

<<高调做人密码>>

图书基本信息

书名：<<高调做人密码>>

13位ISBN编号：9787511305800

10位ISBN编号：7511305806

出版时间：2010-11

出版时间：中国华侨出版社

作者：何菲鹏

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<高调做人密码>>

### 前言

“做人要低调。

”这是很多人生活和工作时的口头禅，甚至被视为行为准则。

这种观点是对还是错呢？

笔者认为应该一分为二来分析。

有句话说得颇在理：不是人人都能活得低调，可以低调的基础是随时都能高调。

怎么理解？

没错，这句话是有特定对象的——不需要“高调”的大成功者。

这些人已经拥有了绝对“高调”的资本，他们需要的是“低调”，这种低调可以理解为是阅尽世事后的沉稳和淡定，也可以理解为是一种更和谐和更安全的处世策略。

对于这些人而言，“低调”是自然的，也是合适的处世策略。

不过遗憾的是，生活中有不少人误解了“低调”的含义，简单地认为“低调”就是妥协、沉默、不敢出头、不敢张扬……这种“低调”带来的是什么？

是平庸、是怯懦、是不求上进！

在此，笔者要对年轻人说：抛弃这种让你越来越平庸的“低调”吧，在这个火热的时代，我们需要的是高调的志向、高调的信念、高调的勇气、高调的胆识、高调的激情、高调的气势、高调的度量、高调的信誉、高调的表现、高调的敬业、高调的口才、高调的心态、高调的人脉！

这种“高调”不是自以为是的轻浮，而是光明磊落的稳重；不是自命清高的轻蔑，而是胸无城府的坦然。

懂得高调的寓意，是我们一生享不完财富，因为它会让年轻的你一次比一次优秀！

## <<高调做人密码>>

### 内容概要

做人难，难在如何在芸芸众生中表现出最好的自我。

当下社会，竞争激烈，机会有限，如果你还抱着“我就不喜欢抛头露面，也不喜欢别人注意我，还是低调点好”的话，纵然你是天才，也会因为没有表现出来或弱于表现，而弄得越来越拘谨，一最终划地自限，在竞争面前散失诸多机会。

## <<高调做人密码>>

### 书籍目录

第一章 高调的志向：目标的高度决定人生的高度 雄心壮志是所有奇迹的萌发点 不是第一就要努力成为第一 目标太小会使自己失去动力 这个世界不是掌握在嘲笑者的手中 人生所能达到的高度始于进取心 英雄不问出处，是金子总会发光 第二章 高调的信念：认为自己持的人一定能找到出路 你身上拥有无限的能力和无限的可能性 你最可怕的敌人就是你脆弱的心 如果你下定了坚强的决心，神仙也会来帮忙 如果一定要，就一定有方法得到 为自己鼓掌是一种精神的复活第三章 高调的勇气：世界从来都给无畏的人让路 无畏是灵魂的一种杰出力量 因为我们不敢做，所以事情才变难 重要的是他们比你“敢”做 妄想处于没有风险的世界是不可能的 大胆尝试能带给你更多的机会第四章 高调的胆识：要成大气候就要有“大胆量”第五章 高调的激情：积极投入人生，你会发现不一样的自己第六章 高调的气势：在竞争の場合，需要舍我其谁的霸气第七章 高调的度量：人生最难的是宽恕别人、包容异己第八章 高调的信誉：透支了信用就是透支了生命第九章 高调的表现：在竞争社会勇敢地展现自己第十章 高调的敬业：你不仅仅是为了薪水在工作第十一章 高调的口才：拥有一句顶一万句的语言力量第十二章 高调的心态：你的快乐不仅会改变自己，更会感染他人第十三章 高调的人脉：事业的成功有赖于你如何广结善缘

## <<高调做人密码>>

### 章节摘录

来斯乐辅爵士一直看不起生平无大志的人，他曾对一个服务刚满3个月的助理编辑说：“你满意你现在的职位吗？”

你满足于你现在每周50镑的周薪吗？

”当那位职员答复已觉得满意的时候，他马上把他开除，并很失望地说：“你应了解，我不希望我的手下对每周50镑的薪金就感到满足，并为此放弃自己的追求。

”相信每个人在小时候都会有过壮志豪情，虽然有时候这种壮志在现实的磨炼中变得务实起来，但我们仍没有失去我们最初的梦想，那就是过得更好。

没有人甘于平庸，之所以平庸是因为生活中有太多刺，被扎得遍体鳞伤以后就再也不想碰太多东西。当生活变得真切起来，就会让人一遍遍地反问，甚至有些声嘶力竭，我难道真的会像一些人一样，满头灰尘、生活艰辛地生存在社会的底层吗？

不管你来自哪里，无论是繁华都市，还是穷乡僻壤，这些都不再重要。

一个人重要的不是你从哪里来，而是你将到哪里去，而你现在的努力决定着你将到哪里落脚，现在决定未来。

如果你是一个平庸的人，过着淡若清水的生活，那么，你永远不会有卓越的成就。

平庸的工作人人都能干，但那是出不了成就的。

有目标、有志气、有梦想的霸气者勇于唱主角，敢于挑起重担，绝对不会甘于过平庸的生活。

<<高调做人密码>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>