

图书基本信息

书名：<<旺铺赚钱术：店铺账务及经营管理39讲>>

13位ISBN编号：9787513903042

10位ISBN编号：7513903042

出版时间：2014-1-1

出版时间：民主与建设出版社

作者：高美

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

现代社会，开店的人很多，将自己的店铺开成一个生意红火、最能赚钱、发展潜力巨大的店铺，是每个开店者的愿望。

但愿望不等于现实，很多人欢欢喜喜地开店，却生意惨淡地收场。

这说明要想使自己的店铺生意兴隆，在开业前、开业后需要掌握的窍门很多。

本书针对投资开店创业以及经营管理过程中每天都会碰到的问题，提供了一份扎实的业务考量及指导。

希望每个开店的人都能轻轻松松地赚钱，把店铺打造成最赚钱的黄金旺铺。

书籍目录

第一章 场旺钱才旺，寻找你的黄金旺铺

第一节 本钱不多也能“淘”到兴旺宝地

第二节 考察细节，找对财路

第三节 练就火眼金睛，挑出不繁华的“掘金”地段

第四节 知己知彼，百“赚”不殆——摸清消费者的底细

第五节 盘店有陷阱，别忘给店铺把把脉

第二章 运筹帷幄决胜千里

第一节 财务管理是店铺的命脉

第二节 创业初期不可不知的财务处理流程

一、财务处理流程

二、为什么要做账

三、做账前的准备

四、借贷记账法

第三节 财务预算

一、如何通过财务预算规避风险

二、预算编制方法上的选择

三、预算流程

第四节 成本运营管理

一、成本运营管理的必要性

二、成本管理的内容

第三章 现金管理：让血液保持畅通

第一节 现金管理内涵

第二节 “现金为王”理念

第三节 店铺合理管钱的重要性

第四节 如何进行现金管理

第五节 现金应日清月结

第六节 信息时代下的现金管理手段

第四章 商品采购：开店赚钱贵在有道

第一节 商品采购须知

一、采购原则 39

二、采购渠道 41

三、采购程序与方式 41

四、采购策略及注意事项 43

五、商品采购谈判三要素

六、采购管理的五阶理论说 46

第二节 适时适量采购

一、洞悉市场脉搏，把握最佳采购时机

二、掌握最佳采购数量

第五章 商品管理：店铺健康运营的关键

第一节 库存管理

一、库存管理的定义及意义

二、正确理解库存管理

第二节 如何理货更出色

一、终端零售点陈列

二、促销陈列

### 第三节 收银流程及管理

- 一、什么是收银
- 二、电子收款机的使用
- 三、收银的流程
- 四、销售的账务处理
- 五、收银业务中应注意的问题

### 第四节 票据管理

- 一、发票基本知识
- 二、普通发票的管理
- 三、增值税专用发票管理
- 四、真假发票的鉴别
- 五、发票的保管

## 第六章 开源也要节流：纳税筹划

### 第一节 纳税筹划的意义

- 一、为什么要进行纳税筹划
- 二、店铺所纳税种
- 三、税收筹划的基本原则及作用

### 第二节 税务登记管理

- 一、开业税务登记
- 二、变更、注销税务登记
- 三、停业、复业登记
- 四、外出经营报验登记
- 五、税务登记证的作用和管理

### 第三节 纳税申报管理

- 一、纳税申报的对象
- 二、纳税申报的内容
- 三、纳税申报的期限
- 四、纳税申报的要求
- 五、纳税申报的方式
- 六、延期申报管理

### 第四节 税款征收

- 一、税款征收的原则
- 二、税款征收的方式

### 第五节 法律责任

### 第六节 纳税税种

- 一、中国现行税法体系
- 二、增值税
- 三、营业税
- 四、消费税
- 五、企业所得税

### 第七节 节税措施

- 一、增值税节税技巧之细节法
- 二、增值税节税技巧之公式法
- 三、营业税节税措施
- 四、消费税节税技巧
- 五、企业所得税的节税技巧

## 第七章 安内才可攘外：内部控制，出纳管理

第一节 店铺内控，从出纳开始

第二节 会计出纳当相分离

一、会计出纳不可兼任

二、出纳员应当遵守会计职业道德，安心本职岗位

三、规范出纳工作，自觉遵守规章制度

四、坚持结算原则，遵守结算纪律

第三节 员工管理与激励

一、员工管理需要激励

二、十个故事看如何激励员工

三、员工管理办法

第八章 赚钱的终极秘方

第一节 战略+执行=简单+勤奋

第二节 生意恒久远，诚信永留存

第三节 卖苦力岂能赚大钱

第四节 合作意识：保证双赢的人脉学

第五节 生意无小事，细节赚大钱

第六节 三十条改变“钱”途的忠告

第七节 做好钱途行业的“掌门人”

第八节 做个真正的有钱人

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>