

<<我的第一本人脉存折>>

图书基本信息

书名：<<我的第一本人脉存折>>

13位ISBN编号：9787511313874

10位ISBN编号：7511313876

出版时间：2011-6

出版时间：林伟宸 中国华侨出版社 (2011-06出版)

作者：林伟宸

页数：289

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<我的第一本人脉存折>>

### 前言

有这样一句话：一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。

这里说的就是人脉。

世界著名激励大师安东尼·罗宾也指出：我所认识的全世界所有的成功者最重要的特征就是创造人脉和维护人脉，人生中最大的财富便是人脉关系，因为它能开启所需能力的每一道门，让你不断地获得财富，不断地为社会作贡献。

美国斯坦福(Stanford)研究中心一份调查报告指出，一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系，关系即人脉。

这说明，一个人只有充分依靠人脉、发展人脉，才能为成功打下坚实的根基。

币只累你的人脉存折，也就是在币只累你一生取之不尽的财富。

马克思很早就说过：人的本质就是社会关系的总和。

一个人的人脉关系越丰富，也就意味着他的能量越大。

纵观古今，但凡成功人士，无一不拥有着一张丰厚的人脉存折，而这张存折恰恰是支撑着他们在这个纷繁复杂的世界上不断前行的基础和动力，也使得他们取得了一个又一个骄人的成绩。

在追求事业成功和幸福生活的过程中，人脉起着非常重要的作用。

如景说血脉是人的生理生命的支持系统的话，那么人脉则是人的社会生命的支持系统。

要想成功，就一定要营造一个成功的人脉关系，从而为自己积累丰富的人脉资源。

如果光有事业而没有人脉，个人竞争力就是一分耕耘，一分收获；但如果加上丰富的人脉，个人竞争力将是一分耕耘，数倍收获。

难道你不崇拜成功、追求成功吗？

那么你自己又要靠什么呢？

如果你没有知识、背景、机会……那么从现在开始，你必须马上去领取一张前往财富金殿的通行证——人脉存折。

人脉本身就是一笔潜在的财富、一币中无形的资产。

创建有效、丰富的人脉关系，无疑就等于是拥有了制胜的法宝。

这是一个团队合作的时代，没有人再去仰慕孤胆英雄鲁滨逊的雄伟事迹，取而代之的则是那些敢于、乐于并且善于站在巨人的肩膀上俯瞰世界的传奇经历，才能成为举世瞩目的焦点。

因此，如何以自然的、诚恳的、互惠互利的方式去经营你的人脉存折，是决定你能否成功的秘密武器！

正是基于这一点，本书以人脉为核心，详尽地阐述了提升人脉的两大法宝，即“自信”与“沟通能力”，并且为读者呈现出提升人脉的八大技巧，即诚实守信、增加被利用的价值、乐于分享、增加曝光渠道、创意和细心、珍惜帮助别人的机会、好奇心以及同理心的运用方式，对如何编织、完善、维护和拓展人脉关系进行了充分的分析和阐述。

书中还精心选取了大量创造人脉、维护人脉、提升人脉的典范案例。

内容翔实完备，是一本关于如何积累人脉、获取成功不可多得的好书。

希望本书能给读者带来关于获取人脉，将人脉转化为财脉的有益启示。

## <<我的第一本人脉存折>>

### 内容概要

哈佛大学研究发现，被大家认同的杰出人才，专业能力往往不是重点，关键在于“顶尖人才会采用不同的人脉策略，这些人会多花时间与那些在关键时刻对他们可能有帮助的人在一起，以培养良好的关系，在面临问题或危机时便容易化险为夷”。

《我的第一本人脉存折：史上最好用的人脉储值卡（白金限量典藏版）》以人脉为核心，详尽地阐述了提升人脉的两大法宝，即“自信”与“沟通能力”，并且为读者呈现出提升人脉的八大技巧，即诚实守信、增加被利用的价值、乐于分享、增加曝光渠道、创意和细心、珍惜帮助别人的机会、好奇心以及同理心的运用方式，对如何编织、完善、维护和拓展人脉关系进行了充分的分析和阐述。

《我的第一本人脉存折：史上最好用的人脉储值卡（白金限量典藏版）》中还精心选取了大量创造人脉、维护人脉、提升人脉的经典案例。

内容翔实完备，是一本关于如何积累人脉、获取成功不可多得的畅销书。

## &lt;&lt;我的第一本人脉存折&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 用心经营你的财富存折——人脉是每一个人的财富存折 人脉，财富存折中的闪光宝藏 在感到口渴前，要学会先挖井 辛勤耕耘，才会有所收获 为财富存折积累原始资本 人脉存折需要悉心地经营和管理 警惕！你的人脉存折是否透支了 人生中最重要的一堂人脉课

第二章 没有谁会替你开户——自信是你开启人脉存折的密码 通用的人脉存折密码——自信 别向天生的“不自然”低头 良好的“第一印象”是建立一个好人脉的密码 你有信心与名人并驾齐驱吗 切莫掉进“过分自信”的漩涡 自信的阳光能扫除前进道路上的阴霾

第三章 有资本才会有利息——沟通能力是你存入人脉存折的本金 有效沟通，令你的财富更有保障 让沟通成为一门令人赞叹的艺术 恰当的说话方式在沟通中起着不可估量的作用 心直口快，伤人不浅 走进他人的内心世界 千万不要吝惜赞美的言辞 缘何上帝赋予了人两只耳朵、一只嘴巴

第四章 千万不要透支你的人脉存折——诚实守信，存折才能永远有效 细水长流离不开诚实守信 纯正诚恳，明辨真伪 小心“狼来了”成为人脉存折透支的帮凶 “从不说假话”未必一定是正确的 敢于对“面子”大声说再见 别把“人情账”做得一塌糊涂

第五章 投入是获得回报的前提——增加自己被利用的价值才能增加人脉存折的份额 问问自己：如何才能被人需要 做个自我推销高手 吃亏，福兮？祸兮？忽视小节会使你的价值大打折扣 注重提升他人的自我价值感

第六章 流通才能增值——学会乐于与别人分享 分享是令人脉存折增值的最佳手段 莫让曾经的“舒适圈”绊住手脚 微笑是让人脉流通最好的名片 传递快乐，喜获幸福 分享小秘密无疑是一剂“良方” 偶尔学会沉默，给自己多一些保留

第七章 学会散发个人影响力——增加自己的曝光渠道吸取人脉 周末，约个朋友去玩吧 搭乘飞机时，你还是普通舱中默默的一员吗 朋友之间也需要有“投资理念” 善于利用现有的人脉资源 别担心与陌生的圈子格格不入

第八章 用对方法才能做对事——用创意与细心缔结更好的人缘 人脉存折切不可“贪多嚼不烂” 创意诚可贵，细心价更高 今天，你整理名片了吗 运用小道具，收获大功效 幽默可令人脉存折收获“高利息” 千万别做入乡不随俗的蠢事 记住世上最甜蜜的语言——名字 将宽容装满你的口袋 与你的敌人握握手，做朋友

第九章 适时地付出是为了得到更多——珍惜每一个帮助别人的机会 没有付出，岂能尝到收获的甜美 乐于助人=乐于助己 一盏灯带来的一片希望 雪中送炭，温暖的是整个世界 理解帮助与施舍的意义 别拿投资回报率来计算你的付出

第十章 敢于有新的尝试——好奇心会令你人际交往的范围更宽 好奇心，拓展人脉的源动力 调整好心理期望值再出击 好奇是把“双刃剑” 接受过犹不及的教训

第十一章 做一个VIP客户——用同理心去提升与他人的人际关系 善待他人，也就等于善待了自己 站在同一个立场上

## &lt;&lt;我的第一本人脉存折&gt;&gt;

## 章节摘录

人脉，财富存折中的闪光宝藏 难道“挣钱”不是这个世界上最难干的活吗？

如果你渴望成功，渴望拥有高端的生活品质，那么，千万别忽略你财富存折中的宝藏——人脉。

拥有良好的人脉关系，是你获得成功的一条最简单的捷径。

或许你没有去过好莱坞，但是决不会不知道在好莱坞最流行的一句话，就是“成功，不在于你知道什么或做什么，而在于你认识谁”，美国石油大王约翰·D·洛克菲勒也说过：“我愿意付出比天底下得到其他本领更大的代价来获取与人相处的本领。

”所以，快将人脉这个宝藏挖掘出来并好好利用吧！

财富锦囊 没有一个人不渴望成功，但是真正的成功者却总是屈指可数，难道是命运的安排吗？

还是因为他们都拥有高人一等的出身、显赫的社会地位、优越的家庭条件或是坚不可摧的信念？

其实，即使有了这些外在条件和品质，也不一定就能锻造出一位杰出的成功者。

仔细想来，但凡成功者，都会有他们的一个共通之处，那就是他们都懂得有效地存储并利用人脉这个财富存折。

美国前总统西奥多·罗斯福在回忆自己的成功历程时如此说过：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

”世界第一潜能大师安东尼·罗宾也说过这样的话：“人生最大的财富便是人脉关系，因为它能为你开启所需能力的每一道门，让你不断地成长，不断地贡献社会。

”曾经身经百战的投资专家、台湾所罗门美邦财务顾问董事长杜英宗说：“人脉，或者说人际关系，这是一门人生的大学问，很重要。

”在这里，要说起有效利用人脉成就事业的典型人物，便不得不提到李嘉诚的次子李泽楷了。

想要找到李泽楷在商界游刃有余的答案，那么不妨从他家中餐厅里挂满的相框中去一探究竟。

那些照片多是李泽楷与一些政界要人的合影，其中还包括新加坡总理李光耀以及英国前首相撒切尔夫人等。

李泽楷善于结交上层人士，为自己广植人脉，这也为他在商界打拼奠定了坚实的基础。

1999年3月，李泽楷凭借着广泛的人脉资源，拿到了香港特区政府建设“数码港”的项目，由他的盈科集团投资独家兴建。

此后，他再次利用了人脉这个宝贵的资源，一举收购了上市公司得信佳，同时将原来的盈科集团更名为“盈科数码动力”。

由于“数码港”这个项目的刺激以及盈科的收购行动，使得李泽楷公司的股市市值由40亿元一跃上升为600亿元，成为了香港第十一大上市公司，而500多亿元利润也使得他人脉资源的回报率可见一斑了。

随后，在2003年1月，李泽楷应邀出席了举办于瑞士达沃斯的世界经济论坛，这个顶尖的商界论坛让他有机会与索尼的董事长兼首席执行官出井伸之、微软的比尔·盖茨等杰出的企业家讨论商界沉浮，为他的个人形象又添上了锦绣的一笔。

更加重要的是，这个机会再一次丰富了他的人脉存折，形成了他人脉资源的良性循环，他有了如今这样的地位，那么想不成功都难了。

或许有人会说，李泽楷是什么人？

他是李嘉诚的儿子，他本身拥有的机会就是别人可望而不可及的。

可是，有着这种心理的人，恰恰忽略了最重要的一点，那就是，机会是永远留给有准备的人的！

不要忽略身边的每一个人，说不定哪一天，他就会成为你人生转折路口上的指南针，带你走向铺满鲜花的成功之路。

现任上海一家咨询公司的董事长吴樵华，在谈到自己的成功之路时就说，他有今天这样的成就离不开朋友的帮助。

吴樵华，个人资产超过8位数的上海一家咨询公司的董事长，他的成功也不是偶然的。

在别人向他请教成功秘诀时，他不禁颇有感触地说道：“我的事业之所以如此顺利，那是因为有朋友们的帮助啊！

## <<我的第一本人脉存折>>

包括开公司、介绍推荐客户和业务等，各种朋友都会照顾我，有什么生意都会马上想到我。

” 在1999年到2000年的时候，上海出现了房市热，那时很多的楼盘都被一抢而空，即便排了很久的队，买房的人还是会出现失望而归的情况。

在这种大环境下，吴榭华接受了朋友的推荐，看准时机涉足房地产行业，他不仅可以通过朋友买到多处房产，还能拿到折扣的价位。

2004年，随着政府的宏观调控，房地产行业出现了各种限制政策。

这时，吴榭华的朋友建议他将手上的房产及时变现，他也因此收益颇丰。

那么，他的朋友为什么总是会想起他、帮助他呢？

其实，这与他善于管理自己的人脉存折有着必然的联系。

P2-4

## <<我的第一本人脉存折>>

### 编辑推荐

在十倍速的时代，你意识到人脉竞争力的重要性了吗？

你现在多大？

在你的“人生存折”中，除了金钱、专业知识，你有多少人脉？

你的“人脉竞争力”有多强？

未来，你打算让这个存折变成怎样的数据库？

林伟宸编著的《我的第一本人脉存折》以人脉为核心，详尽地阐述了提升人脉的两大法宝，即“自信”与“沟通能力”，并且为读者呈现出提升人脉的八大技巧，希望本书能给读者带来关于获取人脉，将人脉转化为财脉的有益启示。

<<我的第一本人脉存折>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>