

<<银行新员工培训手册>>

图书基本信息

书名：<<银行新员工培训手册>>

13位ISBN编号：9787513612135

10位ISBN编号：7513612137

出版时间：2012-3

出版时间：中国经济

作者：立金银行培训中心教材编写组

页数：302

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<银行新员工培训手册>>

内容概要

《银行新员工培训手册》是立金银行培训中心为光大银行的新员工准备了一本必须学习的新产品手册。

集合了当前银行开办的基本全部银行业务。

本书适合银行新招聘的柜员、客户经理、机关人员等银行员工学习，并应当全面掌握，为广大银行客户经理提供一个快速学习掌握最新全面银行业务的机会。

<<银行新员工培训手册>>

书籍目录

- 第一章 基础金融知识
- 第二章 柜面基础知识
- 第三章 结算业务知识
- 第四章 零售金融业务
- 第五章 公司业务
- 第六章 住房信贷业务
- 第七章 其他中间业务
- 第八章 理财业务
- 第九章 电子银行业务
- 第十章 零售信贷业务
- 附录 商业银行各类产品收费表

<<银行新员工培训手册>>

章节摘录

版权页：（一）定义上和法律当事人的基本相同之处。

保函和备用信用证，虽然在定义的具体表述上有所不同，但总的说来，它们都是由银行或其他实力雄厚的非银行金融机构应某项交易合同项下的当事人（申请人）的请求或指示，向交易的另一方（受益人）出具的书面文件，承诺对提交的在表面上符合其条款规定的书面索赔声明或其他单据予以付款。保函与备用信用证的法律当事人基本相同，一般包括申请人、担保人或开证行（二者处于相同地位）、受益人。

三者之间的法律关系是，申请人与担保人或开证行之间是契约关系，二者之间的权利义务关系是以开立保函申请书或开证行与受益人之间的法律关系则是以保函或备用信用证条款为准。

（二）应用上的相同之处。

国际商会合同保函统一规则指南及示范格式。

保函和备用信用证都是国际结算和担保的重要形式，在国际经贸往来中可发挥相同的作用，达到相同的目的。

在国际经贸交往中，交易当事人往往要求提供各种担保，以确保债项的履行，如招标交易中的投标担保，履约担保，设备贸易的预付款还款担保，质量或维修担保，国际技术贸易中的付款担保等，这些担保都可通过保函或备用信用证的形式实现。

从备用信用证的产生看，它正是作为保函的替代方式而产生的，因此，它所达到的目的自然与保函有一致之处。

实践的发展也正是如此。

（三）性质上的相同之处。

国际经贸实践中的保函大多是见索即付保函，它吸收了信用证的特点，越来越向信用证靠近，使见索即付保函与备用信用证在性质上日趋相同。

表现在：第一，担保人银行或开证行的担保或付款责任都是第一性的，虽然保函或备用信用证从用途上是发挥担保的作用，即当申请人不履行债项时，受益人可凭保函或备用信用证取得补偿，当申请人履行了其债项，受益人就不必要使用（备用信用证就是如此得名的）；第二，它们虽然是依据申请人与受益人订立的基础合同开立的，但一旦开立，则独立于基础合同；第三，它们是纯粹的单据交易，担保人或开证行对受益人的索赔要求是基于保函或备用信用证中的条款和规定的单据，即只凭单付款。

二、保函与备用信用证的不同之处（一）保函有从属性保函和独立性保函之分，备用信用证无此区分。保函作为人的担保的一种，它与它所凭以开立的基础合同之间的关系是从属性抑或是独立的关系呢？据此，保函在性质上有从属性保函和独立性保函之分。

传统的保函是从属性的，保函是基础合同的一个附属性契约，其法律效力随基础合同的存在、变化、灭失、担保人的责任是属于第二性的付款责任，只有当保函的申请人违约，并且不承担违约责任时，保证人才承担违约责任时，保证人才承担保函项下的赔偿责任。

而申请人是否违约，是要根据基础合同的规定以及实际履行情况来作出判断的，但这种判断显然不是件简单的事，经常要经过仲裁或诉讼才能解决其中的是非曲直。

所以当从属性保函项下发生索赔时，担保人要根据基础合同的条款以及实际履行情况来确定是否予以支付。

各国国内交易使用的保函基本上是从属性质的保函。

独立性保函则不同，它虽是依据基础合同开立，但一经开立，便具有独立的效力，是自足文件，担保人对受益人的索赔要求是否支付，只依据保函本身的条款。

独立性保函一般都要明确担保人的责任是不可撤销的、无条件的和见索即付的。

保函一经开出，未经受益人同意，不能修改或解除其所承担的保函项下的义务；保函项下的赔付只取决于保函本身，而不取决于保函以外的交易事项，银行收到受益人的索赔要求后应立即予以赔付规定的金额。

见索即付保函就是独立性保函的典型代表。

<<银行新员工培训手册>>

独立性保函是二战后为适应当代国际贸易发展的需要，由银行和商业实践的发展而逐步确立起来的，并成为国际担保的主流和趋势，原因主要在于：第一，从属性保函的发生索赔时，担保银行须调查基础合同履行的真实情况，这是其人员和专业技术能力所不能及的，且会因此被卷入到合同纠纷甚至诉讼中。

银行为自身利益考虑，绝不愿意卷入到复杂的合同纠纷中，使银行的利益和信誉受到损坏，而趋向于使用独立性保函。

而且银行在处理保函业务时，正越来越多地引进信用证业务的处理原则，甚至有的将保函称为但保信用证。

<<银行新员工培训手册>>

编辑推荐

《银行新员工培训手册》编辑推荐：银行人必须掌握的产品，银行人学习业务的工具书，最新颖最实用的银行产品。

行长送员工最好的礼物，《银行新员工培训手册》适合商业银行各条线的员工学习产品使用。

《银行新员工培训手册》将帮助你在最短时间内掌握银行产品，《银行新员工培训手册》是银行人学习最新产品的工具书，《银行新员工培训手册》是收录最新银行产品最全的一本书。

北京立金银行培训中心是一家在商业银行领域提供专业实务培训的金融服务机构，注册地在北京，由多名在国内外银行工作多年的专业人士组建。

本中心主要从事商业银行实务专业技能培训，涉及领域包括：商业银行客户经理营销技能培训、公司银行信贷产品培训、授信业务风险管理培训、供应链融资业务培训、票据新产品及票据经营培训、私人银行授信业务培训、工程机械按揭业务培训、个人房地产贷款业务培训、现金管理业务培训、理财业务培训、银团贷款实务培训、商业银行高管管理培训等。

本中心讲师主要来自中国工商银行、中国银行、中国建设银行、交通银行、招商银行、中信银行、深圳发展银行等各大总行银行现职工作人员，在各自领域具备丰富的实践工作经验，是本领域的顶尖专业人才，具备精深的造诣。

本中心培训特色以商业银行当前主流业务为主要内容，以当前国内外商业银行实践操作案例为培训教材，以案例讲解银行相关业务操作要点、营销思路、产品使用技巧、风险控制要求等。

通过教师现场讲解，学员与教师之间实时互动交流，力图使每个学生都可以迅速、深刻、直观理解教师讲课精髓。

为保证每位学员学习效果，本中心在每次培训前提供相关学习资料。中心自成立以来，先后接受各家商业银行委托开办内训班300。

次，开办各类商业银行公开培训班700余次，培训学员超过两万人。学员遍布全国32个省、市、自治区。

本中心致力于打造国内商业银行培训领域知名品牌，为国内商业银行培养出一大批业务精通、素质过硬的专业人才。

陈先生曾先后前往中国的多家商业银行、外资商业银行、财务公司进行培训，本中心常年在中央财经大学举办商业银行客户经理培训班，欢迎各地商业银行联系培训事宜。

<<银行新员工培训手册>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>