

<<30天掌握超级幽默话术>>

图书基本信息

书名：<<30天掌握超级幽默话术>>

13位ISBN编号：9787513612432

10位ISBN编号：7513612439

出版时间：2013-1

出版时间：中国经济出版社

作者：无极

页数：219

字数：225000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<30天掌握超级幽默话术>>

前言

科学研究者汤姆士指出：“说话的能力是成名的捷径，它能使人备受关注。

能言善辩的人，往往使人尊敬，受人爱戴，得人拥护。

它使一个人的才学充分拓展，熠熠生辉，事半功倍，业绩卓著。

”他甚至断言：“发生在成功人物身上的奇迹，一半是由口才创造的。

”比如，人们都知道比尔·盖茨是世界首富，却很少有人知道，盖茨之所以能够取得这样的成就，并不仅仅因为他是大名鼎鼎的微软公司的创始人，更是因为他有超级的说服力、独特的公众演说能力。

每次做巡回产品演讲时，盖茨必然会在会议上销售他的产品，出色地口头表达能力使人们对微软产品留下了深刻的印象，使其轻易接受产品，进而促进了产品销售，使微软产品的销售额一直处于迅猛增长状态。

口才在一个人成功的道路上，更是有着神奇的魔办。

一个具有超级口才的人，同时也往往会是一个思维敏捷、思路清晰、学识渊博、智慧出众、反映机警、口语表达能力高超、心理素质良好的人，而这些特质出现在同一个人的身上，就足以让他在众多的竞争者中脱颖而出。

这一点在美国的总统竞选中表现得非常明显。

与其说是各方候选人背后的势力在较量，倒不如说是候选人的个人演说才能的超级大比拼，能够成为最后的胜出者的一定是公众演说能力出类拔萃的人。

戴尔·卡耐基在谈到口才时曾这样强调说：“好口才是一切成功者的共同特点。

”所以，从现在开始，掌握出色的表达技巧，就是你为自己的未来、前程所不可不做的大回报的小投资。

希望本系列口才图书助你获得成功的捷径。

<<30天掌握超级幽默话术>>

内容概要

幽默是一种态度，更是一门生动、有趣、超实用的口才技巧。

《30天掌握超级幽默话术》从恋爱、人际、职场、生活等方面着手，为您详细解析如何拥有幽默口才，并精心挑选了国内外幽默案例，以典型案例、特别提示、延伸阅读等栏目，条分缕析，论证幽默口才的作用和效果，使读者在轻松的阅读中获得知识；书中介绍了上百种幽默口才的诀窍和方法，教你如何应对困难，如何为人处世，从容而又自信地生活。可见，练好幽默话术，一句顶一万句，把话说得事半功倍就是这么简单！

<<30天掌握超级幽默话术>>

作者简介

无极，北京演讲培训机构知名培训专家，多所高校客座教授。
同时，他还是北京“金口才”公众演说特训营创始人之一，首席培训师，著有《30天掌握一流演讲口才》《30天掌握超级幽默话术》等畅销书，是近年来国内极具影响力的金口才演讲培训师。

<<30天掌握超级幽默话术>>

书籍目录

一、如何培养幽默感

- 1、幽默源于阳光心态
- 2、培养自己的幽默风格
- 3、审时度势
- 4、形象的比喻，说服力更强
- 5、正话反说，打动人心
- 6、想笑别人，先笑自己
- 7、幽默重在“效果”

二、幽默让你成为社交高手

- 1、不拿别人的隐私开玩笑
- 2、切莫让你的快乐建立在别人的痛苦之上
- 3、把握好“帽子”的尺度
- 4、用幽默回敬对方的无礼和攻击
- 5、辩论说服，巧用幽默
- 6、幽默能够化解尴尬
- 7、给批评穿上幽默的外衣
- 8、用幽默表达自己的愤怒
- 9、幽默地面对别人的指责
- 10、幽默过剩也就没了“笑”果
- 11、幽默地劝导别人

三、有幽默感的人事业更成功

- 1、幽默胜过抱怨
- 2、利用幽默缓解压力和疲劳
- 3、巧用幽默改善同事之间的关系
- 4、用幽默拉近你与上司的距离
- 5、在开怀一笑中激励你的下属
- 6、用幽默摆脱领导批评的尴尬
- 7、如何说服老板给你升职加薪
- 8、幽默，是赚钱的一种手段
- 9、百万富翁的幽默推销法
- 10、幽默谈判技巧
- 11、好创意，就有好生意

四、谈恋爱时的幽默口才

- 1、带着一颗幽默的心走向漂亮女孩
- 2、用幽默化解约会迟到的尴尬
- 3、用幽默化解爱情里的小矛盾
- 4、幽默的求爱方式更能打动人
- 5、用幽默拒绝对方的爱
- 6、用微笑来弥补你的错误

五、幽默是家庭的幸福密码

- 1、用幽默化解夫妻间的争吵
- 2、幽默对待爱人的失误
- 3、用幽默对待妻子的唠叨
- 4、怕老婆等于爱老婆
- 5、爱人吃醋时，给他（她）加块幽默的糖

<<30天掌握超级幽默话术>>

6、夫妻之间不必相敬如宾

六、特殊场合的幽默

1、做一个幽默的主人

2、做一个幽默的客人

3、舞会上的幽默口才

4、幽默的语言使演讲更加深入人心

5、晚会中的幽默

6、幽默回答记者的提问

<<30天掌握超级幽默话术>>

章节摘录

版权页： 典型案例 有一位女职员，因为她和同事间的关系紧张而烦恼。

在办公室里，同事们都互不来往，各自忙着自己的事情，似乎相互都存有戒心，气氛十分沉闷。

她希望改变这种状况，但是又不知该从何做起。

一位朋友告诉她：“从现在开始，你不妨试着多夸奖别人，真心地赞美别人的长处，如：‘今天你的气色看着真好！’

’ ‘你的眼睛长的真漂亮！’

’ ‘你今天穿的这件衣服看着好有气质啊！’

’ 等等。

不久以后，她发现办公室里的气氛和以前完全不一样了，同事之间都互相关心、互相帮助，在一起都有说有笑的，而且下班之后还不愿意回家，好像办公室里有一种无形的吸引力。

每一个人都渴望受到别人的称赞，希望自己的真正价值得到别人的认可。

善用赞美是一种艺术，真诚的赞美不仅可以使对方心情舒畅，而且还会使他对你产生好感，拉近你们之间的距离，使双方更容易沟通。

这位女职员学会用赞美来改变办公室的气氛，从而收到了良好的效果，让同事之间的关系更加和谐。

人人都渴望得到别人的赞美 赞美是这个世界上最好听的声音，又有谁不愿意听到这样的声音呢？

学会赞美别人，同时也会让你得到更多的赞美。

赞美不仅能够让人际关系更加融洽，还可以推动感情进一步升华，就算是怨恨的阴云，也会在赞美的阳光中消失。

典型案例 古时候有一个说客，当众夸口说：“小人虽不才，但极能奉承。

平生有一个心愿，要将1000顶高帽子送给我最先遇到的1000个人，现在已经送出了999顶了，只剩下最后一顶了。

”有个长者听后摇摇头说：“我偏不信，你那最后一顶高帽用什么方法也戴不到我的头上。

”说客一听，忙拱手道：“先生说得极是，小人不才从南到此，闯了大半辈子，但像先生这样秉性刚直、不喜奉承的人，实在是没有遇到！

”长者顿时手拈胡须，洋洋自得地说：“哈哈，你真算得上是了解我的人啊！

”听了这话，那位说客立即哈哈大笑起来：“恭喜恭喜，我这最后一顶帽子刚刚已经送给先生你了。

”这个故事，不仅说明了说客的机智、聪明，而且说明了任何一个人都是无法拒绝别人的赞美之词的，人人都喜欢听到别人的赞美。

赞美能给人带来信心，也能增强一个人的价值感，从而强化他的行为。

如果某种行为得到别人肯定，他就想把这种行为再做几次，直到做得更好。

一位女士称赞她的丈夫酸菜鱼做得好，后来，只要有宾客上门，她的丈夫就迫不及待地说：“今天我亲自下厨。

”客人也夸他的厨艺好，他做菜的积极性更高了。

<<30天掌握超级幽默话术>>

后记

本套口才系列图书，经过作者和编辑近两年的努力，终于面世了。

俗话说：“一手漂亮字，一口漂亮话。

”在现代社会，口才的好坏决定一个人的事业成功与否、能力大小。

一个人要想在社会生活中开拓自己的空间，赢得他人的认同，就要精通与人沟通的技巧。

非常感谢您的耐心与支持，能够从头到尾把本书用心读完，书并不只是用来读的，书更重要的作用是用来实践的。

所有书中的精华只有在实践中才能发挥其应有的功能。

在您阅读完本书后，建议您花费一定的精力用于行动，使本书成为您的行动指南，真正有效地协助您成为敢说敢做的表达与沟通专家。

感谢中国经济出版社编辑，在本书的策划、审订、编写及出版过程中，他们做了大量工作，付出了辛勤的劳动。

感谢李丽、段洁，文字录入由她们代劳完成，本书所使用的资料均由郑伟、刘伟收集、整理完成。

胡萍、何菲菲、贺庆平在讨论稿上花费了数小时，在书中增添了他们的宝贵经验，许晓莉小姐、许桂英女士和贺时茂先生仔细地审读了最后的手稿。

此外，还要对以下各位人士表示感谢：王娇、张继兵、姚晶、李利红、孙夫才、胡维、鲍金、万佳、刘荣、陈谦，在写书期间给予我的支持并提出宝贵的意见，在此以表谢意。

若本书能对读者有任何点滴启发，或对业务提升有任何抛砖引玉的微薄作用，那是笔者写作此书的最大理想和根本目的。

若书中某一段落或某一句话能让你产生共鸣，作者亦深感欣慰。

最后，祝读者朋友们业绩倍增，“钱途无量”！

<<30天掌握超级幽默话术>>

编辑推荐

《30天掌握超级幽默话术》注重实战，用故事和案例的方式通俗易懂地把幽默的技巧展现出来。顶级幽默培训专家，倾情传授使数万人受益的实用幽默技巧，教你成为人气明星与风趣达人。

<<30天掌握超级幽默话术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>