

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

图书基本信息

书名：<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

13位ISBN编号：9787511315960

10位ISBN编号：7511315968

出版时间：2011-9

出版时间：中国华侨

作者：德群

页数：387

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

前言

人生就像一个大舞台，幕布起落间，生旦净丑一一登场亮相，唱什么，怎么唱，全由自己决定：正如人生的开始；同一出折子戏，同一段黄梅调，有人赢得满堂彩，有人遥对冷厅堂：正如人生的结果。

为什么同样的起点，却有不同的终点？

显而易见，答案存在于过程之中。

人的一生有几个重要的关键时期：初涉人世、升学就业、成家立业。

每一个时期都对整个人生的成败影响深远。

初涉人世时期，决定了人生的方向。

在这一时期，人的个人性格、处世哲学开始形成与确立，对世界的认识正确与否与认识的角度决定了是否会误入歧途。

升学就业时期，决定了人生的高度。

在面临人生重大的抉择时，能否抓住机会，高瞻远瞩，找到值得自己为之奋斗一生的目标。

成家立业时期，决定了人生的幸福。

生活质量的高低，生活是否快乐，都是影响幸福指数的重要因素。

可见，决定人生成败的关键几步，大部分都集中在人的前半生。

孔子说，三十而立，四十不惑。

35岁以前是人一生中的黄金时期，也是走向成功的最关键阶段。

这一时期，人正处于蓬勃发展的阶段，可供选择的机会最多，成功的希望也最大。

然而，一着不慎，将满盘皆输。

正如筑建百尺高楼，基础决定了高度。

基础打不好，高耸入云只能沦为纸上谈兵。

所以有人说，35岁以前，决定人生的一切。

35岁以前不打好基础，35岁以后将抱憾终生。

在“35岁以前做好人生投资，才能为35岁以后的人生铺平道路、创造机遇，奠定成功人生的基础”。

35岁以前怎么做，决定了35岁以后怎么活。

35岁以前，必须打好自己的事业根基。

在当今社会，事业的成功与否往往是衡量一个人成功与否的标志。

张爱玲说：“出名须趁早。

”同样，构建事业的根基也需尽早。

35岁以前，人的精力最旺盛，创造力、学习力、抗压力最强，最具有成功的欲望，此时是发展事业的最好时期。

确立奋斗目标，找到成功方法，寻找到最佳途径，才能奠定事业成功的基础。

35岁以前，必须铺平自己的生活道路。

事业与生活是人生的重要组成部分，生活的质量决定了人生的幸福程度。

35岁以前，应发展个人爱好，提高自身修养，找到理想的生活伴侣，创建和谐生活，才能成就完美人生。

伟大的哲人苏格拉底说过，人生是一次无法重复的选择。

人生有许多十字路口，但关键处就在那么几步。

本书充分结合人们在35岁以前的特质，总结了在求职创业、心灵修养、工作生活、形象塑造、社会交往等方面必须要做的事、必须懂得的人生哲理、必须养成的习惯、必须注意的细节、必须规避的错误，内容广泛，实用性强，以帮助读者在35岁以前设定人生目标、规划职业生涯、掌握高效的学习和工作方法、熟悉为人处世的艺术，搭建好属于自己的成功舞台，更快、更好地获得成功。

35岁以前，做好书中的40件事，会为35岁以后的人生打好基础，把握航向，创造机遇，顺利实现预定的计划；35岁以前，懂得书中的40个哲理，会让你掌握人性的秘密，洞悉人生的智慧，以通达的

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

人生态度面对人生；35岁以前，养成书中的30个习惯，会让你蓄积自己的力量，以坚定不移的信心和持之以恒的态度克服种种困难与障碍，及早走向成功；35岁以前，掌握书中的30个细节，可以让你从点滴做起，从细节做起，打好坚实的基础，一步一步地走向卓越；35岁以前，学会规避书中的30种错误，可以让渴望成功的你少走很多弯路，充分汲取前人的经验和智慧，快速找到成功的捷径。

35岁以前是耕耘的时期，35岁以后是收获的季节。

如果在35岁之前你不能铺平人生的道路，你的成功之路将会变得十分艰难，35岁以后你将感到力不从心和无尽的遗憾。

阅读本书，会让渴望成功的你活得更轻松、更幸福，在自己的成功路上演绎出精彩的人生。

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

内容概要

35岁以前不打好基础，35岁以后将抱憾终生。

在35岁以前做好人生投资，才能为3

5岁以后的人生铺平道路、创造机遇，奠定成功人生的基础。

35岁以前怎么做，决定了35岁以后怎么活。

《35岁前铺平人生的道路大全集(超值白金版)》充分结合人们在35岁以前的特质，总结了在求职创业、心灵修养、工作生活、形象塑造、社会交往等方面必须要做的事以及必须懂得的人生哲理、必须养成的习惯、必须注意的细节、必须规避的错误，内容广泛，实用性强，以帮助读者在35岁以前设定人生目标、规划职业生涯、掌握高效的学习和工作方法、熟悉为人处世的艺术，铺平自己的人生道路，更快、更好地获得成功。

35岁以前是耕耘的时期，35岁以后是收获的季节。

如果在35岁之前你不能铺平人生的道路，你的成功之路将会变得十分艰难，35岁以后你将感到力不从心或收获无尽的遗憾。

阅读《35岁前铺平人生的道路大全集(超值白金版)》，会让渴望成功的你活得更轻松、更幸福，在属于自己的成功之路上演绎出精彩的人生。

本书由德群编著。

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

书籍目录

第一篇 搭建成功的舞台：35岁前要做的40件事

1. 给自己一个正确的评估
2. 规划向外开展而不是自我设限的人生
3. 明确自己的人生目标
4. 早一天创业早一天掘金
5. 合理规划自己的时间
6. 重新审视自己的金钱观
7. 开发自己的创造力
8. 培植自己的社会关系
9. 学点与小人相处的本领
10. 建立自己的信用账户
11. 历练说话的技巧
12. 把握交友的尺度和分寸
13. 像成功者一样保持良好的形象
14. 学习受人欢迎的交际技巧
15. 掌控自己的情绪
16. 终生学习是一生的护照
17. 用好习惯提升自己的价值
18. 激发潜能，挑战一次自己的极限
19. 读懂人性，才能游刃有余
20. 让快乐主宰自己
21. 在人生的关键问题上正确地“舍得”
22. 捍卫自己的名誉
23. 掌握生活与工作之间的平衡
24. 磨炼自己坚如磐石的意志
25. 让自己的家庭生活走向和谐
26. 珍藏亲情的温馨
27. 珍惜身边的幸福
28. 学会放松，释放心中的压力
29. 至少保持一种有益的兴趣
30. 选好投资方向，理智地去冒一次险
31. 具备与同事密切合作的能力
32. 至少拥有一样出色的专业技能
33. 打造自己的影响力，铸就做领导者的素质
34. 养成卓尔不群的个人风格
35. 制订一个循序渐进的行动计划
36. 选择适合自己的生活方式
37. 为自己提早储蓄“人情”
38. 保护好自己隐私
39. 选择一个自己热爱的职业
40. 做人做事要学会变通

第二篇 智慧照亮人生：35岁前要懂得的40个哲理

1. 经受希望落空的考验是成功者必备的素质
2. 没有目标，就做不成任何事情
3. 必要的妥协是一种生存技能

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

- 4.自信能使一个人征服他相信可以征服的东西
- 5.不会全面地看问题，就不会驾驭自己的人生航船
- 6.逆境是一所培养天才的学校
- 7.优柔寡断使你一事无成
- 8.不要让性格酿成悲剧
- 9.充实的工作和学习是医治精神疾病的良药
- 10.经验是真知与灼见之母
- 11.道德是立身处世的唯一准则
- 12.要想改变世界，先要改变自己
- 13.不要企图无所不知，否则你将一无所知
- 14.形象是做事的名片
- 15.珍惜生命吧，它只有一次
- 16.文明礼貌是踏入社会的通行证
- 17.事业常成于坚忍，毁于急躁
- 18.爱情的美满幸福在于绝对的信任
- 19.尊严是人必须有的傲骨
- 20.信用既是无形的力量，也是无形的财富
- 21.友谊永远是一种责任，从来不是一种机会
- 22.朋友是你生命中的贵人
- 23.人情不可透支
- 24.要收获就要先付出
- 25.扮演好自己的角色
- 26.做一件事与做好一件事完全是两回事
- 27.思考是人类最大的乐趣之一
- 28.事业是人生的基础
- 29.不仅会在欢乐时微笑，也要学会在困难中微笑
- 30.不要自己跟自己过不去
- 31.机遇只偏爱那些有准备的头脑
- 32.生活是一门艺术，只有不断充实它，才会丰富多彩
- 33.持久的争论只能说明双方都是错的
- 34.孝敬父母让你可敬可信
- 35.节俭让你一生安稳无忧
- 36.从批评中找到走向成功的力量
- 37.忍耐让你更有人格魅力
- 38.放弃也是一道风景
- 39.真正的爱情始终使人向上
- 40.说真话是一种义务

第三篇 习惯改变命运：35岁前要养成的30个习惯

- 1.比别人多做一点
- 2.不浪费每一分钱
- 3.独立自主的习惯
- 4.诚信待人
- 5.信守你的承诺
- 6.不满足于现状
- 7.不轻言放弃
- 8.善于借助他人的力量
- 9.耐得住寂寞

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

- 10.笑对失败
- 11.锻造勇敢的心
- 12.善于与人合作
- 13.马上行动
- 14.珍惜你所拥有的
- 15.不要忽视细节
- 16.培养你的进取心
- 17.学会休息
- 18.与人为善
- 19.善于发现别人的优点
- 20.赞美的习惯
- 21.微笑的习惯
- 22.注意仪表
- 23.学会感恩
- 24.不找任何借口
- 25.不要为小事发愁
- 26.不要太自负
- 27.遵守时间
- 28.在任何时候都留有余地
- 29.多用“我们”这个词
- 30.不谈论隐私

第四篇 细节决定成败：35岁前要注意的30个细节

- 1.不要到处抱怨
- 2.不要轻易许诺
- 3.分段实现大目标
- 4.遇事多考虑3分钟
- 5.不要轻易责备别人
- 6.提醒别人错误时要讲究艺术
- 7.把花环戴在对方头上
- 8.应景穿衣
- 9.过去的事不要全让人知道
- 10.允许别人比你好
- 11.不要轻易损伤别人的“自我意识”
- 12.不要打越级报告
- 13.发脾气时一定要考虑到后果
- 14.主动与老板沟通
- 15.主动去做老板没有交待的事
- 16.不要和上司争功
- 17.别抢老板的“风头”
- 18.适时替老板打圆场
- 19.给朋友一个面子
- 20.开玩笑要注意分寸
- 21.不为自己的错误做任何辩解
- 22.每天反省5分钟
- 23.及时原谅别人的错误
- 24.谈论对方感兴趣的话题
- 25.赞美要具体而有新意

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

- 26.不要和朋友争口边的胜利
- 27.去看事情的另一面
- 28.对别人的意见要尊重
- 29.与同事相处应注意细节
- 30.低调做人

第五篇 扫除成功的障碍：35岁前要规避的30种错误

- 1.青少年时期荒废学业
- 2.过早偷尝“禁果”
- 3.目光短浅，选错伴侣
- 4.交友不慎
- 5.过分依赖父母，好逸恶劳
- 6.不切实际，好高骛远
- 7.沾染酗酒、赌博等恶习
- 8.用极端的方式解决问题
- 9.目无法纪，铤而走险
- 10.轻信他人鼓动，盲目投资
- 11.对自己和环境认识不足，盲目创业
- 12.活在“面子”里
- 13.相信封建迷信
- 14.见到利益过分贪婪
- 15.不善于总结和修正错误
- 16.在快达到目标时没有再坚持一步
- 17.盲目举债
- 18.因哥们儿义气而酿成苦果
- 19.因为工作、感情等毁掉自身健康
- 20.身陷“办公室恋情”
- 21.轻易相信陌生人
- 22.因生活琐事同人发生剧烈冲突而造成严重的后果
- 23.盲从各种权威
- 24.嫉妒心强，过分与他人攀比
- 25.睡在过去的成就里
- 26.轻易许诺
- 27.因小事得罪上司
- 28.露富
- 29.将商业秘密泄露给竞争对手
- 30.把个人情绪和感情生活带进事业和工作中

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

章节摘录

人离不开交往，交往离不开信用，“小信则大信也”，无论是治国持家还是做生意，讲信用在其中都必不可少。

要想成就大事业，你在35岁以前就必须建立起自己的信用账户，并要注意不断地储蓄，因为这将是使你受益一生的财富。

中国是个文明古国、礼仪之邦，历来重视诚实守信的道德修养。

东汉许慎在《说文解字》中说：“信，诚也。

”古代的圣贤哲人对诚信有诸多阐述。

“君子之言，信而有征。

”征，为证明、验证之意。

“言之所以为言者，信也；言而不信，何以为言？

”就是说人说话要算数。

“诚信者，天下之结也”，意思是说讲诚信，是天下行为准则的关键。

孔子也多次讲过诚信，如：“信则人任焉。

”“自古皆有死，民无信不立。

”墨子也极讲诚信：“志不强者智不达，言不信者行不果。

”老子把诚信作为人生行为的重要准则：“轻诺必寡信，多易必多难。

”这就把诚信提高到一个新的境界。

总之，古代的圣贤哲人都把守信作为一项崇高的美德加以颂扬。

一个人要想在社会立足，干出一番事业，就必须具有诚实守信的品德，一个弄虚作假、欺上瞒下、糊弄国家与社会、骗取荣誉与报酬的人，他们是要遭人唾骂的。

诚实守信首先是一种社会公德，是社会对做人的基本要求。

人无信则不利“得黄金百斤，不如得季布一诺。

”这样的赞誉送给的是秦末汉初的季布，凡是答应做的事情，一定会做到，因此，他在那个时代名满天下。

他曾在项羽军中做过军官，并曾多次把汉军打败，打得刘邦狼狈不堪。

后来项羽被围自杀，刘邦建立汉朝做了皇帝，旧仇不忘，悬赏千金捉拿季布，谁敢隐藏季布，抄斩三族。

由于季布威信很高，不仅没人贪财告发他，反而有人敢冒险保护他。

“一诺千金”的成语就来源于此。

不过，在我国古代还有一个比季布更守信的人，他叫季札。

有一次，季札出使北方各国，经过徐国。

徐国的国君接待他的时候，见他佩带的一口宝剑，流露出非常爱慕的样子。

季札当时就觉察到了，可是他还要到别的国家去做客，不能把佩剑送人，心想：回来再送也不迟。

不料季札从北方回来，再到徐国的时候，徐君却已去世。

季札很是怅惘，便找到徐君的墓地，把宝剑解下来，挂在墓前的树上，再拜而去。

随从人员对季札说：“徐君已经死了，还把宝剑送给他干什么，岂不是白扔了吗？

”季札说：“不，我已经答应把宝剑送给他，不能因为他死了，我就失信！

”随从说：“你并没有答应过他呀……”季札说：“我虽然嘴上没有答应过，可是我确实心已许之。

”仅仅因为一个“心已许之”，就把心爱的宝剑赠送于人，而且还是已死之人，古人就是这样信守自己的诺言的。

美国政治家罗斯福说过：“做一个有信义的人胜似做一个有名气的人。

”也许有一天，你会失去你所拥有的地位、财富、权力，但是你做人的信用却不会被时间冲刷掉，它是你人生无形的财富。

商鞅为了推行新法，在城门“立木为信”，正是他这种“言必信，行必果”

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

的精神才使广大百姓心悦诚服，并借此实现了自己变法的伟大愿望。

法国作家巴尔扎克曾说：“遵守诺言就像保卫你的荣誉一样。”

在人们心里，守诺言、重信用的人往往也是一个有责任心、知书达理的正人君子，而只有那些虚伪圆滑的小人才会做出背信弃义之事。

失去了信用，就会像那个大叫“狼来了”的小孩一样陷于孤立无援的境地。

如果当你陷入四面楚歌的境地才悔不当初，恐怕等待你的只有失信的苦果了。

所以，不论何时何地，35岁以前的你一定要记住：“不要违背自己的诺言，否则别人也会违背对你的诺言。”

建立诚信 一谈到诚实与守信，你也许会说“老实吃亏”。

是的，在我们的人生旅途中，也许我们会由于诚实而暂时错过一些东西，但是，从长远来看，这些都算不了什么。

因为我们树立了诚实守信的形象与名声，赢得别人的信赖，这是无法用金钱衡量的。

有时，或许凭借欺诈和暴力，可以获得一时的成功，但是只有凭借诚实与守信，我们才能获得永久性的成功。

1968年，日本麦当劳社社长藤田田接受了美国油料公司订制餐具刀叉 300万个的合同，交货日期为同年8月1日，在美国的芝加哥交货。

藤田田组织了几家工厂生产这批刀叉，但这些工厂一再误工，到7月27日才完工，但从东京海运到美国芝加哥，因为路途遥远，8月1日肯定交不了货，到时必然误期。

若用空运，虽然能及时交货，但会损失一大笔利润。

商人都是追求利润的。

这时，藤田田面对的，一边是损失的利润，一边是看不见摸不着的信用。

思量再三，藤田田毅然租用航空公司的波音707 货运机空运，花费了30万美元的空运费，将货物及时运到。

这次藤田田的损失很大，但赢得了美国油料公司的信任。

在以后的几年里，美国油料公司不断向日本麦当劳社订制大量的餐具，藤田田也因此得到了丰厚的回报。

这就是恪守信用带来的财富。

信守承诺也就是讲信用，是忠诚的外在表现。

一个讲信用的人，能够前后一致，言行一致，表里如一，人们可以根据他的言论去判断他的行为，进行正常的交往。

你无法判断一个不讲信用、前后矛盾、言行不一的人的行为动向。

与这种人是无法进行正常交往的。

守信是取信于人的第一方法。

一个人守信是最可贵的品性，要成大事者，必须守信。

诚信之人都是讲信义的，也就是说，他们说过的话一定算数，无论大事小事，一诺千金。

越是在难以守信的时候越要储蓄信用 答应别人的事一定要做到！

如果这样的事是无关紧要的小事，也许很多人都能践行自己的诺言。

然而，正像逆境见真情一样，在难以坚守信用时守住自己的誓言，才是真正的守信者。

王安是一家私营公司的老板，那年他向友人借了一笔钱，没有财产担保，也没有存单抵押，有的只是一句话：“相信我，年底无论如何都还你。”

到了年底，王安的公司资金周转非常困难，外债催不回来，欠款又催得紧，为了还朋友这40万元，他绞尽脑汁才筹足20万元，余下的20万元怎么也筹不到。

怎么办？

老婆劝他向朋友求求情，宽限两个月。

王安摇摇头，公司里的“高参”给他出主意说：反正你朋友也不急用钱，不如先还朋友20万元现金，其余的开一张空头支票，等账户上有了钱再支付。

王安勃然大怒，呵斥这位“高参”是没有信用的人，并毫不犹豫地辞退了这位跟他多年的

<<35岁前，铺平人生的道路大全集>>

搭档。

最后，他决定用自家的私房去抵押贷款，但银行评估房屋价值24万元，只能抵押18万元。王安横下一条心，与老婆商量后，把房子以20万元低价卖出去，终于筹齐了40万元。一家人在市郊租了间房屋住。

朋友如期收回了借款，星期天准备约一帮人到王安家去玩玩，却被他委婉地拒绝了。朋友不明白平日豪爽的王安为何变得如此“无情”，便一个人驱车前去问个究竟。

当朋友费尽了周折在一间农舍里找到王安的“家”时，只觉得阵阵热流直冲泪腺，眼睛湿润了，然后他紧紧地拥抱着王安，一个劲地点头。

临别时，朋友掷地有声地留下一句话：“你是最讲信用的人，今后有困难尽管找我！”

不久，王安的公司陆续收回了欠款，生意做得红红火火，他又买了新房、添了小车。

然而，天有不测风云，正当他在商场上大展拳脚时，却被一家跨国公司盯上，那家公司千方百计挤占他的市场，并勾结其他公司骗取他的贷款。

王安的公司遭受了沉重的打击。

公司垮了，车子卖了，房子押了，他破产了，不仅一无所有，而且负债累累。

王安想重整旗鼓，但是巧妇难为无米之炊，他想贷款，却没有担保人和抵押物。

他向亲友借，然而很少有与他在金钱上打交道的亲戚，怎会轻易将大把的钱借给他呢？

在他走投无路的时候，又想起那位曾经借钱给他的朋友，他带着试一试的心理，找到了朋友。

朋友没有嫌弃落魄的他，不顾家人的反对，毅然再借给他40万元。

他有些颤抖地捧着支票，咬咬牙，坚定地说：“最多两年，我一定还给你！”

“两双关节粗大的手紧紧地握在一起，朋友点头说：“我信！”

“曾经溺过水的王安再到商海里搏击，自然会小心谨慎，而又能遇乱不惊。

他又成功了，两年后他不仅还清了债务，而且还赚了一大笔，重新跨人大款行列。

每每有人问他怎样起死回生时，他便郑重地告诉你：“是信用！”

“试想一下，如果王安在他困难的时候为了应眼前之急而没有按时还清借朋友的钱，那么，就不会有以后的40万元，他就真的破产了。

正是他这种不管面临什么样的情况，都要克服困难，宁使自己一时为难的精神为他带来了雪中送炭的40万元。

为了一时利益而失信于人，就像故事中的那位“高参”，等待他的只有失信的苦果。

在人生的路上，任何的失败都能成就你，唯有失去信用的后果是你所难以逆转的。

在所有原则中，任何绝对的原则都有灵活性，唯有信用的原则是绝对不能妥协的！

如果你不想品尝失败的苦果，那么就从现在开始建立你的信用账户，像捍卫你的荣誉一样来践行你的诺言！

⋯⋯

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>