

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

图书基本信息

书名：<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

13位ISBN编号：9787511906328

10位ISBN编号：751190632X

出版时间：2011-8

出版时间：中国时代经济出版社

作者：王亚群

页数：220

字数：210000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

前言

当第一次静下心来写作本书的时候，我就开始思考这样一个问题：“当今的年轻人如何开始自己的创业历程？”

这个问题一直伴随这本书的写作全过程，并直到今天仍令我迷惑。

对于“创业”，大多数人大致都有一个基本的判断，那就是创业的过程必定是艰难的，尤其是在当今中国这个市场经济深入人心的时代。

正如伟大的英国文学家狄更斯在《双城记》中所指出的：“这是最好的时代，这是最坏的时代。”

对于任何一个心怀理想、信念，坚定地向往创业之路的当代青年，这是最好的时代，因为我们国家历经三十余年的经济体制改革，已经走上了复兴之路；同样，在这个竞争的时代，囿于经验、资金等种种因素的限制，每一个初涉商海的青年都会面临这样或那样的问题。

在这些可预见的困难之中，也许最亟须解决的问题就是如何找到一个好的创业项目。

由此我想起了曾深度参与的几个创业计划，其中有一个取得了初步的成功，其他几个由于这样或那样的原因最终搁浅。

本书的一些创意历程让我回想起曾经的生活和心态，我相信本书所描述的5大类、50个不同类型的创业故事中的主人公也一定经历过为了一个崭新的想法而激动不已，在实践的过程中屡屡碰壁，面对困难动摇、疲倦，但在创业精神的鼓舞下不断挑战，最终战胜苦难的过程。

当然，本书的主人公们是幸运的，或者说是更加能担当、能奋斗的一群创业者，他们在不同的领域取得了各自的成功。

本书选取的50个创业故事，有些来自与一些创业者的交流，有些是我本人及我的朋友亲历，将这些艰难的创业经历描述出来已颇为不易，何况在行文之间笔者还试图探索其成功的经验与本因，言不及义，在此只能遗憾地向主人公及读者致歉。

需要重点强调的是，本书试图向读者阐明一个创业路上最基本但是却最容易被忽略的启示：作为一名创业者，必须有一双善于发现商机的眼睛，一颗勇于开拓进取的心灵，一双勤劳质朴的双手。

如果你拥有这一切，那么就请尽情在本书及本书50个真实、详细的案例中追寻，也许，本书并不能真正带你走进创业成功的大门，但我相信，本书一定能够给予读者放手前行、立志开拓的一份坚定与勇气。

是为前言，与读者共勉。

编者

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

内容概要

账单、房租、贷款、缴税、信用卡透支、父母养老金……所有这些压得你喘不过气来。

每个人都有创业和成功的梦想，但有的一鸣惊人，有的却一事无成。

原因何在？

书中在各行创业成功的主人公会告诉你答案。

创业未必需要高成本，用智慧把握商机才是最重要的。

王亚群编著的这本《用几千元本钱发财的50家店铺》是一本对创业很有帮助的书，如果你是个有志于创业的人，或者你想要了解与创业相关的事情，那么就阅翻开这本《用几千元本钱发财的50家店铺》吧。

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

作者简介

王亚群，80后创意作家，长期从事文学写作与店铺投资，对创业投资有独到的见解，曾多次在报纸、杂志、网站发表作品，现供职于一家图书出版机构，先后出版多部励志作品，深受读者青睐。

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

书籍目录

第一章 校园创业——我的青春我做主

- 1.玩网游玩出来的百万富翁——校园快餐配送
- 2.“潮”人示范——校园寄卖店
- 3.“IP、IC、IQ卡，统统告诉我密码！”——校园“卡王”
- 4.“521”书房——宿舍里的图书馆
- 5.“地摊西施”——贫困大学生的美丽梦想
- 6.“我的团长我的团”——校园拼客团购
- 7.新时代校园“倒爷”——从一台随身听到八家联盟店
- 8.大家都来“三国杀”——校园桌游吧
- 9.我们一起织未来——大学生的情侣配饰公司
- 10.男生也爱“涂脂抹粉”？
——男性化妆品试水校园市场

第二章 农村创业——广阔天地大有作为

- 1.枯黄稻草变灿灿“黄金”——七十岁农家老人慧眼识珠
- 2.清凉一夏，月入万元——小村庄里的露天啤酒广场
- 3.未曾种树先卖果——打造现实版“开心农场”的灵机妙想
- 4.点缀鲜花——个性创意鲜花店顾客盈门
- 5.别人卖果他卖书——转换思维岁入三十万
- 6.树叶上印相片儿——创意数码影像店
- 7.“出租奥特曼！”
——儿童玩具租赁店火爆小镇
- 8.商海拾贝——农家小伙从海边拾来的一百万
- 9.枕头上的大生意——农村丫头细心抓商机
- 10.农家乐里竟藏动物园——创意让农家乐老板一丰多赚千万

第三章 网络创业——E时代冲浪先锋

- 1.小纸箱、大服务——淘宝网商的创业智慧
- 2.跨越国境线的“网恋”——携手美丽空姐售卖全球经典礼品
- 3.我的柔情，你到底懂不懂？
——互联网上代笔情书悄然兴起
- 4.“大脚鞋店”——大脚女的网络淘金路
- 5.“聊天”也赚钱——网络心理咨询师
- 6.穿着睡衣做SOHO一族——网络秘书专营店
- 7.从曲别针到大别墅——交换赠品的奇思妙想
- 8.One deal One day——每日仅一品的购物网站
- 9.十月妈咪借网生财——孕婴用品网络直销
- 10.珠光宝气——网上珠宝店商机无限

第四章 白领创业——80后勇敢向前冲

- 1.报纸“糊出来”的白领店——女白领从写字楼到地铁口的选择
- 2.“墨盒青春”——80后白领小夫妻的创业之路
- 3.小白领，就赚大老板的钱——瞄准雪茄消费市场
- 4.巧夺天工，日进斗金——姐妹淘的手工店
- 5.塑造你自己——开家金属雕刻店
- 6.边旅行边赚钱——酷特旅游风情店
- 7.雕刻时光——浪漫满屋的烛光情侣空间

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

8. "借"我的双手开你的车——白领下海经营酒后代驾调度中心
 - 9.精彩你的朝九晚五——办公室玩具蕴含的巨大商机
 - 10.描绘别样人生——小白领生花妙笔下的家居墙贴
- 第五章 "飘族" 创业——没有鸟飞的天空我飞过
1. "睡懒觉"的时候发财——风情午睡一巴温馨有约
 - 2.为了爱情,我孤注一掷——职高生的上门洗车公司
 - 3.清洗办公电话机——保洁阿姨月入近万的秘密
 4. "收破烂嘞.com" ——农村小子将废品收购站搬上互联网
 - 5.紧握"手"中财富——左撇子用品专营店
 6. "我永远记得你的吻痕" ——售卖吻痕的东北丫头
 7. "交给我,您放心!" ——宠物寄养店
 - 8.盎然生机、含芳吐翠——快递员小伙子的办公室盆栽生意
 - 9.开采"沉睡的金矿" ——西北姑娘的电脑清洁团队
 - 10.捡起没人干的活计——少发清洁风靡写字楼

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

章节摘录

一个夏日的午后，20岁的田芳背着沉重的书包走在回寝室的路上，她的手里还捧着一大摞书籍，阳光打在她脸上，泛出闪亮的光泽。

她走进某中医药大学静园521宿舍，门上赫然贴着“521书房”几个大字，住在里面的是××级护理系的8名女生。

经过三个多月的经营，八姐妹共同开办的“521书房”在校园里已经小有名气，还吸引来几家学生媒体进行采访。

每次想到这个，田芳心里都甜甜的。

八个女孩是在一次夜谈时确定租书这个想法的，其中一个女孩邵静觉得自己看完的书当作废品卖掉很可惜，因为那些书大多只看了一遍，还是非常新的，可以租给其他同学看，提高书的利用率，既环保低碳，又能得到一些收入。

她的想法得到宿舍姐妹们的一致赞同，田芳也说很多大学生在毕业的时候都会将自己的书籍卖掉，但有很多毕业生因为事务繁忙，没时间处理，只能把自己的书按重量当废纸卖给废品回收站。

那都是昂贵的学术书籍，很多都是崭新的，卖掉是对资源的浪费。

而一些低年级学生因为学习需要，又要重复购买新书。

咱们不如办个小图书馆，将闲置的书籍出租给同学们看，并把毕业生的书回收，低价卖给需要的低年级同学。

于是，第二天，八个女生就开始搜罗自己的闲书，她们将自己看过的小说、杂志、漫画凑到一起，然后将阳台腾空后装饰一新，把书分门别类摆放整齐，其中的一个女孩王昕还制作了漂亮的图书清单张贴在宿舍门上。

看到的同学无不啧啧称奇，于是三三两两地来到521宿舍一探究竟。

三天的试运营过后，“521书房”确立了自己的运营模式：利用宿舍为基地，在女生宿舍楼内做了一个小图书馆，将闲置的漫画、小说、杂志、期刊出租。

第一周开业大酬宾，每本书每次只收两毛钱的租金，租期两天。

比起外面的租书场所，“521书房”最大的优点就是不收押金，主要依靠同学们之间的相互信任。

.....

<<用几千元本钱发财的50家店铺>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>