

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

图书基本信息

书名：<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

13位ISBN编号：9787512405684

10位ISBN编号：7512405685

出版时间：2011-9

出版时间：林子燕 北京航空航天大学出版社 (2011-09出版)

作者：林子燕 著

页数：200

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

前言

从美国回来之后，不知不觉就快二十年，在三家外商公司担任主管这么久，我从没想过在职场上还要巴结老板这件事。

周遭的朋友总是不断告诫我：“懂得巴结老板，才能步步高升。

”好玩的是这些朋友升官总是没有我快，他们都怀疑我才是职场政治的高手。

其实我从来不搞职场政治，应该这样说，我根本不知道职场政治是什么。

我只是做好该做的事，而这些事刚好就是老板所喜欢的，而且也是我擅长的事，更是他聘请我的理由。

所以我搞不懂这当中有什么政治成份，或者我玩了什么心机。

不过我的朋友总是不放过我，要我讲讲我在工作场合的行为，包含工作内容和工作态度。

他们打算从中找到我玩弄的技巧。

只是当我把我的工作心态写出来之后，他们就很清楚了。

不是在于我多有诡计，而是老板要求的并不多，甚至要满足老板的期望并不难。

于是朋友们鼓励我把这些经验写下来，让他们都能理解如何让老板依赖他们。

刚好一个朋友在出版业工作，他认为这本讲义不应该只流传于朋友间，应该发行出去，让许多在职场上失意的朋友，重新找到工作的乐趣，也重新建立和老板的新关系，让自己未来的前途更加美好。

我很喜欢他这个想法，因为让老板赖着你并不是那么困难的事，也不是多么神秘的秘密，却是让自己快乐工作的要诀，也是步上工作坦途的方法。

我相信不只是我的朋友会因怀才不遇而忧虑，或者因不被重用而苦恼，这应该是普遍的现象。

而我希望这本书能够对解除大家这类痛苦有帮助，能够让自己的工作不再只是无奈的选择，而是充满期待希望。

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

内容概要

每位职场中人都想赢得老板重视，成为公司骨干，无往不利。但同时每个人又很担心被老板利用，白做贡献却无收获。

其实根本不用担心，《职场潜规则：老板离不开你的10大秘诀》正是要告诉你职场里的潜规则：别怕被利用，只有被利用了，让老板离不开你，才能让自己升值又升职！

《职场潜规则：老板离不开你的10大秘诀》作者林子燕结合自己纵横职场多年的经验，告诉你让老板离不开自己的10大秘诀，让你快乐工作，步上辉煌坦途！

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

作者简介

林子燕，自美国UCSB学成回国后，十多年来，历任台湾地区各外资公司高管，对职场生存之道、人生体验有独到的见解。

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

书籍目录

第一部分 创造你的价值第一章 微笑面对老板的算计第一节 被算计就代表你很重要第二节 摆脱悲观情绪第三节 从克制到幽默感的成长第二章 在被利用中发现自己的价值第一节 发现独特自我的过程第二节 练就一身被利用的本事第三节 从被利用中营造成功气势第四节 称称自己能力的斤两第三章 做对老板有好处的人第一节 做事恰如其分才有好处第二节 让老板感到划算第三节 从为老板着想的角度思考第四节 给自己正确的定位第二部分 吃亏是福第一章 勇者无敌第一节 只有自己才能拯救自己第二节 做最好的自己第三节 保有自立门户的雄心壮志第二章 表面的弱者是真正的强者第一节 能低头便没有跨不过的难关第二节 示弱不代表真弱第三节 放长线才能钓大鱼第三章 你的挫折是老板的计划第一节 困难是转折点第二节 保持积极进取第三节 路遥知马力第三部分 乐在老板赖着你第一章 糊涂中的聪明第一节 更大的“算计”第二节 韬光养晦第三节 原则与妥协的艺术第二章 用对规则好做事第一节 遵守外圆内方的行为规则第二节 学会与不同类型的人打交道第三节 向现存的规则挑战第三章 不要只做老板吩咐的事情第一节 超越老板期待的方法第二节 工作的基本元素第三节 责任胜于能力第四章 和老板的想法一样第一节 老板的生意经第二节 保持危机意识结语凡事感恩——赢得老板和同事尊重的秘诀

章节摘录

版权页：双赢开创天下除了大智若愚之外，记得千万不要单打独斗，唯有合作，才能双赢、开创天下。

所谓“花花轿子人抬人”。

人生就是如此，凡做大事都需要合作的力量，利用彼此之力，成就你我事业，单枪匹马闯天下，只会越做越小。

一个人的力量是有限的，群众的力量是无限的。

要想活出个人样来，就得利用群众的力量。

做出无限的事业来，这就要求我们必须与人合作，取人之长补己之短，这样才能互惠互利，让合作的双方都从中受益。

著名的清朝红顶商人胡雪岩不识字，却从生活经验中总结出一套哲学，归纳起来就是：“花花轿子人抬人。”

他善于观察人的心理，把士、农、工、商等阶层的人都拢集起来，利用自己的优势，与这些人协同作业，利用他们的智能，发展自己的商业帝国。

由于他长袖善舞，与漕帮协作，利用他们的智慧，及时完成了粮食上交的任务；与王有龄合作，利用他的权力，不仅使王有龄有了在官场上混迹的资本，也使胡雪岩有了在商场上赚大钱的官方支持。

如此种种的互惠合作，使胡雪岩从小学徒工变成了一个执江南半壁钱庄业牛耳的大商人。

而这一切过程，仅靠胡雪岩一个人，是办不到的，他必须利用他人。

在商言商，胡雪岩自然明白商而成帮、互助互惠的道理，因此，他设法联络同行。

湖州南浔丝业“四象”之一的庞云缙就是胡雪岩过从甚密的朋友。

鸦片战争以后，列强把中国当做农副产品和工业原料的供应地，南浔辑里湖丝大量外销，胡雪岩在同治年间也开始做丝生意。

胡雪岩是钱庄出身，对丝业是外行，于是，他寻求与居湖丝产地、对生丝颇为内行的庞云缙合作。

两人携手，资金充足，规模庞大，联系广泛，从而在丝业市场上形成气候。

胡雪岩因此得以丝业为契机，专营出口，几乎垄断了国际市场。

当然，合作是互惠的，胡雪岩做丝生意得到庞云缙的帮助。

反过来，他也向庞云缙传授了经营药业的经验，后来，庞氏在南浔开了镇上最大的药店——庞滋德国药店，与设在杭州的胡庆余堂关系密切。

这就是利用与被利用的关系，彼此都在利用与被利用中得到自己所求的资源。

实际上，胡雪岩能够挣钱很大一部分也是得自同行同业的利用与被利用的合作。

胡雪岩的每行生意都有极好的合作伙伴，而几乎他的每一个合作伙伴，都对他有一个“懂门槛”、“够意思”的评价。

在他赚了钱之后，也时刻不忘记对同行，特别是对下层商人的提携。

不怕被人利用，关键是要自己有本事，你有本事，就可以在被他人利用中同时利用他人。

清代胡雪岩经商如此，现代人经商也同样得利用他人的智慧成就自己。

无论是赚大钱还是赚小钱，都要广交朋友，谈得来，交得上，就好像十八般兵刃，到时候说不定就用上了哪般。

朋友犹如本金，多多益善。

不同的朋友能给你带来不同的启迪，拓展你的思维、开阔你的眼界、给你带来意想不到的惊喜和回报，帮助你在不同行业里顺利地赚取财富。

充实自己的头脑要让自己常常为人所用的法宝就是智慧，当我们怪罪自己因不够聪明而不能被人好好利用，抱怨自己总是无计可施的时候，我们应该反问自己是否拥有了智慧。

几百万年前，地球上有一种叫人猿的动物，为适应生存，在体能力量开发到极限的时候，突然灵光一闪，另一种更为强大的力量被发现，它就是智慧！

现在，这种动物进化成了人类。

人类在许多事情上远不如动物，比体力，比不过大象、老虎；比视力，比不过大多数的禽鸟；比听力

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

，比不过夜间飞行的蝙蝠；比嗅觉，甚至比不过一只鼻子不太灵的狗。

但是，人类为什么能超出所有的动物，成为地球的主人？

就是因为拥有智慧！

从前，有一只老虎在森林里走着走着，突然听到了一阵响亮的鞭打声。

老虎循声望去：“啊……”眼前的景象让老虎大吃一惊。

它看见了强壮、勇猛的水牛拖着大犁，蹄子陷在泥里，埋着头，艰难地向前移动。

水牛虽大汗淋漓，气喘吁吁，可它并不反抗。

更令老虎不解的是，驱赶水牛的竟是一个瘦弱的农夫。

于是，老虎问道：“水牛，你那么强壮，怎么怕那软弱的人呢？”

”水牛听后，凑到它耳边说：“人拥有智慧。

智慧的力量强着呢！

”老虎听后，跑到人面前，装出恭顺的样子，向农夫请求道：“无所不能的人啊！

请您让我看一眼您的智慧吧！

”农夫对老虎说：“太不巧了，我把智慧忘在家里了，我可以去拿，但我怕你吃我的牛，所以我得把你先捆起来。

”“没问题。

”老虎爽快地答应了，农夫拍拍手走了。

可怜的老虎在那等了老半天，终于等到人来了，可不是一个，而是一群，手里都拿着大木棒。

老虎顿时感到眼前发黑，身子一软，倒在了地上。

人们拥过来，把“森林之王”请进了笼子。

老虎绝望了。

哀求道：“请您让我看一眼您的智慧吧！

”农夫不慌不忙地回答：“这就是我们人类的智慧呀！

”这就是人类的智慧，令人叹服的智慧。

明代刘伯温说：“力之用一，而智之用百。

”智慧就是这样一种神奇的力量，凡事只要用智，它就能使弱小都变得强大；而只用蛮力，即使再强大也终会灭亡。

一位富商带着全家人一起周游世界。

为了沿途过得舒舒服服，富商决定带着满满一箱珠宝出游。

一路上全家人玩得十分开心，因为准备了足够的钱财，所以每遇到什么好玩的或者有意义的小东西他们都可以买下来。

这一天，他们要走水路，于是一家人坐上了一艘大客轮。

富商和儿子看着水手们帮他们把行李全放到了舱内，这才安心地去休息。

他们没有想到的是，危险已经来临了。

原来两位水手在抬珠宝箱时感到特别沉重，就用尖利的刀撬开了箱子的一角，结果发现里面是满满的珠宝。

当这两位水手把这个秘密告诉其他水手时，这些人决定在合适的时候把富商一家秘密杀害，然后再平分珠宝。

夜里，兴奋的水手们正在一起商议如何实施杀人越货的计划时，正好富商晚上起来想寻找一点宵夜吃，结果听到了水手们的密谋。

富商吓得要命，赶紧把这一切都告诉了家人，于是一家人在忐忑不安中商量着如何躲过这场即将到来的灾祸。

儿子建议把珠宝从箱子里拿出来，然后分别藏到每个人身上，那样水手们就找不到珠宝了。

“可是，如果这样的话，水手依然会从我们身上发现珠宝的，这样一来，我们只会死得更快！

”大家马上就否定了儿子的建议。

女儿又提出一个建议：“我们不如自己主动将珠宝交出来吧，这样的话。

看在珠宝的份儿上，也许水手们会发发慈悲，饶过我们的性命。

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

”刚开始大家觉得这可能是唯一可行的办法，可是经过认真分析，富商认为绝对不能这么做：“绝对不可以，水手们既然商定既抢珠宝又要杀人，就表明他们害怕事情暴露，企图躲过法律的惩罚。如果我们将珠宝献出来，他们看到事情已经暴露，更不会让我们活着离开的。

”大家一连想了几个办法都不行，一家人心中既是焦急又是恐惧。

他们都知道，如果不能及早想出办法，那他们的生命和财产将面临着严重威胁。

终于，富商在和家人的商量下，想出了一个绝妙的主意，他们决定天一亮就依计而行。

天亮了，水手们都出来工作。

这时，正在吃早饭的富商突然将手中的一个盘子扔向儿子：“你这个浑蛋，你要是不听从我的安排，那你就别想继承我的任何财产！”

”儿子从舱里跑到甲板上，一边跑一边喊：“你就是一个老顽固，我不会再听你的一句话，过去我受你的摆布已经太多了，我要过自己想要的生活！”

”然后儿子就冲进船舱收拾自己的行李。

甲板上的人们都猜想，这可能又是一个传统的父亲与新潮儿子之间的一次拌嘴，可是父子之间的战争并没有平息。

富商突然暴怒，他不让儿子拿走一件东西，说那些都是他赚来的。

儿子也被触怒了，他不顾母亲和妹妹的劝说，冲到行李处打开珠宝箱，然后一件一件地把那些珠宝展示给人们，突然他合上箱子，一下子就把那个装满珠宝的箱子推到了水里，而且还愤愤地对父亲说：

“你不让我拿走任何东西，那你也别想得到一件珠宝！”

”旁边的水手们看得傻了眼，他们眼看着即将到手的财富就被这个浪荡子给扔到了水里，只好放弃先前的阴谋。

接下来的两天里，富商和儿子仍时不时地大吵一场，而且还说上了岸以后要让法官来评理，并且让船上的人留下来给他们作证。

两天以后，轮船靠岸。

富商和儿子互相撕扯着去见法官，水手们仍在一旁等着看笑话。

法官来了，而且还带着装备精良的警察。

警察迅速把水手们捉住带到法官面前，法官这时才告诉众人：“这些水手就是经常在轮船上活跃的海盗，他们已经盗走了许多客人的财物，而且还谋杀过至少五名乘客。

”我们不断地花钱去修饰自己的外貌，但有多少人会注意到要花同样的代价去充实我们的头脑？

我们应该定期地读书学习来满足精神的饥饿，不断地为自己充电加油，只有这样，我们成功的机会才大。

据说犹太人的孩子刚懂事时，母亲就会将蜂蜜抹在书本上，让孩子去舔书本上的蜜。

目的就是让孩子从小树立这样一种观念：书本是甜的，而且书里有智慧。

在聪明的犹太人眼里，只有智慧是永远属于自己的，是别人偷不走的，而获取智慧的方法就是学习。

所以，人要想不断地进步，就得不断地学习，活到老学到老，从幼年、少年、青年、中年直至老年，一直要坚持学习。

不难看出，这种“力量”是多么巨大。

思考有助于增长智慧，智慧有助于一个人能被好好地利用，更有助于在被利用中成就自己。

智慧并不是天生的，它来自于生活中的点滴积累，来自于实践中的每一次灵活运用。

有问题就有方法，只要你认真地想想，总会找出一个解决问题的最好的方法。

上帝赋予我们一般动物无法企及的大脑就是要我们勤奋地思考。

只有做到三思而后行，做什么事情都经过深思熟虑，才不会后悔。

<<职场潜规则老板离不开你的10大秘诀>>

编辑推荐

《职场潜规则:老板离不开你的10大秘诀》：升职的诀窍就在于如何让老板离不开你。

要想达到这一境界，你不仅要假糊涂真聪明，还要用对规则做事。

另外，你还要摸清老板的脾气，提升自己的能力，了解老板的想法，用他的想法去办事。

有时候，有些老板不是那么容易信赖别人，他甚至故意找茬，就是为了考验你。

身为“打工仔”，这种苦一定要自己讨来吃，乐意吃，才能脱颖而出，成为老板离不开的人！

你靠什么在职场上生存、胜出？

林子燕编著的《职场潜规则:老板离不开你的10大秘诀》是最劲爆、最有用的职场书，介绍了让你升职又升值的潜规则！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>