

<<软磨硬泡>>

图书基本信息

书名：<<软磨硬泡>>

13位ISBN编号：9787511817815

10位ISBN编号：7511817815

出版时间：2011-5

出版时间：法律出版社

作者：杰米·里迪

页数：197

字数：211000

译者：龙威

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<软磨硬泡>>

内容概要

杰米·里迪之于医药销售行业，就如同杰里·麦奎尔(Jerry Maguire)之于职业体育，或者弗兰克·阿巴奈尔(Frank Abagnale)之于银行诈骗。他就是那个曾混迹其中、有所作为、之后带着内幕故事离开的人。

里迪把“医药销售代表”的工作发展成了一门艺术，找到了戏耍和滥用整个体系的办法，通过非全职的方式，偷奸耍滑，光靠兜售处方药，便能高枕无忧地一年进账六位数的薪水。

制药公司怎么会奖励这种行为？里迪如何能够登上头号推销员的宝座？

在本书中，里迪用诙谐的笔调，详细介绍了他本人在制药业巨头辉瑞多年的经历，让人一窥医药销售行业幕后的真实情况：道德缺失、体系积弊、逐利至上……

处方背后不为人知的故事，里迪用自信又有自嘲的文风向我们娓娓道来。

<<软磨硬泡>>

作者简介

杰来·里迪，圣母大学(Notre Dame)的毕业生，曾入伍数载，驻扎于设在日本的一座美军基地；退役后，开始担任辉瑞公司医药销售代表(1995年至1999年)，见证了划时代的药品“伟哥”(VIAGRA)的横空出世；从辉瑞离职时，个人销售业绩高居全美第一；此后加盟礼来公司。

2005年，本书出版，引发巨大争议，礼来公司高层雷霆震怒，认为书中抖露了太多不该公之于众的医药行业销售秘闻，遂将其解雇。重拾大学期间主修的英文专业并转行从事写作后，让他忧心的是，跟以前担任医药销售代表的时候相比，如今没那么多机会在位于加州曼哈顿海滩的家中小睡了……

<<软磨硬泡>>

书籍目录

致谢

序言

第1章 入门

第2章 新手训练营

第3章 蹒跚学步

第4章 独自上路

第5章 辛苦谋生

第6章 语音邮件：朋友和敌人

第7章 人言可畏

第8章 紧咬不放

第9章 销售业绩最重要，笨蛋

第10章 “维生素V”

第11章 伟哥的世界

第12章 性别也能卖钱

第13章 上天或是入地

后记

<<软磨硬泡>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>