

<<心理操纵术大全集（全四册）>>

图书基本信息

书名：<<心理操纵术大全集（全四册）>>

13位ISBN编号：9787511310965

10位ISBN编号：7511310966

出版时间：2011-1

出版时间：中国华侨出版社

作者：春之霖，于海娣 编著

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<心理操纵术大全集（全四册）>>

内容概要

心理操纵术是一门人际关系心理学的实用技术，它把心理学的知识和规律变成我们可以影响和控制他人的武器。

世界上所有的人都有可能陷入操纵与被操纵的关系中，成功的操纵者正是借助各种情绪、言行等心理策略和技巧来控制对方，从而达到预设的目的。

本书共分四篇，分别是“心理操纵术”、“心理博弈术”、“心理洞察术”和“催眠术——一种神奇的心理操纵术”。

学会运用“心理操纵术”和“心理博弈术”，能够让你有效利用他人心理，迅速掌控他人、把握全局并战胜对手，使自己成为人际关系的赢家，在事业上取得进一步的成就。

学会运用“心理洞察术”，能够让你用眼睛洞察一切，从细微之处读懂他人的微妙心思，并对其作出精准的判断，搞懂对方每一个表情、每一个动作所传达出来的信息，得知他们内心真正的想法，从而决定自己该扮演什么样的角色、说什么样的话、做什么样的事。

催眠术能够直接作用于人的心灵，能够操纵人的认知能力，对于改变人的信念和行为方式有特殊的功效。

了解催眠术的相关知识并应用于日常生活中，可以更好地操纵他人或反操纵。

相较于其他版本，本书内容更全面、剖析更深刻、引证更科学、方法更实用，是迄今为止最全面、最实用、最权威的心理操纵术大全集。

书中理论联系实际，以事例为佐证，贴近现实生活，教你快速掌握人心的奥秘，让你拥有一双看不见的力量之手，在工作和生活中占据主动，出奇制胜，赢得幸福与成功。

本书包含《心理操纵术大全集》1、《心理操纵术大全集》2、《心理操纵术大全集》3、《心理操纵术大全集》4。

<<心理操纵术大全集（全四册）>>

书籍目录

《心理操纵术大全集》1

第一篇 心理操纵术

第一章 让对方开始喜欢你的心理操纵术

想别人喜欢你，先去喜欢别人

第一印象塑造好，便可在对方心中建立深刻印象

精彩地说出你的名字，给人留下深刻印象

把握好开始五分钟攀谈，以后交流自然顺畅

让对方喜欢你，一切应从友善开始

微笑，赢得他人好感的法宝

适时附和，更容易讨对方欢心

用好“您”字，会让你更受欢迎

让对方做主角，他一定喜欢与你交流

到什么山头唱什么歌，不同人要区别对待

第二章 磁铁般吸引别人的心理操纵术

美丽比一封介绍信更具有推荐力

热情友善的称赞是获得友谊的最好方式

“远亲不如近邻”，离他近更容易被关注

用小错误点缀自己，你会更具吸引力

吸引他最直接的方法：关键时刻拉他一把

让对方占点便宜，他会在心里记住你

用“流行语”增加你的语言魅力

反复暗示，让他对你加深印象

制造戏剧性，与众不同地吸引对方注意

渲染氛围，增强对他的吸引力

第三章 打开对方心扉的心理操纵术

巧说第一句话，陌生人也能一见如故

.....

《心理操纵术大全集》2

《心理操纵术大全集》3

《心理操纵术大全集》4

<<心理操纵术大全集（全四册）>>

章节摘录

求人办事者，总是想尽快解决问题，可实际上，事情往往难以如愿。

显然，被动等待是不行的，还须一次又一次地向对方催问。

因此，要求你说话办事要有良好的心理素质，要做到遇硬不怕，逢险不惊，要学会控制自己的感情，喜怒不形于色才行。

有一位朋友，去找别人办事，拿出烟来递给对方，对方拒绝了，他便一下子失去了托他办事的信心。这样是不行的，这样的心态什么事也办不成。

俗话说，张口三分利，不给也够本，见硬就退是求人办事的大忌。

有道是人在屋檐下，不得不低头，想当乞丐又不想张口，有谁会愿意主动地把好处让给你？

要是真有那样的事倒要好好研究一下他的动机了。

所以我们说，要想求人应该有张厚脸皮。

如上例所说，对方不要你的烟，可能是因为怕你找他去办事，所以才拒绝的。

但话说回来，你应该这样想才对，对方不要你的烟，并不等于你不找他去办事，尽管他用这种办法给你求他的念头降了温，但俗话说，让到是礼，你同他一直是处在同一个高度上讲话。

如果你决定求人，对方一时不能合作，你不妨一而再，再而三，反复申请，反复渲染，反复强调，那么就一定会精诚所至，金石为开的。

宋朝赵普曾做过太祖、太宗两朝皇帝的宰相，他是个性格坚韧的人。

在辅佐朝政时自己认定的事情，就是与皇帝意见相悖，也敢于反复地坚持。

有一次赵普向宋太祖推荐一位官吏，太祖没有允诺。

赵普没有灰心，第二天上朝又向太祖提起这件事情，请太祖裁定，太祖还是没有答应。

赵普仍不死心，第三天又提出来。

赵普三天接连三次反复地提，同僚也都吃惊了，太祖这次动了气，将奏折当场撕碎扔在了地上。

但令人吃惊的是，赵普又默默无言地将那些撕碎的纸片一一拾起，回家后再仔细粘好。

第四天上朝，话也不说，将粘好的奏折举过头顶立在太祖面前不动。

<<心理操纵术大全集（全四册）>>

编辑推荐

《心理操纵术大全集(套装全4册)》：心理操纵术是一门人际关系心理学的实用技术，它把心理学的知识和规律变成我们可以影响和控制他人的武器。

世界上所有的人都有可能陷入操纵与被操纵的关系中，成功的操纵者正是借助各种情绪、言行等心理策略和技巧来控制对方.从而达到预设的目的。

心理操纵术能够让你像“魔鬼”一样思考，像“天使”一样受人欢迎。

每一个人都离不开与他人的交往。

但是，为什么有些人在人际交往中会如鱼得水、左右逢源，而有些人却举步难艰、进退维谷呢？

恰当地使用心理操纵术，可以让你在人际交往中无往不利.拥有并自由调控海量人脉资源，让贵人自觉自愿甚至主动地为你排忧解难、创造良机、对于操纵者来说，仅仅是扫除绊脚石并不是真正的目的，将绊脚石转化为垫脚石才是真正的智慧。

最高超的心理操纵术能让你赢得最成功的人生。

有一只看不见的手在操纵着你我的生活，这只手就是人的心理。

世界上的大部分竞争都可以牵涉、应用到心理操纵术。

洞察人生的心理弱点，利用人性的心理弱点，在人际交往中会说话、会办事，用小策略解决大问题，正是心理操纵术的意义所在。

成功要懂人性，掌握了心理操纵术，就能够掌握对方的心理变化，削弱对方的自信，操纵对方的情感，让你轻易达到你所希望达到的目的。

无数的事实证明，那些声名显赫的成功人士之所以能够成功，其中一个重要的原因就是：他们比我们更清楚，自己想要获得成功，就要在别人身上多下功夫。

研究发现，商界精英、政治领袖等各界的风云人物大都具有超强的心理操纵能力。

他们具有敏锐的洞察力，会比普通人更仔细地观察他人，能够轻易地洞悉人的心理和本性，并懂得运用相关的心理学策略来影响、控制和操纵身边的人，从而更好地应对和处理工作与生活中的各种问题。

对于这些能够洞悉他人、影响他人、控制他人的心理操纵术，人们通常以为它们神秘至极，可实质上，它们都是一些非常普通的方法和技巧。

心理操纵术能够让你在思想上看透商界精英、政界领袖等风云人物操纵大众心理的真相；在行为上不做感情的傀儡、冲动的奴隶和受人摆布的木偶；在生活中像“魔鬼”一样思考，而像“天使”一样受人欢迎；在事业上不着痕迹地成为最大的赢家。

<<心理操纵术大全集（全四册）>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>