

<<每天一堂幽默课>>

图书基本信息

书名：<<每天一堂幽默课>>

13位ISBN编号：9787511317414

10位ISBN编号：7511317413

出版时间：2011-11

出版时间：中国华侨

作者：吴月杰

页数：281

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<每天一堂幽默课>>

前言

幽默是一份诙谐，一种笑对生活苦难的淡泊态度；幽默是一份资本，一块为人生打开无限可能的敲门砖；幽默是一种智慧，一种轻松有趣又充满哲理的境界。

在社交场合，在谈判桌上，在与上司相处之中，在情人面前，幽默常常是我们展现自我魅力最好的手段。

有了这个手段，我们可以顺利地打开对方的心扉，也可以在职场中轻松地游刃有余。

所以说，幽默是人生的一种助力器，生活中的一门艺术。

在这本书中，我们每天为您准备了一节幽默课，从社交，到职场，再到家庭，以及谈判、辩论，从技巧运用到能力提升，涵盖到您生活、工作的每一个方面，教您将幽默的口才运用到生活的点滴细微之处，让幽默成为一种习惯，成为您人前人后受人夸奖的资本。

如果您还在为自己的笨嘴拙舌而苦恼，如果您还在为不知如何去讨好情人而烦恼，如果您还在为如何去跟同事朋友亲密相处而不知所措，那么，这本书将是您最好的指导老师。

本书紧紧围绕每个人的工作和生活，全方位地探讨幽默的经典事例并阐述其中的道理。

每天读一节，每天学一点，在点滴之中您会发现自己的收获。

相信每一个幽默小故事都能带给您一份开心、一次心灵的触动，同时也能让您感悟到幽默的精妙与光芒。

让您在工作之余放松身心，在笑语之中提升自己。

编者

<<每天一堂幽默课>>

内容概要

畅行天下的语言艺术，左右逢源的沟通技巧。

幽默不是滑稽，不是贫嘴，更不是哗众取宠，它是一种气质、一种修养、一种境界。

没有幽默感的语言是一篇公文，没有幽默感的人是一尊雕像，没有幽默感的家庭是一间旅店，而没有幽默感的社会是不可想象的。

每天一堂幽默课，为你解读幽默的原理，介绍幽默的技巧，给你的口才插上智慧的翅膀，让你成为一个最受欢迎的人。

<<每天一堂幽默课>>

书籍目录

第一章 幽默魅力提升课——幽默是一种人生智慧

1. 幽默是智慧激发的灵感
2. 幽默是一种生活态度
3. 用幽默展现你的宽容
4. 一分幽默换来十分快乐
5. 幽默能够提升自我魅力
6. 幽默带来无尽生活乐趣
7. 幽默让生活五彩斑斓
8. 幽默让紧张化为轻松一笑
9. 幽默的至高境界是“自然天成”
10. 幽默是灰心丧气的克星
11. 幽默是一颗“开心果”
12. 幽默可以减轻病痛
13. 幽默让你保持一颗平常心
14. 幽默助你排忧解难
15. 幽默能够大事化小
16. 幽默是会心的微笑
17. 幽默是一种乐观的心态
18. 幽默是一种坚强的意志
19. 幽默是一种豁达的品格
20. 幽默是一种开朗的精神
21. 幽默是烦恼的敌人
22. 巧用幽默应对失意
23. 幽默应对生活烦恼
24. 幽默帮你排除苦闷
25. 幽默是一种机智
26. 幽默显在细微处
27. 幽默的自信最美
28. 幽默是一种达观
29. 幽默是一种高雅
30. 幽默是一种修养

第二章 幽默能力修炼课——让幽默成为一种处事能力

1. 以幽默战胜自我
2. 以幽默鼓舞团队士气
3. 以幽默磨炼坚强意志
4. 以幽默培养综合素质
5. 以幽默提升言谈举止
6. 以幽默锻炼观察能力
7. 以幽默丰富想象力
8. 以幽默新颖言谈话语
9. 以幽默展示你的风度
10. 以幽默丰富广博知识

第三章 幽默技巧运用课——熟练掌握幽默的方法

第四章 社交中的幽默课——让幽默成为一种交际手段

<<每天一堂幽默课>>

- 第五章 职场中的幽默课——用幽默打开职场通道
- 第六章 商场中的幽默课——让幽默成为财富的敲门砖
- 第七章 家庭中的幽默课——让幽默成为家庭幸福的润滑剂
- 第八章 婚恋中的幽默课——让幽默谱写浪漫的爱情金曲
- 第九章 演讲中的幽默课——用幽默提升演讲中的感召力
- 第十章 谈判中的幽默课——用幽默打开谈判的胜局
- 第十一章 管理中的幽默课——用幽默提升管理水平
- 第十二章 辩论中的幽默课——让幽默成为制胜的利器

<<每天一堂幽默课>>

章节摘录

版权页：8.用幽默打破僵局【幽默事例】1988年7月22日，日本首相中曾根同苏联共产党总书记戈尔巴乔夫在克里姆林宫举行会谈。

整个会谈高潮跌宕，扣人心弦。

戈尔巴乔夫有一次竟用拳头将桌子敲得砰砰作响。

他气愤地声称：“据说，在日本居然有人说什么‘今后只要日本持续不断地增强经济力量，苏联便将乖乖地屈服于日本的经济合作’。

殊不知，这是大错特错的，苏联决不屈服。

”中曾根也不示弱，他以强硬的口吻反驳道：“尽管如此，两国加深交往也是重要的。

阻挠两国关系发展的，正是北方领土问题。

铸成这个问题的原因在于斯大林错误地向属于北海道的岛屿派遣了军队。

”中曾根接着语气和缓地说：“我毕业于东大法律系，你走出的是莫斯科大学法律系的门槛。

我们俩同属法律系毕业生，理应了解国际法、条约和联合声明是何物。

国际上都承认日本的主张是正确的。

”这时戈尔巴乔夫总书记脸上荡起一层愉快的笑容，微笑着答道：“我当法律家亏了，所以变成了政治家。

”此语一出，巧妙地避开了中曾根话题的锋芒。

【理论阐释】本来双方针锋相对，很容易使谈判陷入僵局，但戈尔巴乔夫的一句幽默话，使双方的紧张气氛得到了缓解，谈判得以继续进行。

在谈判桌上，因为代表各自的利益，恐怕双方都很难轻易地让步，谈判期间必有一番唇枪舌剑的奋斗，有时甚至到了剑拔弩张的地步。

这时，如果某一方代表说句幽默的话，或讲个小笑话，大家一笑，紧张的气氛就可能化解，双方可以继续谈下去。

其实，话题的转移有相当的难度存在，须有对语言驾轻就熟的技巧。

话题转移得不好，有时虽然能暂时缓和一下紧张的气氛，但对于大局并没有什么益处。

转移的话题必须视具体情况和对象因地制宜，就近转移，不能不着边际，随心所欲，风马牛不相及。

<<每天一堂幽默课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>