

## <<与陌生人沟通的7个技术>>

### 图书基本信息

书名：<<与陌生人沟通的7个技术>>

13位ISBN编号：9787512303928

10位ISBN编号：7512303920

出版时间：2010-7

出版时间：中国电力

作者：齐忠玉//孙科炎

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<与陌生人沟通的7个技术>>

### 前言

时至今日，“剩男剩女”这个词频频出现在媒介中，仿佛他们都在一夜间青春老去、魅力不再，甚至许多人不得不通过相亲这种办法寻找自己的意中人。

当一个人降低自己的标准委屈自己时，对方也未必会领这份情。

那样做，只是把自己的内心低到尘埃里，任时光的流水把仅存的尊严冲走。

回顾心路历程，这都与自己没有掌握与陌生人交往的技巧有着或多或少的关系，套用网上的一句流行语——“哥紧锁的不是内心，是寂寞”。

是时候了，我们需要从自己的城堡中走出去，主动地结识陌生人。

去钓金龟婿也好，去找心动的女生也好，抑或是找到意气相投的朋友、合作伙伴、客户。

总之，一个人的成功，离不开积极、主动地寻找和结识陌生朋友。

只有这样，我们才会处处逢源，事事顺利。

周杰伦说：“没有方文山，我的歌不会这么成功。

”喜欢周杰伦的歌迷都了解方文山这位大名鼎鼎的词作者。

## <<与陌生人沟通的7个技术>>

### 内容概要

本书深入浅出地解读了如何有效结识他人，以及如何与他人进一步发展为生活和事业上的朋友，并从实用的角度出发，通过精彩的案例，条理分明地向读者介绍了与陌生人沟通的7个技术。

通过阅读本书，读者可快速提高与陌生人沟通的能力，从而在社会交往、人际沟通中游刃有余，结识更多的朋友。

## <<与陌生人沟通的7个技术>>

### 作者简介

齐忠玉，国家高级企业管理咨询顾问，职业素质高级测评师。

曾在多家外资企业担任高管，拥有20年的实战及咨询经验。

主要咨询领域包括：精益生产、中基层组建、职业素质培训、EAP等。

服务过的企业包括：伟创力、泰科电子、三井汽配、信科电子、北师大珠海分校、南方电网、云浮移动、格力物业、元朗食品等，深受业界赞誉。

孙科炎，北京华通管理咨询有限公司总经理，人力资源管理、项目策划咨询实战专家。

对组织管理问题颇有研究，从事教育管理、工业管理、文化产业创意等多种项目的组织与策划。

2005年开始关注组织管理心理学研究领域，著有《怎么沟通，领导才放心；怎么做事，领导才信任》等多部畅销书。

## <<与陌生人沟通的7个技术>>

### 书籍目录

丛书序前言第1章 轻松去搭讪 1.搭讪前的准备 2.第一句话该说什么 3.菜鸟任务 4.巧妙获取信息 5.还可以这样找到对方 6.制造下一次见面的机会第2章 向对方展示自己 1.做好“次沟通” 2.巧妙介绍自己 3.有个性，才有吸引力 4.展示深层魅力第3章 少不了的漂亮话 1.赞美的原则是真诚 2.寻找赞美点的方法 3.用一点技巧去赞美 4.赞美要看准时机 5.掌握赞美的尺度第4章 如何没话找话 1.找到理想的交谈话 题 2.细致入微的观察 3.创造话茬儿 4.用问句适时进行引导第5章 关注对方的兴趣点 1.最感兴趣的首先是他们自己 2.闲聊中挖掘对方的兴趣 3.投其所好，寻找共同点第6章 创造情感联系 1.多听少说常点头 2.用移情去体验对方的感受 3.真诚地对待第7章 轻松化解尴尬和分歧 1.印象整饰，把握局面 2.纠正自己，摆正心态 3.谨言慎行，嘴巴上带把尺 4.幽默风趣，尴尬消失于无形 5.审时度势，让大家都满意

## <<与陌生人沟通的7个技术>>

### 章节摘录

5.还可以这样找到对方有些人住在小区5年与隔壁邻居都互相不认识，有些人在会议室里可以滔滔不绝，但对陌生人则抵死不言面如死灰。

网络等社交工具本来可以消灭这些交流障碍，可是这就跟面对面搭讪一样，不是谁都擅长的。

而且，长期的“宅男”、“腐女”生活，使得性格更加内向，对面虚幻网络，虚幻的空间，应该怎样搭讪陌生人，又怎样博得对方的好感呢？

八字方针在虚拟的世界里，“简单、直接、真诚、礼貌”是搭讪的八字方针。

意思是，最好的搭讪方式就是直接告诉别人你想认识他，并且要真诚礼貌。

我们拿开心网来说吧，这里有很多很多人脉资源，大学生、白领、海归……可谓是目标多得让我们挑花了眼。

可是有人在我的主页里留言说，“我再也不来开心网了，因为这么多人，却没有一个是属于我的。

”这种人就是我们这一章开头说的那种“牢骚鬼”，不去争取而是阴着脸过日子。

我回复他说：“你不努力怎么会属于你呢？

”天上掉馅饼的事不是谁都碰得到的。

只有悲观消极的人才会望洋兴叹：“没有一个属于我，我不敢说话，人家也不会喜欢我的。

”而一个勇敢、自信、有能力的人就会对自己说：“太好了，只要有我看上的，机会就来了！

”我为他们感到开心。

## <<与陌生人沟通的7个技术>>

### 编辑推荐

《与陌生人沟通的7个技术》详解与陌生人沟通交流的技术，助你快速提升社交水平！

人力资源管理专家手把手教你与客户沟通的7个技术！

[轻松搭讪]轻松搭讪是初步的沟通技术，可以通过有效的训练达成。

br [自我展示]重视的问题，轻松搭讪是初步的沟通技术，可以通过有效的训练达成。

从肢体语言、声音声调，到自信的心态和恰当的个性都是与陌生人接触时要它是自我展示的深层内涵。

br [语言艺术]“漂亮话”人人爱听，但未必人人会说——学会说“漂亮话”，会为你的社交活动增色不少。

br [寻找话题]没话找话，而不是让交谈冷场是一个社交考验，解决这个问题既需要较好的观察力，也需要适当的提问技巧等。

br [制造兴趣]没有兴趣就不可能深入交流，所以你必须某个环节、某个问题上关注并强化对方的兴趣点。

br [情感联系]少说多听、心理移情和表现真诚是从陌生人转向情感关系的初始策略，也是最重要的策略。

br [化解尴尬]社交必须学会妥善处理尴尬和分歧，才能从普通认识状态转化为牢固的友。

br 轻松去搭讪 br 向对方展示自己 br 少不了的漂亮话 br 如何没话找话 br 关注对方的兴趣点 br 创造情感联系 br 轻松化解尴尬和分歧

<<与陌生人沟通的7个技术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>