

<<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

图书基本信息

书名：<<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

13位ISBN编号：9787511301772

10位ISBN编号：7511301770

出版时间：2010-5

出版时间：中国华侨出版社

作者：王峰

页数：273

字数：190000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

### 前言

《年轻人成功做人的66条智慧黄金法则》收录了66条与我们日常生活息息相关的定律、效应和法则。这些法则都是社会学家和心理学家经过长期研究和实践的成果总结，内容涉及之广泛几乎涵盖了个人成功与企业发展的各个方面。

读者只要阅读就会发现，原来这些黄金法则时时刻刻在我们身边发生着作用。

有时候上级给的时间长，反而完不成工作；给的时间短，反倒能充分利用，这是帕金森定律在起作用。

了解二八定律，你会时刻提醒自己把主要精力放在关键的少数问题上，而不是获利较少的多数问题上，以更少的付出获得更多收益。

了解留面子效应，你就知道求人时如何讲究策略，以求百发百中……《年轻人成功做人的66条智慧黄金法则》收集的法则如同人生之旅的灯塔，为我们指明了航向。

这些法则就好比人类智慧的一扇扇窗户，透过它们，我们可以了解世界背后的真相，在迷失或者困惑之际，能够尽快找到属于自己的方向和前进的动力。

俗话说：“运用规则成大事，掌握天机过生活。”

本书共收集了66条法则，不论你是公司白领，还是中层管理者，只要你生活在社会中，就要受这些规则的影响。

了解它们，会让你站得更高、望得更远；实践它们，会让你把命运紧紧地把握在自己手中，尽享智慧人生。

## <<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

### 内容概要

《年轻人成功做人的66条智慧黄金法则》收录了66条与我们日常生活息息相关的定律、效应和法则。这些法则都是社会学家和心理学家经过长期研究和实践的成果总结，内容涉及之广泛几乎涵盖了个人成功与企业发展的各个方面。

读者只要阅读就会发现，原来这些黄金法则时时刻刻在我们身边发生着作用。

# <<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

## 书籍目录

第一章 处世篇 01. 吉格勒定理 ——设定一个目标，就等于达到了目标的一部分。

02. 刺猬法则 ——请保持适当的距离，适当的距离产生美。

03. 留面子效应 ——给自己面子不如给别人面子。

04. 马斯洛理论 ——渴望被尊重，就要先尊重别人。

05. 南风法则 ——柔能克刚，温暖是谁都不能拒绝的力量。

06. 冷热水效应 ——具体问题具体分析，用不同的标准来衡量事物。

07. 托利得定理 ——一心二用，全面分析，正确决策。

08. 卢维斯定理 ——谦虚需要把握好度。

09. 德西效应 ——薪水不是工作的全部。

第二章 心态篇 10. 倒U形假说 ——半兴奋状态奠定成功之路。

11. 巴纳姆效应 ——自信才不迷信，自己才是自己的镜子和坐标。

12. 特里原则 ——承认错误是一个人最大的力量源泉。

13. 不值得定律 ——别把生命浪费在无意义的小事上。

14. 跳蚤效应 ——志存高远，心有多宽，舞台就有多大。

15. 杜根定律 ——信心决定成败：胜利属于有信心的人。

16. 冰淇淋哲学 ——如果能在逆境中胜出，就不会害怕任何挑战。

17. 罗伯特定律 ——放弃什么，都不能放弃希望。

18. 情绪效应 ——远离负面情绪。

19. 瓦伦达心态 ——不患得患失，勇往直前，就能成功 20. 詹森效应 ——要有一颗平常心。

第三章 成长篇 21. 蝴蝶效应 ——细节决定成败。

22. 马蝇法则 ——感谢对手，正是他们催化了你的成功。

23. “韦奇”定律 ——走自己的路，让别人说去吧。

24. 头狼效应 ——困难是造就强者的学校，竞争是铸就辉煌的通道。

25. “标杆原理”法则 ——对手就是最好的学习对象。

26. 蘑菇定律 ——当你有价值时，才会得到认可。

27. 达维多夫定律 ——没有创新，就没有生命力。

28. 霍桑效应 ——你认为自己是怎样的人，你就能成为怎样的人。

29. 毛毛虫效应 ——做跟随者只能自生自灭。

第四章 人才篇 30. 第一印象效应 ——金玉其外，时刻展示你最佳的一面。

31. 德尼摩定律 ——找到你最合适的位置。

32. 木桶定律 ——一个都不能少，齐头并进才能大获全胜 33. 杜拉克原则 ——重用经验丰富、善于管理的“外人”。

34. 奥格尔维定律 ——赦用能人、善用能人，才能让企业不断成长。

35. 大荣原则 ——人才是企业生存之本。

36. 罗森塔尔效应 ——积极的暗示与激励，能创造奇迹。

第五章 生活篇 37. 权威暗示效应 ——不想被别人牵着鼻子走，自己就要有主见。

38. 250定律 ——征服一个人，等于征服250个人。

39. “罗密欧与朱丽叶效应” ——理解与支持：让沟通畅通无阻。

40. 布利斯定律 ——三思而后行，事前想得清，事中不折腾。

41. 临界点效应 ——从不气馁，跨越生命的“临界点”。

42. 培哥效应 ——掌握高效学习、高效记忆的秘诀。

43. 齐氏效应 ——摆脱紧张的心理困境。

44. 投射效应 ——不要拿自己的行为标准去约束别人。

45. 晕轮效应 ——不以自己的好恶评判事物。

46. 反馈效应 ——经常进行反馈，才能取得进步。

<<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

第六章 统筹篇 47. 帕金森定律 ——时间是海绵里的水。

48. 莫非定律 ——感觉会出错，往往就出错。

49. 多米诺效应 ——防止一次行为的破坏无限放大。

50. 达维多定律 ——要保持领先，就必须时刻否定并超越自己。

51. 卡贝定理 ——适时放弃会得到更多。

52. 华盛顿合作定律 ——明确任务，避免三个和尚的尴尬。

53. 破窗效应 ——亡羊补牢，总比不补要好。

54. 热炉规则 ——纪律与规章就是“热炉”，绝对不可触犯。

55. 青蛙法则 ——不为明天做准备，明天就会让你为今天后悔。

56. 鲶鱼效应 ——激励是一种很好的管理方法。

第七章 成功篇 57. 二八定律 ——抓住主要矛盾：用20%的付出赢得80%的收益。

58. 蔡戈尼效应 ——坚持到底，毅力造就成功。

59. 竞争优势效应 ——合作才能共赢，避免两败俱伤。

60. 蜕皮效应 ——超越自己，才能不断成长。

61. “路径依赖”原理 ——选择正确，就等于成功了一半。

62. 王永庆法则 ——节省一元钱等于净赚一元钱。

63. 马太效应 ——世界是不公平的：强大，才更有优势。

64. 沃尔森法则 ——你能得到多少，取决于你能知道多少。

65. 登门槛效应 ——如何有效说服别人。

66. 亲和效应 ——把对方视为一体，替别人着想。

章节摘录

01.吉格勒定理——设定一个目标，就等于达到了目标的一部分。

成功从来都不是先天注定的。

很多人一事无成，不是因为机遇不偏爱他们，也不是因为上天没有赋予他们特殊的能力，只是因为他们根本就没能成功！

设想一下，如果没有一颗想成功的心，就算机遇来临，你能够独具慧眼发现它吗？

如果没有伟大的目标，你怎么有动力开发自己的潜力、发挥无穷的力量呢？

不管一个人有多么超群的能力，如果缺少一个远大的目标，都将一事无成。

除了生命本身，任何才能都需要后天的锻炼。

而这种锻炼，就是要为自己设定一个又一个目标，并克服重重艰难险阻去实现它。

经过这样的锻炼，即使不是天才，也一样能够获得成功。

“设定一个高目标，就等于达到了目标的一部分。

”这一简明扼要的论断就是著名的吉格勒定理。

你不一定是天才，但一样可以获得成功。

站得更高，才能看得更远，给自己设定一个远大的目标，就是成功的开始。

给自己一个机会吧！

【智慧导引】做大事者，必有大志任何人要想取得成功都要有远大的志向，这样才会激活心中的目标搜索器，从而推动人们向着自己向往的方向前行，成功也会慢慢地靠拢过来；反之，则像没有舵的船，总是随波逐流，最终搁浅在荒芜的浅滩之上，结束了碌碌无为的一生。

人的一生就是一个追逐的过程，如果有向往、有志向，人就会去追逐想要的结果，同时梦想也激励人前进，成为人们追逐的动力，这样人们就会不断地靠近成功，最终取得成功。

但是，不是每一个有志向的人都会取得伟大的成功，因为志向分大小，很多人都很有志向，但是获得成功的大小却不同。

三国时期，起初有曹操、刘备、孙权、刘表、袁绍五个主要力量争相逐鹿中原，其中以曹操的呼声最高，他有“包藏宇宙之机，吞吐天地之志”，决心做乱世之枭雄，一统江山，而仅次于他的是刘备，刘备曾对诸葛亮说“汉室倾颓，奸臣窃命，备不量力，欲伸大义于天下。

”他决心为国为民贡献力量，再次之便是“继承父兄”而得国的孙权，他也是非常有志向的一个人，决心与魏蜀同争天下。

再说袁绍和刘表，袁绍虽拥兵数十万，立志兴汉灭贼，但属于见小利而忘义的人，他空有抱负但不付诸行动，后被曹操所灭；而荆州刘表，更是目光短浅、胸无大志之辈，虽有众多豪杰辅佐，但在有人劝他入主中原时，他却自满于现状，后被刘备吞并。

于是，拉开了三国鼎立的大幕，后经过多番较量，最终还是志向最远大的曹操得以一统山河，正如史官赞诗所言：“曹公原有高光志，赢得山河付子孙。

”有位外国学者说过：“远大的志向能切实地保持，就可成就高尚的事业。

”有人说，成大事的必然因素是有远大的志向，的确，一个人之所以成功，是因为他有成功的欲望。

高尔基说：“志向愈高远，人的进步愈大。

”光武帝刘秀，曾经说：“若是谋求尧帝、舜帝那样的基业，即使不能达到，也可以成就商汤、周武王那样讨桀伐纣的功勋；若是谋求商汤、周武王的功业，即使不能达到，也可以取得齐桓公和晋文公那样的霸业；谋求齐桓、晋文的霸业要是不能达到，也还可以成就像战国诸侯割据一方那样的事业；或是划定自己的国界，想割据一方以求自保，以上要是都做不到的话，就只有像六国一样灭亡了。

”这就是很多人都明白的道理：“取法于上，仅得其中；取法于中，仅得其下。

”像平时我们走路的时候就会有这样的感觉，当预期的路程是5公里时，走二三十公里就有疲惫的感觉；而如果预期的是10公里路程，那么，走完二三十公里时，仍然精神抖擞呢！

伟大的志向会给聪明人的头脑留有很大的发挥空间，使人们不受限制，专心追寻伟大的成功。

戴高乐说：“眼睛所看着的地方就是你会到达的地方。

唯有伟大的人才能成就伟大的事，他们之所以伟大，是因为决心要做出伟大的事。

## <<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

”所以说，只有确立宏伟的志向，才能取得最后的成功。

梦想成就未来梦想是人生杠杆的支撑点，梦想是事业的大门，所以每个人都应该有梦想，梦想具有鼓舞人心的创造性力量，所以，有梦想的人，会用一点一滴辛勤的汗水和智慧去实现它，没有任何东西能够阻止人们实现梦想的决心，哪怕是悬崖峭壁，所以说成功最大的敌人是没有梦想，一个人的梦想可以造就他的未来。

所以，只要坚持，就会梦想成真。

世界最大的信息产业公司IBM中国分公司总经理吴士宏，现在已经功成身退了，可有谁知道她原先只是一名护士。

在多年以前，吴士宏还是一个护士。

但是，她的梦想不在于此，她不甘心就这样平庸地过一生。

## <<年轻人成功做人的66条智慧黄金法则>>

### 编辑推荐

《年轻人成功做人的66条智慧黄金法则》编辑推荐：出人头地的案头宝典成就事业的枕边读物，成功人士与默默无闻者的最大区别往往就在于成功人士克服了自身的缺点，找到了自己的优点。

br 适者生存，在竞争法则的作用下，这个世界才会生机勃勃；如果某一物种失去竞争力，那么该物种就会失去活力，变得死气沉沉而濒临灭绝。

在前进的道路上，发现问题时，要寻找解决方法，而不是去找借口，因为改正错误是走向正确的第一步，在错误中寻找机会，你会进步更快。

br 客观条件是不变的，就看你怎么对待：往好处想，你会收获快乐；往坏处想，你会得到痛苦。

br 二八定律：抓住主要矛盾，用20%的付出赢得80%的收益。

br 木桶定律：一个都不能少，共同进步才能成功。

br 马蝇法则：感谢对手，是他们催化了你的成功。

br 留面子效应：讲究说话策略，给别人留面子，给自己留余地。

br 人具有伟大的力量，可以改造自然、开创未来；人具有无穷的潜力，可以战胜困难、适应社会



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>