

<<李嘉诚做人经商之道>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚做人经商之道>>

13位ISBN编号：9787511904409

10位ISBN编号：7511904408

出版时间：2011-2

出版时间：中国时代经济出版社出版发行处

作者：孙郡铠 编

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<李嘉诚做人经商之道>>

前言

成功依靠实力，这是人所共知的道理。

但是，所谓“实力”并不像一般人想象的那样是金钱，是关系，是学历。

人们看待成功人士，往往只见表面，专注于人家一时的运气和干事业的客观条件，却忽略了人家赖以成就大事的内因，忽略了成功背后所付出的努力和多年的辛苦修炼。

香港商界超人李嘉诚是一位可供研究的成功典型。

这位朴实厚道的中国人，从做茶楼小二起家，连小学学历都没有，居然能在几十年时间里，建立起一个繁荣强大的财富帝国，成为香港历史上首位“千亿富翁”。

如今，他的财产仍在以几何级数增长，他在商业领域的每一个动作，都为世人极度关注。

由于他非凡的商业成就，他被美国《时代》杂志评为全球最具影响力的商界领袖之一，香港《资本》杂志选举李嘉诚为香港十大最具权势的财经人物之首。

李嘉诚创造的成功奇迹，为全世界的人仰慕和惊叹。

走过人生70几个年头，李嘉诚开始总结自己的经商生涯，向世人道出了自己成功的秘密。

他在许多场合发表的有关做人、做事、做生意的言论，常常令人如饮醇醪，茅塞顿开；使人如梦方醒，耳目一新。

听其言，观其行，研究其走上富贵之路的历程，我们可以得出以下结论：一个体面、有尊严、彬彬有礼、和善可亲的人，到处都受人欢迎，凡是与他交往的人，也都会觉得亲切愉快。

一个人有了这种品格，就无疑为自己增添了无穷的资源。

这就是李嘉诚成功做人的秘密。

一个聪明机智，做事有板有眼，养成一身良好的习惯、消除了事业误区，虚心勤奋、肯于钻研的人，定会在人生事业的道路上步步高，拥有很好的前程。

这就是李嘉诚成功做事的秘密。

一个有生意头脑，洞察行情，有着良好的人缘关系资源，具有良好的经商心态的人，就会在商场上左右逢源、稳步发展、天天向上、财源广进。

这就是李嘉诚成功做生意的秘密。

本书多角度、全方位地解析李嘉诚做人和经商之道，为商界朋友全面解析李嘉诚商战成功经验等方面的问题，以便最大限度地补充自己的经商弱项。

<<李嘉诚做人经商之道>>

内容概要

做人的素养决定做生意的境界，李嘉诚不同一般的人格魅力，是其成就辉煌的重要因素。见人所不能见，才能赚人所不能赚；有舍人所不能舍的气度，才能取人所不能取的利益。取舍之间，尽显李嘉诚的无二智慧。

李嘉诚的成功既可以说是他意志力的胜利，又可以说是他人格的成功。

李嘉诚走过的每一步都是他在商海中用心探索，大胆实践的结果，值得有志于在商场上大展宏图的人细细品味。

学习领悟它的经商经验、处事风格?做人魅力.....

《李嘉诚做人经商之道》由孙郡铠编著。

<<李嘉诚做人经商之道>>

书籍目录

第一章 品质篇：踏踏实实做人，实实在在做事

一、善心做人，将人品看作生命一样金贵

好的人品是一个人立身之本

从不害人，乐于助人

致富不忘乡亲

为社会贡献力量是一种莫大的快乐

救人一命胜造七级浮屠

二、止惰与守勤是成功的信条

铁脚厚茧，勤能补拙是良训

双脚踏到实地，才能跳得高远

勤奋是通往成功的最短途径

艰苦奋斗是一种好习惯

不要仅为薪水而工作

三、内要刚正不阿、秉持原则；外要顺其自然、通达圆润

不容置疑的正直

做生意要有所为有所不为

抓住机会，诚意做事

一个榜样的力量

待人以诚，公正无私

四、信达天下，知情知性超人超仁

做生意是无信不立

诚信可取

投资，而不是投机

以诚信立天下

五、要善于建立良好的人际关系

莫以善小而不为

善用客卿

善待下属绝不是盲从

以人为本，天下归心

与人为善的“白衣骑士”

第二章 经商篇：大商人才有大气魄

一、善谋敢干，谋后身动

敢想敢干，大展宏途

看准了就大胆去闯

大胆尝试，积极运作经营方略

借股市做大做强

二、三分靠运气，七分靠打拼

艰辛童年，人穷志不穷

不安于现状，频频跳槽

创业伊始，备尝艰辛

塑胶大王，奋斗结出果实

三、大生意不放。

小生意不弃

烈士暮年，壮心不已

屈臣氏传奇，小商品做成大生意

<<李嘉诚做人经商之道>>

分散投资，化解风险

四、经商必须有智、有识

看准商机，提前布局

商机无处不在

准确的判断是投资成功的前提

知己知彼，纵观全局

具有前瞻性的眼光

抓住市场空缺点进行投资

五、“利益共沾”是合作的不二法门

善待功臣——老员工

化敌为友

顺应时势与中资合作

回报社会造福于民

第三章 知止篇：忍得住才能挺得住，输得起才能赢得了

一、放得下才能拿得起

忍耐是一门必修课

不要躺在过去的成绩上自我陶醉

小利不舍，大利不来

钱不是一切

二、要成大事，有进还得有退

未想得，先算失

放弃同样是一种胜利

道德投资，能进能退

正当利益，该争还是?争

三、知止之行，可知之不行

3G及时放手

宁可少赚，不可亏损

亏损业务，当断则断

过度发展就将淘汰

四、扩张中不忘谨慎，谨慎中不忘扩张

进取才能发展

居安思危，注意防范风险

进取不忘稳健

步步为营步步赢

完善的危机管理和风险管理

第四章 境界篇：让名者名归之，让利者利归之

一、有多大胸怀，就有多大事业

有了伟大的开始才有伟大的结果

小处着眼，从赚小钱开始

机会来的时候一定要抓住

长江不择细流

二、低调是身价的一种高度

做人要保持低调

用真诚化解别人的不满

学会给人面子

待人接物注重礼节

生活简朴，无损身份

<<李嘉诚做人经商之道>>

三、有责任才能有担当

绝不迁册，扎根香港

要想获取，必先施予

君子之财，取之有道

四、得而有所舍，是智慧之心

受人滴水恩当以涌泉报

骑牛入市，惠及他人

不取袍金，惠及公众

五、众逐力而富寡，贤让功而名高

和你的对手握手

兵不血刃，蛇吞大象

文武之道，一张一弛

能进能退，不争一时之气

<<李嘉诚做人经商之道>>

章节摘录

好的人品是一个人立身之本 人品是一个人品质的外在表现的标志，是别人对你的一个衡量标准，好的人品不仅会让你得到周围人善意的对待，还能让在做事的时候事半功倍。

李嘉诚作为一个成功的商人，他的成功，不仅来自于他的精明能干，还来自于他诚实坦荡的为人。

也许很多人会说，人品不能当饭吃，又何必太过计较。

但人品是立身之本，对事业的成败影响颇大。

一个人品欠佳的人，谁也不愿与其合作共事。

世间的人，人品各个不同，用单一的道德标准品评人，分出好人、坏人，并不一定公平和正确。人或诚实或虚伪，一时之间，很难分辨。

但随着时日的增长，两者分界逐渐明显，一个人是诚实还是虚伪，其日常的言行举止，总会有所表现。

李嘉诚很重视人品的高下，一个人仅仅才华出众是不够的，还要有上等人品，他喜欢诚实的人，对那些做事自私、不够诚实的人，尽管他们十分聪明，也会请他走人。

李嘉诚的这种态度来自于童年时代的一件往事。

那是1943年的冬天，这个冬天深深地刻在他的记忆深处，是他一生中最难以忘怀的。

当时，父亲的去世使李嘉诚对那渗透他柔嫩、幼弱的身躯由肉体达到心灵深处的酷寒感到不堪忍受，更使他觉得整个世界像一座巨大且黑暗的冰窖，似乎人世间的最后一丝热气也被父亲带走了。然而，即使是这样，他还是咬紧牙关、鼓足勇气，希望自己能够带领全家平安地度过这个肃杀凄凉的冬天。

为了安葬父亲，李嘉诚含着眼泪去买坟地。

按照当时的交易规矩，买地人必须付钱给卖地人之后才可以跟随卖地人去看地。

卖给李嘉诚地的，是两个客家人。

他将买地钱交给他们之后，便半步都不肯离开，坚持要看地。

山路出奇的泥泞，不时夹带着雨点，寒意逼人的北风迎面而来……仍旧沉浸在失去父亲巨大悲痛中的李嘉诚，想着这连日来和舅父、母亲一起东奔西走，总算凑足了这笔安葬父亲的费用；想着自己能够亲自替父亲买下这块坟地，心里总算有了一丝慰藉。

这两个卖地人走得很快，他一步接着一步地紧跟不舍。

然而，不幸的是卖地人见李嘉诚是一个小孩子，以为好欺骗，就将一块埋有他人尸骨的坟地卖给他，并且用客家话商量着如何掘开这块坟地，将他人尸骨弄走……可是，他们并不知道，李嘉诚听得懂客家话。

他震惊了，世界上居然有人如此黑心、如此挣钱的人，甚至连死去的人都不肯放过；想到父亲一生光明磊落，即使现在将他安葬在这里，九泉之下的父亲也是绝对不会安眠的。

而且，他也深知这两个人绝不会退钱给他，但他还是告诉他们不要掘地了，自己再另找卖主。

这次买地葬父的几番周折，深深地留存在李嘉诚的记忆深处，使他不仅受到了一课关于人生、关于社会真实面目的教育，而且对于即将走上社会、独自创业的他来说，这是第一次付出沉重的代价所吸取的相当痛苦的教训，也是所面临在道义和金钱面前如何抉择的第一道难题。

这促使李嘉诚暗下决心：不管将来创业的道路如何险恶，不管将来生活的情形如何艰难，一定要做到生意上不能坑害人，在生活上乐于帮助人。

李嘉诚觉得，一个人的成功不在于他获得了多少财富，也不在于他做了多大的官，而最主要的是一个人的品德修炼。

品德是心灵之根本。

品德构成你的良知，使你明白事理，而非只根据法律或行为守则去判断是非。

正直、诚实、勇敢、公正、慷慨等品德，在我们面临重要抉择之时便成为我们成功与否的首要因素。

“仁者无敌”，能够秉承“贫穷志不移”、“不义富且贵，与我如浮云”、“穷则独善其身达则兼善天下”这些传统道德的人是无往不胜的。

……

<<李嘉诚做人经商之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>