

<<马上就上手的96个赚钱小生意>>

图书基本信息

书名：<<马上就上手的96个赚钱小生意>>

13位ISBN编号：9787511908469

10位ISBN编号：7511908462

出版时间：2011-8

出版时间：中国时代经济出版社

作者：吴凤琴

页数：227

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

### 前言

如今的社会，就业压力大，人才竞争激烈，海归、高学历的人才比比皆是，一个职位成千上万的人竞争，说是“千军万马过独木桥”也一点不夸张。

况且，即使你有一份比较稳定的收入，你也顶多是个中产阶级，离“富翁”还差得远呢！想要让你的钱袋鼓起来，就要不断扩充自己的收入来源，在做好自己本职工作的前提下，还可以开动脑筋，发挥自己的主观能动性，空闲时做做兼职，或者自己创业，开拓一份属于自己的事业，替自己打工。

首先，要分析一下什么生意最适合你做。

你擅长的自然就是你容易收获的。

因此，创业首先需要了解自己，给自己定好位，要根据自己的特点选择致富之路。

此外，还要勤奋、专注！

如果创业成功，那必定在胜出的价值里包含了你的辛苦和汗水。

其次，要把握好你的社会关系，积累人脉。

不管从事什么行业，丰富的人脉关系能使你在激烈的竞争中占据较有利的地位。

要知道，没有哪个行业是孤立存在的，它或多或少都与其他行业有着千丝万缕的联系。

最后，要敢于创新，敢想敢做，要不怕失败，勇往直前。

本书从上班族们的实际情况出发，精心挑选了96个易做易学的赚钱小生意，告诉上班族们如何利用业余时间来创业致富，为自己增添额外的收入来源，让自己的生活越过越好。

本书共分为九章，第一章介绍了13种赚“外快”的兼职，简单易行，又可赚点小钱；第二章告诉读者如何在目前比较有“钱途”的餐饮行业内发挥聪明才智，实现创业致富；第三章针对目前互联网日益发达的良好态势，鼓励读者利用网络来为自己赚钱，做到足不出户而赚得盆满钵盈；第四章介绍了一些目前比较流行的DIY手工活，提倡自己动手，丰衣足食，用自己的双手开拓一片广阔的创业空间；第五章介绍了销售领域里一些比较热门的产品推销，鼓励读者靠自己的努力和能力向消费者销售自己的产品，抽取丰厚的提成；第六章介绍了服务行业里一些比较有“钱景”的小店，诸如美发、美甲、美容、按摩等大受广大消费者青睐的服务行业；第七章鼓励读者充分发挥自己的特长，利用自己的专长来为自己生财，做到“人尽其才，物尽其用”；第八章告诉读者如何利用自己的慧眼识别古玩珍品，这些古玩珍品既可作为自己的业余收藏爱好，假以时日又可以为自己换得大把的钞票；最后一章则提倡充分发挥创造性，选取了目前比较受欢迎的几个暗含商机的创意行当，告诉读者只要肯想，会创新，就一切皆有可能。

由于编者能力有限，本书中遗漏和错误的地方在所难免，希望广大读者朋友们批评指正，我们会在后期的修订过程中予以改正。

编者

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

### 内容概要

本书摒弃了枯燥的说理和空洞的介绍，分门别类地介绍了一些较为突出的兼职方法，这些方法经过这几年的实践检验，简单易行，收效显著，为那些想在下班后挣点外快的上班族们提供了诱人的选择。本书从上班族们的实际情况出发，告诉读者如何利用好自己的条件和时间来做兼职，并详细地介绍了做各种兼职所需具备的条件，是上班族们自我创业的起步宝典。

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

### 作者简介

吴凤琴，毕业于对外经贸大学。  
曾在一些财会刊物上发表论文多篇。  
担任多家大型公司理财顾问，主攻方向为企业风险投资及个人理财。

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

### 书籍目录

#### 第一章 做兼职，赚外快

1. 游山玩水做导游
2. 精打细算做会计
3. 采南访北做记者
4. 经济无忧做摄影
5. 教书育人做家教
6. 牵线搭桥做红娘
7. 奇思妙想做设计
8. 明察暗访做调研
9. 配制酒水傲调酒师
10. 赚点小钱做抄写员
11. 敲打键盘傲打字员
12. 试着兼职傲翻译
13. 群众演员也赚钱

#### 第二章 餐饮行业有“钱途”

14. 四季水果四季鲜
15. 独具风味的臭豆腐
16. 不一样的特色小吃
17. 酸酸甜甜就是我
18. 不妨开家早餐店
19. 夏日里卖雪糕
20. 热乎乎的“土人参”
21. 卖盒饭也能发家
22. 都说面瓜能解暑
23. 专卖鸡蛋灌饼

#### 第三章 网络吸金有门道

24. 把网店开起来
25. 网络写手也赚钱
26. 做个有内涵的网络编辑
27. 玩转播害巧赚钱
28. 试蓄傲傲“旅客”
29. 足不出户做营销
30. 找一个网页设计的私话
31. 在线的房产交易
32. 自制网络“造钱炉”
33. 谨慎加盟连锁店
34. 网络顾问，照样赚钱
35. 帮人写写程序

#### 第四章 自己动手，丰衣足食

36. 陶艺坊巧淘金
37. 为他人做嫁衣裳
38. 玩具也能DIY
39. 按客户的需求勾拖鞋
40. 时尚畅销的手绘眼饰
41. 编织美好生活

<<马上就上手的96个赚钱小生意>>

- 42. 打动人心的十字绣
- 43. 手工笔筒换“金桶”
- 44. 不能丢的剪纸艺术
- 45. 自己动手绘箱包
- 46. 手工风铃很畅销
- 47. 西制环保手提袋
- 第五章 做业余的菌销专病
- 48. 买不起车，卖车也行
- 49. 收获颇丰的眼装导购
- 50. 时尚丝巾，质薄利不薄
- 51. 同末卖场做促销
- 52. IT销售利润丰厚
- 53. 在人离不开化妆品
- 54. 能说会道做推销
- 55. 佣金颇丰的房产中介
- 56. 信用卡最热门
- 57. 高品位的时尚杂志
- 58. 礼品跟着节日走
- 59. 百花争艳分外香
- 第六章 专业服务不含糊
- 60. 本小利六的理发行业
- 61. 开一家美甲店
- 62. 不辍丢的按摩手艺
- 63. 不可小看的网络保姆
- 64. 为健康人管理健康
- 65. 餐厅服务员不简单
- 66. 专为汽车美容
- 67. “懒人经济”受青睐
- 第七章 人尽其才，物尽其用
- 68. 秀出你的完美身材
- 69. 不曾丢弃的歌星梦
- 70. 婚礼司仪，成人之美
- 71. 一字千金的自由作家
- 72. “闲聊”一刻值千金
- 73. 能工巧匠巧赚钱
- 74. 手机维修，掌上生“财”
- 75. 健身赚钱两不误
- 76. 家电维修，上门服务
- 77. 街头画像，照样赚钱
- 第八章 价值不菲的古玩珍品
- 78. 不妨加入“棒瓷大军”
- 79. 以铜为镜，可以正衣冠
- 80. 石头也能换钞票
- 81. 集邮也能集出好成绩
- 82. 茶壶呈意“金子”
- 83. 字幻其人，人如其字
- 84. 精英窗雕可图财

<<马上就上手的96个赚钱小生意>>

85. 用旧钱换新钱

86. 唐山皮影，艺术奇葩

87. 方寸之间，气象万千

第九章 暗含商机的创意行当

88. 私房派对巧赚私房钱

89. “钱景”诱人的调查分析师

90. 人不可貌相，海水不可斗量

91. 用色彩搭配五彩人生

92. 繁华都市呈赚吆喝

93. 浪漫“吻唇”吻出百万钱

94. 男人的“面子”很赚钱

95. 宝宝的第一次，含金无限

96. 做独居老人的忘年交

## &lt;&lt;马上就上手的96个赚钱小生意&gt;&gt;

## 章节摘录

**第一章 做兼职，赚外快** 如果你舍不得放弃那份旱涝保收的本职工作，但又时常抱怨辛苦付出却没有对等回报，那就做兼职吧；如果你被“自己当老板”的潇洒所诱惑，但又害怕自己创业风险太大，还是做兼职吧！

——下班后轻轻松松做兼职，既不影响正职及家庭生活，又能为自己和家人创造一份可观的收入，编织幸福生活，何乐而不为呢？

**1?游山玩水做导游** 毛泽东说“星星之火，可以燎原”，随着我国旅游业的迅速发展，导游培训班铺天盖地，导游队伍日益壮大，“导游”这个新兴的职业正以燎原之势在全国范围内熊熊燃烧。

“导游”即是“引导游览”，顾名思义，是让游客感受山水之美，并且在这个过程中给予游客食、宿、行等各方面的帮助，并解决旅游途中可能出现的问题。

如果你普通话够标准，你可以做个中文导游，如果你说得一口流利的外语，你还可以当个外语导游，接待来自世界各地的游客。

时下，我国各地导游的薪酬主要由基本工资、带团津贴、小费这三大“财主”构成：

**财主一：基本工资** 导游的基本工资少得可怜。

全国各地旅行社，除部分旅行社的固定导游每月几百元的基本工资外，其余的专职和业余导游既无基本工资又无劳务费。

**财主二：带团津贴** 导游的带团津贴还颇丰厚。

外语导游带团津贴较高，通常为每团每天50元到100元；部分旅行社中的中文导游带团津贴较高，通常为每团每天20元到70元。

**财主三：小费** 导游有无小费收入是因团而异的。

一般来说，在外语导游接待的境外入境旅游团中比较普遍，带欧洲团的小费收入最高，而在中文导游接待的国内旅游团中基本不多见，这也是由各国不同的文化传统所决定的。

可见，做导游确实是个不错的选择。

周末、节假日兼职当导游，既可以游山玩水，欣赏一下祖国的大好河山和名胜古迹，又可以捞到大把钞票，真可谓是“一箭双雕”。

当然，天下没有免费的午餐，要想成为一名合格的兼职导游，不付出点辛劳是不行的。

也许你天生能说会道，热情活泼；也许你是个语言天才，说得一口流利的外语；也许你通晓天文地理，经史子集，但还是请你记住：天才出于勤奋！

不管你多么的聪颖过人，仍然需要你花时间去学习和历练。

所谓“玉不琢，不成器；人不学，不知道”，说的就是这个道理。

一句话，做个优秀的兼职导游需要勤勤恳恳，敏而好学，但这其中也有些小窍门：**窍门一：**

**强化爱国意识，打动游客心扉** “爱国”是合格导游人员的首要条件。

导游人员不仅要爱祖国，爱家乡，还必须爱社会主义制度。

在导游讲解中，通过向游客介绍祖国社会主义建设所取得的辉煌成就，加深游客对社会主义制度的了解，打动游客的心扉。

**窍门二：遵守社会公德，举止文明得体** 导游人员在导游服务中首先要自觉遵守社会公德，讲究文明礼貌。

要养成良好的生活习惯，不随地吐痰，不在公共场所和城市禁烟区吸烟。

在导游讲解中用语要文明，不宣传封建迷信的东西，不讲低级庸俗的故事，不开黄色玩笑，不参与“黄、赌、毒”活动，也不带领游客到“黄、赌、毒”场所。

**窍门三：尽职尽责，遵守职业规范** 虽然只是一个兼职导游，但我们仍然需要像热爱本职一样热爱这份来之不易的兼职，遵守导游的职业规范，尽职尽责，传播旅游文化，为来自五湖四海游客提供满意的旅游服务。

**窍门四：为游客着想，严格遵纪守法** 兼职导游要自觉遵纪守法，赚取合法收入。要记住，一个好的导游，应该首先考虑客人的利益，因为游客才是你发财的根本。



## &lt;&lt;马上就上手的96个赚钱小生意&gt;&gt;

**窍门五：积累广博的知识，学会融会贯通** 导游要了解的知识包罗万象。历史、地理、宗教、民族、风俗民情、风物特产、文学艺术、古代园林等诸多方面的知识，是导游讲解的素材，是导游服务的“原料”，是导游人员的看家本领。

导游作为“国家文化大使”，应该是一位有文化、有教养、有学识的人，必须对史地文化知识进行综合理解，并将其融会贯通，灵活运用于导游讲解中。

此外，导游还需了解国家的方针政策、法律法规、心理学和美学等方面的知识。

**窍门六：热情活泼，善沟通，能协调** 导游需能言善辩，热情活泼，善于与不同层次、品质差异、性格相左的人士打交道；还需有较强的组织协调能力和沟通能力，能够协调好食、住、行、游、购、娱等多方面的活动，冷静处理突发事件，以大局为重。

**窍门七：强健体魄，保持身心健康** 俗话说，“身体是革命的本钱”，没了健康的体魄，其他任何事情都无从谈起。

导游服务的劳动强度很大，体力支付之多可想而知。

所以，导游在平时的生活和工作中，一定要加强身体锻炼，增长保健知识，这样才能圆满地完成工作任务。

此外，导游还要善于控制情绪，保持头脑冷静。

总之，要想成为一个高素质的兼职导游，必须努力掌握这七个小窍门，不断实现自我增值。

要知道，你越优秀，你赚的外快就越多，自己的小日子也就越发滋润了。

**2?精打细算做会计** 会计是一个很热门的职业，几乎所有的企事业单位和组织都有财务部门，也都需要审计和监督。

因此，闲暇时做个精打细算的兼职会计，也是一种很不错的选择。

所谓“会计”，就是以货币为主要计量单位，以提高经济效益为主要目标，运用专门方法对企业、机关、事业单位和其他组织的经济活动进行全面、综合、连续、系统地核算和监督，提供会计信息，并随着社会经济的日益发展，逐步开展预测、决策、控制和分析的一种经济管理活动，是经济管理活动的重要组成部分。

而“兼职会计”，顾名思义，即是兼职做会计的人，主要负责完成与会计相关的工作。

与一般财务会计工作人员不同，兼职会计的工作时间比较灵活，不用每天按时到岗，只需每个月抽出一定的时间来处理所负责公司的财务业务即可，其工作自由度较大，灵活性也较强。

一般而言，兼职会计的岗位职责主要包括以下几个方面：  
 编制和维护公司的总账和明细账，及时准确地记录公司的业务往来；  
 向公司管理层提交内部财务管理报告；  
 进行账务处理，整理错账、乱账，成本核算，固定资产管理；  
 向政府有关管理部门提交报表，缴纳各种税费；  
 审核和录入内部各类会计凭证，协助财务主管进行预算控制；  
 办理报账、年检，协调处理与工商税务机关的事项；  
 协助主管与政府、金融等部门建立工作联系；  
 持证上岗，严格遵守会计法，按会计制度进行账务处理；  
 财务核算做到正确及时，凭证要素合法、会签手续齐全。

当然，想要做个兼职会计，首先需要具备相关的会计从业资格证书。

目前，我国国内的会计证考试主要分为三个级别，第一是会计从业资格证书考试，第二是会计职称证书考试，第三是注册会计师资格证书考试（执业资格考试）。

#### （1）会计从业资格证书考试。

会计从业资格证书，也就是我们所说的《会计证》。

根据国家的相关规定，在我国所有要从事会计行业的人，必须持有该证书。

会计从业资格证书的考试科目主要包括：财经法规与职业道德、会计基础知识、初级会计电算化。

#### （2）会计职称证书考试。

会计职称证书考试分为初级资格考试（初级会计职称）、中级资格考试（中级会计职称）和高级资格考试（高级会计职称）。

取得会计从业资格证书，并从事会计职业2年的人，可以申请初级资格考试。

初级资格考试科目包括：经济法基础、初级会计实务。

考生必须一次性通过2个科目，才可以取得助理会计师证书。

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

中级资格考试科目包括：财务管理、经济法、中级会计实务（一）、中级会计实务（二），考生须在连续的两个考试年度内全部通过，才可取得证书。

另外，我国目前对已取得中级职称的会计人员，采用评审制来认证其高级会计师职称，高级资格考试科目包括：高级会计实务。

### （3）注册会计师考试（CPA）。

凡是具有高等专科以上学校毕业的学历、或者已取得会计或者相关专业（指审计、统计、经济）中级以上专业技术职称的中国公民都有资格报考。

自2009年起，注册会计师考试科目变为“6+1”模式，会计、审计、财务成本管理、经济法、税法、公司战略与风险管理（新增科目）。

另外，考试分为三个阶段，第一层级，专业阶段考试设6科，即在延续现行考试的5科基础上，增设1科；第二层级，综合阶段考试设1科，考试科目为综合测试；第三层级是英语考试。

专业阶段单科成绩5年内有效，考生通过专业阶段全部科目考试后，取得长期有效的“注册会计师考试专业阶段合格证书”。

考生通过综合阶段科目考试后，取得“注册会计师考试全科合格证”。

取得全科合格证的考生，如5年内申请成为中注协会员，并满足继续教育要求，全科合格证长期有效，否则5年内有效。

根据相关规定，具有会计或相关专业高级技术职称的人员（包括学校及科研单位中具有会计或相关专业副教授、副研究员以上职称者），可以申请免试一门专长科目。

考试实行滚动式，从第一门单科合格成绩取得之年限算起，五年内必须考完所有科目，才可获得申请注册会计师资格。

专职会计在社会上的需求很大，但随着社会经济的迅猛发展，企业对兼职会计的需求也越来越大。据统计，民营和私营企业雇佣兼职会计的占80%以上，可见，兼职会计还是有很大的市场的。

但尽管如此，想要做好一名兼职会计，也必须不断加强自身的业务素质，提高风险意识和会计工作能力。

首先，说说做兼职会计时应该如何规避风险：第一，要有选择地接手，切不可“来者不拒”。

会计的风险主要来自税收方面，而企业老板对税收方面的态度直接影响着该企业所承担的税务风险。

对于那些一门心思只想偷漏税的企业，我们不要去接，接了它，就说明风险已经到来，麻烦事也将不断。

对于在接手后才发现这些企业存在着种种恶劣现象，那么，我们该甩手时就要果断甩手。

### 第二，必须要有单据交接单。

与专职会计不同，兼职会计不需要坐班，因而对兼职企业的业务情况不了解。

如果有一天税务查账，兼职会计想以“我不知道实际情况”来推卸责任的话，这时一张单据交接单就显得非常重要了。

我们每月取回兼职企业的原始单据时必须要有交接单，收到多少张原始凭证，多少张附件单据，都得交接清楚。

这个交接单不仅可以防止和老板之间发生扯皮的事情，而且在面对税务查账时，我们可以告诉税务人员，我们是兼职会计，老板给我们什么我们就做什么，我们所做的都不是凭空捏造的。

### 第三，单据必须要有法人签字。

所有交接回来的支出凭证都必须要有企业法人的亲笔签字。

如有一天真有什么事情，也得先让法人担着，企业是他的，我们只不过是一个月拿几百块钱的打工者而已。

### 第四，要严格要求自己。

老板不懂税法，缺少风险意识，有时候他们的一些举措也是无意识的，但我们会计自己必须要清楚。

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

面对一些问题，我们得提醒他，什么事情该做什么事情不该做，至于老板在知道了利害关系后还执迷不悟的，我们自己仍然必须坚守自己的原则。

除了在单据、交接单上明确责任外，还应该权衡利弊，学会说“不”，我们没有必要去为了这几百块钱而把自己推到风口浪尖上去。

接着，我们来谈谈如何做好兼职会计的工作： 第一，要先签订兼职协议。

如果是朋友介绍的也最好有一个协议，这样可以说明开始工作的日期，以便日后有任何法律问题的时

候，准备有利于自己的相关证据。

第二，要建立工作内容清单。

对兼职内容进行详细的梳理，根据企业对会计工作的内容要求与对方进行沟通，明确责权。

同时，建立工作清单，并与企业相关人员建立书面交接登记本。

在日常工作中，要严格按照工作清单进行工作，避免出现遗漏。

第三，要严格制订时间表。

因为是兼职，所以时间有限，经常会出现企业人员没有完全提供自己所需要的原始单据，因而可能会出现现金红字等情况。

对此，一定要与企业负责人明确资料及时性的重要性，对各种资料提供都要制订一个时间要求，以便准确、及时、全面地反映公司的财务状况。

第四，要积极提供管理建议。

一个企业要想持续发展，真实的会计核算非常重要。

我们做兼职，一方面是想获取一些收入，另一方面更想通过自身的专业知识让企业有更好的发展。

因此，我们应该根据自身的税务、法律和管理知识与企业人员进行经常性的沟通，从财务管理的角度提出一些专业性意见，为企业的发展出谋划策，至于意见是否被采纳，那是企业的事情，但如果没有提出意见的话，则是兼职人员的责任。

3?采南访北做记者 记者是一种很让人羡慕和敬仰的职业。

为了传播真实、反映社会万象，记者们采南访北，不辞辛劳。

他们拥有很高的社会地位，拥有一份较高的收入，同时他们又可以像很多文人一样，用自己的“笔”作为武器，传播真、善、美。

如今，新闻媒体日益发达、社会言论日益开放，记者更成了大家心目中理想的职业。

但其实，你们也用不着羡慕他们，所谓“心动不如行动”，虽然今生不能把记者作为一生的职业，但只要你有兴趣，你也可以做个兼职记者，好好地过把“记者瘾”！

在外行看来，记者就是东奔西走，搞采访的人。

其实，这种对记者的看法是很片面的。

确切的说，记者是从事媒体信息采集和新闻报道工作的人，是新闻机构中从事采访报道的专业人员。

一般而言，记者主要在报社、电视台、广播电台、杂志社、通讯社等机构工作。

网络出现之后，也有部分记者替网络媒体或专业网站工作。

许多政府机关、社团内，也有编制内的记者。

还有不在固定媒体工作的记者，一般称为“自由撰稿人”或“自由记者”，接受媒体委托或靠投稿维持生计。

16世纪，意大利港口城市威尼斯出现了资本主义萌芽。

那里的商人和手工业者急需了解商品原料产地、销售市场以及有关交通、政治、军事等情况，于是有些人就以采集和出售商业行情、航船行期等新闻为专门职业，这就成为早期的新闻记者。

到现在，记者已经发展成为一个非常庞大的群体，而且按照不同的分类方式可以把记者分为不同的种类。

一般说来，新闻记者按工作性质分类，分为文字记者、摄影记者、广播记者、电视记者、网络记者；

按报道内容分类，分为政治记者、军事记者、经济记者、文教记者、科技记者、体育记者等；按地区

分类，分为本地记者、驻外记者、特派记者等，此外，新闻机构为了专题采访报道或专门地区、部门的采访报道，还聘请编制以外的特约记者。

按照中国新闻记者的职务序列分类，新闻记者可以分为助理记者、记者、主任记者、高级记者四级。

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

搞清了记者的分类后，我们就要根据自身的实际情况“对号入座”，做一个既适合自己，又能发挥自己特长，还能有一份额外收入的兼职记者。通常说来，记者的天职就是采写新闻，此外，记者还要向领导机关和编辑部反映情况，要做好群众采访工作、通讯员工作、组稿约稿等工作。

由于新闻媒体的迅速发展，大家都争着抢着去当记者，但并不是每个人都适合这个职位，想要成为一名优秀的记者，首先要做到“四能”——能想、能走、能听、能写；其次，还需要有良好的品性、丰富的知识与经验以及健康的体魄；此外，记者还应该做到“富贵不能淫，贫贱不能移、威武不能屈”。

因此，虽然作为一位兼职记者，但我们仍然要以下列一些标准严格要求自己：（1）要有强烈的事业心和使命感。

（2）要有较强的马列主义、毛泽东思想和邓小平理论的思想修养和政策水平。

（3）要有较强的社会活动能力。

（4）要有广博的知识。

（5）要有较强的写作能力。

（6）要有新闻职业道德修养。

（7）要有极强的应变突发事件能力。

· · · · · ·

## <<马上就上手的96个赚钱小生意>>

### 编辑推荐

《马上就上手的96个赚钱小生意》从上班族们的实际情况出发，精心挑选了96个易做易学酌赚钱小生意，告诉上班族们如何利用业余时间来创业致富，为自己增添额外酌收入来源，让百已的生活越过越好。

<<马上就上手的96个赚钱小生意>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>