

<<富有.从人脉开始>>

图书基本信息

书名：<<富有.从人脉开始>>

13位ISBN编号：9787512409828

10位ISBN编号：7512409826

出版时间：2012-12

出版时间：北京航空航天大学出版社

作者：毛屋堂

页数：209

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<富有.从人脉开始>>

前言

在封建时代，人与人之间关系最为理想的境界是“鼓腹而游”“鸡犬之声相闻，老死不相往来”。

啥是鼓腹而游？

就是每天吃得饱饱的，挺着自己的大肚子到处逛逛，看到朋友、邻居，见面时打声招呼：最近好吗？很好很好！

朋友关系、邻里关系，到此为止，社会和睦、家庭团结，也不会出什么伤天害理的大事故。

而后听着隔壁邻居家的鸡啼狗叫之声，就是幸福了。

不要到邻居家里去串门，否则邻里关系弄复杂了就容易出是非，出故事。

这种封建时代的理想化的人际关系，在老子的思想里表现得十分突出，《大同世界》描述的就是实现这一理想世界的观点及措施。

历史的车轮把今天现实的世界与老子当初提出的理想世界弄得面目全非。

在信息化时代，社会的面貌发生了巨大的变化。

粗略地看一下，这个时代的特征真是非常明显：

随着全球网络的极速发展，整个世界日益成为一个脉络丰富的地球村，人与人之间的联系也随之更加密切。

我们生存的环境里，竞争性越来越强，依靠单个人的力量很难在竞争中取胜，团队、抱团生存已成为人们的共识。

.....

<<富有.从人脉开始>>

内容概要

一个人事业的成功，80%归因于人际交往，20%才是来自于自己的智慧与才干。中国是一个尚礼仪、讲关系的国度，人际交往对于事业的成功有着特殊的意义。尤其是在现代商业社会中，想聚财，就先要聚人，积累人脉资源是头等大事。

《富有，从人脉开始》讲述人脉积累的重要性及其方法。读者懂得了书中的道理，掌握了书中的方法，就能早日发现和找到适合自己的“路子”，收获财富，通往成功。

<<富有.从人脉开始>>

作者简介

毛屋堂（笔名），毕业于安徽大学历史系，历史学学士。
阅历丰富，自由撰稿人。
曾出版《三分管人七分带人》、《移动帝国诺基亚》、《跟说客学艺》、《晚清大变局》等作品。

<<富有.从人脉开始>>

书籍目录

第一章 一辈子的存折心沟沟里的人情存折不等式的那一端（红利）缓缓运用人情存折“熟人社会”论一个好汉三个圈人脉金矿是这样一天天聚集起来的第二章 经营你的贵人踩了一脚成功的门槛石改变服务命运的贵人与关键人脉搭上腔贵人相助成就辉煌工作单位里谁才是你真正的贵人找准谈判桌上的关键人物摸清对方关键人物的权限大客户营销中决定购买的关键人物第三章 宽广无边的裙带能量比尔·盖茨用的是些什么人脉成功路上的第一站——裙带关系房地产江湖上裙带关系热浪袭人（延伸阅读）第四章 做个“朋友达人”有钱比不过有“人”六招帮你与客户成为朋友机会就是从这里开始的“朋友达人”的技巧有哪些第五章 快速拓展人脉圈实战训练科目高效猎友五步法修炼人脉魅力赢得办公室好人缘第六章 生意人的人脉淘金术能量的源泉到底在哪里成功生意人建立人脉的四只轮子日本商人的人脉观第七章 抓住兴趣投其所好如果抓不住兴趣的尾巴对方感兴趣的话题隐藏在哪里应该做哪些话题方面的准备“投其所好”的含金量“投其所好”的技法第八章 面子工程第九章 心胸宽广有舍有得第十章 职场人脉关系第十一章 关系的价值与运用综述第十二章 人情世故大学问后记参考资料

<<富有.从人脉开始>>

章节摘录

“说起来容易啊，老兄。

除了跟着朋友吃喝玩乐，哪些东西能够让我的人脉存折的数值增加呢？

” “你看，你看，一大粗人不是？

能够使你的人脉存折储蓄不断增长的，你以为是跟朋友们在一起吃喝玩乐？

是礼貌、诚实、仁慈与信用。

在你的人脉存折中存入较多的人情储蓄，这将会使别人对你更加信赖，必要时能发挥相当大的作用，甚至犯了这错那错也可用这笔储蓄来弥补。

” “这存折有这么神奇的功效吗？

” “有了信赖，即使拙于言辞，也不至于得罪人。

这就是传说中的信赖带来轻松的超级工作方式。

知道吧，存进了友情，产生了信赖，无论工作或生活，就不会有太大的压力，就会产生轻松的感受。

” “反过来讲，粗鲁、轻蔑、威逼与失信等，会降低感情账户余额，到最后甚至透支，人脉资源就会出现问题了。

” 看来，阿U在这方面是有些研究了。

怪不得他的工作总是那么轻松自如，时常有闲情逸致邀到三五人聚在一起侃大山。

在办公室里，我就发现这样一个极为普遍的现象，经常在一起工作的人与人之间，彼此都会有所期待。

上级期待下属“好好做事”，下属呢，巴望上司“指示更具体，麻烦更少找”，这样一来，原有的信赖容易在相互的期望与小有失望的摩擦之中跌落到枯竭的边缘。

你肯定有过这样的体验，偶尔与老同学相遇，即使多年未见，仍可立刻重拾往日的友谊，毫无生疏之感。

这又是什么原因呢？

有人这样解释说，那是因为过去累积的感情仍在。

促使人脉积分增值的四大要素： 信守承诺。

守信是一大笔收入，背信则是庞大的支出，代价往往超出其他任何过失。

要不相信这一条的话，就骗骗你的朋友看，哪怕就试一次，你就知道这后果要多严重有多严重。

.....

<<富有.从人脉开始>>

编辑推荐

真诚对待我们身边的人，小环境就会对我们有利起来。

粗暴对待或敷衍身边的人，他们就会成为路人，甚至可能成为我们发展中的敌人。

贵人的出现取决于我们的行为和做派，而不是天降贵人。

对每一个人热情以待，把每一件事都做到完善，对每一个机会都充满感激——自己就是自己最重要的贵人。

《富有，从人脉开始》是通往财富的入场券，通往成功的敲门砖！

书中绘制最新版本的人际关系地图，让运气和财富发生神奇的变化。

建立人脉，找对路子，聚敛财富，关键在于能带给对方什么样的利益。

无论是物质的利益，还是情感的愉悦体验，利益建是人脉内在的焊接点。

<<富有.从人脉开始>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>