

<<富爸爸的生意经>>

图书基本信息

书名：<<富爸爸的生意经>>

13位ISBN编号：9787513900294

10位ISBN编号：7513900299

出版时间：2010-12

出版时间：人民出版社

作者：石翠兰

页数：245

字数：229000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<富爸爸的生意经>>

前言

人人都向往财富，人人都在不断地追求财富。

为什么财富总是青睐极少数人，而与自己无缘呢？

要说聪明才智，穷人不见得缺乏，穷人中高智商有才能的人也大有人在，却为何没能使自己富有？

其实，成为一名富人只是一种选择而已。

有这么一个故事，讲的是干旱的村子缺水，村里决定雇布鲁诺和柏波罗把附近河里的水运到村广场的蓄水池里，每天按运送的水量付钱，布鲁诺每天起早贪黑地工作，挣了不少钱；而柏波罗则用一部分时间运水，用另一部分时间和周末休息日来建造他的管道。

与柏波罗相比，布鲁诺挣的钱要多很多，很快富裕起来了。

但几年以后，柏波罗的管道修成了，从此无论是吃饭还是睡觉，或是出去游玩，水都在源源不断地流进村里，而财富也不分昼夜地流进柏波罗的口袋。

布鲁诺却失了业，因为村子再也不需要他背着水桶运水了。

每个人一生中都有拥有一副命运的好牌，可惜的是许多人却把它浪费了，手上握有一副富人的牌，却把自己打成了一个穷人。

在这个世界上，到处都是有才华的穷人，他们需要的只是一点小小的推动而已。

99度加1度，水就开了。

开水与温水的区别就这么一度。

有些事情之所以会有天壤之别，往往就是因为这微不足道的1度。

而一个人如果赚得比你多10倍，在工作上花的时间又不比你多，那么，他一定是做了与你大不相同的事。

<<富爸爸的生意经>>

内容概要

本书融会了许多富有鲜明时代气息的内容，从富爸爸的投资理念、经营决策、理财、人脉经营等方面详尽地阐述了富爸爸的财务思想和投资理念，同时为所有希望获得财务自由的人们提供了许多颇具参考价值的投资创业建议。

<<富爸爸的生意经>>

作者简介

石翠兰，出生在一个书香世家，从小热爱写作，大学毕业后在上海某大学教汉语言文学，对中国文化有深厚地了解。

在他8岁的时候，父亲开始经商。

从小优越的家族条件以及父母的爱都为她的创作创造了许多便利条件，在几年的创作生涯中，许多作品都得到读者的一致好评。

这本书更是

<<富爸爸的生意经>>

书籍目录

第一章 富爸爸的生意没有边界 1.1 要把赚钱当作一种习惯 1.2 富爸爸的生意没有界限 1.3 赚钱，智慧比资本更重要 1.4 每人都可成为富爸爸 1.5 富爸爸敢想敢要敢得到第二章 富爸爸理念比资金更重要 2.1 富爸爸理念，没有什么不可能 2.2 做钱的主人，不做钱的奴隶 2.3 金点子让财富动起来 2.4 让钱为自己工作 2.5 链接创意，创富魔术更精彩第三章 用小资本撬动大财富 3.1 一个支点，撬动财富金塔 3.2 像富爸爸那样投资 3.3 富爸爸的投资策略 3.4 分散投资，降低可能风险 3.5 时间，最重要的资本 3.6 敏锐“信息”，最有价值的资本第四章 富爸爸财务自由从管理金钱开始 4.1 富爸爸理财要趁早 4.2 富爸爸的财务自由之路 4.3 富爸爸的理财方程式 4.4 培养富爸爸的理财习惯 4.5 富爸爸的节约经第五章 人脉，富爸爸的生意“路”经 5.1 人脉就是钱脉 5.2 人脉资源，需要经营 5.3 在互动中增值人脉资产 5.4 活用交际艺术，轻松行走生意场 5.5 诚信，最好的生意经 5.6 富爸爸吃小亏占大便宜第六章 随时应对生意场的黑天鹅 6.1 警惕生意场的“黑天鹅” 6.2 危机感让生意雪球越滚越大 6.3 善待对手，带来更多商机 6.4 为财富系上安全带附录 富爸爸商业谈判经

<<富爸爸的生意经>>

章节摘录

纽克伦原本做着小生意，收入平平，仅够维持最基本的生活，但不甘平庸的他一心想创立一番大事业，所以从不错过任何机会。

有一天，纽克伦在纽约郊外无意中看到一家大公司的货车装载着杂七杂八的垃圾来到一片空地上，待稀里哗啦卸完后，司机将一沓钱交给了垃圾购买人。

这时，他又看到有几个人从兜里拿钱，上去交给了垃圾买主，随后便开始围着垃圾山像找宝贝似地翻来覆去地挑挑拣拣，拣完之后他们将“宝贝”装进自己带来的车或筐里，满意而归。

看到这儿，纽克伦的心里有了创业的主意。

纽克伦决定先从垃圾的出处着手。

经过调查，他发现企业越大，制造的垃圾就越多，他们也就越发愁，为了尽快除掉那些肮脏之物，他们往往愿意在上面花费不菲的资金。

此外，他还了解到，这些垃圾并非全无用处，有的还可以回收再利用，变废为宝。

纽克伦相信自己的垃圾创业一定能够大获全胜，因为这一行业本身的特点决定了涉足的人不会太多。

建立垃圾企业，场地需要设在偏远的郊区。

于是，纽克伦在郊区买了一块土地，待清理和加工设备准备齐全、招聘的员工也全部到位后，他的垃圾回收厂就正式开业了。

开业的第一天，纽克伦亲自迎接每一位顾客，帮助卸载“货物”。

虽然有一些收获，但远不如他想象的那样好，来到这里的都是一些小企业、小工厂，几天下来堆放的垃圾还不如一个大公司的多。

纽克伦心想不能这样坐以待毙，必须积极主动地去跟人联系，于是他开始走街串巷推销自己的垃圾公司。

效果还真不错，没多久，每天开到他的垃圾站的垃圾车就络绎不绝了。

纽克伦在处理垃圾的时候，会将里面的废铜烂铁、玻璃瓶、破衣裤，还有塑料类的东西挑拣出来，然后通过清理、加工，将提炼出来的不同原材料卖给不同的厂商。

<<富爸爸的生意经>>

编辑推荐

《富爸爸的生意经》：穷爸爸：金钱观：总在盘算着如何花钱智慧观：总在临时抱佛脚投资观：没有投资概念理财观：没有理财理念时间观：总在浪费时间人脉观：喜欢走访穷亲戚风险观：为避免失败，穷爸爸总想远离风险富爸爸：金钱观：总在思考如何用钱生钱智慧观：平时广泛汲取，并最终厚积薄发投资观：把投资看成致富关键理财观：懂得如何让资产增值时间观：把时间看成最珍贵的资产人脉观：喜欢结交那种对自己有帮助、能提升自己各种能力的人风险观：知道未雨绸缪并创造更多财富

<<富爸爸的生意经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>