

<<我的第一本经济学教科书>>

图书基本信息

书名：<<我的第一本经济学教科书>>

13位ISBN编号：9787514119961

10位ISBN编号：7514119965

出版时间：2012-7

出版时间：经济科学出版社

作者：王诤荃

页数：359

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<我的第一本经济学教科书>>

内容概要

通俗易懂的语言，充满睿智的论述，在生活中最简单、最细微的地方，你会发现经济学原理。《我的第一本经济学教科书》不会为你讲述那些高深莫测的原理，而是悉心为读者挑选了经济学中最基本的概念，从生活中的一些常见现象以及趣闻，生动而严谨地揭示了经济生活中的热点话题与基本原理。

或许你对经济学了解甚微，或是对经济学误解甚深，但翻开这本书你会发现，经济学的“迷宫”其实处处都有方向提示，并不需要花费大量的时间和精力去摸索，更不需要绞尽脑汁去思考，而是一看就会懂，因为它们就在你身边！别再畏难了，经济学其实就是这么简单！

<<我的第一本经济学教科书>>

书籍目录

第一章 经济学的神秘面纱

经济学存在的原因

经济学大厦的基石

经济学发展的里程碑

第二章 小故事中的经济原理

钻石与木碗

“三鹿奶粉”事件背后的经济学

萝卜青菜，各有所爱

你觉得买得便宜了

英国商人的失算

需求定理的例外

谷贱伤农与薄利多销的矛盾

顾客越胖越便宜

太湖蓝藻的悲哀

第三章 生产与供给

企业成本

沉没成本

机会成本

规模经济

范围经济

边际效应

学习效应

利润最大化

第四章 市场

第五章 货币与金融

第六章 金钱与生活的是是非非

参考书目

<<我的第一本经济学教科书>>

章节摘录

经济学是建立在对这种人性承认的基础之上的，因此，经济学的基本前提是理性人假设。理性人就是一切行为的目标为个人利益最大化的人。

经济学正是在这一假设之下研究资源既定时的最大化问题。

对社会是GDP和社会福利最大化，对消费者就是要以最低的价格或付出获取最大的利益，对于厂商则要以最少的投入获取最大限度的利润，即利润最大化。

譬如一个刘欢的歌迷，明明知道花100元就能买一张“欢歌2004”的门票，而他仅仅因为喜欢刘欢就偏要掏200元买一张票，这就不符合经济人理性原则，因为按照经济人理性原则，他多花的100元是冤枉钱。

对于个人而言，做出理性选择和决定是为了个人的自身利益。

当然，不同的人会有不同的目标和愿望。

有的人拼命工作是为了实现自身的价值；有的人则更喜欢一种悠闲的生活方式，他宁愿清苦却追求闲暇。

我们不能去评价究竟谁选的“好”还是“不好”，反正大家都按照自身利益最大化去选择。

厂商之间也是这样，利润最大化并不是价格卖得越高越赚钱，薄利多销，价格降了，需求多了，最后下来不还是利润更多了吗？

正是在对这种最大化的研究中得出了许多有意义的结论。

离开了这个假设，经济学的全部内容都要被推翻，可以说，理性人假设是经济学大厦的基石。

一些经济学界内外的学者对这个假设提出过不少批评。

一些人举出了许多事实说明人并不自私，比如舍己救人、愿意为保卫祖国而牺牲，或者富人在死后把财产捐给社会等。

这些现象的存在是不是与理性人假设矛盾呢？

我们不否认利他主义行为的存在。

而且也不否认，人性中除了利己之外，还有同情心、关爱同胞、关心社会等善良的一面存在。

同时，我们也不否认提倡奉献精神的意义。

但是承认人利己的本性与这一切并不矛盾。

理性人的假设不仅正确，而且必要。

说理性人的假设正确，并不是说它适用于每个人（例如这个假设就不适用于雷锋这样的英雄）和每一个人的一切行为（一个为个人利益做事的人在祖国危难之际也会牺牲自己保家卫国），这是指它适用于绝大多数人的绝大多数行为。

这就是说，在正常情况下，大多数人从事活动的出发点都是个人利益。

说理性人的假设必要是因为，经济学作为一个统一的理论体系，必须有一个确定的假设前提。

如果既假设人是利己的，又假设人是利他的，经济学能得出什么结论呢？

.....

<<我的第一本经济学教科书>>

编辑推荐

也许它不是你唯一看过的经济学书，但它一定是属于你的经济学书，透过浅显的生活表象发现经济学原理，在轻松的阅读中领悟人生的真谛，成长路上必不可少的经济学书籍。

打开经济学的大门，步入经济学的殿堂。

感受经济学的魅力，汲取经济学的智慧。

活用经济学的精髓，把握成长的每一步。

<<我的第一本经济学教科书>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>