

<<人生三法>>

图书基本信息

书名：<<人生三法>>

13位ISBN编号：9787511328038

10位ISBN编号：7511328032

出版时间：2012-9

出版时间：中国华侨出版社

作者：文捷

页数：327

字数：288000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人生三法>>

内容概要

成功的人生要遵循三个法则：好性格、会做事、能淡定。
这三“法”，是古往今来成大事者不可或缺的行事准则。
有了这三“法”，你可以在商场上叱咤风云，在职场中游刃有余，在交际场合左右逢源，在生活中快乐自如。
这三法，是一座指引成功的灯塔，更是开启成功大门的金钥匙。

<<人生三法>>

书籍目录

上篇 好性格：修好内功，成就大事

每个人都想成就一番大事业，然而在此之前，必须先进行自我修炼自我修炼主要是修练自己的性格，因为良好的性格，造就完美的品质、良好的习惯，这些都是你成大事的铺路石。

相反，那些恶劣的品质、不良的习惯、缺陷的性格等对你有百害而无一益。

为此，欲成大事必须要先进行自我修炼，提升自我，为迎接明天的辉煌做最充足的准备！

第一章 性格决定出路，定位决定方向

1. 性格决定你的人生高度
2. 失败从不认识真正的自己开始
3. 穿合脚的鞋子，才能健步如飞
4. 准确定位，找准自己努力的方向
5. 为自己的事业做个长远规划

第二章 撕开性格缺陷，成功源于自我剖析

1. 敢于客观地接纳自己，才能剖析自己
2. 撕开性格缺陷，并且勇于正视它
3. 不要自我蒙蔽，敢于袒露自己的性格缺陷
4. 面对性格突，要学会“择良弃恶”

第三章 有缺陷的性格，会让你一事无成

1. 有缺陷的性格，造就不幸的命运
2. 坏性格是阻碍你成功的最大因素
3. 性格缺陷，也会阻碍你的交际
4. 最难击败的对手是你自己
5. 失败人生的14个性格缺陷

第四章 优秀人士都有良好的性格

1. 拥有好性格，就有好命运
2. 马云：成功在于坚持不懈
3. 李嘉诚：健健康康成功
4. 盛田昭夫：踏实面前无迷茫

第五章 成功人生需要具备的六种性格

1. 热忱：激活全身的每一个细胞
2. 志向：迈向成功的“加速器”
3. 坚韧：可以征服任何一座山峰
4. 冒险：才能主动抓取机遇
5. 坚持：劣马变成黑马的不二法则
6. 冷静：拥有新思路，才能有出路

第六章 你拥有好性格，就获得一种大能量

1. 拥有好性格，就拥有大能量
2. 好性格是人生的王冠
3. 好性格能赢得他人的支持和帮助
4. 好性格能让你快乐一生

.....

中篇 会做事：人生赛场，拼的是真功夫

下篇 能淡定：不仅要事业有成，更要快乐一生

<<人生三法>>

章节摘录

版权页： 5.为自己的事业做个长远规划 找准了你的职位和努力的方向之后，接下来，就要给自己的人生做个长远的事业规划。

一个人的工作生涯是漫长的，比如你当前是25岁，到50岁退休，那么，你的工作生涯就是25年，这25年的工作时光如何度过，必须要做个长远的详细的规划和打算。

有了长远的事业规划和发展计划，才能明确目标，确定实施细则，促使自己朝着这个方向分步骤、有理性地逐步实施，从而推动事业稳健地向前发展。

在奋斗的过程中，无论你多么的意气风发，足智多谋，无论你花费多大的心血，如果不给自己的事业做长远的规划，你可能会过得很茫然，甚至会感到消极，渐渐地丧失斗志，甚至会忘了最初的梦想，枉费了自己的聪明才智，贻误了自己的青春年华。

荷马史诗《奥德赛》中有一句至理名言：“没有比漫无目的地徘徊更令人无法忍受的了。”

网上曾流行这样一句话，是专门针对毕业后的大学生的：“毕业后这5年里的迷茫，会造成10年后的恐慌，20年后的挣扎，甚至一辈子的平庸。

如果不能在毕业这5年尽快冲出困惑、走出迷雾，我们实在是无颜面对10年后、20年后的自己。

”多数人会在毕业的5年中迷茫，是因为他们没能准确地了解自己、认识自己，找准自己的发展方向，更无法提及给人生做规划了。

其实，在各个行业中，都有极为出色的人才，他们的存在，就是因为他们比其他人更早地给自己的人生阶段做了规划，设立了目标。

一个人仅有高超的专业技能是不够的，有职业规划的人才能飞在他人的前面，让人难以超越。

有的人只为个人生存而雀跃，目光总是停在身后，或者只看到眼前的利益，三天打鱼，两天晒网，有始无终，最终一事无成。

有的人却为发展而奋斗，目光总是盯在人生的正前方，每天进步一点点，坚持不懈，最终取得了巨大的成功。

郑波和刘涛都是热情、开朗的人，两人同时毕业于一所名牌大学的经济系，并同时进了一家外贸公司做普通的销售员。

郑波很喜欢这份工作，在入职三个月后，就针对公司部门的实际职位构成，给自己做了极为详尽的职业发展规划，计划在一个月内熟悉市场，并拿下一个订单，获得留职资格。

在两年内做到销售小组长的职位，五年内做到销售主管的职位，同时还有十年计划、二十年计划，不同的发展阶段都有不同的目标，还有极为详尽的实施计划和规划。

每天都在为自己的目标而不断地努力前进，不断地给自己充电，考了英语证书，不断地提高自己的专业水平。

在与客户沟通的过程中，也不断地总结，掌握了不同客户的心理特点，锻炼自己的口才，经过不断地努力学习，五年后，终于坐到了销售主管的位置，收入也比五年前提高了几倍。

而刘涛则每天只是为自己的生计而工作，并没有规划好自己未来发展之路。

在工作一年之后，就结了婚，又购了房，生活的重压，使他无法脚踏实地地工作，其间，不断地更换工作，频繁跳槽，五年之后，一无所成，还在一家电子公司做着普通的销售，基本上拿着五年前的工资水准。

<<人生三法>>

编辑推荐

<<人生三法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>