

<<最适合创业的9种男人>>

图书基本信息

书名：<<最适合创业的9种男人>>

13位ISBN编号：9787511300201

10位ISBN编号：7511300200

出版时间：2009-10

出版时间：中国华侨出版社

作者：陈泰先

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最适合创业的9种男人>>

前言

现实社会想发财的男人很多，想赚大钱就得创业。

可是为什么有些男人创业时能够赚得盆满钵满，而有的人到头来却亏得血本无归呢？

同为生意人，商海中的竞争和鏖战同样激烈，但得到的结果却是大不一样，除了一些外界条件外，这与男人自身的素质也有很大的关系。

古今中外无数事实都说明，那些成功创业的男人身上往往具备了一般男人没有的良好素质。

男人创业，就要有闯劲、敢于冒险。

自古富贵险中求，不敢冒险的男人只能在平平安安的大道上四平八稳地走着，平庸清淡地过一辈子。

只有那种敢于冒险，敢为天下先，敢于第一个吃螃蟹的男人，才能真正地在生意场中纵横捭阖，成为人人景仰的商界巨子。

男人创业，要精明善算，有谋略。

商场如战场，是战场便会有刀光剑影、尔虞我诈，不懂计谋、不懂伪诈的商人肯定会被商海无情地吞噬掉。

因此，身在商海的男人应该有点谋略，善于算计，这样才能出奇制胜，成为最后的胜利者。

男人创业，要有诚信。

诚信是赚钱的根本，是生意人的立身之本。

人损失了钱财，可以再赚回来，而丢失了诚信，你必将成为孤家寡人，举步维艰。

诚信是人生的通行证，更是生意人的第二生命。

男人创业，要善于投资理财。

学会投资理财是男人必须掌握的生存和发展的能力之一，财富需要经营，资本需要运作，男人只有用好手上的每一分钱才能让自己的生意越做越大。

<<最适合创业的9种男人>>

内容概要

男人想发大财，想赚人钱，就得创业。

但不是每个男人都适合创业的，大凡成功创业的男人往往具有常人没有的良好素质。

有闯劲，敢于冒险的男人最适合创业；精明善算，有谋略的男人最适合创业；有诚信的男人最适合创业；善于投资理财的男人最适合创业；善于交际，有贵人相助的男人最适合创业；懂得知人善用的男人最适合创业；有眼光，善于把握商机的男人最适合创业；勇于创新，有点子的男人最适合创业；能吃苦，有韧性的男人最适合创业。

男人创业要能做别人不愿做的事，能吃别人不能吃的苦，能挣别人挣不了的钱。

<<最适合创业的9种男人>>

书籍目录

第一章 有闯劲，敢于冒险的男人最适合创业 1.男人创业要有胆识 2.“胆商”比“智商”更重要 3.冒险，才会有机遇 4.冒险但不冒进，胆大还需心细 5.勇气造就英雄，更能创造财富 6.冒险并不意味着不要理性分析 7.在风险下坚持就是胜利 8.做生意要敢于尝试 9.创业要有胆有识，二者缺一不可 10.优胜劣汰，敢于冒险的男人才能生存 11.冒险，需要有不放弃百分之一机会的精神

第二章 精明善算，有谋略的男人最适合创业 1.智慧就是财富，从利益整合中赚取利润 2.会算计才会有好运气 3.白手起家的秘诀——借钱赚钱 4.精彩布局，有心机的人最易成功 5.乱中出击，乱中取利 6.奇正互变，虚实结合是取胜之道 7.借势造势，把生意做大 8.藏锋露拙才是真正的精明 9.创业一定要机灵 10.知己知彼，方百战不殆 11.精明的商人要了解顾客的心理

第三章 有诚信的男人最适合创业 1.为顾客着想，树立良好信誉 2.诚信是一块金字招牌 3.做生意，最重要的是人品 4.诚信，商人最值钱的无形资产 5.经商要能守住道德底线 6.诚信是生意人的立身之本 7.做生意切忌做一锤子买卖 8.以诚待人，利人利己 9.欺骗，商业中的一条不归路 10.骗人之心不可有，防骗之心不可无

第四章 善于投资理财的男人最适合创业 1.节俭乃生财之道 2.男人创业要学会精打细算 3.微利时代，靠成本优势取胜 4.男人要赚钱，绝不能大手大脚 5.会花钱也就是赚钱 6.让钱转动起来，才能赚得更多 7.男人做生意首先要懂得投资 8.做一个资本的运作高手 9.‘投资的七十二法则’ 10.正视投资背后的风险

第五章 善于交际，有贵人相助的男人最适合创业 1.良好的人脉是男人成功的助推器 2.做生意要善于投资“人情生意” 3.借大老板之力，赚大钱 4.做个善“钓”者，放长线钓大鱼 5.做生意要同媒体搞好关系 6.找对同仁，同舟共济创伟业 7.树敌是男人创业的大忌 8.贤妻是男人永恒的贵人 9.用诚心去感化你的“贵人” 10.和气生财，男人要学会处理好人际关系 11.关系越多，做生意的门路也就越多

第六章 懂得知人善任的男人最适合创业 1.人才是成功创业的关键 2.充分放权，不要事必躬亲 3.利用人之所长，挖掘下属的潜能 4.创业，要以人为本——“办企业就是办人” 5.因事而用人，切勿因人设事 6.人事相宜，把适当的人放在适当的职位 7.对待专家型人才，要攻心为上 8.提拔人要得当 9.用人不疑，放权后就不要干涉

第七章 有眼光，善于把握商机的男人最适合创业 1.只要有心，处处有商机 2.在空缺处寻找商机 3.看透信息背后的商机 4.机会面前要长“三只眼” 5.创业要有长远眼光 6.创造机遇，变“危机”为“良机” 7.捕获商机要以算为先 8.抢先一步，抢占市场 9.抓住机遇要有当机立断的魄力 10.机遇偏爱有准备的人 11.小生意也蕴藏着大商机

第八章 勇于创新，有点子的男人最适合创业 1.创新思维是做生意的一大捷径 2.厚利适销——逆传统竞争术 3.敢于创新，“小鱼”也能吃“大鱼” 4.打破常规，用逆向思维思考问题 5.机巧善变，就能发现新的市场 6.新思路决定新的出路 7.敢于创新，才有钱可赚 8.创新者生，墨守成规者必遭淘汰 9.革故鼎新更易成功 10.男人创业要有好创意

第九章 能吃苦、有韧性的男人最适合创业 1.天道酬勤，一勤天下无难事 2.逆境面前，要有强者的心态 3.在哪里跌倒，便从哪里爬起来 4.男人创业必须经得起磨练 5.不断尝试，绝不轻言放弃 6.吃得苦中苦，方为人上人 7.以务实的态度去创业 8.白手起家要靠勤劳和智慧 9.男人要学会忍耐

<<最适合创业的9种男人>>

章节摘录

第一章 有闯劲，敢于冒险的男人最适合创业1.男人创业要有胆识大胆产生勇气，多疑产生恐惧。在创业过程中，绝对没有十全十美、稳赚不赔的万能方案，有的只是成功的信心和冒险的准备。对于一个男人来说，与其在拥挤的人群中争食，不如面对风险，勇敢地去改变这一切。

《易经》上说，非常时期需要有独立不惧的精神，如此才能有所作为，才能亨通。体现在创业上，就是说，男人要有胆识，在风险面前要有独立自主意识，不要畏惧。

创业的冒险事例也可以说是一种非常时期的非常手段。

不拘于常规，采取非常行动，这样才有大获全胜的可能。

当然，这种冒险不是一味地蛮干，而是采取一种特别的方略，把成功进行到底。

对于一个有魄力的男人来说，创业干事业就是一种冒险的乐趣。

不冒险就永远不会有大胜利，要求什么错都不犯，这正是做什么也做不成的原因。

其实道理谁都知道：风险和利润的大小往往是成正比的，巨大的风险能带来巨大的效益，男人要想有卓越的成果就要敢冒风险。

均瑶集团的创始人王均瑶先生，曾经被人称为“胆大包天的男人”。

王均瑶16岁时就离开家乡温州龙岗，开始在长沙一带做五金和印刷生意，赚点小钱。

1989年春节前夕，由于忙于跑业务，王均瑶忘了提前买回家的火车票，到了除夕夜，坐不上火车了。

他和其他几个被困在长沙的老乡聚在一起，商量着无论如何都要赶回家去过年。

大家一合计，最后以两倍的价格包了一辆大巴回家。

去温州的山路不好走，汽车在1200公里的漫长山路中颠簸前行，把一伙人折腾得受不了。

王均瑶随口感叹了一句：“汽车真慢！”

旁边一位老乡挖苦说：“飞机快，你包飞机回家好了。”

说者无心，听者有意。

这位爱思索的男人开始反问自己：“土地可以承包，汽车可以承包，为什么飞机就不能承包？”

哪知这个想法一说出口，立即招来了众人的讥笑，所有的人都以为他在痴人说梦。

要知道，当时不要说包飞机，就是坐飞机也不是谁都可以的，连买机票都需要县团级以上的证明！

你王均瑶一个小小的打工仔，凭什么？

但王均瑶没有轻易放弃，他独自一人筹划了很长一段时间，而后又进行了长达八九个月的走访、市场调查和跟有关部门沟通。

当时几乎所有的亲戚朋友都反对他的做法，没有人认为他会成功。

1991年7月28日，对王均瑶来说是个值得纪念的日子。

随着一架从长沙起飞的“安24”型民航客机平稳降落于温州机场，中国民航的历史被一个打工仔改写了——大半年的奔波之后，王均瑶开了中国民航史上私人包机的先河，承包了长沙—温州的航线。

凭着坚忍不拔的精神，在盖了一百多个图章后，王均瑶硬是在中国民航局森严铁桶一般的大门上撬开了一条缝。

包机的第一年就给王均瑶带来了20万元的盈利。

那年王均瑶25岁，他传奇般的故事告诉渴望成功的男人：男人只要敢想，只要敢做，只要努力，就能一鸣惊人。

王均瑶在完成个人创举、打破民航历史纪录的同时，也为自己赢得了“胆大包天”的个人品牌。

他继而一鼓作气包下全国四百多个航班，成立了全国第一家私人包机公司——温州天龙包机有限公司，在中国航空史上写下了特别的一页。

国外新闻媒体称此举为“中国民航扩大对外开放迈出的可喜的一步，中国的私营企业将得到更健康的发展”。

美国《纽约时报》评价道：“这个男人超人的胆识、魄力和中国其他具有开拓和创业精神的企业家，可以引发中国民营经济的腾飞。”

大胆产生勇气，多疑产生恐惧，男人一旦有忧惧，前途之光就会被黑幕遮掩。

在创业过程中，绝对没有十全十美、稳赚不赔的万能方案，有的只是成功的信心和冒险的准备。

<<最适合创业的9种男人>>

只有敢于抓时机适度冒险的男人，才能收获成功的硕果。

有些男人看似聪明，对不测风险看得太清楚了，不敢冒一点险，结果聪明反被聪明误。

这些男人在平平安安的大道上四平八稳地走着，平庸清淡地过一辈子，在拥挤的人群里争食，忙忙碌碌为填饱肚子、穿上裤子、养活孩子而奔波，这不也是一种难以逃避且越来越无力改善的风险吗？

2. “胆商”比“智商”更重要 创业中风险是客观存在的，在面临充满风险的机遇时，胆商的高低往往决定了男人的成败。

低胆商的男人，在风险面前会望而却步，从而错失良机；而高胆商的男人则会知难而上，激流勇进，从而获取成功。

过去人们一直认为勤奋是成就大事业的不二法门，但随着时代的变化，现在越来越流行“胆商”的说法，认为胆商也是成功的必要条件之一。

越来越多的实证表明，高智商者并不一定能成功，智商高只是一种优势。

很多高智商者根本无法充分发挥他们的潜能，取得应有的成功，这是为什么呢？

丘吉尔曾经说过：“勇气很有理由被当做人类德性之首，因为这种德性保证了所有其余的德性。

”这里所说的勇气，就是一个人的胆量、胆略，以及临危不乱、处变不惊、力排众议、破釜沉舟的决断力。

科学研究表明，胆商对于成功的重要性，已经远远超出了智商。

一项对1048名经理人进行的能力测试发现，胆商指数的高低是一个人事业成功与否的重要参数，其次是情商，再次才是智商。

如果说人生、事业、财富像一座座大山，那么高胆商人士就会不畏艰险，不断攀登，把每一个困难都当成一次挑战，把每一次挑战都当成一次机遇，并最后傲立巅峰。

而缺乏行动力的高智商者，只能叹为观止。

想起十多年前，当初只有几千元就进了股市的炒家，几年后就成为了百万富翁；当初只有几百元去摆地摊的“倒爷”，多年后就成为了大老板。

面对他们的成功，好多人都不服气，也许会说，当初我要是做，一定会比他们赚得更多。

不错！

你的能力或许比他们强，你的知识或许比他们多，你的经验或许比他们丰富，可是你当初为什么就不敢去做呢？

这就涉及一个人胆商的高低，因为不敢冒险而束缚了你前进的步伐。

所以，胆商对于创业中的男人来说，无疑是至关重要的！

洛克菲勒的例子就说明了胆商的重要性，这个男人身上卓绝的冒险意识就是富贵的挣钱资本。

19世纪80年代，在关于是否购买利马油田的问题上，洛克菲勒和同事们发生了严重的分歧。

利马油田是当时新发现的油田，地处俄亥俄州西北与印第安纳州东部交界的地带。

那里的原油有很高的含硫量，反应生成的硫化氢发出一种鸡蛋坏掉后的难闻气味，所以人们都称之为“酸油”。

没有炼油公司愿意买这种低质量原油，除了洛克菲勒。

洛克菲勒在提出买下油田的建议时，几乎遭到了公司执行委员会所有委员的反对，包括他最信任的几个得力助手。

因为这种原油的质量太差了，价格也最低，虽然油量很大，但谁也不知道该用什么方法进行提炼，但洛克菲勒坚信一定能找到除去高硫的办法。

在大家互不相让的时候，洛克菲勒最后开始进行“威胁”，宣称将个人冒险去“关心这一产品”，并不惜一切代价。

委员会在洛克菲勒的强硬态度下被迫让步，最后标准石油公司以800万美元的低价买下了利马油田，这是公司第一次购买产油的油田。

此后，洛克菲勒聘请一名犹太化学家花了20万美元，让他前往油田研究去掉高硫的问题，实验进行了两年，仍然没有成功，此期间，许多委员对此事仍耿耿于怀，但在洛克菲勒的坚持下，这项希望渺茫的工程仍未被放弃。

这真是一件天大的幸事，又过了几年，犹太科学家终于研究成功了！

<<最适合创业的9种男人>>

这一丰功伟绩，正充分说明了洛克菲勒具有能够穿透迷雾的远见，也具有超乎常人的胆商，正是这种高胆商让他比一般富豪更富有冒险精神。

作为生意场中的男人来说，成功的第一要义便是敢想敢做，敢于冒险，正所谓“十个好点子不如一次真行动”。

只有那种胆商高、敢于冒险、敢为天下先的男人，才能真正地在生意场中纵横捭阖，成为人人景仰的商界巨子。

3.冒险，才会有机遇“不入虎穴，焉得虎子。”

在商海中搏击，要想抓住机会，却又不想冒风险，那是绝对不可能的。

成功的企业家们都知道风险与机遇同在，只有敢于冒险，在风险中抓住机会，才能获得最后的胜利。

敢想、敢说、敢干，这是毛泽东时代号召无产阶级革命战士的“三敢精神”，现在把它拉回到现在企业的环境中做一次老生常谈，也算老话新说。

冒险的价值不仅仅在于可以把握机会，更重要的是，这样的行动本身同样可以创造机会。

风险和机遇就如一对孪生兄弟，没有冒险就没有机遇的发现，当然也就谈不上挣钱了。

如果说，冒险是命运女神对男人的考验的话，那么机遇就是对通过考验者的奖赏。

对创业而言，那些成功的冒险家为男人在面对挑战自己勇气的时候作出了肯定的回答。

敢冒险才能打开机遇之门，因循守旧只能在困顿中逐渐饿死。

不少成功创业的男人都是冒险的专家。

张思民也是一个敢冒险的男人。

自从在中信公司辞职出来创办企业，张思民的选择从来都是义无反顾的，主攻海洋生物，抢占高新技术阵地，他面对的是个高风险和高收益的大战场。

“险”和“大”正是张思民所刻意追逐的，这也是体现他生命价值的标识。

<<最适合创业的9种男人>>

编辑推荐

《最适合创业的9种男人》编辑推荐：男人创业可以没有现成条件，可以没有资金，但不能缺少勤劳和智慧。拥有了勤劳与智慧，没有条件可以创造条件，没有资金可以去筹措，从而化一切不利为有利，实现创业梦想。

br 不是人人都可以当老板，当老板要有自己的优秀品质。
人人都不是一辈子职员，能成优秀员工离当老板不远。

<<最适合创业的9种男人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>