## <<服务管理>>

#### 图书基本信息

书名:<<服务管理>>

13位ISBN编号: 9787512108806

10位ISBN编号:751210880X

出版时间:2012-2

出版时间:北京交通大学出版社

作者:丁宁编

页数:284

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<服务管理>>

#### 内容概要

本书是一本全面论述服务管理的专业书籍。

主要内容包括服务经济与服务战略、构建服务企业、服务运营管理、信息技术与服务管理、扩展服务领域与创造价值。

本书的最大特点在于理论与实际相结合,力求在阐述服务管理理论体系的同时,在实际应用上给读者以具体的指导。

本书可作为本科生、高职生企业管理专业的教材,也可作为广大服务企业管理者及消费者从事服务管理活动的重要工具和参考书。

# <<服务管理>>

### 书籍目录

第1篇服务经济与服务战略
第1章 服务在经济中的作用
学习目标
开章 案例
1.1服务业与服务经济理论
1.2服务经济的到来
1.3服务产业与中国经济发展
思考题
案例分析
第2章 服务及服务特性
学习目标
开章 案例
* * * * * * * * * * * * * * * * * * * *
2.1服务概述
2.2服务的一般特性
2.3服务分类与服务包
思考题
案例分析
第3章 服务战略
学习目标
.开章 案例
3.1服务竞争环境
3.2服务竞争战略
3.3服务产品生命周期与战略
3.4服务产品营销战略
思考题
案例分析
第2篇构建服务企业
第4章 服务传递系统设计
学习目标
开章 案例
4.1服务蓝图
4.2服务流程结构
4.3服务过程流程图
4.4服务传递系统设计
4.5服务系统设计的方法
思考题
案例分析
第5章 服务设施设计与定位
学习目标
开章 案例
5.1服务设施设计
5.2服务设施的布局
5.3服务设施定位的相关因素
5.4服务设施定位的方法

5.5服务设施定位的新策略

### <<服务管理>>

$\blacksquare$	<del>*</del>	旦而
ᄍ	4	正火

案例分析

第3篇服务运营管理

第6章 服务接触

学习目标

开章 案例

- 6.1服务接触概述
- 6.2服务接触中的三元组合
- 6.3服务接触中愉快或者不愉快的来源
- 6.4顾客满意目标
- 6.5月艮务利润链

思考题

案例分析

第7章 服务质量

学习目标

开章 案例

- 7.1服务质量概述
- 7.2服务质量差距模型
- 7.3测量服务质量
- 7.4改善服务质量

思考题

案例分析

#### 第8章 服务补救

学习目标

开章 案例

- 8.1服务补救的归因和结果
- 8.2顾客对服务失误的反应
- 8.3顾客抱怨原因及期望
- 8.4服务补救策略
- 8.5服务承诺

思考题

案例分析

第9章 排队管理

学习目标

开章 案例

- 9.1排队等待的普遍性和必然性
- 9.2排队问题的经济含义
- 9.3排队系统特征
- 9.4 排队模型
- 9.5等待心理与排队管理策略权衡

思考题

案例分析

第10章 人力资源管理

学习目标

开章 案例

- 10.1服务员工的关键作用
- 10.2提高服务质量的人力资源策略

### <<服务管理>>

10.3培育服务文化

思考题

案例分析

第11章 生产能力与需求管理

学习目标

开章 案例

11.1需求预测

11.2明确能力的限制

11.3生产能力与需求的平衡

11.4收益管理

思考题

案例分析

第4篇信息技术与服务管理

第12章 服务与信息技术

学习目标

开章 案例

12.1信息技术概述

12.2服务中的技术

12.3服务企业的竞争利刃——信息技术

12.4信息技术在服务领域中的应用范围

思考题

案例分析

第13章 信息技术在服务管理中的作用与应用

学习目标

开章 案例

13.1信息技术在服务管理中的作用

13.2月艮务企业有效管理的使能器

13.3信息技术在服务管理中的合理使用

13.4我国服务企业利用信息技术改变管理的现状及未来

思考题

案例分析

第5篇扩展服务领域与创造价值

第14章 新服务的发展

学习目标

开章 案例

14.1新服务的概述

14.2新服务的发展过程

14.3服务收益率生命周期

14.4新服务组合决策

思考题

案例分析

第15章 生产力和质量的提高

学习目标

开章 案例

15.1生产力的提高

15.2服务质量的提高

15.3生产力和质量的关系

# <<服务管理>>

参考文献

思考题 案例分析 第16章 服务的成功与失败 学习目标 开章 案例 16.1顾客服务概述 16.2实现顾客满意 16.3顾客流失分析 16.4处理顾客抱怨,形成顾客忠诚 思考题 案例分析 附录ais09000族标准及质量认证 附录b抱怨信

# <<服务管理>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com