

<<到全世界去赚钱>>

图书基本信息

书名：<<到全世界去赚钱>>

13位ISBN编号：9787511903921

10位ISBN编号：7511903924

出版时间：2011-10

出版时间：中国时代经济出版社出版发行处

作者：程丽

页数：241

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<到全世界去赚钱>>

前言

前言经过一百多年来两次移民大潮的冲击和磨合，海外华人的群体逐渐演变形成了今天在世界各地全面分布、相对集中的格局。

第一次大移民潮发生在19世纪末20世纪初，外移人口主要是劳工，他们多数是来自中国闽粤一带的贫苦农民和小手工业者，文化程度很低，许多人目不识丁；规模相对较小的第二次华人移民潮发生在近30年内，由当代的中国海外新移民或海外移民的第二代和第三代组成，他们一般拥有很高的文化程度和现代科学知识。

由于区域经济发展的不平衡，第二次移民潮导致更多的人才流向发达国家。

回顾历史，血泪承载着辛酸和屈辱，华侨在国外虽有“工良价廉”之称，可是难免“矿场见逐，路成见弃”的惨痛。

数百年来，华侨有耻辱、血泪，也有欢笑，在生活上甜酸苦辣兼而有之。

中国人移居海外受种族歧视，在不同的时期，不同的国家，有着不同的表现形式及程度上的差异。

1740年荷兰殖民者在巴达维亚制造种族矛盾，借端肇事，屠杀了近万名无辜华侨，鲜血染红了河水，史称“红溪惨案”。

美国的排华，可分为三个时期：1868年至1880年是美排华成熟期；1880年至1904年是美国以国家权力从事排华法案的原则时期；1904年至1941年，太平洋战争发生，是排华律例解释时期。

加拿大在1885年太平洋铁路建成后，因劳力过剩，加国政府即颁布税法，华人入境须缴纳人头税。1913年竟完全禁止华人入境。

澳洲自1901年成立联邦政府之后，在“亚洲人抢走澳洲人的工作”的思想指导下，正式宣布实行“白澳政府”，禁止有色人种入境，并限制有色人的权利。

墨西哥在1911年发生了恶性排华“莱苑惨案”事件，杀害华侨303人。

如此种种，无不承载着华人华侨早年异乡生活的苦难和血泪。

尽管华侨以冒险、勤劳、节俭、智慧、诚实、团结合作的精神而著称，但他们在侨居国的社会地位还是极其低下。

美国人竟以“华人秽污、不能妇化”而鄙视，即使为居留地卖命献身也得不到社会尊重。

美国太平洋铁路建筑时，万名华工冒着山崖瘴疠而辛劳，作出极大贡献。

可是当东西两段接轨，于1869年举行庆祝典礼时，却不准华工参加庆典。

在英属非洲殖民地，华侨“只是与驴子同履车道，可以牵犬随行，但不能与华民同路”。

世事变迁，奋斗赢得地位和尊严。

新中国成立后，特别是实行改革开放政策以来，中国的社会主义建设事业取得了举世瞩目的成就。

社会生产力迅速发展，民众生活显著改善，社会事业全面进步，综合国力大大增强，中国统一大业取得历史性进展，国际地位和国际影响不断提高。

在这个过程中，华侨扮演着越来越重要的作用，他们在国外的社会地位也随着我国的强盛而逐步提高，受到所在国的尊重和认可。

中国改革开放以前，能够进入国际高科技领域的华侨华人屈指可数，他们主要以小规模商贩活动为生。

改革开放以后，大量的留学人员奔赴海外，特别是发达国家，从而使海外华侨华人的结构发生了极大的变化，知识型海外华侨华人的比例迅速攀升。

政治上开始被主流社会接纳，在参政方面，华人的地位也有所提高。

如今华侨华人在世界科学领域取得的成就已经得到公认，他们在各个领域挑战科学的极限，显现出耀眼的光芒。

有关统计表明，截止2001年已有300多名华裔科学家在美国太空总署工作，他们与各国优秀科学家相处融洽，成就显赫。

在海外的中国留学生约有40多万人，除去在校生10万人之外，约有70%留在海外成了新移民。

他们大多在发达国家立足，主要靠智力生存和发展，多数是适应知识经济发展需要的紧缺人才。

他们中间有一部分在科研机构、大专院校工作，其中多数人已经在学术上取得了举世瞩目的成就。

<<到全世界去赚钱>>

在世界各大顶级实验室中几乎都有华人的身影；还有一部分在高新技术企业、金融业、咨询业工作，并具有较高的社会地位。

人们通常把早期海外华人的经济活动称为依靠“三把刀”，即理发刀、裁剪刀和菜刀。

近一二十年到欧美的非投资性或非高知识背景型的华人，大部分赖以谋生的经济活动仍是小型商贩。

在东南亚国家，以经营杂货店为主；在欧、美、日等国家，则是以餐饮业为主。

但是，从整体来看，今天海外华商的经营情况已大大超过了上一代华商。

除了范围深广的商品贸易，欧洲华人开始以新的经营理念，从事诸如保险、金融、房地产、电脑、旅行社、金银首饰、会计事务所、律师事务所等朝阳产业，以更快地提升其经济水平。

20世纪80年代以后，一些具有高知背景的华人，或实力雄厚的东南亚国家、地区华商的第二代，开始在美国、加拿大、英国、新加坡、泰国等地开办高科技产业。

美国华人的高科技产业主要遍及电子及电器制造业、生物科技及制药工业、稀有金属冶炼及制造业、石油化工等领域。

老一代华侨华人往往有叶落归根的传统情结，而近几十年移居海外的华人以及在当地成长起来的第二、第三代华人，大多拥有高学历、高学位，这批知识层次高、专业实力强的华人，无论在从事职业、社会地位和企业经营方面，都在逐渐取代老一代华侨华人。

他们积极融入当地社会，落地生根。

这些华人一方面积极参与慈善公益事业，回馈当地社会，另一方面踊跃参政议政，曾经痛苦的挫折和教训使海外华人逐渐认识到，不参政已经影响到华人的生计，必须在政坛上发出华人的声音。

十九岁英国华人青年张敬龙主动参加2009年欧洲议员的竞选，此举再次唤醒了欧洲华人参政的意识。

而在美国，华人参政早已迈出了坚实的步伐。

2009年在奥巴马政府中任职的华人，除了两位华裔部长，还有一位白宫内阁秘书、一位白宫公共联络办公室主任、两位国会众议员，地方政府官员及议员，而议员数量更多。

对于所在国来讲，华人参政不但能更好地维护华人的利益，而且推动着所在国的民主进程，并有利于完善立法与政策的制定。

与此同时，随着中国经济的发展，在世界的影响力愈强，一些既熟悉所在国情况，又熟悉中国文化的海外华侨华人，逐渐成为两国交流的民间大使。

他们期盼所在国与中国保持友好的关系，愿意为所在国与中国的交往与合作贡献力量。

海外华侨华人的奋斗、贡献，使其不仅成为中国建设的有力推动者，更是全世界共同的财富。

编者

<<到全世界去赚钱>>

内容概要

由程丽编著的《到全世界去赚钱》内容介绍：经过一百多年来两次移民大潮的冲击和磨合，海外华人的群体逐渐演变形成了今天在世界各地全面分布、相对集中的格局。

第一次大移民潮发生在19世纪末20世纪初，外移人口主要是劳工，他们多数是来自中国闽粤一带的贫苦农民和小手工业者，文化程度很低，许多人目不识丁；规模相对较小的第二次华人移民潮发生在近30年内，由当代的中国海外新移民或海外移民的第二代和第三代组成，他们一般拥有很高的文化程度和现代科学知识。

由于区域经济发展的不平衡，第二次移民潮导致更多的人才流向发达国家。

《到全世界去赚钱》介绍了世界各地华人的创业故事。

<<到全世界去赚钱>>

作者简介

毕业于北京外国语大学英语专业，研究生学历。
现就职于北京某研究机构，
从事企业品牌文化研究。
已编著出版数部作品，并广受读者好评。

<<到全世界去赚钱>>

书籍目录

前言

第一章 美国篇

- 在IT业圣地奋斗，创造硅谷华人神话的英雄们
- “信息王”硅谷传奇发迹之路：王维嘉
- 享受创业激情的清华学子：杨镭
- 从洗碗工到华尔街的翘楚：唐伟
- YouTube创办人之一：陈士骏
- 网上卖鞋年销八亿美元的小伙：谢家华

第二章 加拿大篇

- 掘金华人市场，亚洲超市利益链：李安邦
- 美丽女孩两百元追梦记：Joyce Cajucom
- 连锁店“达人”：彭怀德

第三章 英国篇

- 最成功的华人企业家：叶氏三兄弟
- 创办最大华人旅行社：赵丕侃

第四章 法国篇

- 夫唱妇随同创业——华侨华人会副主席陈继光及其夫人
- 将犹太人挤出商圈，温州商人在巴黎创业
- 华人家族企业的成功之道：陈氏兄弟

第五章 德国篇

- 做“农场主”的中国女人：赵丽
- 房地产业的华人精英
- 博士夫妻的创业之路：陈铁龙与妻子汪晶晶

第六章 意大利篇

- 发现“新大陆”：赵昌琴
- 扎根厨师界的浙商：沈为群
- 房地产界闯出艳阳天：蒋孟冰

第七章 澳大利亚篇

- 27岁的打工皇帝：方杰
- 乐善好施的华人企业家：魏基成
- 中国“臭豆腐”倾倒澳洲人：唐琳

第八章 新西兰篇

- 敢于赚洋钱的华人：林昌明
- 首位获英女王勋章的华人：蔡林南

第九章 西班牙篇

- 温商西班牙20年创业历程
- 80后华人女孩海外创业也精彩
- 巴塞罗那华人餐饮业别开生面

第十章 巴西篇

- 华商巨擘：毕务国
- 没有中国的发展就没有我们的发展：何行
- 提包货郎·餐馆老板·箱包大王：尹霄敏

第十一章 阿根廷篇

- 跨越文化鸿沟的女性：赵晓宇
- 从农民到超市业巨子：黄恒昌

<<到全世界去赚钱>>

第十二章 日本篇

- 80后华人创业的光与影：衡德凯、瞿史伟
- 美容界创业华人之首：王晓东
- 创造财富神话的温州人：吴晓斌
- 创业13年，身价16亿的江苏小伙：严浩
- 通过加盟走上创业道路：王震

第十三章 泰国篇

- “中央洋行”集团总裁：郑有英
- 华人巨富低调发家：严彬
- 房地产巨子：欧宗清

第十四章 马来西亚篇

- 从成功到卓越的非凡历程：张裕民
- 商业巨子：拿督冯振轩
- 凭借执着和爱心闯天下：祝清坤
- 风雨鸿鹄：拿督邢福鑫

第十五章 印尼篇

- 世界华人第一大富豪：“红顶商人”林绍良
- 把彩色玻璃装进文莱王宫：叶晟源
- 华商领袖：陈大江

第十六章 越南篇

- 乳胶产品第一人：陈志良
- 创业拼出新天地的南宁小伙：欧奎
- 新希望集团董事长：刘永好
- 华商感悟投资机会

<<到全世界去赚钱>>

章节摘录

30年前，美国硅谷对于中国人来说，还是一个让人望尘莫及的地方。

正如居住在硅谷小镇佛利蒙的中式快餐店老板娘所说，1982年，她刚从香港移民圣何塞时，大街上几乎一个月都见不到一个中国人。

如今却有人开玩笑地说：“如果你想混进硅谷的大公司，你就说你找David李、Michael陈、Anne周就几乎肯定可以找到人，当然这些人可能来自台湾、香港，但更多的可能来自中国大陆，而他们几乎清一色都是清华、中科大等著名理工学院的电脑尖午。

”硅谷著名的华人企业ESS副总裁陈建璋说，在硅谷，几乎每家公司研发部门的华人目前都超过了10%。

他们公司更多，员工中有近70%是华人，其中曾在北京清华大学就读过的就有50多人。

在他们公司的食堂你可以看到一幅奇景：身前身后几乎全是华人，听到的全是中国话，恍如置身国内一家高科技公司。

留学生的情况更是如此。

两个在德克萨斯大学就读的华人电脑博士说，在他们班70%是国外学生，这70%几乎全是中国和印度的学生。

在美国学电脑专业的找工作还是比较容易的，年薪也较高，难怪这些中国的电脑尖子对此趋之若鹜。中国学生基础扎实，学习又用功，成绩普遍优秀，因此也就颇受硅谷的大小公司欢迎，硅谷甚至有此笑谈：“看你的公司成功与否，就得看你们研发部门有多少中国人和印度人。

”在硅谷创业成功的华人科学家中，当然要首推杨致远。

1995年，他与友人创办的“雅虎”已成为网友们搜寻各项资讯最受欢迎的网站。

目前杨致远的个人身价也多达80亿美元。

此外，在评选揭晓的1999年度硅谷“十大风云人物”中，华人就占了4位，他们是陈宏、陈丕宏、李广益、段晓雷。

这4位华人创业英雄曾经都是留学美国的莘莘学子，如今已成为新华人富翁的代表。

陈宏：新千年最闪亮新星。20世纪90年代初，当时的雅虎尚不为人所知，陈宏就在硅谷创办了一家网络服务公司Aimnet，从而成为互联网产业最早的开拓者之一。

1994年，他又创办了环球国际漫游联网公司（GRIC）。

该公司1999年在纳斯达克上市，陈宏也因此成为第一位来自中国大陆却在成功上市的电子商务商家。

迄今为止，他的公司市值已经超过十亿美元。

2000年年初，陈宏被美国《电脑世界杂志》评为“新千年最闪亮新星”。

陈宏出生在西安，初中毕业后自学半年就考入西北交通大学电脑系。

1985年，19岁的陈宏赴美攻读博士，毕业后在一家跨国大公司供职。

陈宏的创业也缘自一次偶然的经历。

一次，他到亚洲某国出差，闲来无事就在酒店房间里上网，蜗牛般的上网速度及昂贵的国际长途电话费使他深受触动，能不能发明一种东西来改变这种现状呢？

于是头脑中一个偌大的商机意识逐渐形成了。

他提出“虚拟网络”这一概念，其目的就是整合全球的网络电话网，将其变成一个统一的网络，为客户提供各种各样的互联通道并且速度超快。

陈宏早先创办的Alinnet公司成立仅3年，就成为加州第三大网络服务提供商（ISP），发展了6000多个注册会员、300多家公司会员。

随着全美一家家网络服务提供商如雨后春笋般地冒出，陈宏毅然决定把公司卖掉，转而开辟新领域——国际漫游联网公司，并且仅用了一年的时间，他的公司就在国际同行业中崭露头角，两年后就在国际上处于领导地位。

李广益：要做就做最好的1999年6月17日，世界著名的思科公司以4.7亿美元并购了传媒译码公司。

此次并购，创下了迄今为止并购未上市公司的最高价纪录，使传媒译码公司创办人兼首席执行官李广

<<到全世界去赚钱>>

益身价一下子翻了16倍，成为新华人富翁的佼佼者。

李广益的第一次创业是在1987年。

他仅仅依靠四处筹集的一百万美元就创办了Digieom系统公司。

七年后，公司被新加坡创新公司以四千万美元收购，初战大功告成。

1998年，李广益开始了第二次创业，成立了传媒译码通讯公司，并研发出市场前景广阔的产品。

这种产品能接受语言、影像、资料及图形等不同形式的信号，其作用在网络通讯业中也是必不可少的

。

美国著名的风险投资基金——洛克菲勒基金就曾主动找上门来，美国第一创投公司也愿意加入，由此该公司声名鹊起。

近两年，李广益的公司被权威机构评为“全美最耀眼的九家初创公司”。

从公司初创到开发产品，再到被思科公司兼并，前后只用了15个月时间而投资人却得到5倍的回报，全公司66名员工，平均每人获得700万美元的回报。

李广益在自己成为亿万富翁的同时，也使他的员工们都成了百万富翁。

他常说：“要做，就做最好的”，这句话已成为他创业的座右铭。

<<到全世界去赚钱>>

编辑推荐

<<到全世界去赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>