

<<有钱人想的和你不一样>>

图书基本信息

书名：<<有钱人想的和你不一样>>

13位ISBN编号：9787511218841

10位ISBN编号：7511218849

出版时间：2012-1

出版时间：光明日报出版社

作者：胡宝林

页数：215

字数：195000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<有钱人想的和你不一样>>

### 前言

尽管有一些人对金钱口诛笔伐，却不能改变它对人们生存极为重要的事实。

金钱给人们以安全感、成就感，它能提高人们的生活品质，带来物质享受。

每个人都有获得财富的梦想，但现实中，不同的人在经济方面却呈现出很大差异，甚至天壤之别。因为这种差异，我们的社会分化为不同的群体，可以大致概括为三大阶层：有钱人、中产阶级和穷人。

其中，有钱人成为万众瞩目的佼佼者、成功人士，他们为数不多，但掌握着整个社会绝大部分财富，享受着一般人难以企及的物质生活。

而我们中大多数人不得不归入穷人的行列，过着拮据甚至贫穷的日子。

人们在钦羡有钱人的风光之余，不得不追问：“在相同的社会条件下，究竟是什么造成了贫与富的差别，有钱人到底凭借什么获取了享之不尽的财富？”

其实，有钱人之所以成为有钱人，大多并非因为他们拥有超人的天赋，也不是依靠优裕的家庭条件或机遇的垂青，更不是所谓命运的安排，而是由于一个关键的人为的因素——他们想的和你不一样。

这种不一样可以概括为两个方面：一是对金钱及金钱规律的认识不一样；二是对金钱及金钱规律的使用方式不一样；前者为“里”，后者为“表”，两者相辅相成，共同构成了有钱人特有的有关金钱的思维方式和行为模式。

有钱人想常人之未想，想常人之不敢想，他们拥有一种全新的金钱观，他们掌握金钱的运行规律，正确理财，他们成为金钱的主人。

他们善于运用房地产、股票、债券、期货、收藏品等投资工具组合广开财源，并在日常生活开支中使用一些窍门进行谨慎节流。

总之，对于他们来说，赚钱与花钱都是学问。

在理财致富方面，不能不说已成功的有钱人是我们的先知先行者，他们有关金钱的思想和行为已被他们自身的富有所证实，值得广大后进者学习和模仿。

临渊羡鱼，不如退而织网。

只要耐心学习，掌握有钱人的所想所为，按图索骥，顺应金钱规律行事，就能捕到财富之鱼，成为有钱人。

因此，为了让更多的人掌握获取财富的秘密，我们推出《有钱人想的和你不一样》这本书。

本书让大家了解有钱人之所以成为有钱人，穷人之所以成为穷人的根本原因常常在于这种不同的金钱观。

穷人遵循着“工作为挣钱”的思路，而有钱人则主张“让金钱为自己工作”。

有钱人了解金钱的运行规律并为自己所用，正确理财；而穷人由于不懂得金钱的运行规律，盲目瞎闯。

这就是为什么有的人天资聪明能干，接受了良好的学校教育，具有很高的专业知识和工作能力，却成不了有钱人的原因。

本书以通俗易懂的语言解说了深刻的理财知识，简单而引人深思。

书中融汇了“有钱人的财富蓝图”、“让金钱流动起来”、“消费也是一种智慧”等许多富有鲜明时代气息的内容。

也许这本书会像一把钥匙，开启你尘封已久的理财潜能；也许这本书会像一股不息的力量，帮助你不断地修正以前错误的观念和做法；也许这本书就如一扇明亮的窗户，让你窥视财富美丽的奥妙；也许这本书让你从此开始梦想的财富之旅……衷心地祈祷我们的努力能给你带来别样的惊喜和收获。

这本书对于你也许可以用到这句哲言：一本好书可以改变一个人的命运。

## <<有钱人想的和你不一样>>

### 内容概要

穷人和亿万富翁之间的根本区别就在于：穷人生活在一种贫穷的思维中，而亿万富翁以特有的金钱观念和行爲模式，通过不懈的努力，让金钱为他们带来更多的金钱。

《人文阅读：有钱人想的和你不一样》全面介绍了亿万富翁的财富思维，并和穷人的思维进行了深入比较，启迪读者像亿万富翁一样思考和行动，运用自己的财商和创造性思维，去进行投资和创业，寻找和把握机遇，控制风险和运用人脉，使赚钱成为一种习惯，最终跻身于亿万富翁之列。

## <<有钱人想的和你不一样>>

### 书籍目录

#### 第一章 穷人关心眼前，有钱人关注未来

21世纪，人们致富的想法更加强烈，创造财富的途径更加多样，对财商与财富的认识更加全面。

今天，社会需要财富，因为财富标志着进步与发展。

我们需要财富，因为财富意味着成功与进步。

面对创富的机遇，许多人仍然安守现状，只求满足眼前的需要，成为穷人，而一部分人敢于梦想未来，积极转变观念，迅速行动，他们成为有钱人。

#### 穷人穷思想

有钱人富理念

穷人为金钱而工作

有钱人让金钱为自己工作

#### 第二章 有钱人的财富蓝图

任何一个人，对于任何一件事，没有规划就没有步骤，追逐财富也要有具体的目标。

但是追逐财富不是目标越高就越好，财富必须根据自己的实际情况来确立。

确立了目标就选择了致富的方向，踏上了致富的道路。

有钱人有明确的财富目标

有钱人的财富计划表

有钱人善于掌握商机

有钱人致富意识超前

#### 第三章 让金钱流动起来

穷人与有钱人在金钱的使用方面有着截然不同的认识。

穷人的钱来之不易，穷人与有钱人在金钱的使用方面有着截然不同的认识。

穷人的钱来之不易，他们不会轻易动用自己的储蓄，他们认为钱花一个就少一个，他们宁愿让钱在银行里睡觉，也不愿意轻易动用一分钱。

有钱人认为钱是活的，应将储蓄用于投资，创办企业，让钱流动起来，进入社会流通领域，不断增值，才能赚取更多的钱。

穷人攒钱，有钱人赚钱

穷人用今天的钱，有钱人用明天的钱

穷人花自己的钱，有钱人花别人的钱

穷人的钱是死钱，有钱人的钱是活钱

#### 第四章 你不理财，财不理你

在现代社会的节奏下，许多人没有理财的概念，认为理财是有钱人的游戏，并且对于金钱也没什么思考，有多少用多少，到了月末就成了“月光一族”，总是闹个青黄不接、面临坐吃山空的窘境。

因此，每个人要下定决心做好理财。

其实理财并不是件困难的事情，而且成功的理财还能为你创造更多的财富，愈是成功者就愈重视理财，其实，理财蕴藏有许多的乐趣与好处。

那我们为什么还不赶快行动呢？

有钱人重视一分钱的力量

有钱人的孩子也“早当家”

有钱人理财各显神通

理财是一辈子的事

#### 第五章 风险越大，回报越大

## <<有钱人想的和你不一样>>

在变化多端、复杂难测的投资世界里，各种不确定的情况都可能发生，这就是风险。而当风险发生之时，该如何面对它，这是每一位投资人所必须面对的问题。

在变化多端、复杂难测的投资世界里，各种不确定的情况都可能发生，这就是风险。而当风险发生之时，该如何面对它，这是每一位投资人所必须面对的问题。

投资者在从事风险管理的同时，必须了解“你永远无法事先为风险作好‘万全’的准备”。你可以设法降低风险，但不要尝试完全消除风险。

.....

第六章 消费也是一种智慧

第七章 诚信是致富的灵魂

第八章 让钱生出更多的钱

第九章 该出手时就出手

第十章 借鸡下蛋，财源滚滚

第十一章 时间是财富的源泉

第十二章 魅力是财富的外衣

第十三章 金钱不是最重要的

## &lt;&lt;有钱人想的和你不一样&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：有钱人致富意识超前，钱多钱少并不重要，关键是要树立挣钱的长远目光。

挣钱是天经地义的，但为了挣更多的钱，必须要培养这种意识，眼前的利益必须放在长远的规划中来看待。

在国内几乎无人不知的一代华商霍英东，在香港的富豪中，他不是最有钱的，但他一直无私地支持国内的公益事业，所以他也最负盛名。

霍英东主要经营博新公司，还有地产、建筑、酒楼、航运、石油、酒店、金融、航空和公共交通等项目，持有40%澳门娱乐公司及信德船务的股份和40%的董氏信托股份，通过董氏信托持有东方海外国际企业与奥海企业50%股份等，并投资珠江两岸汽车轮渡服务，拥有广州白天鹅宾馆、东方石油主要股权和漠尤航空少数股权及加拿大一批物业。

其总资产已超过130亿港元。

在香港华商中，霍英东的起点可能是最低的。

他本是船民之子，当许多人已腰缠万贯时，他每天还在为吃饭问题苦苦挣扎。

同李嘉诚一样，他没有祖业可以继承，也没有靠山可资荫庇，完全凭借自己的远大胸襟和永不气馁的创业精神，赤手空拳打天下，创建了自己的商业王国，大胆、勇敢、冒险、创新再加上坚忍不拔，成就了一个香港商业界传奇。

霍英东吃苦耐劳的作风同样是广东商人精神的典范。

他性格开朗，容易接受新事物，勇于创新；他境界高远，不因小成就而满足，永远追求创业生活；他不甘渺小，意志坚定，从不转移目标，永远忙忙碌碌，用事业体现自身的生存价值。

他上中三时，日本侵华，时局动荡，他辍学加入了苦力行业，从事了各种不同的苦力工作，虽然他表现不错，但无奈收入太微薄，看看出头无望，于是他自动辞职了。

一个人当被生活逼到绝处的时候很容易萎靡不振，但也有可能更加顽强、更加发奋，然而，饥饿、劳顿没有使他屈膝；反而，更加激发了他对美好生活的向往。

日本投降后，第二次世界大战的战火渐渐平息，人们生活趋于稳定，各行各业也渐次走上了发展轨道。

霍母以其生意人的眼光，看准了运输业务急剧发展的前景，便放弃了杂货店经营，把股权卖了8000元，租下了海边的一块地皮，再次经营起驳运生意。

霍英东替母亲管账，代她去收佣金，工作十分勤奋。

母亲虽然精明稳健，是一家之主，但妇道人家仅以小生意为满足。

霍英东却不然，他不满足于现状，一心想做成一番大事业，在这方面正好可以弥补母亲的不足。

他领会到这样下去很难有太大的发展，便开始留心观察，等待机会。

1948年，霍英东得知日本商人以高价收购可制胃药的海草，他更加具有先见之明，以自己从小在舢板上长大的经验，他知道这种海草生在海底，而且是在太平洋柏拉斯岛周围才有。

于是他当下买来一艘61英尺长的摩托艇，并联络到十多个想赚钱的渔民，一同驶向柏拉斯岛。

他的判断没错，但海草全部卖完结算时，他们在海上6个月的含辛茹苦的所得竟然只够开销，等于一无所获。

商人就是商人，无不想要赢得更多的利润，将生意做得更大。

霍英东正是如此。

他几乎可以说是一个天生的商人，始终不肯歇息，狂热地追逐着利润，并不以已有的成就为满足，总是在追寻着新的商机。

航运上获得成功，霍英东又看准时机，大胆涉足香港地产市场。

1954年，霍英东创建了立信建筑置业有限公司，放手从事地产业的投资经营。

当时香港从事房地产投资的人很多，因为这是一个赚钱又多又快的行当，但真正在地产生意中获得成功的人却总是有限的。

从买进第一宗房地产起，几年内，立信建筑置业有限公司所建的楼在香港已到处可见，到20世纪70年代末80年代初，他名下有30多家公司，大部分经营房地产。

## <<有钱人想的和你不一样>>

霍英东说：“今天，一个佣人也可以拥有一层楼，他只需要付一笔小钱。不需要住房者还可以‘炒楼花’，若半年或一年成交，往往能赚个对本。但是若用5年完成一项建筑计划，那就每年只赚5%了。

这种预售楼宇的方法，很像内地的集资建房，买卖双方都有方便之处。

”霍英东的这一成功发明，引来了香港地产界的纷纷效仿，港岛地产业由此刮起了一场具有“革命”意味的旋风，有力地推动了地产业的发展。

小册子的宣传形式使“炒楼花”的方法尽可能详尽地广为人知，也使霍英东的地产生意越做越活。

他说：“我们开展各种宣传，以使更多有余钱的人来买，譬如来港定居或投资的华侨和侨眷，以及劳累了半生、略有小积蓄的职员，加上赌博暴发户和做其他生意胀满了腰包的商贩，都来投资房地产。

谁不想自己有房住？

只要有更多的人关心房地产，了解它，我们的生意就有希望。

”

## <<有钱人想的和你不一样>>

### 编辑推荐

有钱人之所以成为有钱人，大多并非是他们拥有超人的天赋，也不是依靠优裕的家庭条件和机遇的垂青，而是他们想的和你不一样。

他们想常人之未想，想常人之不敢想，他们拥有一种全新的金钱观，他们掌握金钱的运行规律，正确理财，他们成为金钱的主人。

有钱人想在别人前面，走在别人前面 穷人循规蹈矩，盲目从众；有钱人不走寻常路，敢于冒险。

穷人的钱是死钱，有钱人的钱能生更多的钱。

穷人花钱无计划，缺乏理财观念；有钱人精打细算，重视每一分钱的力量。

穷人穷思维，富人富理念。

穷人为金钱而工作，有钱人让金钱为自己工作。

穷人总觉得钱少，有钱人总觉得钱多。

穷人盲目消费，有钱人着意投资。

.....



<<有钱人想的和你不一样>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>