，求职者被录用的比例很小。

那年，从某名牌高校毕业的小李非常渴望进入该公司。

于是，他给公司总经理寄去了一封短笺，结果很快他就被录用了。

原来，打动该公司老总的不是他的学历，而是他那特别的求职条件-请求随便给他安排一份工作，无论多苦多累，他只拿做同样工作的其他员工4/5的薪水，但保证工作做得比别人出色。

进入公司后，他果然干得很出色，于是公司主动提出给他满薪。

但他却始终坚持最初的承诺，比做同样工作的员工少拿1/5的薪水。

.....

<<低调做人的哲学>>

编辑推荐

尊严阅世的做人折学，安身立命的办事谋略。

低调做人是一种姿态、一种风度；一种超人的智慧、一种精深的哲学；一种去留无意的胸襟、一种宠辱不惊的胸怀。

低调的人，总能于世态纷扰中坚持淡定从容的志趣，以平和达观的心态面对风云莫测的人生。

低调的人，是人群中的圣者，是最后的强者。

直木遭伐，水满则溢，地低成海，人低成王。

低俯一生，尊荣一世，低调做人，高标立事。

古人云：木秀于林，风必摧之；行高于人，众必非之。

为人做事，过于张扬和显露，不仅显示自己的无知和浅薄，也在不知不觉间伤害了他人的尊严和颜面，招致他人的嫉恨、诋毁和攻击，处处碰壁，使自己的事业和人生陷入泥泽之中。

放低姿态，低调做人，方能为人们所悦纳、赞赏和钦佩，融入人群，营造和谐的人际关系；方能暗蓄力量，悄然潜行，在不显山不露水中成就一番事业。

问道编著的《低调做人的哲学》以独到的视角和辩证的思维深刻阐述了低调做人的哲学基础和现实意义，提供了说话、做人、办事、交际、职场等方面低调做人的方法和诀窍，帮助广大读者掌握低调做人这门实用的处世哲学，在云谲波诡的社会环境中，把握做人的准则，衡量处世的分寸，学会退让，懂得放弃，低调做人，高标行事，在人生舞台上走好每一步，扮好每一个角色，演绎精彩和辉煌。

。

<<低调做人的哲学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>